

## **Acerinox, S.A. y sociedades dependientes**

Informe de auditoría

Cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2022

Informe de gestión consolidado



## Informe de auditoría de cuentas anuales consolidadas emitido por un auditor independiente

A los accionistas de Acerinox, S.A.:

### Informe sobre las cuentas anuales consolidadas

#### Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Acerinox, S.A. (la Sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance de situación a 31 de diciembre de 2022, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado del resultado global, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2022, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

#### Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

#### Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

Cuestiones clave de la auditoría	Modo en el que se han tratado en la auditoría
<p data-bbox="263 488 845 555"><b>Recuperación del fondo de comercio del Grupo VDM Metals</b></p> <p data-bbox="263 582 845 801">Tal y como se indica en las notas 2.7, 2.11 y 7.1 de la memoria consolidada adjunta, a 31 de diciembre de 2022 existe un fondo de comercio que recoge fundamentalmente el surgido en la adquisición del 100% de la participación en la sociedad VDM Metals Holding, GmbH por importe de 49.829 miles de euros.</p> <p data-bbox="263 828 845 958">La Dirección del Grupo ha realizado la estimación del valor recuperable de dicho fondo de comercio (nota 2.11 de la memoria consolidada adjunta).</p> <p data-bbox="263 985 845 1348">Para los cálculos del valor recuperable, la Dirección del Grupo ha usado proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros que han requerido de juicios y estimaciones relevantes que incluyen, entre otras, el resultado de explotación sobre ventas y las tasas de descuento y de crecimiento a largo plazo. Las asunciones más significativas utilizadas por la Dirección del Grupo y los análisis de sensibilidad realizados se resumen en la nota 7.1 de la memoria consolidada adjunta.</p> <p data-bbox="263 1375 845 1536">Desviaciones en estas variables y estimaciones de la Dirección pueden determinar variaciones importantes en los cálculos realizados y, por tanto, en los análisis de recuperación del fondo de comercio.</p> <p data-bbox="263 1563 845 1653">Este hecho, junto con la relevancia del epígrafe, motivan que sea una cuestión clave para nuestra auditoría.</p>	<p data-bbox="845 582 1487 855">En primer lugar, hemos procedido a entender los procesos y controles relevantes vinculados a la evaluación del deterioro en el fondo de comercio por parte de la Dirección del Grupo, incluyendo aquellos relacionados con la preparación de presupuestos y los análisis y seguimiento de las proyecciones, que constituyen la base para los principales juicios y estimaciones que realiza la Dirección del Grupo.</p> <p data-bbox="845 882 1487 1223">Con relación a los flujos de efectivo estimados, hemos analizado la metodología de los cálculos realizados, hemos comparado los flujos anuales proyectados con los realmente conseguidos en el ejercicio 2022, y hemos contrastado las hipótesis clave empleadas por la Dirección del Grupo con resultados históricos, comparables disponibles, factores relevantes de la industria y otras fuentes externas. Para ello nos hemos apoyado en expertos en valoraciones de nuestra firma.</p> <p data-bbox="845 1249 1487 1379">Adicionalmente, hemos evaluado la razonabilidad de los análisis de sensibilidad desglosados en la memoria de las cuentas anuales consolidadas adjuntas.</p> <p data-bbox="845 1406 1487 1626">Como resultado de los análisis realizados, consideramos que las conclusiones de la Dirección del Grupo sobre las estimaciones realizadas y la información revelada en las cuentas anuales consolidadas adjuntas están adecuadamente soportadas y son coherentes con la información actualmente disponible.</p>

**Recuperación del inmovilizado material de Bahru Stainless Sdn. Bhd. y Acerinox Europa, S.A.**

Tal y como se indica en las notas 2.11 y 8.1 de la memoria consolidada adjunta, la Dirección del Grupo evalúa al cierre de cada ejercicio si existen indicios de deterioro de valor del inmovilizado material. En caso de existir tal indicio, la Dirección del Grupo estima su importe recuperable. En la nota 8.1 se detalla las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE) que presentan indicios de deterioro, Bahru Stainless Sdn. Bhd. y Acerinox Europa, S.A.

Como punto de partida de nuestros procedimientos, hemos entendido los procesos y controles relevantes vinculados a la evaluación de los deterioros en el inmovilizado material por parte de la Dirección del Grupo, incluyendo aquellos vinculados a la preparación de presupuestos y el análisis y seguimiento de las proyecciones, que constituyen la base para los principales juicios y estimaciones que realiza la Dirección del Grupo.

**Cuestiones clave de la auditoría**

Para los cálculos del valor recuperable a través del valor en uso, la Dirección del Grupo usa proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros que requieren de juicios y estimaciones relevantes que incluyen, entre otras, el resultado de explotación sobre ventas, curvas a futuro de la energía, y las tasas de descuento y de crecimiento a largo plazo, considerando que los flujos proyectados están sometidos a incertidumbre. Para el cálculo del valor recuperable de Bahru Stainless Sdn. Bhd., tal y como se menciona en la nota 8.1 de la memoria consolidada adjunta, la Dirección del Grupo se ha apoyado en un experto para la determinación del valor recuperable en base al valor razonable menos costes de venta en el contexto de un análisis de prueba de deterioro bajo la perspectiva de un participante del mercado. Las asunciones más significativas utilizadas en el modelo anteriormente descrito y los análisis de sensibilidad realizados se resumen en la nota 8.1 de la memoria consolidada adjunta.

Tal y como se menciona en dicha nota 8.1, en el ejercicio 2022 se ha registrado un deterioro por importe de 203.905 miles de euros de los activos netos de la UGE de Bahru Stainless Sdn. Bhd.

Desviaciones en las variables y estimaciones indicadas anteriormente pueden determinar variaciones importantes en las conclusiones alcanzadas y, por tanto, en el análisis de recuperación del inmovilizado material.

Este hecho, junto con la relevancia de este epígrafe y el consiguiente deterioro registrado, motivan que sea una cuestión clave para nuestra auditoría.

**Modo en el que se han tratado en la auditoría**

Con relación a los flujos de efectivo estimados de Acerinox Europa, S.A, hemos analizado la metodología de los cálculos realizados, hemos comparado los flujos anuales proyectados con los realmente conseguidos en el ejercicio 2022 y hemos contrastado las hipótesis clave empleadas por la Dirección del Grupo con resultados históricos, comparables disponibles, factores relevantes de la industria y otras fuentes externas. Para ello nos hemos apoyado en expertos en valoraciones de nuestra firma.

Con relación al ejercicio de valoración realizado sobre la recuperación del inmovilizado material de Bahru Stainless Sdn. Bhd., hemos analizado la metodología de los cálculos realizados y hemos contrastado las hipótesis clave empleadas con comparables disponibles, factores relevantes de la industria y otras fuentes externas. Para ello nos hemos apoyado en expertos en valoraciones de nuestra firma. Asimismo, hemos evaluado la competencia, capacidad, objetividad y conclusiones del experto contratado por la Dirección del Grupo, así como la adecuación de su trabajo como evidencia de auditoría.

Adicionalmente, hemos evaluado la razonabilidad de los análisis de sensibilidad desglosados en la memoria de las cuentas anuales consolidadas adjuntas.

Como resultado de los análisis realizados, consideramos que las conclusiones de la Dirección del Grupo sobre las estimaciones realizadas y el consiguiente deterioro registrado, así como la información revelada en las cuentas anuales consolidadas adjuntas están adecuadamente soportadas y son coherentes con la información actualmente disponible.

**Reconocimiento de los activos por impuestos diferidos**

A 31 de diciembre de 2022 las cuentas anuales consolidadas adjuntas reflejan un importe de 101.225 miles de euros de activos por impuestos diferidos, netos de un importe de 55.104 miles de euros de pasivos por impuestos diferidos, cuya recuperación depende de la generación de bases imponibles positivas en el impuesto de Sociedades en ejercicios futuros (notas 2.19, 3.j y 19.3.3 de la memoria consolidada adjunta).

En primer lugar, hemos procedido a entender y evaluar los criterios utilizados por la Dirección del Grupo para la estimación de las posibilidades de utilización y recuperación de los activos por impuestos diferidos en los ejercicios siguientes, afectos a los planes de negocio.

**Cuestiones clave de la auditoría**

Asimismo, en la nota 19.3.2 de la memoria consolidada adjunta se desglosan los créditos fiscales no reconocidos.

El reconocimiento de estos activos por impuestos diferidos se analiza por la Dirección del Grupo mediante la estimación de las bases imponibles para los próximos ejercicios, basándose en los planes de negocio de las distintas sociedades del Grupo y en las posibilidades de planificación que permite la legislación fiscal aplicable a cada sociedad y al grupo fiscal consolidado que encabeza la Sociedad dominante.

En consecuencia, la conclusión sobre el reconocimiento de los activos por impuestos diferidos que se muestran en el balance consolidado adjunto, está sujeta a juicios y estimaciones significativas por parte de la Dirección del Grupo tanto respecto a los resultados fiscales futuros como a la normativa fiscal aplicable en las distintas jurisdicciones donde opera.

Dada la relevancia del importe reconocido y pendiente de reconocer, los juicios significativos requeridos y estimaciones necesarias para el cálculo de las bases imponibles futuras, el reconocimiento de los activos por impuestos diferidos es una cuestión clave de nuestra auditoría.

**Modo en el que se han tratado en la auditoría**

A partir de los planes de negocio elaborados por la Dirección del Grupo, hemos comparado los flujos anuales proyectados con los realmente conseguidos en el ejercicio 2022 y hemos contrastado las hipótesis clave, estimaciones y cálculos realizados para su elaboración, comparándolos con el desempeño histórico, comparables disponibles, factores relevantes de la industria y otras fuentes externas.

Como parte de los análisis, hemos evaluado asimismo los ajustes fiscales considerados para la estimación de bases imponibles, la normativa fiscal aplicable, así como las decisiones acerca de las posibilidades de utilización de los beneficios fiscales correspondientes a las distintas sociedades del Grupo.

Los análisis realizados han permitido comprobar que los cálculos y estimaciones realizadas por la Dirección del Grupo, así como las conclusiones alcanzadas, en relación con el reconocimiento de los activos por impuestos diferidos, resultan coherentes con la situación actual, con las expectativas de resultados futuros del Grupo y con sus posibilidades de planificación fiscal disponibles en la actual legislación.

**Otra información: Informe de gestión consolidado**

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2022, cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera consolidado, determinada información incluida en el Informe Anual de Gobierno Corporativo y el Informe Anual de Remuneraciones de los Consejeros, a los que se refiere la Ley de Auditoría de Cuentas, se han facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, informar sobre ello.
- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2022 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

---

### **Responsabilidad de los administradores y de la comisión de auditoría en relación con las cuentas anuales consolidadas**

---

Los administradores de la Sociedad dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los administradores de la Sociedad dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los citados administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La comisión de auditoría de la Sociedad dominante es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales consolidadas.

---

### **Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas**

---

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.

- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad dominante.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del Grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con la comisión de auditoría de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables, incluidos los de independencia, y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

## **Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios**

---

### **Formato electrónico único europeo**

---

Hemos examinado los archivos digitales del formato electrónico único europeo (FEUE) de Acerinox, S.A. y sociedades dependientes del ejercicio 2022 que comprenden el archivo XHTML en el que se incluyen las cuentas anuales consolidadas del ejercicio y los ficheros XBRL con el etiquetado realizado por la entidad, que formarán parte del informe financiero anual.

Los administradores de Acerinox, S.A. son responsables de presentar el informe financiero anual del ejercicio 2022 de conformidad con los requerimientos de formato y marcado establecidos en el Reglamento Delegado UE 2019/815, de 17 de diciembre de 2018, de la Comisión Europea (en adelante Reglamento FEUE). A este respecto, el Informe Anual de Gobierno Corporativo y el Informe Anual de Remuneraciones de los Consejeros han sido incorporados por referencia en el informe de gestión consolidado.

Nuestra responsabilidad consiste en examinar los archivos digitales preparados por los administradores de la Sociedad dominante, de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas en vigor en España. Dicha normativa exige que planifiquemos y ejecutemos nuestros procedimientos de auditoría con el fin de comprobar si el contenido de las cuentas anuales consolidadas incluidas en los citados archivos digitales se corresponde íntegramente con el de las cuentas anuales consolidadas que hemos auditado, y si el formato y marcado de las mismas y de los archivos antes referidos se ha realizado en todos los aspectos significativos, de conformidad con los requerimientos establecidos en el Reglamento FEUE.

En nuestra opinión, los archivos digitales examinados se corresponden íntegramente con las cuentas anuales consolidadas auditadas, y éstas se presentan y han sido marcadas, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con los requerimientos establecidos en el Reglamento FEUE.

---

#### Informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante

---

La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante de fecha 28 de marzo de 2023.

---

#### Periodo de contratación

---

La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 16 de junio de 2022 nos nombró como auditores del Grupo por un periodo de un año para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022.

Con anterioridad, fuimos designados por acuerdo de la Junta General Ordinaria de Accionistas para el periodo de tres años y hemos venido realizando el trabajo de auditoría de cuentas de forma ininterrumpida desde el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017.

---

#### Servicios prestados

---

Los servicios, distintos de la auditoría de cuentas, que han sido prestados al Grupo auditado se desglosan en la nota 21 de la memoria de las cuentas anuales consolidadas.

---

PricewaterhouseCoopers Auditores, S.L. (S0242)

Jon Toledano Ingoyen (20518)

30 de marzo de 2023



PRICEWATERHOUSECOOPERS  
AUDITORES, S.L.

2023 Núm. 01/23/06476

96,00 EUR

SELLO CORPORATIVO:  
Informe de auditoría de cuentas sujeto  
a la normativa de auditoría de cuentas  
española o internacional

---

**ACERINOX, S.A. Y SOCIEDADES  
DEPENDIENTES**



**Cuentas Anuales  
del Grupo Consolidado  
31 de diciembre de 2022**

# CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

## ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

### 1. BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO

(Datos en miles de euros a 31 de diciembre de 2022 y 2021)

	Nota	2022	2021
<b>ACTIVO</b>			
<b>Activos no corrientes</b>			
Fondo de comercio	7	51.064	51.064
Otro inmovilizado inmaterial	7	43.437	46.578
Inmovilizado material	8	1.649.607	1.820.308
Inversiones inmobiliarias	9	9.916	13.215
Activos de derechos de uso	10	16.207	14.400
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	5.3	390	390
Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global	12	394	11.125
Activos por impuestos diferidos	19	101.225	105.848
Otros activos financieros no corrientes	12	30.188	4.499
<b>TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES</b>		<b>1.902.428</b>	<b>2.067.427</b>
<b>Activos corrientes</b>			
Existencias	11	2.155.542	1.776.610
Clientes y otras cuentas a cobrar	12	637.833	839.607
Otros activos financieros corrientes	12	51.534	15.352
Activos por impuesto sobre las ganancias corrientes	19	22.770	10.297
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	13	1.548.040	1.274.929
<b>TOTAL ACTIVOS CORRIENTES</b>		<b>4.415.719</b>	<b>3.916.795</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>		<b>6.318.147</b>	<b>5.984.222</b>

Las notas 1 a 22 forman parte integrante de estas Cuentas Anuales Consolidadas.

(Datos en miles de euros a 31 de diciembre de 2022 y 2021)

	Nota	2022	2021
<b>PASIVO</b>			
<b>Patrimonio Neto</b>			
Capital suscrito	14	64.931	67.637
Prima de emisión	14	268	268
Reservas	14	1.920.753	1.532.610
Resultado del ejercicio	14	556.054	571.882
Dividendo a cuenta	14	-74.799	0
Diferencias de conversión	14	93.923	-10.154
Otros instrumentos de patrimonio neto	14	3.695	3.048
Acciones de la Sociedad dominante	14	-90.728	-10.251
<b>PATRIMONIO ATRIBUIDO A ACCIONISTAS DE LA DOMINANTE</b>		<b>2.474.097</b>	<b>2.155.040</b>
Intereses minoritarios	14	73.596	59.822
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO</b>	<b>14</b>	<b>2.547.693</b>	<b>2.214.862</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>			
Ingresos a distribuir en varios ejercicios	15	27.465	18.684
Emisión de obligaciones y otros valores negociables	12	74.850	74.750
Pasivos financieros con entidades de crédito	12	1.319.182	1.293.494
Provisiones no corrientes	16	159.058	196.540
Pasivos por impuestos diferidos	19	227.784	200.051
Otros pasivos financieros no corrientes	12	14.971	18.275
<b>TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES</b>		<b>1.823.310</b>	<b>1.801.794</b>
<b>Pasivos corrientes</b>			
Emisión de obligaciones y otros valores negociables	12	1.634	1.634
Pasivos financieros con entidades de crédito	12	592.858	483.271
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	12	1.181.440	1.446.680
Pasivos por impuestos sobre las ganancias corrientes	19	58.295	23.467
Otros pasivos financieros corrientes	12	112.917	12.514
<b>TOTAL PASIVOS CORRIENTES</b>	<b>12</b>	<b>1.947.144</b>	<b>1.967.566</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO</b>	<b>12</b>	<b>6.318.147</b>	<b>5.984.222</b>

Las notas 1 a 22 forman parte integrante de estas Cuentas Anuales Consolidadas.

## 2. CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA

(Datos en miles de euros a 31 de diciembre de 2022 y 2021)

	Nota	2022	2021
<b>Importe neto de la cifra de negocios</b>	<b>17</b>	8.688.494	6.705.739
Otros ingresos de explotación	17	41.025	44.763
Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes	17	27.371	2.187
Variación de existencias de productos terminados y en curso		211.473	441.136
Aprovisionamientos		-5.844.532	-4.717.322
Gastos de personal	17	-653.763	-591.425
Dotación para amortizaciones	7,8,9,10	-192.935	-179.103
Otros gastos de explotación	17	-1.197.459	-896.268
Deterioro de activos	7,8	-203.905	0
<b>RESULTADO DE EXPLOTACIÓN</b>		<b>875.769</b>	<b>809.707</b>
Ingresos financieros	18	26.073	2.921
Gastos financieros	18	-62.799	-45.280
Diferencias de cambio	18	-4.624	1.610
Revalorización instrumentos financieros a valor razonable	18	-3.141	-3.229
Deterioro y pérdida por enajenación de instrumentos financieros	18	-3	0
<b>RESULTADOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS</b>		<b>831.275</b>	<b>765.729</b>
Impuesto sobre las ganancias	19	-260.412	-179.710
Otros impuestos	19	-477	-512
<b>RESULTADO DEL EJERCICIO</b>		<b>570.386</b>	<b>585.507</b>
<u>Atribuible a:</u>			
<b>INTERESES MINORITARIOS</b>		<b>14.332</b>	<b>13.625</b>
<b>RESULTADO NETO ATRIBUIBLE AL GRUPO</b>		<b>556.054</b>	<b>571.882</b>
<i>Beneficio básico y diluido por acción (En Euros)</i>	14.9	2,16	2,11

Las notas 1 a 22 forman parte integrante de estas Cuentas Anuales Consolidadas.

### 3. ESTADO CONSOLIDADO DEL RESULTADO GLOBAL

(Datos en miles de euros a 31 de diciembre de 2022 y 2021)

	Nota	2022	2021
<b>A) RESULTADOS DE LA CUENTA DE PERDIDAS Y GANANCIAS</b>		<b>570.386</b>	<b>585.507</b>
<b>B) OTRO RESULTADO GLOBAL - PARTIDAS QUE NO SE RECLASIFICAN A RESULTADOS DEL PERIODO</b>		<b>30.008</b>	<b>10.514</b>
1. Por valoración de instrumentos de patrimonio a valor razonable con cambios en otro resultado global	12.2.5	502	2.908
2. Por ganancias y pérdidas actuariales y otros ajustes	16.1	43.999	12.391
3. Efecto impositivo	19	-14.493	-4.785
<b>C) OTRO RESULTADO GLOBAL - PARTIDAS QUE PUEDEN RECLASIFICARSE A RESULTADOS DEL PERIODO</b>		<b>142.522</b>	<b>129.263</b>
<b>1. Por coberturas de flujos de efectivo</b>			
- Ganancias / (Pérdidas) por valoración	12.2.6	55.500	7.908
- Importes transferidos a la cuenta de pérdidas y ganancias	12.2.6	-1.776	3.471
<b>2. Diferencias de conversión</b>			
- Ganancias / (Pérdidas) por valoración		103.481	121.050
- Importes transferidos a la cuenta de pérdidas y ganancias			
<b>3. Efecto impositivo</b>	19	-14.683	-3.166
<b>RESULTADO GLOBAL TOTAL DEL EJERCICIO</b>		<b>742.916</b>	<b>725.284</b>
a) Atribuidos a la entidad dominante		729.173	711.987
b) Atribuidos a intereses minoritarios		13.743	13.297

Las notas 1 a 22 forman parte integrante de estas Cuentas Anuales Consolidadas.

## 4. ESTADO CONSOLIDADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

(Datos en miles de euros a 31 de diciembre de 2022 y 2021)

Fondos propios atribuibles a los accionistas de la dominante													Intereses minoritarios	TOTAL PATRIMONIO NETO
	Capital suscrito	Prima de emisión	Reservas por ganancias acumuladas (Incluye resultado del ejercicio)	Reservas revaloriz. inmovilizado	Reservas de cobertura de flujos de efectivo	Ajuste a valor razonable de activos financieros	Reservas por valoración actuarial	Diferencias de conversión	Otros instrumentos de patrimonio neto	Acciones propias	Dividendo a cuenta	TOTAL		
<b>Patrimonio neto 31/12/2020</b>	67.637	258	1.643.237	5.242	-8.485	-2.553	-2.511	-131.919	2.170	-1.062		1.572.014	42.966	1.614.980
<b>Resultado del ejercicio 2021</b>			571.882									571.882	13.625	585.507
Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global (neto de impuestos)	12.2.5					2.183						2.183		2.183
Coberturas de flujos de efectivo (neto de impuestos)	12.2.6				8.213							8.213		8.213
Valoración actuarial compromisos por prestaciones empleados (neto de impuestos)	16.1						8.331					8.331		8.331
Diferencias de conversión	14.4							121.378				121.378	-328	121.050
<b>Ingresos y gastos imputados a patrimonio</b>		0	0	0	8.213	2.183	8.331	121.378	0	0	0	140.105	-328	139.777
<b>Resultado global total</b>		0	571.882	0	8.213	2.183	8.331	121.378	0	0	0	711.987	13.297	725.284
Distribución de dividendos	14.2		-135.226									-135.226		-135.226
<b>Transacciones con accionistas</b>		0	-135.226	0	0	0	0	0	0	0	0	-135.226	0	-135.226
Adquisición de acciones propias	14.1									-9.418		-9.418		-9.418
Adquisición participaciones minoritarias socios externos	5.2		-3.912					387				-3.525	3.525	
Plan de incentivos a largo plazo para directivos	16.1.3		628						878	229		1.735	34	1.769
Ajuste por hiperinflación	14.6		342									342		342
Otros movimientos	14.4	10	17.121									17.131		17.131
<b>Patrimonio neto 31/12/2021</b>	67.637	268	2.094.072	5.242	-272	-370	5.820	-10.154	3.048	-10.251		2.155.040	59.822	2.214.862
<b>Resultado del ejercicio 2022</b>			556.054									556.054	14.332	570.386
Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global (neto de impuestos)	12.2.5					370						370		370
Coberturas de flujos de efectivo (neto de impuestos)	12.2.6				39.041							39.041		39.041
Valoración actuarial compromisos por prestaciones empleados (neto de impuestos)	16.1						29.631					29.631	7	29.638
Diferencias de conversión	14.4							104.077				104.077	-596	103.481
<b>Ingresos y gastos imputados a patrimonio</b>		0	0	0	39.041	370	29.631	104.077	0	0	0	173.119	-589	172.530
<b>Resultado global total</b>		0	556.054	0	39.041	370	29.631	104.077	0	0	0	729.173	13.743	742.916
Dividendo a cuenta											-74.799	-74.799		-74.799
Distribución de dividendos	14.2		-129.850									-129.850		-129.850
<b>Transacciones con accionistas</b>		0	-129.850	0	0	0	0	0	0	0	-74.799	-204.649	0	-204.649
Adquisición de acciones propias	14.1									-206.005		-206.005		-206.005
Amortización de acciones propias	14.1	-2.706	-121.588							124.294				
Plan de incentivos a largo plazo para directivos	16.1.3		-810						647	1.234		1.071	31	1.102
Ajuste por hiperinflación	14.6		973									973		973
Resultado venta activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global	12.2.5		-803									-803		-803
Otros movimientos	14.4		-703									-703		-703
<b>Patrimonio neto 31/12/2022</b>	64.931	268	2.397.345	5.242	38.769		35.451	93.923	3.695	-90.728	-74.799	2.474.097	73.596	2.547.693

Las notas 1 a 22 forman parte integrante de estas Cuentas Anuales Consolidadas.

## 5. ESTADOS CONSOLIDADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO

(Datos en miles de euros a 31 de diciembre de 2022 y 2021)

<b>FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>Nota</b>	<b>2022</b>	<b>2021</b>
<b>Resultado antes de impuestos</b>		<b>831.275</b>	<b>765.729</b>
<i>Ajustes del resultado:</i>			
Amortizaciones del inmovilizado	<b>7,8,9,10</b>	192.935	179.103
Correcciones valorativas por deterioro	<b>8,11</b>	290.561	-4.019
Variación de provisiones		19.130	19.515
Imputación de subvenciones	<b>15</b>	-7.522	-5.583
Resultado por enajenación de inmovilizado	<b>8,9</b>	150	-2.078
Resultado por enajenación de instrumentos financieros		3	
Variación del valor razonable de instrumentos financieros		3.238	14.404
Ingresos financieros	<b>18</b>	-26.074	-2.921
Gastos financieros	<b>18</b>	62.799	45.280
Otros ingresos y gastos		-14.715	15.303
<i>Variaciones en el capital circulante:</i>			
(Aumento) / disminución de clientes y otras cuentas por cobrar		194.322	-306.348
(Aumento) / disminución de existencias		-432.423	-560.381
Aumento / (disminución) de acreedores y otras cuentas por pagar		-306.199	406.943
<i>Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación</i>			
Pagos de intereses		-50.050	-42.976
Cobros de intereses		24.890	2.709
Pagos por impuesto sobre beneficios		-238.237	-136.866
<b>EFFECTIVO NETO GENERADO POR ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN</b>		<b>544.083</b>	<b>387.814</b>
<b>FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</b>			
Adquisición de inmovilizado material		-134.044	-99.451
Adquisición de inmovilizado intangible		-2.673	-2.691
Adquisición de otros activos financieros		-1.811	-1.175
Procedentes de la enajenación de inmovilizado material		2.004	12.699
Procedentes de la enajenación de otros activos financieros		10.158	116
Dividendos recibidos		866	66
<b>EFFECTIVO NETO GENERADO POR ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</b>		<b>-125.500</b>	<b>-90.436</b>
Adquisición de acciones propias	<b>14</b>	-206.004	-9.418
Cobros por recursos ajenos	<b>12.2.3</b>	1.028.740	740.799
Reembolso de pasivos que devengan interés	<b>12.2.3</b>	-908.921	-585.841
Dividendos pagados	<b>14</b>	-129.850	-135.226
<b>EFFECTIVO NETO GENERADO POR ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN</b>		<b>-216.035</b>	<b>10.314</b>
<b>AUMENTO NETO DEL EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO</b>		<b>202.548</b>	<b>307.692</b>
Efectivo y equivalentes al inicio del ejercicio	<b>13</b>	1.274.929	917.118
Efecto de las variaciones en el tipo de cambio		70.563	50.119
<b>EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL CIERRE DEL EJERCICIO</b>	<b>13</b>	<b>1.548.040</b>	<b>1.274.929</b>

Las notas 1 a 22 forman parte integrante de estas Cuentas Anuales Consolidadas.

**ÍNDICE: NOTAS DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS**

NOTA 1 - INFORMACIÓN GENERAL	8
NOTA 2 –POLÍTICAS CONTABLES	8
NOTA 3 - ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES	32
NOTA 4 - GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO	35
NOTA 5 - PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN	51
NOTA 6 - INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS	56
NOTA 7 – INMOVILIZADO INTANGIBLE	61
NOTA 8 - INMOVILIZADO MATERIAL	65
NOTA 9 – INVERSIONES INMOBILIARIAS	73
NOTA 10 - ACTIVOS POR DERECHO DE USO (ARRENDAMIENTOS)	75
NOTA 11 - EXISTENCIAS	76
NOTA 12 – INSTRUMENTOS FINANCIEROS	78
NOTA 13 - EFECTIVO Y OTROS MEDIOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES	93
NOTA 14 - PATRIMONIO NETO	93
NOTA 15 – INGRESOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS	103
NOTA 16 – PROVISIONES Y CONTINGENCIAS	104
NOTA 17 – INGRESOS Y GASTOS	110
NOTA 18 – COSTES FINANCIEROS NETOS	113
NOTA 19 – SITUACIÓN FISCAL	114
NOTA 20 – SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES VINCULADAS	124
NOTA 21 - HONORARIOS DE AUDITORÍA	126
NOTA 22 – HECHOS POSTERIORES	127

## 6. NOTAS DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

### NOTA 1 - INFORMACIÓN GENERAL

Denominación de la Sociedad dominante: Acerinox, S.A. (en adelante la Sociedad).

Constitución: se constituyó como Sociedad Anónima el día 30 de septiembre de 1970 por un periodo de tiempo indefinido.

Domicilio social: calle Santiago de Compostela, nº 100 de Madrid - España.

Objeto social y actividad principal: La actividad principal del Grupo, que coincide con el objeto social, es la fabricación, transformación y comercialización de productos de acero inoxidable y aleaciones especiales y se desarrolla a través de sus filiales dependientes.

El Grupo Acerinox, es uno de los principales fabricantes de acero inoxidable a nivel mundial con extensa presencia en Europa, líder destacado tanto en los Estados Unidos como en el continente africano y el líder mundial en el mercado de las aleaciones de alto rendimiento. Su actividad se divide en dos grandes divisiones: la fabricación de acero inoxidable y la fabricación de aleaciones de alto rendimiento.

Para el desarrollo de su actividad, el Grupo cuenta con seis fábricas de acero inoxidable distribuidas en cuatro continentes que se encuentran localizadas en el Campo de Gibraltar (España), Ponferrada (España) e Igualada (España), Ghent (Kentucky, EE. UU), Middleburg (Mpumalanga, Sudáfrica) y Johor Bahru (Malasia). Además, cuenta con cinco plantas de aleaciones de alto rendimiento en Alemania (Unna, Duisburgo, Siegen, Werdohl y Altona) y otras dos en EE. UU (New Jersey y Nevada). El Grupo además posee una amplia red de distribución que le permite vender en más de 80 países. El Grupo tiene una capacidad de producción de acería de 3,5 millones de toneladas.

En la **nota 5** se incluye el detalle de todas las sociedades que forman parte del perímetro de consolidación de Acerinox y las actividades que realizan cada una de ellas.

La actividad principal de la Sociedad dominante es la propia de una entidad holding, matriz del Grupo Acerinox. Acerinox, S.A., aprueba y monitoriza las líneas estratégicas del negocio. Además, presta servicios diversos de tipo corporativo (jurídicos, contables y de asesoramiento entre otros) y lleva a cabo la dirección y gestión de la financiación dentro del Grupo.

Ejercicio social: El ejercicio social de Acerinox, S.A. y todas sus sociedades del Grupo es de 12 meses. Comienza el 1 de enero y finaliza el 31 de diciembre.

Formulación: Estas cuentas anuales consolidadas han sido formuladas por el Consejo de Administración de Acerinox, S.A., el día 28 de marzo de 2023.

### NOTA 2 –POLÍTICAS CONTABLES

#### 2.1 Declaración de conformidad

Estas cuentas anuales consolidadas del Grupo han sido preparadas de acuerdo con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y sus interpretaciones (CINIIF) adoptadas por la Unión Europea (en adelante NIIF-UE) y de conformidad con las demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable.

Las cuentas anuales correspondientes a 2022 han sido elaboradas aplicando los mismos principios contables (NIIF-UE) que para el ejercicio 2021, a excepción de las normas y modificaciones adoptadas por la Unión Europea y de obligado cumplimiento a partir del año 2022, que se detallan a continuación:

- NIC 16 (Modificación) Inmovilizado material – Ingresos obtenidos antes del uso previsto: De acuerdo con esta norma, se prohíbe deducir del coste de un elemento del inmovilizado material cualquier ingreso obtenido de la venta de artículos producidos mientras la entidad está preparando el activo para su uso previsto. Los ingresos por la venta de tales muestras, junto con los costes de producción, se deberán reconocer en resultados. La modificación también aclara que se considera que una entidad está probando si el activo funciona correctamente cuando evalúa el rendimiento técnico y físico del activo. Es decir, el rendimiento financiero del activo no es relevante para esta evaluación. Por lo tanto, un activo podría ser capaz de operar según lo previsto por la dirección y estar sujeto a

amortización antes de que haya alcanzado el nivel de rendimiento operativo esperado por la dirección. Hasta la fecha, el Grupo siempre ha reconocido en resultados los ingresos obtenidos por la venta de artículos producidos durante la puesta en marcha de los activos, por lo que la aplicación de esta modificación no tiene impacto. En cuanto a la fecha de puesta en marcha, tal y como se establece en las políticas del Grupo, se considerará que un activo está en condiciones de funcionamiento y por tanto empieza a amortizar, cuando se encuentra en la ubicación y en las condiciones necesarias para ser capaz de operar en la forma prevista por la dirección.

- NIC 37 (Modificación) Contratos onerosos - Coste de cumplir un contrato: La modificación explica que el coste directo de cumplir un contrato comprende los costes incrementales que conlleva, así como una asignación de otros costes que se relacionan directamente con el cumplimiento del contrato. También aclara que antes de dotar una provisión separada por causa de un contrato oneroso, la entidad reconocerá cualquier pérdida por deterioro que haya ocurrido en los activos utilizados para cumplir el contrato. No ha tenido lugar ningún impacto por la aplicación esta norma.
- NIIF 3 (Modificación) - Referencia al Marco Conceptual: Se ha actualizado la NIIF 3 para referirse al Marco Conceptual de 2018 a fin de determinar qué constituye un activo o un pasivo en una combinación de negocios. Además, se ha añadido una nueva excepción en la NIIF 3 para pasivos y pasivos contingentes. El Grupo tendrá en cuenta las modificaciones en futuras combinaciones de negocio. Durante este ejercicio no se ha producido ninguna nueva combinación de negocios.
- Mejoras Anuales de las NIIF. Ciclo 2018 – 2020: Las modificaciones afectan a NIIF 1, NIIF 9, NIIF 16 y NIC 41 y aplican a los ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2022. No se han producido impactos en el Grupo.
  - NIIF 1 " Adopción por primera vez de las NIIF": La NIIF 1 permite una exención si una dependiente adopta las NIIF en una fecha posterior a su matriz. Esta modificación permite que las entidades que hayan tomado esta exención también midan las diferencias de conversiones acumuladas utilizando los importes contabilizados por la matriz, en función de la fecha de transición de esta última a las NIIF. Sin impacto en el Grupo al no existir entidades que hayan adoptado NIIF con posterioridad a la entidad matriz.
  - NIIF 9 "Instrumentos financieros": La modificación establece que los costes u honorarios pagados a terceros no deben incluirse en la prueba del 10% para la baja en cuentas de pasivos financieros. Sin impacto en el Grupo al no haberse considerado nunca este tipo de gastos.

## 2.2 Evaluación de las principales normas e interpretaciones que resultarán de aplicación obligatoria en próximos ejercicios

Existen nuevas normas e interpretaciones que resultarán de aplicación obligatoria en los próximos ejercicios y que no han sido objeto de aplicación anticipada.

Las normas, interpretaciones y modificaciones aprobadas por la Unión Europea y aplicables a partir del 1 de enero de 2023, que no han sido adoptadas anticipadamente por el Grupo, pero que pudieran tener impacto, son las que se detallan a continuación:

- NIC 1 (Modificación) - Desglose de políticas contables: Se ha modificado la NIC 1 para mejorar los desgloses sobre las políticas contables con el fin de que proporcionen información más útil a los inversores y a otros usuarios principales de los estados financieros. La fecha efectiva de estas modificaciones es el 1 de enero de 2023. El Grupo aplicará la norma una vez sea de aplicación obligatoria.
- NIC 8 (Modificación) - Definición de estimaciones contables: Se ha modificado la NIC 8 para ayudar a distinguir entre los cambios de estimación contable y los cambios de política contable. La fecha efectiva de estas modificaciones es el 1 de enero de 2023. El Grupo aplicará la norma una vez sea de aplicación obligatoria, aunque no se espera que tenga impacto significativo.
- NIC 12 (Modificación) - Impuesto diferido relacionado con activos y pasivos que surgen de una sola transacción: En determinadas circunstancias, bajo la NIC 12, las empresas están exentas de reconocer impuestos diferidos cuando reconocen activos o pasivos por primera vez ("exención de reconocimiento inicial"). Anteriormente, existía cierta incertidumbre sobre si la exención se aplicaba a transacciones tales como arrendamientos y obligaciones de desmantelamiento, transacciones para las cuales se reconocen tanto un activo como un pasivo en el momento de su reconocimiento inicial. La modificación aclara que la exención no aplica y por tanto, existe la obligación de

reconocer impuestos diferidos sobre dichas transacciones. La modificación entra en vigor para ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2023, si bien se permite su aplicación anticipada. Sin impacto relevante en el Grupo.

Las normas, interpretaciones y modificaciones que no han sido adoptadas por la Unión Europea y que tampoco han sido adoptadas anticipadamente por el Grupo, pero que pudieran tener impacto, son las que se detallan a continuación:

- NIIF 10 (Modificación) y NIC 28 (Modificación) – Estas modificaciones aclaran el tratamiento contable de las ventas y aportaciones de activos entre un inversor y sus asociadas y negocios conjuntos. Las modificaciones sólo aplicarán cuando un inversor venda, o aporte activos a su asociada o negocio conjunto. El Grupo no espera que la aplicación de esta norma produzca ningún impacto al no ser significativas las participaciones en empresas asociadas y al no haber realizado hasta la fecha este tipo de aportaciones.
- NIIF 16 (Modificación) “Pasivo por arrendamiento en una venta con arrendamiento posterior”: La NIIF 16 incluye requisitos sobre cómo contabilizar una venta con arrendamiento posterior en la fecha en que se lleva a cabo la transacción. Sin embargo, no especificaba cómo registrar la transacción después de esa fecha. Esta modificación ya especifica dicho tratamiento contable. La fecha efectiva de esta modificación es el 1 de enero de 2024, si bien se permite su adopción anticipada. Dicha modificación está pendiente de aprobación por parte de la Unión Europea. El Grupo no espera que se produzca ningún impacto en sus Estados financieros por la aplicación de esta norma.

### 2.3 Bases de presentación de las cuentas anuales consolidadas

Estas cuentas anuales consolidadas del Grupo han sido formuladas por los Administradores de la Sociedad dominante de forma que muestran la imagen fiel del patrimonio consolidado y de la situación financiera consolidada a 31 de diciembre de 2022 y 2021, de los resultados de sus operaciones, de los cambios en el patrimonio neto y de los flujos de efectivo consolidados del Grupo durante los ejercicios anuales terminados en dichas fechas.

Las cuentas anuales presentan, a efectos comparativos, con cada una de las partidas de los Estados Financieros, además de las cifras del ejercicio 2022, las correspondientes al ejercicio anterior.

Estas cuentas anuales consolidadas están formuladas en euros, redondeando las cifras a miles y se han preparado de acuerdo con el principio de coste histórico, excepto para los siguientes activos y pasivos que han sido valorados a valor razonable: instrumentos financieros derivados, activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global y los planes de prestación definida. En lo que se refiere a existencias, éstas han sido valoradas al menor de coste o valor neto de realización. Para la sociedad del Grupo en Argentina (Acerinox Argentina, S.A), se aplican las normas relativas a economías hiperinflacionarias, tal y como se establece en la **nota 14.6**.

Estas cuentas anuales consolidadas se han preparado a partir de los registros individuales de la Sociedad dominante y de cada una de las sociedades dependientes que componen el Grupo Acerinox. Las cuentas anuales consolidadas incluyen determinados ajustes y reclasificaciones para homogeneizar las políticas contables y de presentación utilizadas por las sociedades componentes del Grupo, con las seguidas por la Sociedad. En la **nota 2.5** se detallan los principios de consolidación aplicados.

Para el ejercicio fiscal iniciado el 1 de enero de 2022 y finalizado el 31 de diciembre de 2022 las tres compañías alemanas de la división de aleaciones de alto rendimiento (VDM Metals Holding GmbH, VDM Metals GmbH y VDM Metals International GmbH) se han acogido a la exención permitida de acuerdo con el artículo 291.1 de la Ley alemana (HGB - Handelsgesetzbuch, German Commercial Law) y artículo 264.3 de la misma ley. Estas exenciones, les eximen de la obligación de presentar cuentas anuales consolidadas del subgrupo VDM, al formar parte de un Grupo que consolida y presenta sus cuentas anuales y además les permiten ciertas simplificaciones en la emisión de cuentas anuales individuales.

La preparación de las cuentas anuales consolidadas conforme a las Normas NIIF-UE, requiere la aplicación, por parte de la Dirección de la Sociedad dominante, de ciertos juicios, estimaciones de valor y presunciones que afectan a la aplicación de las políticas contables y, por tanto, a las cifras presentadas en el balance de situación y en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Las estimaciones realizadas están basadas en la experiencia histórica y otros factores que se consideran razonables. De cambiar ciertos hechos o circunstancias, el Grupo podría proceder a revisar tales estimaciones. En la **nota 3** se revelan las áreas que implican un mayor grado de juicio en la aplicación de las NIIF-UE y aquellas en que las estimaciones son significativas para las cuentas anuales. En la **nota 4** se presenta información cualitativa y cuantitativa sobre los riesgos asumidos que podrían afectar a ejercicios futuros.

Las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio 2021 fueron aprobadas en la Junta General de Accionistas celebrada el 16 de junio de 2022. Las presentes cuentas anuales consolidadas del Grupo, correspondientes al ejercicio 2022, se encuentran pendientes de aprobación por la Junta General de Accionistas. El Consejo de Administración de la Sociedad estima que estas cuentas anuales consolidadas serán aprobadas por la Junta General de Accionistas sin modificación alguna.

## 2.4 Hipótesis de empresa en funcionamiento y principio de devengo

Las cuentas anuales consolidadas se han elaborado bajo la hipótesis de empresa en funcionamiento. Los ingresos y gastos se reconocen en función de su fecha de devengo y no en base a su fecha de cobro o pago.

## 2.5 Principios de consolidación

### a) Sociedades dependientes

Se consideran entidades dependientes, aquellas sobre las que la Sociedad ejerce control, directa o indirectamente. Se considera que la Sociedad ejerce control cuando está expuesta, o tiene derecho, a unos rendimientos variables y tiene la capacidad de influir sobre los mismos a través del poder que ejerce sobre la sociedad dependiente. Además, se entiende que la Sociedad tiene el poder cuando posee derechos sustantivos de voto en vigor que le proporcionan la capacidad de dirigir las actividades y políticas financieras y operativas de la dependiente.

Los estados financieros de las entidades dependientes se incluyen en las cuentas anuales consolidadas desde que el Grupo adquiere el control, y se excluyen de la consolidación en el momento en que cesa el mismo.

El Grupo evalúa el momento en que se produce la toma de control, teniendo en cuenta además las posibles condiciones restrictivas impuestas en los contratos y que impidan que ésta se realice hasta que concurren circunstancias ajenas al Grupo, como la aprobación por parte de algún organismo internacional, o cualquier otra condición suspensiva contemplada en el contrato.

El Grupo ha tenido en cuenta los derechos potenciales de voto para valorar el grado de control que ejerce sobre las sociedades del Grupo.

Las políticas contables de las entidades dependientes se han adaptado a las políticas contables del Grupo.

En la **nota 5** se incluye un listado con todas las sociedades dependientes que forman parte del Grupo Acerinox y que se incluyen dentro del perímetro de consolidación a 31 de diciembre de 2022 y 2021.

### b) Intereses minoritarios

Los intereses minoritarios representan la parte atribuida a socios minoritarios en los resultados y los activos netos del Grupo. La participación de los socios minoritarios tanto en los activos netos del Grupo como en el resultado del ejercicio global se presentan de forma separada en el patrimonio neto consolidado, así como en la cuenta de resultados consolidada y en el estado del resultado global consolidado.

Las participaciones no dominantes en las entidades dependientes adquiridas, se registran en la fecha de adquisición por el porcentaje de participación en el valor razonable de los activos netos identificables.

Los resultados y cada componente del otro resultado global se asignan al patrimonio neto atribuible a los accionistas de la Sociedad dominante y a las participaciones no dominantes en proporción a su participación, aunque esto implique un saldo deudor de participaciones no dominantes.

Cuando el porcentaje del patrimonio neto en manos de intereses minoritarios varía, el Grupo ajusta el importe en libros de las participaciones dominantes y no dominantes a fin de reflejar los cambios producidos en sus participaciones relativas en la dependiente. El Grupo reconoce directamente en el patrimonio neto la diferencia entre el importe por el que se ajusten las participaciones no dominantes y el valor razonable de la contraprestación pagada o recibida, y atribuye dicha diferencia a los propietarios de la dominante. Los resultados atribuidos al socio minoritario desde la fecha de adquisición, se reconoce como resultado atribuible a los intereses minoritarios.

El Grupo evalúa si en los contratos con minoritarios existen cláusulas o instrumentos financieros que puedan obligar a la entidad a entregar efectivo u otro activo financiero, o bien a liquidarlo como si fuera un pasivo financiero, con el fin de determinar su

clasificación y valoración. Para ello, se consideran todos los plazos y condiciones acordados entre los miembros del Grupo y los tenedores del instrumento. En la medida en que exista una obligación o una cláusula de liquidación, el instrumento se clasificará como un pasivo financiero en los estados financieros consolidados.

A veces estas opciones están condicionadas a la ocurrencia de algún hecho futuro incierto que está fuera del control tanto del emisor como del tenedor del instrumento. Si además el emisor de este instrumento no tiene derecho incondicional de evitar la entrega de efectivo u otro activo financiero se considerará un pasivo financiero para el emisor, a menos, entre otros, que la parte de la cláusula de liquidación contingente, que pudiera requerir la liquidación en efectivo o en otro activo financiero no fuera genuina, es decir, fuera extremadamente excepcional, altamente anormal y muy improbable.

#### **c) Empresas asociadas**

Asociadas son todas las entidades sobre las que el Grupo ejerce influencia significativa sobre las decisiones financieras y operativas, pero no tiene control, ni control conjunto. Por lo general, se considera que el Grupo ejerce influencia significativa, cuando posee más del 20% de los derechos de voto.

Los estados financieros de las empresas asociadas se incluyen en las cuentas anuales consolidadas mediante el método de la participación. La participación del Grupo en las pérdidas o ganancias posteriores a la adquisición de sus asociadas se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias de cada ejercicio con abono o cargo al epígrafe de “Participación en resultados de las entidades contabilizadas aplicando el método de la participación” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Las pérdidas en las entidades asociadas que corresponden al Grupo se limitan al valor de la inversión neta, dado que el Grupo no ha adquirido obligaciones legales o implícitas.

El Grupo no tiene participaciones en empresas asociadas significativas.

#### **d) Combinaciones de negocios**

El Grupo aplica la NIIF 3 “Combinaciones de negocios”, revisada en 2008, a las combinaciones de negocios realizadas a partir del 1 de enero de 2010.

En las combinaciones de negocios, el Grupo aplica el método de adquisición.

La fecha de adquisición es aquella en la que el Grupo obtiene el control del negocio adquirido. El Grupo considera que se obtiene control cuando el inversor, por su implicación en la entidad adquirida, está expuesto o tiene derecho a unos rendimientos variables y tiene la capacidad de influir en dichos rendimientos a través del poder que ejerce sobre la participada. En una adquisición, generalmente se considera que el Grupo obtiene el control cuando se transfiere legalmente la contraprestación y se adquieren los activos y asumen los pasivos de la adquirida. Sin embargo, se puede obtener el control en una fecha anterior, si mediante acuerdo escrito se prevé una fecha de toma de control anterior. El Grupo considera todos los hechos y circunstancias pertinentes para identificar la fecha de adquisición.

La contraprestación entregada por la combinación de negocios se determina en la fecha de adquisición por la suma de los valores razonables de los activos entregados, los pasivos incurridos o asumidos, los instrumentos de patrimonio neto emitidos y cualquier contraprestación contingente que dependa de hechos futuros o del cumplimiento de ciertas condiciones a cambio del control del negocio adquirido.

La contraprestación entregada excluye cualquier desembolso que no forme parte del intercambio por el negocio adquirido. Los costes relacionados con la adquisición se reconocen como gastos a medida que se incurren.

El Grupo reconoce en la fecha de adquisición: los activos adquiridos, los pasivos asumidos y cualquier participación no dominante por su valor razonable. Los pasivos asumidos incluyen también los pasivos contingentes, en la medida en que representen obligaciones presentes que surjan de sucesos pasados y su valor razonable pueda ser medido con fiabilidad. Asimismo, el Grupo reconoce en la fecha de adquisición, los activos por indemnización otorgados por el vendedor, siguiendo los mismos criterios de valoración de la partida objeto de indemnización del negocio adquirido, considerando en su caso el riesgo de insolvencia y cualquier limitación contractual sobre el importe indemnizado.

Los pasivos contingentes se reconocen hasta su liquidación, cancelación, o expiración, por el mayor del importe inicialmente reconocido menos los importes que deban imputarse a resultados consolidados, según la norma de valoración de ingresos de contratos con clientes y el importe resultante de la norma de valoración de provisiones.

Se exceptúan de la aplicación del criterio general de valoración a los activos no corrientes, o grupos enajenables de los elementos que se clasifiquen como mantenidos para la venta, los pasivos por retribuciones a largo plazo de prestación definida, las transacciones con pagos basados en instrumentos de patrimonio, los activos y pasivos por impuesto diferido y los activos intangibles surgidos de la adquisición de derechos previamente otorgados, que se valorarán de acuerdo con sus respectivas normas de valoración.

Los activos y pasivos asumidos se clasifican y designan para su valoración posterior sobre la base de los acuerdos contractuales, condiciones económicas, políticas contables y de explotación y otras condiciones existentes en la fecha de adquisición, excepto los contratos de arrendamiento, en los que el negocio adquirido es el arrendador, y los contratos de seguros.

La aplicación por parte de la adquirente del principio y de las condiciones de reconocimiento puede dar lugar a la contabilización de algunos activos y pasivos que la adquirida no haya reconocido previamente como tales en sus estados financieros.

El exceso existente entre la contraprestación entregada, más el valor asignado a las participaciones no dominantes, si las hubiese, y el importe neto de los activos adquiridos y los pasivos asumidos, se registra como fondo de comercio.

Si la combinación de negocios sólo se puede determinar de forma provisional, los activos netos identificables se registran inicialmente por sus valores provisionales, reconociendo los ajustes efectuados durante el periodo de valoración como si éstos se hubieran conocido en la fecha de adquisición, reexpresando, en su caso, las cifras comparativas del ejercicio anterior. En cualquier caso, los ajustes a los valores provisionales únicamente incorporan información relativa a los hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y que, de haber sido conocidos, hubieran afectado a los importes reconocidos en dicha fecha. El periodo de valoración terminará tan pronto como la adquirente reciba la información que estuviera buscando sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de la adquisición o concluya que no se puede obtener más información. Sin embargo, dicho periodo de medición no excederá de un año a partir de la fecha de adquisición.

Transcurrido dicho periodo, sólo se realizan ajustes a la valoración inicial por una corrección de error.

#### **a) Saldos y transacciones eliminadas en consolidación**

Los saldos y transacciones entre empresas del Grupo, así como los beneficios o pérdidas no realizados frente a terceros resultantes de dichas transacciones, se eliminan a la hora de elaborar las cuentas anuales consolidadas.

## **2.6 Diferencias de conversión**

#### **a) Moneda funcional y de presentación**

Las partidas incluidas en las cuentas anuales de cada una de las entidades del Grupo se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional). La moneda funcional, en la mayor parte de las entidades del Grupo se corresponde con la moneda local, a excepción de Bahru Stainless, NAS Canadá y NAS México cuya moneda funcional es el USD.

Las cuentas anuales consolidadas se presentan en miles de euros, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad dominante.

#### **b) Transacciones, saldos y flujos en moneda extranjera**

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional aplicando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten, en la fecha del balance, aplicando el tipo de cambio de cierre vigente a esa fecha. Las diferencias de cambio que puedan surgir por tal conversión se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Los activos y pasivos no monetarios denominados en moneda extranjera y contabilizados a coste histórico se convierten a la moneda funcional aplicando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. En el caso de activos no monetarios pertenecientes a países considerados hiperinflacionarios, a final de cada periodo el coste histórico se revalúa, aplicando un índice de precios para expresarlos en términos de la unidad de medida corriente al cierre del periodo. En el apartado d) se incluye una descripción detallada de la valoración de partidas en economías hiperinflacionarias.

Aquellos activos y pasivos no monetarios denominados en moneda extranjera y valorados a valor razonable, se convertirán a la moneda funcional correspondiente aplicando el tipo de cambio de la fecha de la valoración. Las diferencias de cambio sobre partidas no monetarias valoradas a valor razonable se presentan como parte de la ganancia o pérdida en el valor razonable.

En la presentación del estado consolidado de flujos de efectivo, los flujos procedentes de transacciones en moneda extranjera se convierten a moneda funcional aplicando los tipos de cambio existentes en la fecha en la que éstos se produjeron.

Las diferencias que se ponen de manifiesto en la liquidación de las transacciones en moneda extranjera y en la conversión a la moneda funcional correspondiente de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en resultados.

#### c) Conversión de negocios en el extranjero

Para la elaboración de los Estados Financieros Consolidados del Grupo, los activos y pasivos de las entidades cuya moneda funcional es distinta del euro, se convierten a euros utilizando el tipo de cambio de cierre en la fecha de balance; por otro lado, los ingresos y gastos se valoran al tipo de cambio medio del periodo; las diferencias de cambio que surjan de tal valoración se reconocen como un componente separado dentro del patrimonio neto y del estado del resultado global (“Diferencias de conversión”). Las diferencias de conversión se reclasifican a resultados en el momento en el que la sociedad que las genera deje de formar parte del Grupo.

El Grupo se acogió a la exención de primera aplicación de las NIIF contemplada en la NIIF 1 relativa a diferencias de conversión acumuladas, por lo que las diferencias de conversión reconocidas en las cuentas anuales consolidadas generadas con anterioridad a 1 de enero de 2004 se muestran en las reservas por ganancias acumuladas.

En la presentación del estado consolidado de flujos de efectivo, los flujos de efectivo, incluyendo los saldos comparativos de las entidades dependientes extranjeras, se convierten a euros aplicando los mismos criterios que para la conversión de los Estados financieros.

#### d) Conversión de la información financiera en economías hiperinflacionarias

Desde 1 de julio de 2018 Argentina fue declarada economía hiperinflacionaria al cumplir los requisitos de calificación establecidos en la NIC 29. El Grupo Acerinox tiene una entidad en Argentina, tal y como se detalla en la **nota 5**.

Los estados financieros de una entidad cuya moneda funcional sea la de una economía hiperinflacionaria, se expresan en términos de la unidad de medida corriente en la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa. Tanto las cifras comparativas correspondientes al periodo anterior como la información referente a periodos anteriores, se re-expresan sólo en la medida que resulten significativas para el Grupo, en términos de la unidad de medida corriente en la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa. Dado que la mayoría de las partidas no monetarias se llevan a coste histórico, el coste re-expresado de cada partida, se determina aplicando a dicho coste histórico y a la depreciación acumulada la variación de un índice general de precios desde la fecha de adquisición hasta el cierre del periodo sobre el que se informa. El Grupo no ha re-expresado los saldos referentes a ejercicios anteriores dado que su impacto no es significativo.

Al comienzo del primer periodo de aplicación de esta Norma, los componentes del patrimonio de los propietarios, excepto las ganancias acumuladas y los superávits de revaluación de activos, se re-expresarán aplicando un índice general de precios a las diferentes partidas, desde la fecha en que fueron aportadas, o desde el momento en que surgieron por cualquier otra vía. Las ganancias acumuladas re-expresadas se derivarán a partir del resto de importes del estado de situación financiera. Al final del primer periodo y en los periodos posteriores, se re-expresarán todos los componentes del patrimonio, aplicando un índice general de precios desde el principio del periodo, o desde la fecha de aportación si es posterior.

Todas las partidas del estado del resultado global vendrán expresadas en la unidad monetaria corriente al final del periodo sobre el que se informa. Para ello, todos los importes se re-expresarán por la variación experimentada por el índice general de precios, desde la fecha en que los gastos e ingresos fueron recogidos en los estados financieros.

La pérdida o ganancia derivada de la posición monetaria neta se incluirá en el resultado del periodo.

En la **nota 14.6** se incluyen los impactos de la valoración de acuerdo con esta norma tanto en este ejercicio como en 2021, de los estados financieros de Acerinox Argentina.

## 2.7 Inmovilizado intangible

El Grupo reconoce un activo intangible solo si es probable que los beneficios económicos futuros que se han atribuido al mismo fluyan a la entidad y si el costo del activo puede medirse con fiabilidad.

El grupo reconoce todos los activos intangibles identificados en una combinación de negocios, de forma separada al fondo de comercio, con independencia de que dicho activo haya sido reconocido por la adquirida antes de la combinación de negocios.

Los activos intangibles se miden inicialmente por su costo. Para los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios, su costo es equivalente a su valor razonable en la fecha de adquisición. El valor razonable de un activo intangible reflejará las expectativas de los participantes del mercado en la fecha de la adquisición acerca de la probabilidad de que los beneficios económicos futuros incorporados al activo fluyan a la entidad.

### a) Fondo de comercio

Las combinaciones de negocios se contabilizan mediante la aplicación del método de adquisición. El fondo de comercio representa el exceso del coste de adquisición de la participación del Grupo sobre el valor razonable de los activos netos identificables de la adquirida en la fecha de adquisición (activos, pasivos y pasivos contingentes).

En el caso del Grupo Acerinox, el fondo de comercio registrado en estos Estados Financieros recoge fundamentalmente el surgido en 2020 en la adquisición del 100% de la participación en la sociedad VDM Metals holding, GmbH.

Después del reconocimiento inicial, el fondo de comercio se valora a su valor de coste menos las pérdidas por deterioro acumuladas. El fondo de comercio no se amortiza, pero se procede a estimar anualmente (o con una frecuencia mayor en el caso en el que se hubieran identificado acontecimientos indicativos de una potencial pérdida del valor del activo), si ha sufrido pérdidas por deterioro en su valor, de acuerdo con la NIC 36. Para ello, el fondo de comercio se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la empresa sobre la que se espera que recaigan los beneficios de las sinergias de la combinación de negocios. (Ver **nota 2.11**). En el caso de que el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo fuera inferior al valor en libros del fondo de comercio, se registraría el correspondiente deterioro. El valor recuperable de las unidades generadoras de efectivo del fondo de comercio del Grupo se determina en base a cálculos del valor en uso. (Ver **nota 2.11**)

Los fondos de comercio negativos que pudieran surgir de una adquisición de una combinación de negocios, se recogen directamente en la cuenta de pérdidas y ganancias, una vez revisada la medición de los activos, pasivos y pasivos contingentes de la empresa adquirida, tal y como establece la norma.

El fondo de comercio generado internamente no se reconoce como un activo.

### b) Activos intangibles generados internamente

Los gastos de investigación, destinados a adquirir nuevos conocimientos científicos o técnicos, se contabilizan como gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el momento en que se incurren.

Los gastos de desarrollo, en los que los resultados de la investigación realizada se aplican a producir nuevos productos y procesos o a mejorar de manera significativa los ya existentes, se capitalizan si el producto o proceso se considera técnica y comercialmente viable, si el Grupo dispone de los recursos necesarios para completar el programa de desarrollo y si se considera que van a generar flujos futuros que permitan su recuperación.

La capitalización de los gastos de desarrollo se realiza con abono a la cuenta “trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Los gastos capitalizados comprenden el coste de los materiales, la mano de obra directa y los gastos generales directamente imputables.

El Grupo no capitaliza los gastos de desarrollo, en los casos en que tras la puesta en marcha del proyecto no se efectúa seguimiento de los flujos futuros de los proyectos obtenidos a través de las actividades de investigación y desarrollo.

Los costes incurridos en la realización de actividades en las que no se pueden distinguir de forma clara los costes imputables a la fase de investigación de los correspondientes a la fase de desarrollo de los activos intangibles se registran con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Los gastos de desarrollo que se capitalizan, no se amortizan mientras están en curso. Cuando dichos proyectos han concluido con éxito se empiezan a amortizar de forma sistemática a lo largo de su vida útil estimada. En caso de que varíen las

circunstancias que permitieron la activación del proyecto, la parte pendiente de amortizar se lleva a gastos en el ejercicio en que esto ocurra.

Los resultados de las actividades de I+D+i son patentadas en algunos casos, sobre todo en la nueva división del Grupo dedicada a la fabricación de aleaciones de alto rendimiento.

Como resultado de la combinación de negocios efectuada con la compra del Grupo VDM, el Grupo reconoció un activo por el valor razonable de algunas de las patentes de aleaciones de alto rendimiento que disponía el Grupo VDM en la fecha de adquisición y que se esperaba que generasen beneficios económicos en los próximos años. El valor razonable se estimó en base al método de Royalties (*“Relief from Royalty (RfR)”*).

#### **c) Cartera de clientes**

En la combinación de negocios efectuada con la compra del Grupo VDM, el Grupo reconoció un activo intangible derivado de la cartera de clientes de la empresa adquirida.

El Grupo considera que la relación con clientes que surge de una combinación de negocios es un activo identificable siempre que surja de derechos contractuales o legales, sean separables y se espere que generen beneficios económicos futuros. Se trata de un activo con vida útil definida.

VDM tiene un largo historial de relaciones con clientes a largo plazo, que se formalizan a través de contratos.

Para la valoración de este intangible se utilizó como metodología el exceso de Beneficios Multiperiodo.

#### **d) Programas informáticos**

Las licencias para programas informáticos adquiridas se capitalizan sobre la base de los costes en que se incurre para adquirirlas y prepararlas para el uso del programa específico.

Los gastos relacionados con el desarrollo o mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos.

Los costes directamente relacionados con la producción de programas informáticos únicos e identificables realizados por el Grupo y siempre que se considere probable que vayan a generar beneficios económicos superiores a los costes durante más de un año, se reconocen como inmovilizado intangible. Los gastos capitalizados comprenden la mano de obra directa y los gastos generales directamente imputables.

#### **e) Amortización**

La amortización de los activos intangibles con vidas útiles finitas se realiza distribuyendo el importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil. Los bienes de inmovilizado intangible se empiezan a amortizar desde el momento que están disponibles para su utilización.

Las vidas útiles estimadas son:

- Propiedad industrial: 5 años
- Patentes: 14 años
- Cartera de clientes: 15 años
- Aplicaciones informáticas: 2-5 años

No existen en el Grupo activos intangibles con vidas útiles indefinidas.

Tanto el valor residual, como el método de amortización y la vida útil de los activos se revisan y ajustan, si es necesario, en la fecha de cada balance. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

## 2.8 Inmovilizado material

### a) Activos en propiedad

Las inmovilizaciones materiales se valoran a su coste o coste atribuido menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro de valor, en su caso. Los bienes de inmovilizado adquiridos en una combinación de negocios, se valoran a valor razonable en el momento de su adquisición.

Cuando un elemento de inmovilizado material requiere un periodo de tiempo para estar en condiciones de funcionamiento se clasifica como inmovilizado en curso. Se considerará que un activo está en condiciones de funcionamiento cuando se encuentra en la ubicación y en las condiciones necesarias para ser capaz de operar en la forma prevista por la dirección. Una vez en funcionamiento, se reclasifica a la categoría de inmovilizado que corresponda, según su naturaleza.

El coste del inmovilizado material construido por el Grupo se determina siguiendo los mismos principios que si fuera un inmovilizado adquirido, considerando además los criterios establecidos para el coste de producción de las existencias. La capitalización del coste de producción se realiza mediante el abono de los costes imputables al activo en cuentas del epígrafe “Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Los gastos financieros de los créditos directamente relacionados con la financiación de la construcción de activos del inmovilizado material, son capitalizados como parte del coste hasta la puesta en marcha del activo. Además, el Grupo capitaliza algunos gastos financieros correspondientes a préstamos que no están directamente designados para la financiación de inversiones, aplicando una tasa de capitalización a los importes destinados a la financiación de dichos activos. Esta tasa de capitalización se calcula en base a la media ponderada de los costes por intereses aplicables a los préstamos recibidos por la entidad, diferentes de los específicamente designados para financiar el activo. El importe de los costes capitalizados, no excede en ningún caso el total de costes por intereses en que se ha incurrido en el periodo.

El coste del inmovilizado incluye aquellos costes relacionados con grandes reparaciones, los cuales se capitalizan y amortizan durante el periodo estimado hasta la siguiente gran reparación.

Con posterioridad al reconocimiento inicial del activo y una vez el activo está en condiciones de funcionamiento, sólo se capitalizan aquellos costes incurridos por mejoras, que vayan a generar beneficios económicos futuros que se puedan calificar como probables y el importe de los mencionados costes se pueda valorar con fiabilidad. En este sentido, los costes derivados del mantenimiento periódico del inmovilizado material se registran en resultados a medida que se incurren.

El Grupo clasifica los repuestos como existencias a menos que se espere su utilización durante más de un ejercicio, en cuyo caso se clasificarán como inmovilizado material, amortizándose en su vida útil. Una vez utilizado un repuesto en sustitución de una pieza dañada, se da de baja por su valor neto contable. Los repuestos de inmovilizado aparecen clasificados dentro del epígrafe “instalaciones técnicas y maquinaria” en el desglose de inmovilizado de la **nota 8**.

Los resultados por venta o baja de inmovilizado se reconocen en la cuenta de resultados como gastos o ingresos de explotación.

### b) Amortización

La amortización de los elementos de inmovilizado material se realiza distribuyendo su importe amortizable de forma lineal a lo largo de su vida útil. A estos efectos se entiende por importe amortizable el coste de adquisición o coste atribuido menos su valor residual. El Grupo determina el gasto de amortización de forma independiente para cada componente de un elemento de inmovilizado material que tiene un coste significativo en relación al coste total del elemento.

Tanto el valor residual, como el método de amortización y la vida útil de los activos se revisan y ajustan, si es necesario, en la fecha de cada balance. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

Los terrenos no se amortizan, salvo que se adquieran en usufructo y su propiedad sea por un número determinado de años, en cuyo caso se amortizarían en los años que dura el usufructo.

Las inmovilizaciones materiales se amortizan durante los siguientes años de vida útil:

- Construcciones: 10-50
- Instalaciones técnicas y maquinaria: 3-30
- Otro inmovilizado: 2-10

## 2.9 Inversiones inmobiliarias

Se consideran inversiones inmobiliarias, los edificios propiedad del Grupo, que no están ocupados por el mismo y que se mantienen para la obtención de rentabilidad, bien mediante arrendamiento o bien a través de la revalorización y posterior venta de los mismos.

El Grupo solo realiza transferencias a, o desde inmovilizaciones materiales a inversiones inmobiliarias cuando se produce un cambio en el uso de la propiedad.

Las inversiones inmobiliarias se valoran inicialmente al coste, incluyendo los costes asociados a la transacción. Después del reconocimiento inicial, la Sociedad aplica los mismos requisitos establecidos para el inmovilizado material.

Los ingresos por arrendamiento se reconocen siguiendo lo expuesto en la **nota 2.20 b)**.

## 2.10 Activos por derecho de uso

El Grupo evalúa al inicio del contrato si éste constituye, o contiene, un arrendamiento. Un contrato constituye, o contiene, un arrendamiento si conlleva el derecho de controlar el uso de un activo identificado durante un determinado período de tiempo a cambio de una contraprestación.

Cuando el Grupo actúa como arrendatario, reconoce en el estado de situación financiera los activos y pasivos derivados de los contratos de arrendamiento (a excepción de los acuerdos de arrendamiento a corto plazo y los que tienen por objeto activos de bajo valor). El Grupo valora el activo por derecho de uso al coste, correspondiente al valor actual de los pagos previstos a realizar por el arrendamiento durante el periodo establecido en el contrato.

Para la determinación de los pagos por arrendamiento el Grupo tiene en cuenta:

- a) pagos fijos, menos los incentivos de arrendamiento a cobrar;
- b) los pagos por arrendamiento variables que dependen de un índice o un tipo;
- c) los importes que se espera que abone el arrendatario en concepto de garantías de valor residual;
- d) el precio de ejercicio de una opción de compra si el arrendatario tiene la certeza razonable de que ejercerá esa opción;
- e) los pagos de penalizaciones por rescisión del arrendamiento, si el plazo del arrendamiento refleja el ejercicio por el arrendatario de la opción de rescindir el arrendamiento.

El Grupo valora los pasivos por arrendamiento por el valor actual del total de los pagos por arrendamiento restantes, descontados bien utilizando el tipo de interés implícito en el arrendamiento, si ese tipo puede determinarse fácilmente, o utilizando el tipo de interés incremental del endeudamiento del arrendatario, para aquellos casos en que el tipo no está establecido en los contratos.

El Grupo considera que el plazo del arrendamiento es al período no revocable de un arrendamiento, al que se añadirán los períodos cubiertos por la opción de prorrogar el arrendamiento, si el arrendatario tiene la certeza razonable de que ejercerá esa opción.

Al determinar el plazo del arrendamiento y valorar la duración del período no revocable de un arrendamiento, la entidad aplicará la definición de contrato y determinará el período durante el cual el contrato es exigible. Un arrendamiento dejará de ser exigible cuando tanto el arrendatario como el arrendador tengan derecho a rescindirlos sin autorización de la otra parte.

Después de la fecha inicial, el Grupo valora el activo por su coste inicial menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro de valor acumuladas y ajustado para reflejar cualquier nueva valoración del pasivo por arrendamiento.

Asimismo, después de la fecha inicial, el Grupo valora el pasivo por arrendamiento al coste amortizado mediante el uso del método de interés efectivo. Siempre que existan cambios en los contratos, el arrendatario valorará de nuevo el pasivo por arrendamiento a fin de reflejar los nuevos pagos. El importe de la nueva valoración del pasivo por arrendamiento se reconocerá como un ajuste del activo por derecho de uso.

En los casos en que los arrendamientos son a corto plazo o aquellos en los que el activo subyacente es de poco valor, el Grupo registra los pagos por arrendamiento como gastos de forma lineal durante el plazo del arrendamiento.

En la **nota 10**, se incluye información detallada acerca de los activos por derecho de uso reconocidos por el Grupo así, como los pasivos por arrendamiento.

## 2.11 Deterioro de valor de los activos no financieros

El valor contable de los activos no financieros del Grupo distintos de existencias y activos por impuestos anticipados, se revisan al cierre de cada ejercicio, para evaluar si existe algún indicio de deterioro del valor de los mismos. En caso de existir tal indicio, la entidad estima el importe recuperable del activo.

El Grupo considera que existen indicios de deterioro cuando se produce una disminución significativa del valor del activo, cambios significativos en el entorno legal, económico o tecnológico que puedan afectar a la valoración de los activos, obsolescencia o deterioro físico, activos ociosos, bajos rendimientos de los activos, planes de discontinuación o reestructuración, pérdidas continuadas en la entidad o desviación sustancial respecto a las estimaciones realizadas. Es decir, para la evaluación de la existencia de indicios de deterioro, se consideran tanto fuentes externas de información (cambios tecnológicos, variaciones significativas de los tipos de interés de mercado, valores de mercado de los activos...), como internas (evidencias de obsolescencia).

Tal y como se establece en la **nota 2.7**, en el caso del fondo de comercio, el cual no está sujeto a amortización, y de los activos intangibles que aún no están disponibles para su uso, la estimación del valor recuperable se realiza al cierre de cada ejercicio, salvo que con anterioridad a esa fecha, se hubieran identificado indicios de una potencial pérdida de valor, en cuyo caso se procedería a efectuar el análisis del posible deterioro.

Las pérdidas derivadas del deterioro de valor de un activo se contabilizan siempre que el importe en libros del activo, o de la unidad generadora de efectivo correspondiente, sobrepase el valor recuperable del bien. Las pérdidas por deterioro de valor de un activo se registran como gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias.

El valor recuperable de un activo es el mayor entre el valor razonable de un activo menos los costes para la venta o el valor en uso.

Para la determinación del cálculo del valor razonable el Grupo puede contratar a un experto independiente.

El valor en uso viene determinado por el valor actual de los flujos de caja estimados, aplicando un tipo de descuento que refleja la valoración actual de mercado del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo en cuestión. Para activos que no generan por sí mismos flujos de efectivo, el importe recuperable se calcula en base a la unidad generadora de efectivo a la que el activo en cuestión pertenezca, considerándose ésta como el grupo identificable de activos más pequeño que pueda generar entradas de efectivo a favor de la entidad, que son independientes de los flujos de efectivo derivados de otros grupos de activos.

Para la estimación del cálculo del valor en uso de un activo, el Grupo tiene en cuenta la estimación de los flujos de efectivo futuros que la entidad espera obtener del activo, las expectativas sobre posibles variaciones en el importe o en la distribución temporal de dichos flujos de efectivo futuros, el valor temporal del dinero y los riesgos inherentes al activo en cuestión, así como cualquier otro factor que cualquier otro partícipe en el mercado reflejaría al poner precio a los flujos de efectivo futuros derivados del activo.

Los efectos de las incertidumbres derivadas de la estimación del valor en uso del activo pueden reflejarse como ajustes en los flujos de efectivo futuros o como ajustes en el tipo de descuento, siendo el resultado, la media ponderada de todos los posibles resultados.

En la determinación del valor en uso, el Grupo basa las proyecciones de los flujos de efectivo en hipótesis razonables y fundamentadas, que representan las mejores estimaciones de la dirección sobre el conjunto de las condiciones económicas que se presentarán a lo largo de la vida útil restante del activo, otorgando un mayor peso a las evidencias externas. Además, dichas proyecciones de flujos de efectivo están basadas en los presupuestos más recientes aprobados por la Dirección. Estas proyecciones cubren, por lo general, un periodo máximo de cinco años, salvo que pueda justificarse un plazo mayor.

El Grupo estima las proyecciones de flujos de efectivo posteriores al periodo cubierto por los presupuestos, extrapolando dichas proyecciones utilizando una tasa de crecimiento constante, que no excede de la tasa media de crecimiento a largo plazo de la industria del acero inoxidable, ni de la tasa del país o países en los que opera la entidad.

La dirección evalúa la razonabilidad de las hipótesis en las que se basan sus proyecciones corrientes de flujos de efectivo, examinando las causas de las diferencias entre las proyecciones de flujos de efectivo pasadas y corrientes, asegurándose de que las hipótesis sobre las que se basan sus proyecciones de flujos de efectivo corrientes son uniformes con los resultados reales obtenidos en el pasado, y considerando que los efectos de hechos o circunstancias posteriores que no existían cuando dichos flujos de efectivo reales fueron generados, justifiquen tales diferencias.

En la **nota 7.1** y **8.1** se detallan las variables e hipótesis utilizadas por el Grupo para el cálculo del valor recuperable y para la determinación de las unidades generadoras de efectivo.

Las pérdidas por deterioro del valor de un activo, salvo para el caso del fondo de comercio, contabilizadas en ejercicios anteriores, se revertirán contra la cuenta de resultados, únicamente si se ha producido un cambio en las estimaciones empleadas en el cálculo del valor recuperable del activo desde la última contabilización de la pérdida. Sin embargo, el nuevo valor contable resultante no podrá exceder del valor contable (neto de amortizaciones) que se habría determinado de no haberse contabilizado la pérdida por deterioro.

## 2.12 Instrumentos financieros

El Grupo reconoce un activo financiero o un pasivo financiero en su estado de situación financiera cuando, y solo cuando, se convierta en parte de las cláusulas contractuales del instrumento en cuestión.

### 2.12.1 Clasificación

El grupo clasifica los activos financieros atendiendo a su valoración como valorados al coste amortizado o al valor razonable con cambios en resultados o en otro resultado global. La base de clasificación depende del modelo de negocio de la entidad y las características de los flujos de efectivo contractuales del activo financiero.

Los pasivos financieros se clasifican atendiendo a su valoración. Por lo general se clasifican como valorados a coste amortizado, excepto en los casos en que los pasivos financieros son valorados a valor razonable con cambios en resultados o en otro resultado global.

Por lo general, el Grupo no reclasificará ningún activo ni pasivo financiero, salvo que cambiase el modelo de negocio.

### 2.12.2 Activos financieros

Un activo financiero es cualquier derecho contractual que permite recibir efectivo u otro activo financiero.

Los activos financieros en el momento del reconocimiento inicial, se valoran a su valor razonable, añadiendo los costes de transacción que sean directamente atribuibles a su adquisición o emisión.

Posteriormente se valoran atendiendo a cada una de las categorías en que hayan sido clasificados:

#### **a) Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados**

El Grupo incluyen en esta categoría los instrumentos financieros derivados, salvo que sean designados como de cobertura contable y cumplan las condiciones de eficacia para contabilizarse como tal.

Los instrumentos financieros derivados incluidos en esta categoría, se clasifican como activos corrientes y se valoran a valor razonable. Los costes de transacción directamente atribuibles a la compra se reconocen como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Las variaciones en el valor razonable se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias. Para aquellos instrumentos financieros que se utilizan para la cobertura económica de partidas clasificadas dentro de los resultados financieros (diferencias de cambio fundamentalmente), la variación en el valor razonable se registra en la partida de “revalorización de instrumentos financieros a valor razonable”. Sin embargo, para los derivados referidos a coberturas de materias primas utilizadas por la empresa en el ciclo de producción o bien destinados a la venta, y que no sean designados como cobertura contable, se registran en la partida de “otros ingresos o gastos de explotación” según que el resultado de la valoración sea positivo o negativo.

**b) Activos financieros a coste amortizado**

Se incluyen en esta categoría aquellos activos financieros no derivados, cuyos cobros son de cuantía fija o determinable y no se negocian en un mercado activo. En concreto se incluyen los créditos otorgados y cuentas por cobrar. Se clasifican como no corrientes sólo cuando sus vencimientos son superiores a 12 meses desde la fecha de balance. Se reconocen inicialmente por su valor razonable que, salvo prueba en contrario, coincide con el precio de la transacción más los costes directamente atribuibles a la misma y se valoran posteriormente al coste amortizado, utilizando el método del tipo de interés efectivo, a excepción de las cuentas a cobrar que se valoren a su precio de transacción porque no tengan un componente financiero significativo, se esperan recibir en el corto plazo y el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

El Grupo efectúa las correcciones valorativas necesarias de acuerdo con un modelo de pérdida esperada, que tiene en cuenta la siniestralidad histórica ocurrida, así como otros factores externos. La pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre el valor en libros de dichos activos y el valor actual de los flujos futuros que se estima van a generar, descontando al tipo de interés efectivo calculado en el momento del reconocimiento inicial. El importe de dichas pérdidas se reconoce como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias y se revierte, reconociéndose como un ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias, cuando las causas que motivaron su dotación han desaparecido.

El modelo de pérdidas por deterioro utilizado por el Grupo está fundamentado en un análisis histórico de las insolvencias medias en cada una de las filiales y en la siniestralidad incurrida en las pólizas de seguro de crédito contratadas, considerando cualquier importe no recuperable (máximo cubierto del 85%-95% y franquicias), así como los recobros posteriores al siniestro, tanto de compañía de seguros como de los propios clientes. Estos estimados son revisados dentro de nuestro sistema de control del riesgo de crédito (departamentos de Riesgos Comerciales, Financiero y Comercial, Comité de Riesgos así como la Dirección de Gestión de Riesgos Corporativos) que de forma constante monitoriza los mercados particulares de cada filial, recibe los inputs de expertos especializados de compañías de seguros, y revisa las estimaciones a futuro de organismos internacionales de reconocido prestigio (FMI, OCDE, etc.), teniendo en cuenta además las estimaciones macroeconómicas de cada país. El Grupo tiene en cuenta y monitoriza las variaciones significativas del riesgo crediticio que puedan producirse durante el periodo de vigencia de los créditos.

El importe correspondiente a efectos descontados y cesiones de créditos comerciales figura hasta su vencimiento, tanto en la cuenta de clientes como en la de deudas con entidades de crédito a corto plazo, salvo que se hayan transferido sustancialmente los riesgos y beneficios de dichos activos, en cuyo caso se dan de baja del balance.

El Grupo considera que ha transferido un activo financiero cuando ha transferido el derecho a recibir los flujos de efectivo derivados del activo; o bien, ha retenido esos derechos, pero ha asumido la obligación contractual de pagar dichos activos a otra entidad. En este caso, el Grupo además también considera las distintas condiciones adicionales establecidas en la norma (no tiene obligación de pagar ninguna cantidad a otra entidad, salvo que reciba los flujos de efectivo derivados del activo financiero; no puede ni vender ni ofrecer en garantía los activos financieros cedidos; y tiene obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos sin retraso significativo). Si además el Grupo no retiene los riesgos y beneficios de dichos activos, los dará de baja del balance.

La mayor parte de los contratos de cesión firmados por el Grupo cumplen con esta definición y por tanto se dan de baja del balance de situación.

**c) Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global**

Se incluyen en esta categoría las inversiones que posee el Grupo en participaciones del capital de otras empresas sobre las que no tiene control ni ejerce influencia significativa y que no mantiene para negociar.

Estos activos generalmente se clasifican como activos valorados a valor razonable con cambios en resultados, si bien el Grupo ha tomado la opción permitida e irrevocable por la norma de elegir, en el momento del reconocimiento inicial, que los cambios posteriores en su valor razonable se presenten en otro resultado global, dado que estos activos no se mantienen para negociar.

En el momento inicial se reconocen por su valor razonable que, salvo prueba en contrario, coincide con el precio de la transacción más los costes directamente atribuibles a la misma.

Posteriormente estos activos se valoran a valor razonable, siempre que éste sea medible con fiabilidad, reconociendo la pérdida o la ganancia en otro resultado global.

Para valores que cotizan en Bolsa, el valor razonable viene determinado por el valor de cotización. Para aquellos activos financieros que no cotizan en un mercado organizado, el valor razonable se calcula mediante el descuento de flujos de caja futuros.

En el caso de participaciones en el capital de sociedades incluidas en esta categoría y cuyo valor de mercado no pueda definirse de forma fiable, se valoran a coste de adquisición, minorado, en su caso, por las pérdidas por deterioro.

Las adquisiciones y enajenaciones de inversiones se reconocen en la fecha en que el Grupo se compromete a adquirir o vender el activo. Las inversiones se dan de baja cuando los derechos a recibir flujos de efectivo de las inversiones han vencido o se han transferido y el Grupo ha traspasado sustancialmente todos los riesgos y ventajas derivados de su titularidad.

En caso de venta de activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global, la diferencia entre el importe de venta y su valor razonable, se mantiene en otro resultado global.

### 2.12.3 Pasivos financieros

Los pasivos financieros del Grupo, a efectos de su valoración, se clasifican en base a las siguientes categorías:

#### a) Pasivos financieros a coste amortizado

Se incluyen en esta categoría los débitos y partidas a pagar así como las obligaciones emitidas por el Grupo.

Incluye aquellos pasivos financieros no derivados, con pagos fijos o determinables. Inicialmente se contabilizan por su coste, que coincide con el valor razonable, menos los costes de la transacción en que se hubiera incurrido. Con posterioridad, se valoran por su coste amortizado utilizando el método del tipo de interés efectivo. Cualquier diferencia entre el importe pagado (neto de los costes de la transacción) y el valor de amortización, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias. No obstante, los débitos por operaciones comerciales, con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valoran por su valor nominal.

El Grupo da de baja un pasivo financiero cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato haya sido satisfecha o cancelada, o bien, haya expirado.

Cuando se produce una refinanciación de deuda, la Sociedad evalúa la importancia de las modificaciones efectuadas, para determinar si son sustancialmente diferentes y por tanto procede registrar los efectos del nuevo acuerdo como si se tratara de una cancelación y un alta simultánea de un nuevo préstamo. Las condiciones serán sustancialmente diferentes si el valor presente de los flujos de efectivo descontados bajo las nuevas condiciones, incluyendo cualquier comisión pagada neta de cualquier comisión recibida, y utilizando para hacer el descuento la tasa de interés efectiva original, difiere al menos en un 10 por ciento del valor presente descontado de los flujos de efectivo que todavía resten del pasivo financiero original. Además se tendrán en cuenta factores cualitativos en la evaluación como pueden ser la modificación del tipo de interés de variable a fijo o el cambio en la divisa. Si un intercambio de instrumentos de deuda o una modificación de las condiciones se contabilizan como una cancelación, los costos o comisiones incurridos se reconocerán como parte del resultado procedente de la extinción. Si el intercambio o la modificación citados no se contabilizasen como una cancelación, los costes y comisiones ajustarán el importe en libros del pasivo, y se amortizarán a lo largo de la vida restante del pasivo modificado.

Asimismo, el Grupo tiene contratadas, con diversas entidades financieras, operaciones de confirming para la gestión del pago a proveedores. Los pasivos comerciales cuya liquidación se encuentra gestionada por las entidades financieras se muestran en el epígrafe “acreedores comerciales y otras cuentas a pagar” hasta el momento en el que se ha producido su liquidación, cancelación o expiración.

#### b) Pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias

El Grupo incluye en esta categoría los instrumentos financieros derivados, siempre que no sea un contrato de garantía financiera, ni haya sido designado como instrumento de cobertura contable.

Se valoran por su valor razonable. El importe del cambio en el valor razonable del pasivo financiero que sea atribuible a cambios en el riesgo crediticio de ese pasivo deberá presentarse en otro resultado global. El importe restante del cambio en el valor razonable del pasivo se presentará en el resultado del periodo, a menos que este tratamiento pudiera crear una asimetría contable en el resultado del periodo, en cuyo caso, todos los cambios que se produzcan en el valor razonable se imputarán a la cuenta de pérdidas y ganancias.

Para aquellos instrumentos financieros que se utilizan para la cobertura económica de partidas clasificadas dentro de los resultados financieros (diferencias de cambio e intereses), la variación en el valor razonable se registra en la partida de “revalorización de instrumentos financieros a valor razonable”. Sin embargo, para los derivados referidos a coberturas de materias primas utilizadas por la empresa en el ciclo de producción o bien destinados a la venta, y que no sean designados como

cobertura contable, se registran en la partida de “otros ingresos o gastos de explotación” según que el resultado de la valoración sea positivo o negativo.

En el Grupo Acerinox los instrumentos financieros derivados utilizados son por lo general a corto plazo, y por tanto la variación atribuida al riesgo de crédito no es significativa.

#### 2.12.4 Contabilidad de operaciones de cobertura

El objetivo de la contabilidad de coberturas es representar, en los Estados Financieros, el efecto de las actividades de gestión del riesgo del Grupo en las que se utilicen instrumentos financieros derivados para cubrir las exposiciones a determinados riesgos que puedan afectar a la cuenta de resultados. Una relación de cobertura cumple los requisitos para registrarse de acuerdo con la contabilidad de coberturas bajo NIIF 9, solo si concurren las siguientes condiciones:

- (a) La relación de cobertura debe constar solo de instrumentos de cobertura y partidas cubiertas admisibles.
- (b) Al inicio de la relación de cobertura, debe existir una designación y una documentación formales de la relación de cobertura y del objetivo y estrategia de gestión del riesgo de la entidad para realizar la cobertura.
- (c) La relación de cobertura debe cumplir con los siguientes requisitos de eficacia de la cobertura:
  - i. Existe una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura.
  - ii. El riesgo de crédito no ejerce un efecto dominante sobre los cambios de valor resultantes de esa relación económica.
  - iii. El ratio de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el resultante de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Al inicio de la cobertura, el Grupo designa y documenta formalmente las relaciones de cobertura, así como el objetivo y la estrategia que asume con respecto a las mismas.

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan, en un principio, al coste de adquisición que coincide con el valor razonable, y posteriormente, son registrados a su valor razonable.

Los instrumentos financieros derivados, que no cumplen con los criterios de la contabilidad de coberturas se clasifican y valoran como activos o pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados. Los instrumentos financieros derivados, que cumplen con los criterios de la contabilidad de coberturas de flujos de efectivo, son tratados como tal, y por tanto, la ganancia o pérdida resultante no realizada que se derive de ellos se contabiliza en función del tipo de elemento cubierto. Por otro lado, la parte efectiva de la pérdida o ganancia realizada sobre el instrumento financiero derivado se contabiliza inicialmente en el estado consolidado del resultado global y posteriormente se reconoce en el resultado en el ejercicio o ejercicios en los que la transacción cubierta afecte al resultado.

El Grupo interrumpe de forma prospectiva la contabilidad de coberturas si el instrumento de cobertura expira, es vendido, o si la cobertura deja de cumplir las condiciones para que resulte aplicable la contabilidad de coberturas. En estos casos el importe acumulado en patrimonio neto se reconoce en resultados.

El Grupo solo realiza coberturas de flujos de efectivo.

#### 2.12.5 Determinación del valor razonable

Los instrumentos financieros valorados a valor razonable, se clasifican, según el método de valoración, en las siguientes jerarquías:

NIVEL 1: incluye aquellos instrumentos financieros cuyo valor razonable se determina mediante precios cotizados en mercados activos.

NIVEL 2: incluye aquellos instrumentos financieros cuyo valor razonable se determina en base a otras variables, distintas de los precios cotizados, observables en el mercado.

NIVEL 3: incluye aquellos instrumentos financieros cuya valoración se determina mediante variables no observables en el mercado.

## 2.13 Existencias

Las existencias se valoran inicialmente por su coste, ya sea precio de adquisición o coste de producción. Posteriormente, cuando el valor neto realizable de las existencias sea inferior a su precio de adquisición o coste de producción, se efectuarán las oportunas correcciones valorativas afectando a la cuenta de pérdidas y ganancias.

El Grupo utiliza la misma fórmula de coste para todas las existencias que tienen una misma naturaleza y uso similares dentro del Grupo. El método de valoración es el coste medio ponderado.

Los productos terminados y en curso, se valoran por el coste medio ponderado de los consumos de materias primas y otros materiales, incorporando la parte aplicable de costes directos e indirectos de mano de obra y de gastos generales de fabricación basados en la producción real, o en una capacidad operativa normal, cuando la producción real es menor. El Grupo no imputa al valor de los productos en curso y terminados, los costes de subactividad asociados a una menor producción respecto a su capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio esperado de venta de esas mercancías, menos los costes de comercialización necesarios para llevar a cabo dicha venta. En el caso de los productos en curso, ese precio se minorará, además con los costes estimados para terminar su producción.

En lo que se refiere a las materias primas, el Grupo no reconoce correcciones valorativas en aquellos casos en los que se espera que los productos terminados a los que se incorporan las materias primas vayan a ser enajenados por un valor equivalente o superior a su coste de producción.

Los ajustes de las existencias a valor neto de realización se revertirán, si las circunstancias que causaron la rebaja del valor han dejado de existir, con el límite del coste de las existencias.

### 2.13.1 Derechos de emisión

El Grupo registra los derechos de emisión de CO<sub>2</sub> como existencias.

Los derechos de emisión de CO<sub>2</sub> se valoran al precio de adquisición. Cuando se trata de derechos de emisión recibidos de manera gratuita, se valoran inicialmente por su precio de mercado en el momento de la entrega. Al mismo tiempo, se reconoce como contrapartida una subvención por el mismo importe, que aparece recogida en la cuenta de “ingresos a distribuir en varios ejercicios”.

Los derechos de emisión permanecen en existencias hasta el momento de su entrega.

El Grupo evalúa al cierre del ejercicio si el valor de mercado de los derechos está por debajo del valor contable con el fin de determinar si existe evidencia de deterioro. En caso de que ocurra, se determina si esos derechos van a ser utilizados en el proceso productivo o destinados a la venta y solo en el segundo caso se dotarían las oportunas correcciones valorativas. Dichas correcciones se anularán en la medida en que desaparezcan las causas que motivaron la corrección del valor de los derechos de emisión.

Los gastos relativos a la emisión de gases de efecto invernadero, originan una dotación a la correspondiente provisión para riesgos y gastos. Esta provisión se mantiene hasta el momento en que la empresa tiene que cancelar dicha obligación mediante la entrega de los correspondientes derechos de emisión. Dichos gastos se devengan a medida que se van emitiendo los gases de efecto invernadero.

Por los derechos asignados de manera gratuita, al mismo tiempo que se reconoce el gasto, se cancela la parte que corresponda de la cuenta de ingresos a distribuir en varios ejercicios, utilizando como contrapartida una cuenta de ingresos de explotación.

En el caso de permutas de derechos de emisión, y dado que los derechos que dispone el Grupo son todos ellos adquiridos de forma gratuita, el tratamiento contable adoptado por el Grupo es el correspondiente a las permutas de carácter no comercial. El Grupo da de baja los derechos entregados por su valor en libros y el valor recibido se reconoce por su valor razonable en el momento de la entrega. El diferencial de ambas valoraciones, se reconoce contra la cuenta de “ingresos a distribuir en varios ejercicios”.

En la **nota 11**, de existencias, se incluye información detallada acerca de los derechos de emisión recibidos y consumidos en los ejercicios 2022 y 2021.

## 2.14 Efectivo y equivalentes al efectivo

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen el efectivo en caja, los depósitos a la vista en entidades de crédito y otras inversiones a corto plazo de gran liquidez, siempre que fuesen fácilmente convertibles en efectivo y que estén sujetas a un riesgo insignificante de cambios de valor.

En el estado de flujos de efectivo, el Grupo clasifica los flujos de efectivo correspondientes a los intereses recibidos y pagados como flujos de explotación, los dividendos recibidos como flujos de inversión y los pagados como flujos de financiación.

## 2.15 Subvenciones

### 2.15.1 Subvenciones de capital

Las subvenciones de capital son aquellas recibidas por el Grupo relacionadas con la adquisición de inmovilizado material e intangible. Se reconocen en el epígrafe “ingresos a distribuir en varios ejercicios” del balance de situación. Inicialmente, se registran por su importe original concedido, siempre que haya una seguridad razonable de que la subvención se cobrará y el Grupo cumplirá con todas las condiciones establecidas. Posteriormente, se abonan en la cuenta de pérdidas y ganancias sobre una base lineal durante las vidas útiles de los correspondientes activos subvencionados.

### 2.15.2 Subvenciones de explotación

Las subvenciones de explotación son aquellas que se reciben para la financiación de gastos específicos. Estas se reconocen como ingresos a medida que se incurre en dichos gastos. Las subvenciones relacionadas con la asignación gratuita de los derechos de emisión de CO<sub>2</sub>, se abonan en la cuenta de pérdidas y ganancias al mismo tiempo que se reconoce el gasto por emisión de gases.

Durante estos últimos ejercicios, a consecuencia de la pandemia, numerosos países introdujeron paquetes de ayudas para tratar de paliar los efectos de la crisis sobre la actividad productiva y proteger a los trabajadores. Entre las medidas implantadas se encontraban en muchos casos exoneraciones en el pago de los seguros sociales. Cualquier ayuda de los Estados como consecuencia de la pandemia, ya sea vía desembolso, vía bonificación, o reducción temporal de pagos a la Seguridad Social u otros impuestos, ha sido reconocida como ingresos por subvenciones en el ejercicio en que se conceden.

## 2.16 Prestaciones a los empleados

Las retribuciones a los empleados pueden comprender las siguientes:

- **Retribuciones a corto plazo:** son aquellas cuyo pago se espera liquidar íntegramente antes de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio anual sobre el que se informa y en el que los empleados han prestado los servicios. Se reconocen como gastos del ejercicio en que se presta el servicio. Comprenden los sueldos y salarios, cotizaciones a la seguridad social, vacaciones anuales remuneradas y bajas por enfermedad, participación en ganancias e incentivos o retribuciones no monetarias.
- **Retribuciones post-empleo,** como prestaciones por retiro o cualquier otra forma de remunerar a los empleados tras la terminación de su período de empleo.
- **Otras retribuciones a largo plazo** a los empleados como premios de antigüedad
- **Indemnizaciones por cese**
- **Prestaciones por pensiones**
- **Transacciones con pagos basados en acciones**

Algunas sociedades del Grupo tienen adquiridos los siguientes compromisos a largo plazo con sus empleados:

### a) Planes de aportación definida

Un plan de aportación definida es un plan de pensiones bajo el cual el Grupo paga aportaciones fijas a una entidad separada y no tendrá ninguna obligación, ni legal ni implícita, de realizar aportaciones adicionales si el fondo no posee activos suficientes para pagar a todos los empleados las prestaciones relacionadas con los servicios prestados en el ejercicio corriente y en ejercicios anteriores.

Algunas sociedades del Grupo realizan aportaciones obligatorias, voluntarias o contractuales a planes de pensiones y seguros de vida. Una vez que se han pagado las aportaciones, el Grupo no tiene obligaciones de pago adicionales. Las aportaciones se

reconocen como prestaciones a los empleados y se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se devengan. Las prestaciones pagadas por anticipado se reconocen como un activo en la medida en que puedan dar lugar a una devolución de efectivo o reducción de los pagos futuros. No se realizan provisiones respecto a los planes de aportaciones definidas, ya que no generan compromisos futuros para el Grupo.

#### **b) Planes de prestación definida y otros compromisos**

Un plan de prestación definida es un compromiso adquirido por la empresa con sus empleados como compensación a los servicios prestados. Dicho compromiso atiende bien a legislaciones locales de algunos países, contratos firmados al efecto, o bien se incluyen en los convenios colectivos vigentes en ciertas sociedades del Grupo.

Los compromisos devengados son calculados como el valor actual de las prestaciones acumuladas devengadas por los empleados hasta la fecha de balance, empleando hipótesis actuariales. Los cálculos son realizados por expertos independientes. Las sociedades del Grupo registran, en su caso, las correspondientes provisiones para cubrir estos compromisos.

Los compromisos existentes pueden clasificarse en:

- Planes de pensiones: ciertas sociedades del Grupo tienen compromisos adquiridos con algunos de sus empleados una vez llegada la edad de jubilación.
- Indemnizaciones por jubilación anticipada: ciertas sociedades del Grupo, tienen el compromiso de pagar indemnizaciones a algunos de sus empleados si éstos optan por jubilarse de forma anticipada.
- Complementos: estos planes corresponden a compromisos pactados con ciertos empleados del Grupo para complementar su retribución una vez finalice su vida laboral.
- Otras obligaciones post-empleo: Algunas entidades del Grupo ofrecen asistencia médica a sus empleados jubilados. El derecho a este tipo de prestaciones normalmente está condicionado a la permanencia del empleado en la empresa hasta su jubilación y durante un mínimo determinado de años. Los costes esperados de estas prestaciones se devengan durante la vida laboral de los empleados.

El Grupo cumple con las obligaciones ligadas a la externalización de estos compromisos en aquellos países en que es aplicable.

El pasivo por prestaciones definidas reconocido en el estado de situación financiera consolidado corresponde al valor actual de las obligaciones por prestaciones definidas existentes a la fecha de cierre, menos el valor razonable a dicha fecha de los activos afectos al plan. El Grupo reconoce las variaciones en el valor actuarial de las obligaciones en otro resultado global.

Cuando los activos del plan comprenden pólizas de seguros aptas, cuyos flujos se corresponden exactamente, tanto en los importes como en el calendario de pagos, con algunos o todos los beneficios pagaderos dentro del plan, se considera que el valor razonable de esas pólizas de seguro es igual al valor presente de las obligaciones de pago conexas, por lo que el Grupo procede, en el balance de situación, a netear ambas posiciones.

El cálculo del valor actuarial tanto de las obligaciones post empleo como de las prestaciones por pensiones que no han sido externalizadas es efectuado por un experto independiente. La valoración se realiza mediante el método conocido como "Projected Unit Credit" (Unidad de Crédito Proyectado), teniendo en cuenta tablas de mortalidad, tipos de interés, tasas de descuento, futuros incrementos salariales esperados y tasas de crecimiento. En el caso de las obligaciones post empleo, se tienen también en cuenta las estimaciones sobre el incremento futuro de los costes de asistencia médica.

El Grupo reconoce como gastos del ejercicio el coste de los servicios prestados, que se corresponde con el incremento en el valor actual de las obligaciones por prestación definidas que resultan de la prestación de servicios por parte del empleado en el ejercicio corriente.

Asimismo, el Grupo reconoce como gasto el interés neto sobre la obligación por prestaciones definidas y que se corresponde con el cambio durante el ejercicio en la obligación por prestaciones definidas derivado del transcurso del tiempo.

#### **c) Indemnizaciones**

Las indemnizaciones por cese se reconocen como un gasto de personal únicamente cuando la entidad se haya comprometido de forma demostrable a rescindir el vínculo que le une con un empleado o grupo de empleados antes de la fecha normal de jubilación.

#### d) Transacciones con pagos basados en acciones

El Grupo aplica la norma NIIF-2, referida a los pagos basados en acciones, a las transacciones liquidadas mediante instrumentos de patrimonio, en las que la entidad recibe bienes o servicios a cambio de acciones de la Sociedad dominante.

De acuerdo con las condiciones de los planes con pagos basados con acciones aprobados por el Grupo, los instrumentos de patrimonio concedidos no se convierten inmediatamente en irrevocables, y lo hacen cuando se completa un determinado periodo de servicios, por lo que el Grupo reconoce los servicios recibidos de forma lineal durante el periodo en que los derechos a percibir dichas acciones se convierten en irrevocables, reconociendo al mismo tiempo el correspondiente incremento en el patrimonio neto.

El Grupo valora los bienes o servicios recibidos, así como el correspondiente incremento en el patrimonio neto, al valor razonable de los instrumentos de patrimonio concedidos, en la fecha del acuerdo de concesión. El valor razonable se determina por el precio de mercado de las acciones de la entidad ajustadas para tener en cuenta los plazos y condiciones en los que dichas acciones hayan sido concedidas, (excepto las condiciones para la irrevocabilidad o consolidación, distintas de las condiciones referidas al mercado, que se excluyen de la determinación del valor razonable). El Grupo utiliza para ello la valoración de un experto independiente, el cual emplea el método Monte Carlo para realizar dicha valoración.

Cuando la obligación de entregar sus propios instrumentos de patrimonio es a los trabajadores de una sociedad dependiente, los hechos deben calificarse como una operación de "aportación", en cuyo caso la Sociedad dominante registrará un mayor valor de su participación en la dependiente, con abono a instrumentos de patrimonio propio, y lo valorará por el valor razonable de los instrumentos de patrimonio cedidos en la fecha del acuerdo de concesión.

En el momento de la entrega de las acciones, la diferencia contable entre la partida del patrimonio neto que se cancela y las acciones propias entregadas se reconoce con cargo a reservas de la Sociedad dominante.

### 2.17 Provisiones

El Grupo reconoce una provisión cuando:

- (i) Tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados;
- (ii) Hay más probabilidades de que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación que de lo contrario; y
- (iii) El importe se puede estimar de forma fiable.

Los importes reconocidos en el balance de situación consolidado corresponden a la mejor estimación a la fecha de cierre de los desembolsos necesarios para cancelar la obligación presente, una vez considerados los riesgos e incertidumbres relacionados con la provisión y teniendo en cuenta además el efecto financiero producido por el descuento, siempre que resulte significativo y se puedan determinar con fiabilidad los desembolsos que se van a efectuar en cada periodo. En caso de utilizar tasas de descuento, el incremento de la provisión como consecuencia del tiempo transcurrido se reconoce como gastos financieros del ejercicio.

### 2.18 Clasificación de activos y pasivos entre corriente y no corriente

El Grupo presenta el balance de situación consolidado clasificando activos y pasivos entre corriente y no corriente. A estos efectos, se considera que los activos o pasivos son corrientes cuando se espera realizarlos o liquidarlos dentro del periodo de los doce meses posteriores a la fecha de cierre, o se trata de efectivo u otros medios líquidos equivalentes.

### 2.19 Impuesto sobre las ganancias

El gasto por impuesto sobre las ganancias comprende tanto el impuesto corriente como el diferido.

El impuesto corriente, es el que se estima liquidar sobre la ganancia o pérdida fiscal consolidada del ejercicio, utilizando los tipos impositivos aprobados en la fecha del balance de situación, y aplicables al ejercicio presente. El impuesto corriente incluye además cualquier ajuste del impuesto a pagar o cobrar relativo a ejercicios anteriores.

Los impuestos diferidos se calculan, de acuerdo con el método del balance de situación, sobre las diferencias temporarias que surgen entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus importes en libros en las cuentas anuales consolidadas. Los

impuestos diferidos se determinan usando tipos impositivos (y leyes) aprobados en la fecha del balance, o prácticamente aprobados, y que se espera aplicar cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide.

El efecto sobre los activos y pasivos por impuesto diferido de un cambio en el tipo impositivo se registrará en la cuenta de pérdidas y ganancias, excepto en la medida en que se relacione con partidas previamente cargadas o abonadas directamente al estado consolidado del resultado global.

Los pasivos por impuestos diferidos se reconocen en todo caso. Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que es probable que vaya a disponerse de beneficios fiscales futuros o impuestos diferidos pasivos con los que poder compensar las diferencias temporarias.

El Grupo reconoce en el balance de situación los activos por impuestos diferidos derivados de pérdidas fiscales o deducciones pendientes de aplicar, siempre que estos resulten recuperables en un periodo razonable, teniendo en cuenta además las limitaciones para su aplicación que se establezcan legalmente. El Grupo ha determinado como periodo razonable el plazo de 10 años, siempre que la legislación fiscal lo permita. Para ello, el Grupo realiza proyecciones de resultados a futuro, aprobadas por la Dirección que tienen en cuenta tanto las circunstancias macroeconómicas del momento como del mercado y las ajusta en base a las leyes fiscales vigentes, de cara a determinar el resultado fiscal.

Se reduce el importe del activo por impuestos diferidos en la medida en que se estime probable que no se dispondrá de suficiente ganancia fiscal futura, o no existen impuestos diferidos pasivos con los que poder compensar los activos, y es objeto de reversión si se recupera la expectativa de suficiente ganancia fiscal para poder utilizar los saldos dados de baja. Tanto la reducción de los activos por impuestos diferidos como su posterior reversión se reconocen como un mayor o menor gasto por impuesto, respectivamente, en la cuenta de resultados del ejercicio en que se producen.

El Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto diferido si existe un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales, dichos activos y pasivos corresponden a la misma autoridad fiscal y el Grupo tiene la intención de liquidar o realizar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se reconocen en el balance de situación consolidado como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

Cuando tienen lugar procedimientos inspectores de los que deriva un acta a pagar, el Grupo por lo general reconoce dichos importes como un gasto corriente por el importe a pagar, y un gasto por impuesto diferido por la variación de los activos o pasivos por diferencias temporarias derivado de las actas. En aquellos casos en que no exista conformidad con los importes a pagar y el Grupo decida interponer un recurso contra los procedimientos, considerando además que el resultado de los mismos es altamente probable que pueda resultar favorable para el Grupo, el Grupo reconocería un activo por los importes previamente pagados y que estima recuperar.

Algunas sociedades que integran el Grupo Consolidado disponen de reservas que podrían estar sujetas a tributación en caso de que se distribuyan, ya que existen retenciones en origen en algunas legislaciones que afectan al pago de dividendos. El Grupo reconoce el efecto impositivo por este concepto siempre que considere que va a ser necesaria su distribución, en un futuro previsible, lo que supondrá la reversión de la diferencia temporaria. Es decir, cuando la entidad matriz haya estimado que tales ganancias no serán objeto de distribución en un futuro previsible, no procederá a reconocer un pasivo por impuestos diferidos. El Grupo también procederá a revertir dicha diferencia temporaria, contra los resultados del ejercicio, cuando nuevas modificaciones legislativas eliminen o reduzcan la obligación de tributación de dichas reservas.

Desde 1998 la Sociedad dominante tributa en régimen de consolidación fiscal. En virtud del acuerdo adoptado por la Junta General de Accionistas de 28 de mayo de 2003, Acerinox, S.A. y algunas de las sociedades dependientes, domiciliadas en España, quedan vinculadas al régimen de consolidación fiscal de grupos de forma indefinida, con la excepción de Metalinox Bilbao, S.A.U. e Inoxidables de Euskadi, S.A.U que tributan de forma separada. A 31 de diciembre de 2022 y 2021, el perímetro de consolidación fiscal está integrado por: Acerinox, S.A., Acerinox Europa, S.A.U., Roldan, S.A., Inoxfil, S.A., Inoxcenter, S.L.U. e Inoxcenter Canarias, S.A.U. Como consecuencia del régimen de consolidación fiscal surgen créditos y débitos recíprocos entre las sociedades que forman parte del Grupo, por compensaciones de bases imponibles entre las sociedades que forman parte del mismo.

## 2.20 Ingresos

Los ingresos son incrementos en los beneficios económicos producidos a lo largo del ejercicio en forma de entradas o incrementos de valor de los activos, o bien como disminuciones de los pasivos, que dan como resultado un aumento del patrimonio neto y no están relacionados con las aportaciones de los propietarios.

Los ingresos ordinarios representan la transferencia de bienes o servicios a los clientes por un importe que refleja la contraprestación a que la entidad espera tener derecho a cambio de dichos bienes o servicios. Los ingresos se reconocen cuando el cliente obtiene el control del bien o servicio vendido, es decir, cuando tiene tanto la capacidad de dirigir el uso como de obtener los beneficios del bien o servicio.

El Grupo tiene en cuenta el modelo de cinco pasos para determinar el momento en que se deben reconocer los ingresos y su importe:

1. Identificación del contrato con el cliente
2. Identificación de las obligaciones de desempeño contenidas en el contrato
3. Determinación del precio de la transacción
4. Asignación del precio entre las obligaciones de desempeño
5. Reconocimiento del ingreso, cuando se satisfaga una obligación de desempeño.

Un contrato es un acuerdo entre dos o más partes que crea derechos y obligaciones exigibles. No existe contrato cuando cada una de las partes tiene el derecho unilateral y exigible de rescindir un contrato no ejecutado sin compensar a la otra parte.

La tipología de ingresos recurrentes u ordinarios del Grupo corresponden principalmente a:

### a) Ventas de bienes y prestación de servicios

Los ingresos procedentes de la venta de bienes se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se transfieren al comprador el control de tales bienes. No se reconoce ingreso alguno si existen dudas importantes respecto a la recuperación de la cantidad debida, o una eventual devolución de los bienes. Los ingresos por venta se reconocen por el precio de la transacción, que es el importe de la contraprestación al que la entidad espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios prometidos a un cliente, con exclusión de los importes cobrados por cuenta de terceros.

Un contrato es un acuerdo entre dos o más partes que crean derechos y obligaciones exigibles. No existe contrato cuando cada una de las partes tiene el derecho unilateral y exigible de rescindir un contrato sin compensar a la otra parte. El proceso de venta del acero inoxidable se realiza a través de pedidos de venta. Desde este punto de vista, de los pedidos establecidos por el Grupo con sus clientes, no se deriva un derecho u obligación exigible de forma anticipada, dado que hasta el momento de la entrega de la mercancía las partes podrían unilateralmente terminar un contrato no ejecutado sin compensar a la otra parte. Por tanto, no se deriva ninguna obligación hasta la entrega de la mercancía.

Dependiendo de las condiciones comerciales de venta, la transferencia del control y riesgo de la mercancía puede producirse en el momento en que los materiales son despachados de las instalaciones del Grupo o bien a la entrega al cliente. El Grupo tiene en cuenta estas condiciones de venta para determinar el momento del reconocimiento de ingresos. Los ingresos procedentes de la venta de bienes se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se transfiere al comprador el control de tales bienes.

Al determinar el precio de la transacción, el Grupo considera todos los siguientes aspectos:

- (a) contraprestación variable;
- (b) limitaciones de las estimaciones de la contraprestación variable;
- (c) existencia de un componente de financiación significativo en el contrato;
- (d) contraprestaciones distintas al efectivo; y
- (e) contraprestación por pagos a realizar al cliente.

Los ingresos ordinarios se reconocen netos de impuestos, devoluciones y descuentos cuyo desembolso se considera probable en la fecha de reconocimiento del ingreso, y después de eliminadas las ventas dentro del Grupo.

### b) Ingresos por arrendamientos

Los ingresos procedentes de arrendamientos se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias de forma lineal en base a la duración del contrato.

### c) Ingresos por dividendos

Los ingresos por dividendos se reconocen cuando se genera el derecho a su percepción.

## 2.21 Medio Ambiente

El Grupo realiza operaciones cuyo propósito principal es prevenir, reducir o reparar el daño que como resultado de sus actividades pueda producir sobre el medio ambiente.

Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como gastos en el ejercicio en el que se incurren. No obstante, el Grupo reconoce provisiones medioambientales, en caso necesario, mediante la aplicación de los criterios generales que se desarrollan en la **nota 2.17**.

Los elementos del inmovilizado material adquiridos con el objeto de ser utilizados de forma duradera en su actividad y cuya finalidad principal es la minimización del impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación, se reconocen como activos mediante la aplicación de criterios de valoración, presentación y desglose consistentes con los que se mencionan en la **nota 2.8**.

## 2.22 Cambios de estimación y cambios en las políticas contables y corrección de errores

El Grupo aplica la NIC 8 para registrar los cambios de estimación contable, así como los cambios en las políticas y la corrección de errores. En este sentido, el Grupo registra los cambios de estimación contables en el ejercicio que éstos tienen lugar. Los errores contables se corrigen en el ejercicio en que tuvieron lugar, re-expresando, siempre que sean materiales, la información comparativa presentada en los Estados Financieros. Los cambios de políticas, por su parte, se reconocen de forma retroactiva, ajustando los saldos iniciales de las partidas de patrimonio netas afectadas, desde el ejercicio anterior presentado, salvo que exista una disposición transitoria específica para la aplicación inicial de una Norma o Interpretación.

## NOTA 3 - ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES

La preparación de las cuentas anuales requiere la aplicación, por parte de la Dirección del Grupo, de ciertos juicios, estimaciones de valor y presunciones que afectan a la aplicación de las políticas contables y, por tanto, a las cifras presentadas en las presentes cuentas anuales.

Las estimaciones y juicios contables se evalúan continuamente y se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluidas las expectativas de sucesos futuros que se creen razonables. De cambiar ciertos hechos o circunstancias, la Sociedad podría proceder a revisar tales estimaciones.

El Grupo hace estimaciones y juicios en relación con el futuro. Las estimaciones contables resultantes, podrían diferir de los correspondientes resultados reales. Los cambios de estimación se reconocen en los Estados Financieros del Grupo de forma prospectiva, tal y como establece la NIC 8 sobre Políticas Contables, Cambios en las Estimaciones Contables y Errores.

Las principales estimaciones efectuadas por el Grupo son las siguientes:

### a) Pérdida por deterioro del Fondo de Comercio y otros activos no financieros

El Grupo comprueba anualmente si el fondo de comercio ha sufrido alguna pérdida por deterioro del valor, de acuerdo con la política contable de la **nota 2.11**.

En lo que respecta a las inmovilizaciones materiales, el Grupo revisa, en cada fecha de cierre del balance, si existe algún indicio de deterioro del valor de los mismos, teniendo en cuenta los criterios establecidos en la política. En caso de existir, la entidad estimará el importe recuperable del activo. El valor recuperable de un activo es el mayor entre el valor razonable menos los costes de venta o el valor en uso.

Los importes recuperables de las unidades generadoras de efectivo se han determinado en unos casos en base a cálculos del valor en uso y en otros en base al valor razonable menos los costes de venta. En caso de utilización de estimaciones de valor razonable éstas han sido realizadas por un experto independiente.

Los cálculos de valor en uso se fundamentan en hipótesis razonables determinadas en base a los rendimientos pasados obtenidos y las expectativas de producción y desarrollo del mercado a futuro. Algunas de estas hipótesis hacen referencia a ventas, márgenes, tasas de descuento y tasas de crecimiento a perpetuidad, los cuales implican un alto grado de juicio. En los últimos años también los costes energéticos están cobrando una importancia relevante en las estimaciones y el Grupo efectúa análisis de sensibilidad a posibles cambios en los precios de la energía, fundamentalmente en entidades europeas. En las **notas 7.1 y 8.1** se detallan los análisis efectuados por el Grupo en los ejercicios 2022 y 2021.

#### **b) Valor razonable de derivados u otros instrumentos financieros**

El Grupo adquiere instrumentos financieros derivados para cubrir su exposición a fluctuaciones en el tipo de cambio, ciertas materias primas, así como a variaciones en los tipos de interés. El valor razonable de los instrumentos financieros que no se negocian en un mercado activo se determina usando técnicas de valoración basadas principalmente en las condiciones de mercado existentes en la fecha de cada balance y siempre que exista información financiera disponible para realizar dicha valoración. En la **nota 12.2.4** se añade información acerca los instrumentos financieros valorados en base a estas hipótesis.

#### **c) Provisiones**

Tal y como se indica en la **nota 2.17**, los importes reconocidos en el balance de situación consolidado correspondientes a provisiones, son la mejor estimación a la fecha de los flujos esperados para cancelar la obligación, en la medida en que se considera probable que esta salida de recursos vaya a producirse. Modificaciones en la evolución esperada de las circunstancias podrían hacer variar las estimaciones, que serían revisadas en su caso.

Cuando se trata de provisiones derivadas de litigios en las que existen procedimientos judiciales abiertos, son los abogados o expertos independientes los que determinan la probabilidad de ocurrencia de los hechos que conllevan la necesidad de dotar una provisión. En aquellos casos en que se considera posible, aunque no probable que exista una salida de recursos o bien resulta difícil determinar de forma fiable el importe de la provisión, el Grupo considerará que se trata de un pasivo contingente y desglosará la información en las notas. (**Nota 16**).

#### **d) Valor neto de realización**

Tal como se menciona en la **nota 2.13**, el Grupo estima los valores netos de realización de sus existencias con objeto de proceder a registrar, en su caso, las oportunas correcciones valorativas. Para la determinación del valor neto de realización se tienen en cuenta los precios esperados de venta de las existencias menos los costes de comercialización.

#### **e) Determinación de las obligaciones por prestaciones a empleados**

Las obligaciones por pensiones y obligaciones similares se determinan de acuerdo con valoraciones actuariales, las cuales tienen en cuenta ratios estadísticos publicados por organismos oficiales referentes a valoraciones futuras, tales como: expectativas de incrementos salariales, tasas de crecimiento, ratios de mortalidad, tasas de descuento... Estas tasas podrían variar de forma significativa en función de las condiciones económicas y de mercado, lo que haría variar la valoración de las obligaciones reconocidas en los Estados financieros. Dichas valoraciones son efectuadas por expertos independientes.

El Grupo reconoce en balance los importes derivados de sus obligaciones por prestaciones a empleados basándose en las valoraciones actuariales efectuadas por expertos independientes.

En la **nota 16.1** se incluye información detallada acerca de las hipótesis utilizadas en este ejercicio para efectuar la valoración.

#### **f) Recuperabilidad de créditos fiscales por pérdidas y deducciones pendientes de compensar**

Al margen de la legislación fiscal, que en muchos casos permite la recuperación de bases imponibles negativas de forma ilimitada, el Grupo, tal y como se establece en la política contable (**nota 2.19**) reconoce en el balance de situación los activos por impuestos diferidos derivados de pérdidas fiscales o deducciones pendientes de aplicar, siempre que estos resulten recuperables en un periodo razonable, que el Grupo ha establecido en 10 años. El Grupo evalúa regularmente la recuperabilidad de los créditos fiscales de los que dispone mediante proyecciones de resultados aprobadas por la Dirección, con objeto de concluir si los mismos serán o no recuperables en dicho periodo razonable.

El Grupo tiene en cuenta además las limitaciones a la compensación de bases imponibles negativas impuestas por algunas legislaciones, así como los efectos de los pagos mínimos establecidos en determinados países. En la **nota 19.3** se detallan los créditos fiscales existentes en el Grupo, así como las bases utilizadas para determinar la recuperabilidad de los créditos fiscales activados.

En este ejercicio el Grupo ha reconocido los créditos fiscales por las bases imponibles negativas generadas en este ejercicio, si bien no ha reconocido los créditos fiscales deteriorados en pasados ejercicios. En lo que respecta al año anterior, debido a la recuperación de la economía tras el COVID y a las buenas expectativas del mercado, el Grupo, basándose en las proyecciones de resultados a futuro, procedió a revertir 5.493 miles de euros del deterioro efectuado en pasados ejercicios. Ambos impactos se explican en la **nota 19.3.3**

#### **g) Reconocimiento de un pasivo por impuestos diferido por inversiones en subsidiarias**

Tal y como se establece en la política contable (**nota 2.19**) algunas sociedades que integran el Grupo Consolidado disponen de reservas que podrían estar sujetas a tributación en caso de que se distribuyan, ya que en algunas legislaciones existen retenciones en origen que afectan al pago de dividendos, así como, limitaciones aplicables a la deducibilidad de las rentas procedentes de otros países y distribuidas en forma de dividendos. El Grupo reconoce el efecto impositivo por este concepto siempre que considere que va a ser necesaria la distribución de tales reservas, en un futuro previsible. Al mismo tiempo, el Grupo también procederá a revertir dicha diferencia temporaria, contra los resultados del ejercicio, cuando nuevas modificaciones legislativas eliminen o reduzcan la obligación de tributación de dichas reservas.

Desde el año 2021, como consecuencia de la entrada en vigor de la modificación en el impuesto de sociedades que afecta a la exención de tributación sobre los dividendos recibidos de empresas del Grupo, la matriz del Grupo Acerinox, ha visto reducida al 95% la exención sobre dividendos de participaciones cualificadas, por lo que ha pasado a tributar por el 5% de los dividendos recibidos de sus filiales, en concepto de gastos no deducibles de gestión de la participación. Al igual que para las reservas distribuibles mencionadas en el párrafo anterior, el Grupo reconoce el efecto impositivo por este concepto siempre que considere que va a ser necesaria la distribución de reservas de filiales en un futuro previsible.

Aunque no existe una política de reparto de dividendos por parte de las entidades filiales, el Grupo analiza anualmente si las reservas por ganancias acumuladas de las empresas del Grupo van a ser distribuidas a la empresa matriz. Las repatriaciones de dividendos realizadas los últimos ejercicios garantizan la situación patrimonial de la empresa matriz, por lo que la Dirección no considera necesaria la distribución de reservas de sus filiales. Las futuras repatriaciones de dividendos se esperan realizar en base a los resultados que se obtengan año a año. Es por ello que el Grupo no considera necesario el reconocimiento de un pasivo por impuesto diferido asociado a tales ganancias acumuladas.

## **NOTA 4 - GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO**

Las actividades del Grupo, tanto en su división de inoxidable como de aleaciones especiales, están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipos de interés y riesgo de precios), riesgo de crédito, riesgo de liquidez y riesgo climático. El Grupo trata de minimizar los efectos potenciales adversos sobre la rentabilidad financiera del Grupo mediante la utilización de instrumentos financieros derivados en aquellos riesgos en que proceda, así como con la contratación de seguros. En la **nota 12.2.6** se incluye un análisis detallado de los instrumentos financieros derivados del Grupo al cierre del ejercicio.

El Grupo no contrata instrumentos financieros con fines especulativos.

## 4.1 Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el que se produce como consecuencia de la variación en los precios de mercado, bien por variaciones en el tipo de cambio, el tipo de interés o por la variación en los precios de las materias primas u otros materiales o suministros y que pueden afectar tanto a los resultados de la compañía como a su patrimonio o a la valoración de sus activos y pasivos.

### 4.1.1 Riesgo de tipo de cambio

El Grupo opera en el ámbito internacional y en diferentes divisas, especialmente el Dólar americano, por lo que está expuesto al riesgo por la variación de los tipos de cambio. El riesgo de tipo de cambio surge tanto en transacciones comerciales, como operaciones de inversión y financieras, además de por la conversión de estados financieros cuya moneda funcional no es igual a la moneda de presentación del Grupo Consolidado (euro).

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional, en la fecha del balance, aplicando el tipo de cambio de cierre vigente a esa fecha. Las diferencias de cambio que puedan surgir por tal conversión se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias. Para evitar las fluctuaciones en la cuenta de pérdidas y ganancias como consecuencia de las variaciones de los tipos de cambio y para asegurar los flujos de efectivo esperados, el Grupo cubre mediante instrumentos financieros derivados la mayor parte de las transacciones comerciales y financieras que se efectúan en moneda diferente de la moneda funcional de cada país. Para ello, cada sociedad a principios de mes, y con revisión quincenal, tiene en cuenta los préstamos en divisa no local, el saldo de clientes y proveedores en moneda extranjera, la previsión de compras y ventas en moneda extranjera para ese periodo, y los seguros de cambio contratados. El Grupo puede tener en cuenta las transacciones comerciales o financieras en su conjunto, para evaluar la exposición total a la hora de cubrir las transacciones en divisa. El Grupo cubre tanto los saldos con terceros, como aquellos entre empresas del Grupo.

El modelo de negocio del Grupo persigue cubrir el riesgo de tipo de cambio mediante la utilización de instrumentos financieros derivados y existe una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura. El Grupo, fundamentalmente en la división de inoxidable, cubre los flujos de efectivo relacionados con transacciones efectuadas en moneda extranjera y registradas en el balance, por lo que cualquier variación en el derivado, se registra contra la cuenta de pérdidas y ganancias, viéndose compensada por las variaciones que se producen al cierre de cada balance en las partidas monetarias registradas en moneda extranjera. La designación de estos instrumentos como de cobertura, no origina ninguna diferencia contable en la cuenta de pérdidas y ganancias del Grupo. Es por ello que por lo general, los instrumentos financieros designados para cubrir el riesgo de tipo de cambio de operaciones comerciales o por transacciones entre empresas del Grupo no son tratados contablemente como instrumentos de cobertura, sino que el Grupo los designa a valor razonable con cambios en resultados.

En la división de aleaciones de alto rendimiento, dado que el periodo de fabricación es más largo y los pedidos se negocian a precio fijo y con mucha más antelación que en la división de inoxidable, se efectúan coberturas desde el momento en que se reciben los pedidos de los clientes, con el fin de asegurar que el flujo de efectivo recibido se corresponde con el de la negociación efectuada. Los instrumentos financieros contratados se valoran a valor razonable con cambios en resultados.

Los instrumentos financieros derivados utilizados por el Grupo para cubrir este riesgo consisten en contratos de tipo de cambio a plazo tanto de compras como de ventas contratados con arreglo a las políticas aprobadas por la Dirección.

Para controlar el riesgo de tipo de cambio de operaciones financieras el Grupo utiliza, si fuera necesario, otros derivados financieros como “cross currency swap”. Al cierre de este ejercicio no existen derivados contratados de este tipo, al no existir financiación contratada en moneda distinta a la moneda funcional.

El valor razonable de los contratos de tipo de cambio a plazo es igual a su valor de mercado a fecha de balance, es decir, el valor actual de la diferencia entre el precio asegurado y el precio a plazo para cada contrato.

En la **nota 12.2.6** se incluye detalle de los instrumentos financieros contratados por el Grupo para cubrir este tipo de riesgo a 31 de diciembre de 2022 y 2021.

Finalmente, el Grupo está expuesto a un riesgo de tipo de cambio como consecuencia de la conversión de los estados financieros individuales, cuya moneda funcional es distinta a la moneda de presentación del Grupo, y especialmente por el Dólar americano y el Rand sudafricano. El tipo de cambio del USD respecto al Euro al cierre de 2022 es de 1,0666, mientras que al cierre de 2021 era de 1,1326 (apreciación del USD del 6% en el año). En lo que respecta al Rand sudafricano, el tipo de cambio con respecto al Euro al cierre de 2022 es de 18,0986 mientras que al cierre de 2021 era de 18,0625 (depreciación del Rand del 0,2%).

El Grupo no utiliza instrumentos financieros para la cobertura de inversiones en el extranjero en moneda distinta del euro, ya que se trata de inversiones estratégicas a largo plazo que el Grupo no tiene intención de vender ni liquidar. Tampoco se cubren ni los beneficios futuros del Grupo ni los dividendos previstos, éstos últimos se cubren una vez que se aprueban. En la **nota 14.4** se incluye un desglose de las variaciones que han tenido lugar en el ejercicio en las partidas de diferencias de conversión.

La sensibilidad a la variación de esas divisas frente al Euro, manteniéndose constantes otras variables y tomando como base los tipos de cambio de conversión a cierre de 2022 y 2021 respectivamente, es la siguiente:

(Datos en miles de euros)

	Pérdidas y ganancias		Patrimonio	
	Apreciación del 10%	Depreciación del 10%	Apreciación del 10%	Depreciación del 10%
<b>31 de Diciembre 2022</b>				
USD	55.321	-45.263	237.048	-193.948
ZAR	5.968	-4.883	33.457	-27.374
<b>31 de Diciembre 2021</b>				
USD	53.198	-43.525	231.478	-189.391
ZAR	4.789	-3.918	25.975	-21.253

#### 4.1.2 Riesgo de tipos de interés

El Grupo se financia en diferentes países y en distintas divisas (fundamentalmente en euro y rand sudafricano), con diferentes vencimientos y con préstamos referenciados mayoritariamente a un tipo de interés variable.

Tanto los pasivos como los activos financieros del Grupo están expuestos al riesgo de que los tipos de interés cambien. Con el fin de gestionar este riesgo, se analizan regularmente las curvas de tipos de interés y en ocasiones se utilizan instrumentos derivados consistentes en permutas financieras de tipos de interés, que cumplen las condiciones para considerarse contablemente instrumentos de cobertura de flujos de efectivo. El valor razonable de las permutas financieras de tipos de interés es el importe estimado que el Grupo recibiría o pagaría para cancelar dicha permuta financiera en la fecha del balance, teniendo en cuenta los tipos de interés a dicha fecha y el riesgo crediticio de las contrapartes de la misma.

Así mismo, el Grupo contrata préstamos a tipo fijo, que le permitan reducir su exposición a la variación de los tipos de interés. En este ejercicio, el Grupo ha llevado a cabo la contratación de dos préstamos a tipo fijo: uno con Unicredit por importe de 50 millones de euros y otro con Banco de Crédito Social Cooperativo por importe de 60 millones de euros.

Al igual que se hizo en 2021, durante 2022 el Grupo ha continuado con la contratación y novación de sus préstamos a largo plazo mediante la renegociación del tipo fijo o del margen y la extensión del vencimiento. En la **nota 12.2.3** se explican todas las nuevas negociaciones de préstamos llevadas a cabo en este ejercicio, así como las contrataciones a tipo de interés fijo.

Durante el primer semestre de 2022, para reducir el riesgo de tipo de interés, el Grupo ha contratado un derivado (Interest Rate Swap) con Caixabank por importe de 260 millones de euros.

Durante 2021, Acerinox S.A. firmó un préstamo sostenible con BBVA a tipo fijo por un importe de 50 millones de euros y VDM Metals otro préstamo a tipo fijo con Intesa Sanpaolo por importe de 30 millones de euros. Adicionalmente, se renegociaron cuatro operaciones de financiación a tipo fijo con Banco Sabadell, Unicaja, Banca March y un inversor institucional y Grupo Cajarural por importe total de 345 millones de euros. No obstante, no se llevó a cabo la contratación de nuevas permutas financieras.

En la **nota 12.2.6** se incluye detalle de los instrumentos financieros contratados por el Grupo para cubrir este tipo de riesgo a 31 de diciembre de 2022 y 2021.

En cuanto a la sensibilidad del Grupo con respecto a los tipos de interés, si los tipos aplicables sobre el saldo vivo de la financiación al cierre hubieran sido superiores en 100 puntos básicos, manteniendo el resto de variables constantes, el resultado consolidado después de impuestos hubiera sido inferior en 7,2 millones de euros (5,4 millones de euros inferior en

2021), debido a un mayor gasto financiero derivado de las deudas a tipo variable y no cubiertas por permutas de tipos de interés. El efecto en el patrimonio neto del Grupo de dicho incremento de los tipos de interés, aplicado a lo largo de toda la curva de tipos, hubiera supuesto un aumento de 5,3 millones de euros (mientras que en 2021 el patrimonio neto hubiera aumentado en 8,4 millones de euros), debido a que los mayores gastos financieros se hubieran visto más que compensados por variaciones positivas en las valoraciones de los derivados de cobertura de tipos de interés existentes al cierre del presente ejercicio.

#### 4.1.3 Riesgo de precios

El Grupo está sometido a varios tipos de riesgos derivados de las variaciones en los precios:

##### 1. Riesgo por variación en el precio de los títulos que posee de empresas cotizadas.

En este ejercicio el Grupo ha vendido su cartera de acciones en la empresa Nippon Steel & Sumitomo Metal Corporation (Nippon) por lo que ya no se encuentra expuesto al riesgo por variación en el precio de los títulos de empresas cotizadas. El Grupo no utilizaba ningún instrumento financiero derivado para cubrir este riesgo, si bien tenía designadas dichas acciones en la categoría de activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global, por lo que cualquier variación se reconocía contra patrimonio neto. En la **nota 12.2.5** se incluye información adicional acerca de la venta de estos títulos.

##### 2. Riesgo por variación de los precios de la energía.

En estos dos últimos años ha adquirido especial relevancia el fuerte incremento de los precios de los suministros, fundamentalmente el gas y la energía eléctrica. Este aumento sin precedentes ha afectado a las fábricas del Grupo en Europa y sobre todo en España, lo cual supone una pérdida de competitividad respecto a otros países productores del mundo. Los precios han continuado incrementándose en este ejercicio 2022 afectados fundamentalmente por la invasión de Rusia a Ucrania y los bloqueos internacionales. El aumento de los precios del gas y la energía, tan solo en la planta de Palmones, que ha sido la más afectada, ha supuesto un incremento de costes respecto a los precios del año pasado, de 136 millones de euros.

En el resto de fábricas del Grupo no se han producido variaciones tan significativas en el precio de la energía eléctrica y las variaciones en el precio del gas no han supuesto impactos tan destacados como en España. El coste energético en España es muy superior al del resto de países en los que el Grupo tiene sus plantas de producción.

El Grupo trata de paliar estos efectos, mediante la mejora de la eficiencia energética y la contratación de PPAs (Power purchase agreements). Esta es un área estratégica para el Grupo, debido a su carácter electrointensivo, y es siempre un apartado dentro de los planes de excelencia. El Grupo cuenta además con contratos de energía renovable y analiza constantemente fuentes alternativas de suministro que le permitan la reducción de sus costes.

Debido al impacto que suponen las oscilaciones de precios de energía en los costes del Grupo, la Dirección ha incorporado esta variable como hipótesis clave en las valoraciones y estimaciones a futuro que se realizan, fundamentalmente en Europa, y actualmente se efectúan análisis de sensibilidad a las variaciones de los precios de la energía. Una variación del precio energético, tanto de la energía eléctrica como el gas, del 10% respecto a los precios de 2022, manteniendo el resto de variables constantes, hubiera supuesto una variación del gasto, al alza o a la baja, de aproximadamente 49 millones de euros. El Grupo trata de trasladar estos impactos a los precios de venta, pero al tratarse de un mercado competitivo con productores en distintos países, esto no es siempre posible.

En lo que respecta a la división de aleaciones de alto rendimiento, las políticas de cobertura utilizadas han permitido limitar los impactos de las subidas de los precios de la energía en este ejercicio.

Por su parte, los derechos de emisión experimentaron un incremento de precios muy significativo el pasado ejercicio desde un precio promedio de 25 euros/derecho en 2020 a 80 euros al cierre de 2021. El promedio de 2022 se ha mantenido en los 81 €/derecho. Sin embargo, este incremento no tuvo apenas impacto en el Grupo dado que las fábricas españolas disponen de derechos asignados suficientes para cubrir sus necesidades. Tal y como se describe en la política contable de la **nota 2.13.1** al ser los derechos de asignación gratuita, cuando se consumen estos derechos, al mismo tiempo que se reconoce el gasto, se reconoce un ingreso por el mismo importe, cancelando la parte que corresponda de la cuenta de ingresos a distribuir en varios ejercicios. Es por ello que cualquier incremento en los precios de los derechos cuya asignación ha sido efectuada de forma gratuita se verá compensado por un ingreso, no afectando así a la cuenta de resultados del Grupo.

En el caso de la división de aleaciones de alto rendimiento, las asignaciones gratuitas obtenidas son inferiores a las necesidades de las plantas por lo que es necesario la adquisición de derechos en el mercado. Ante la significativa subida de precios y las expectativas a futuro, el Grupo decidió introducir un plan de compras a largo plazo, adquiriendo el 100% de los derechos que

espera utilizar hasta el año 2023, cubriéndose así de las oscilaciones de los precios. Esta compra se ha efectuado a precios muy competitivos y muy inferiores a las cotizaciones actuales.

### 3. Riesgo de variación de los precios de las materias primas

La exposición del Grupo a las oscilaciones de precios de las materias primas es distinta en la división de inoxidable de la de aleaciones de alto rendimiento, ya que, si bien ambas utilizan como materias primas metales que cotizan en la Bolsa de Metales de Londres, el comportamiento de la demanda y la forma de repercutir las fluctuaciones en los precios de las mismas en los mercados es sustancialmente distinto en ambas divisiones.

#### 3.1 Materias primas utilizadas para la división de inoxidable

El acero inoxidable es una aleación de hierro, cromo (> 10,5%) y carbono (< 1,2%) al que se le incorporan otro tipo de minerales como níquel o molibdeno, para conferirle propiedades específicas. El níquel es uno de los minerales contenidos en todas las aleaciones austeníticas, que son las más comunes en el mercado, en un porcentaje variable entre el 6 y el 22%. Tanto el níquel como el molibdeno cotizan en la Bolsa de Metales de Londres por lo que sus precios están sometidos a las fluctuaciones que experimenten las cotizaciones en el mercado. Debido a estas fluctuaciones de los precios de las materias primas utilizadas en el proceso de fabricación, los precios del acero inoxidable también pueden ser muy volátiles, ya que los productores, tratan de repercutir, en la medida de lo posible, dichas fluctuaciones al precio de venta del acero inoxidable a través del denominado “extra de aleación”.

El coste de las materias primas representa en torno al 70% del coste total del producto, y de éste, aproximadamente el 50% lo constituye el coste del níquel. Por tanto, la volatilidad de la cotización del Níquel afecta de forma directa y significativa en el coste del acero inoxidable. Es por ello que la estrategia respecto a la fijación de los precios de venta y la repercusión de dichas oscilaciones es una de las funciones más críticas y requiere un alto conocimiento del mercado. El precio del níquel, dada su influencia en el coste de los aceros inoxidables, acaba determinado el precio del producto final y existe una correlación directa entre ambos precios. Normalmente en Europa, Sudáfrica y Estados Unidos, los precios de venta se componen de un precio base y un componente variable llamado “extra de aleación”. El extra de aleación es una fórmula matemática, calculada mensualmente por cada uno de los productores de acero inoxidable del mercado, que tiene en cuenta la variación de los precios de determinadas materias primas (en especial níquel, cromo y molibdeno), además de las variaciones en el tipo de cambio EUR/USD. La aplicación de este extra de aleación permite traspasar al cliente las fluctuaciones del níquel en la Bolsa de Metales de Londres durante el periodo de fabricación del pedido, así como las variaciones de otras materias primas y las fluctuaciones EUR/USD. La presión de las importaciones repercute también en la política de precios e impide en ocasiones la traslación directa de las oscilaciones de los costes de las materias primas.

En la segunda mitad de este ejercicio el efecto mitigador del riesgo de variación de los precios que supone el extra de aleación ha tenido un diferente comportamiento en Estados Unidos y en Europa. Mientras que en el mercado norteamericano, el extra de aleación es siempre respetado por el mercado y aporta un factor de estabilidad en los precios, en Europa, el esquema tradicional de precio base más extra de aleación, debido a la presión de las importaciones, ha sido sustituido parcialmente por un sistema de precio efectivo.

Durante 2021 y el primer semestre de 2022 la mayor confianza en la economía y la mejora de la actividad impulsó la demanda y el consumo de acero inoxidable. La rápida recuperación de los principales países consumidores, unida a la crisis logística mundial y los elevados precios de transporte, contribuyeron a limitar las importaciones en todo el mundo, lo que favoreció la recuperación de los precios.

La supresión de las ayudas a la exportación en China, unida al control de emisiones de CO2 ejercido desde Pekín (enmarcado en un esfuerzo de reducción de emisiones y consumo energético dentro de la Agenda Verde), permitieron corregir la sobreoferta que ha caracterizado al mercado en los últimos años.

El proceso productivo se planifica en base a la cartera de pedidos de clientes existente. El periodo de fabricación en el Grupo es de 15 días, lo que permite relacionar el coste de la materia prima con el precio de venta al cliente a través del citado extra de aleación. En la medida que se mantenga un estricto control de las existencias y se ajusten las producciones a la situación del mercado, se palia el riesgo de variación de los precios de las materias primas.

#### 3.2 Materias primas utilizadas para la división de aleaciones de alto rendimiento

En lo que se refiere a la división de aleaciones de alto rendimiento, se trata de aleaciones cuyo contenido en metales cotizados como el Níquel es mucho mayor que en el del acero inoxidable, pudiendo alcanzar hasta casi el 100% en determinadas aleaciones. Además también pueden contener otros metales cotizados como cobre, cobalto, aluminio y molibdeno. El

contenido metálico en este tipo de aleaciones representa 2/3 del coste total del producto y el precio de venta de los mismos es hasta 10 veces superior al del acero inoxidable. El periodo de fabricación ronda entre 3-4 meses, por lo que el Grupo tiene que hacer frente a la compra de metales con varios meses de antelación a la venta.

En este sector, debido al porcentaje que representan los metales en el coste total del producto y a la volatilidad de precios que supondría, los clientes demandan siempre precios fijos y el Grupo así lo garantiza en el momento de recibir los pedidos, asumiendo inicialmente en su totalidad el riesgo de volatilidad de las materias primas. Para paliar este riesgo, el Grupo cuenta con un departamento de “Trading” de metales en esta división que se encarga de la contratación de derivados en el LME (“London Metal Exchange”) para cubrir las compras de metales necesarias para fabricar los productos demandados por los clientes. En el caso de metales no cotizados en el LME, se efectúan coberturas naturales a través de stocks físicos.

Para evitar la volatilidad que la valoración de estos derivados ocasiona en la cuenta de resultados, tras la incorporación de la división de aleaciones de alto rendimiento al Grupo, se decidió efectuar un análisis del modelo económico y las relaciones de cobertura para evaluar la posible aplicación de contabilidad de coberturas a dichos derivados. De esta forma, desde el 1 de enero de 2021 se procedió a la documentación de las relaciones de cobertura para los nuevos derivados contratados a partir de dicha fecha y se puso en marcha un modelo que garantizara la eficacia de la cobertura, de forma que el Grupo empezó a aplicar contabilidad de coberturas para el registro de gran parte de estos instrumentos financieros. Aquellos instrumentos financieros contratados con fecha anterior al 1 de enero de 2021 y que todavía no hubieran vencido, se siguieron registrando contra resultados del ejercicio hasta su vencimiento. En la **nota 12.2.6** se incluye información detallada acerca de estos instrumentos.

Actualmente, un incremento del 20% en la cotización de los metales cotizados, que el Grupo cubre mediante compras y ventas a futuro, tendría un impacto en la valoración de los derivados de 24 millones de euros, de los cuales 23,9 millones impactarían directamente en otro resultado global (patrimonio neto) y 0,1 en resultados del ejercicio. Por el contrario, una caída del 20% en la cotización de dichos metales tendría un impacto negativo en el patrimonio neto del Grupo de -23,9 millones y de -0,1 millones de euros en resultados.

#### **4. Riesgo de distorsión de precios por acumulación de stocks en el mercado**

El mercado de los aceros inoxidables se caracteriza por la robustez de su demanda, que viene creciendo aproximadamente a un ritmo del 6% anual desde hace más de 50 años. La necesidad de acero inoxidable para todas las aplicaciones industriales y su presencia en todos los sectores son garantía de que se mantenga esta tasa de crecimiento en los próximos años. A pesar de la continuidad en el ritmo del crecimiento del consumo final, el control mayoritario del mercado por almacenistas independientes hace que el consumo aparente sea volátil, en función de sus expectativas sobre la evolución de la cotización del níquel en la Bolsa de Metales de Londres (LME) y su consecuente estrategia de acumulación o realización de existencias.

Las fluctuaciones del níquel tienen también su impacto en la demanda de los consumidores. Una reducción del precio del níquel suele ir acompañada de una reducción de la demanda en el corto plazo. Por el contrario, un incremento en los precios del níquel suele ir acompañado de un aumento de la demanda. Para reducir el riesgo derivado del control mayoritario del mercado por almacenistas independientes, la política seguida por el Grupo Acerinox ha sido desarrollar una red comercial que permita suministrar continuamente a los clientes finales mediante almacenes y centros de servicios que canalizan la producción del Grupo. Gracias a esta política, se ha logrado alcanzar una importante cuota de mercado en clientes finales que nos permite estabilizar nuestras ventas y por tanto reducir este riesgo.

#### **5. Riesgo de sobrevaloración de existencias**

La conveniencia de mantener niveles de existencias suficientes en nuestros almacenes implica un riesgo de que dichas existencias queden sobrevaloradas con respecto al precio de mercado, que el Grupo palía manteniendo niveles de existencias muy controlados.

La valoración de las materias primas, material en proceso y productos terminados a precio medio contribuye también a reducir la volatilidad en los costes y por tanto, a reducir el impacto en márgenes de la fluctuación de los precios del níquel.

Durante este ejercicio debido a la caída de la demanda en el último trimestre, los altos costes de producción y la caída de los precios ha sido necesario efectuar un ajuste de inventario a valor neto de realización de 98 millones de euros.

En conclusión, los factores anteriormente mencionados (red comercial propia, niveles de existencias controlados, extras de aleación, valoraciones a precio medio, reducción del ciclo de producción y política de aceptación de pedidos a corto plazo) permiten reducir la exposición al principal riesgo, que es la ciclicidad del consumo aparente como consecuencia de la

volatilidad de las materias primas. Siendo, en cualquier caso, un factor externo al Grupo, no siempre la gestión eficaz de este riesgo consigue eliminar su impacto.

#### 4.1.4 Impacto de la pandemia COVID 19

Durante este ejercicio, Asia ha sido la única región afectada por la pandemia. Los confinamientos duros en China han provocado una fuerte caída de demanda interna cuya recuperación se ha visto moderada por la política gubernamental de COVID cero y la fuerte crisis en el sector de la construcción.

La pandemia no ha afectado en este ejercicio a la actividad del Grupo.

El Grupo Acerinox ha ido relajando a lo largo del ejercicio las medidas de precaución, pero siempre bajo el protocolo de actuación “Covid Play Book” de la Compañía, un documento en el que se recogieron las medidas a adoptar en cada situación.

Ya durante 2021, la mayor confianza en la economía y la mejora de la actividad, en gran medida gracias a las esperanzas depositadas en el efecto de las vacunas, impulsaron de forma significativa la demanda y el consumo de acero inoxidable. Esta recuperación ha continuado a lo largo de 2022.

En lo que respecta a 2021, a pesar de las distintas olas que tuvieron lugar en el ejercicio, el Grupo tan solo vio limitada su actividad en su planta de Malasia que se vio obligada a parar su producción durante dos meses en verano debido al cierre de todos los servicios no esenciales en el país. Una vez recuperada la actividad, la respuesta del mercado fue muy positiva, siguiendo la tendencia del resto de los mercados.

El mercado de los aceros se vio caracterizado por un incremento generalizado de los consumos aparentes corrigiendo la caída experimentada en 2020 y superando los niveles pre-covid de 2019.

En el caso de las aleaciones de alto rendimiento, la recuperación fue un poco más tardía y lenta y no fue hasta el mes de junio de 2021 que se alcanzaron los volúmenes pre-covid. La recuperación del mercado en ese ejercicio fue de un 5,0%, tras la dramática caída de 2020. Según los estudios de mercado, todos los mercados de usuarios finales de aleaciones de níquel se recuperaron en 2021, con la excepción de la industria aeroespacial, las aplicaciones marinas y la industria de procesos.

#### 4.1.5 Impacto de la invasión rusa de Ucrania

En lo que se refiere a la situación geopolítica causada por la invasión rusa de Ucrania, ésta no ha tenido un impacto directo significativo para Grupo en este ejercicio, pero sí indirecto, por el incremento de los precios energéticos, motivados por las incertidumbres que la guerra y la inestabilidad política han generado.

En lo que se refiere a la actividad del Grupo, desde el momento en que se inició la guerra, se redujo al máximo la exposición del Grupo en Rusia y se paralizaron las ventas. El Grupo mantiene cerrada su oficina comercial en este país, que tan solo contaba con tres empleados. Actualmente el Grupo se encuentra en proceso de cierre definitivo de dicha oficina.

En lo que respecta a las compras, el Grupo tiene muy diversificadas las fuentes de aprovisionamiento de materias primas y sigue una estrategia de compras responsables. Durante este ejercicio se ha realizado un significativo esfuerzo para conseguir suministros alternativos lo que ha permitido no depender de materias primas rusas.

Debido a las incertidumbres que han existido a lo largo del ejercicio respecto a la dependencia de Alemania del suministro del gas de Rusia, el Grupo creó un Comité de seguimiento para evaluar el impacto de las medidas que se pudieran adoptar en ese país y mitigar los impactos para el Grupo.

Las proyecciones que se han utilizado en las cuentas anuales contemplaron los impactos que se pudieran derivar de este conflicto, si bien, la dirección de la Sociedad considera que los efectos que esta situación pudiera tener no son significativos.

## 4.2 Riesgo de crédito

El riesgo de crédito queda definido por la posible pérdida, que el incumplimiento de las obligaciones contractuales por parte de un cliente o deudor puede ocasionar.

La exposición del Grupo al riesgo de crédito viene determinada por las características individuales de cada uno de los clientes, y en su caso, por el riesgo del país en que el cliente opera. Debido a la diversidad de clientes y países en los que opera, el Grupo no tiene concentración de riesgos individuales, ni sectoriales, ni geográficos. No existe ningún cliente en el Grupo, ni en la división de inoxidable ni en la de aleaciones de alto rendimiento, que supere el 10% de las ventas totales del Grupo.

Es política del Grupo cubrir los riesgos comerciales y políticos, bien a través de compañías de seguros de crédito, bien mediante créditos documentarios, o garantías bancarias confirmadas por bancos de reconocida solvencia en países con bajo riesgo financiero. El seguro de crédito cubre entre el 90% y el 95% de los riesgos comerciales declarados, en función del país del cliente y de la compañía aseguradora, y entre el 90% y el 95% de los riesgos políticos. La principal aseguradora de crédito del Grupo, tiene una calificación crediticia A2 de Moody's y A (excellent) de A.M. Best.

Durante el ejercicio 2022 se han cobrado indemnizaciones derivadas de pólizas de seguro de riesgo de crédito comercial por importe de 742 miles de euros (136 miles de euros en 2021).

Existe un Comité de Riesgos, que se ocupa del seguimiento de la Política del Grupo en cuanto a riesgo de crédito se refiere. Los clientes nuevos son analizados de acuerdo con la compañía de seguros, quien le asigna un importe de cobertura, lo que permite que se les ofrezcan las condiciones generales de pago del Grupo en caso de cumplir las condiciones crediticias necesarias. Asimismo, y en caso de que se requiera, el Comité de Riesgos analiza individualmente la capacidad crediticia del cliente, estableciendo límites de crédito y condiciones de pago. En caso contrario se les factura al contado.

El Comité de Riesgos está formado por representantes del departamento comercial, financiero y legal. Se analizan los riesgos de las empresas que conforman el Grupo Acerinox, recibiendo información a su vez de Comités de Riesgos Delegados en North American Stainless, Bahru Stainless, Columbus, Grupinox (aglutina la red comercializadora en España) y VDM Metals.

Entre otras tareas, el Comité de Riesgos revisa la situación de la deuda vencida, controla las ventas excedidas de riesgo, autoriza o solicita al Comité de Dirección, según el importe, la concesión de riesgos internos.

Con gran parte de los clientes del Grupo existe una larga experiencia comercial. Retrasos en pagos ocasionan un seguimiento especial de las entregas futuras, condiciones de pago y revisión de los límites de crédito.

Dependiendo de la legislación local del país en que el cliente opera, pueden existir cláusulas de reservas de dominio, que permiten en caso de impago la recuperación de la mercancía.

En ocasiones, el Grupo emplea otros instrumentos financieros que permiten reducir el riesgo de crédito, como operaciones de cesión. Cuando se han transferido sustancialmente los riesgos y beneficios de los activos cedidos, el Grupo procederá a dar de baja en contabilidad el activo financiero cedido.

El Grupo practica las correcciones valorativas sobre los créditos comerciales que se estiman necesarias, en función de un modelo de pérdidas esperadas, fundamentado en un análisis de las insolvencias medias en cada una de las filiales y en la siniestralidad incurrida en las pólizas de seguro de crédito contratadas, tal y como se detalla en la **nota 2.12.2**.

En la **nota 12.2.1** se detalla el movimiento de las correcciones valorativas de los créditos comerciales.

El saldo consolidado de clientes a 31 de diciembre de 2022 asciende a 575.036 miles de euros (772.681 miles de euros en 2021), y el importe neto de la cifra de negocios en 2022 asciende a 8.688.494 miles de euros (6.705.739 miles de euros en 2021). Esto supone un periodo medio de cobro en el Grupo de 24 días (42 días en 2021).

El 51% de las ventas netas consolidadas (52% en 2021) se han realizado cubriendo el riesgo de crédito con compañía de seguros. El 3% se ha facturado al contado (3% en 2021). El 1% de las ventas netas consolidadas (1% en 2021) se han realizado cubriendo el riesgo de crédito mediante créditos documentarios confirmados o garantías. El 41% de las ventas netas consolidadas (39% en 2021) se refieren a las ventas de la sociedad North American Stainless Inc. en su mercado nacional, con un riesgo muy limitado por tener un periodo de cobro inferior a 30 días, lo que permite controlar las entregas, reduciendo las posibles pérdidas por deterioro.

El análisis de la antigüedad de la deuda es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2022	% Deuda	2021	% Deuda
No vencido	479.565	83%	706.363	91%
menos de 30 días	75.550	13%	55.687	7%
entre 30 y 60 días	13.282	2%	5.722	1%
entre 60 y 90 días	1.554	0%	605	0%
más de 90 días	5.085	1%	4.304	1%
<b>TOTAL</b>	<b>575.036</b>		<b>772.681</b>	

El Grupo tiene dotadas provisiones por importe de 4.868 miles de euros (5.050 miles de euros en 2021). El importe dotado en el ejercicio asciende a 864 miles de euros (483 miles de euros en 2021) lo que supone un 0,010% de las ventas en 2022 (0,007 % en 2021). Siendo el ratio de pérdida esperada del Grupo de un 0,019% (0,022% en 2021).

La mayor parte de la deuda vencida está asegurada, y se trata generalmente de atrasos propios de la actividad comercial (el 80% de la deuda vencida se trata de retrasos inferiores a 30 días). A 9 de marzo de 2023, más del 90% de los mencionados saldos vencidos, se han cobrado (90% en 2021).

Consideramos, a la vista de la morosidad que se ha producido en todos los sectores, que las cifras indicadas son muy satisfactorias y confirman el acierto de la política de riesgos comerciales del Grupo.

Los anticipos a proveedores de inmovilizado, si los hubiere, están cubiertos mediante garantías bancarias emitidas por el proveedor, y confirmadas por bancos de reconocida solvencia.

En cuanto al riesgo de crédito de los saldos bancarios, por lo general sólo se aceptan los bancos y las instituciones financieras que estén calificados por un tercero independiente, con una calificación crediticia mínima de 'Ba3' de Moody's. El Grupo no tiene una concentración significativa de riesgo ya que la probabilidad de incumplimiento por parte de los bancos e instituciones financieras así autorizados, es remota en base a sus altas calificaciones crediticias.

En lo que se refiere al riesgo de crédito, ni la siniestralidad ni los retrasos en pagos son superiores a los de cualquier otro año. El Grupo tampoco espera impactos relevantes a futuro dada la política de cobertura de riesgo seguida y el alto porcentaje de riesgos cubiertos.

Con todo, hay que destacar que 2022 ha sido un año con una siniestralidad baja para la totalidad del Grupo Acerinox, más aun teniendo en cuenta el entorno de incertidumbre generado por la invasión de Ucrania.

### 4.3 Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de no ser capaz de hacer frente a las obligaciones presentes y futuras no disponiendo de los fondos necesarios para llevar a cabo la actividad del Grupo.

El Grupo se financia fundamentalmente a través de los flujos de efectivo generados en sus operaciones, así como préstamos y líneas de financiación.

Durante este ejercicio, se ha mantenido un buen acceso a la liquidez a través de préstamos a largo plazo y líneas de financiación vigentes en importes superiores a los necesarios en cada momento.

La tesorería del Grupo se dirige de manera centralizada con el fin de conseguir la mayor optimización de los recursos. El endeudamiento se concentra fundamentalmente en la cabecera del Grupo (más del 70% del endeudamiento bruto total a cierre del ejercicio).

De acuerdo con las estimaciones de flujos de tesorería y teniendo en cuenta los planes de inversión, el Grupo dispone de la financiación suficiente para hacer frente a sus obligaciones y mantiene un nivel de líneas de crédito no utilizadas así como unos altos niveles de tesorería suficiente para cubrir el riesgo de liquidez.

Durante los ejercicios 2022 y 2021 no se ha producido ningún impago ni de principal ni de intereses de las distintas financiaciones del Grupo.

El Grupo dispone a cierre del ejercicio de instrumentos de financiación vigentes tanto a largo como a corto plazo por importe de 2.786 millones de euros, así como líneas aprobadas para factoring sin recurso por importe de 480 millones de euros. El importe dispuesto de las líneas de financiación a 31 de diciembre de 2022 asciende a 1.989 millones de euros, y 329 millones de las líneas de factoring. En lo que respecta al año 2021, el importe de líneas de financiación vigentes tanto a largo como a corto plazo era de 2.582 millones de euros mientras que las líneas para factoring sin recurso eran de 520 millones de euros, y el saldo dispuesto de las líneas de financiación ascendía a 1.853 millones de euros y 287 millones de las líneas de factoring. Los saldos en tesorería a 31 de diciembre de 2022 ascienden a 1.548.040 miles de euros (1.274.929 miles de euros en 2021).

Los saldos en tesorería se encuentran disponibles y no existe ningún tipo de restricción para su utilización.

El Grupo hace colocaciones temporales de tesorería a un plazo nunca superior a tres meses y únicamente en bancos de reconocida solvencia.

Adicionalmente, el Grupo monitoriza constantemente el perfil de vencimientos de su deuda financiera con el objetivo de establecer unos niveles máximos de vencimientos anuales.

En este sentido, las operaciones de financiación más destacables durante 2022 han sido las siguientes:

- Renovación y ampliación de las pólizas de crédito hasta un importe total de 301 millones de euros y 135 millones de dólares.
- Novaciones de préstamos en vigor con ampliación de importes hasta 320 millones de euros y con extensión de plazos.
- Firma de cinco préstamos nuevos a largo plazo con varias entidades financieras por un importe total de 145 millones de euros.
- Refinanciación de VDM por importe total de 340 millones de euros, mediante un préstamo a largo plazo por importe de 50 millones de euros y siete líneas de financiación bilateral por un importe agregado de 290 millones de euros.
- Incremento en las líneas para la emisión de cartas de crédito de importación en más de 100 millones de euros.

Todas estas operaciones de financiación aparecen explicadas en la nota **12.2.3**.

Las operaciones de financiación más destacables durante 2021 fueron la renovación del contrato de Factoring Sindicado por importe de 370 millones de euros y la conversión de dos préstamos a largo plazo con Caixabank y Banco Sabadell, contratados en 2020, en préstamos sostenibles por importe total de 80 millones de euros cada uno. También se llevó a cabo la renegociación de parte de la deuda y la firma de tres nuevos préstamos con entidades financieras del Grupo. El volumen de estas operaciones fue de 650 millones de euros. Asimismo, VDM firmó un nuevo préstamo de 30 millones de euros con Intesa Sanpaolo.

El análisis de las obligaciones de pago contraídas por el Grupo al cierre del ejercicio 2022 es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

<b>2022</b>								
<b>Vencimientos futuros de flujos de caja (pagos)</b>								
	<b>Importe a 31/12/2022</b>	<b>Importe pagos futuros</b>	<b>Menos 6 meses</b>	<b>6-12 meses</b>	<b>1-2 años</b>	<b>2-5 años</b>	<b>más 5 años</b>	<b>Vto indeterminado</b>
Deudas a largo plazo	1.394.032	-1.522.861	-15.663	-23.780	-299.387	-1.089.169	-94.862	
Deudas a corto plazo	594.492	-604.031	-540.953	-63.079				
Proveedores y otras cuentas a pagar	1.147.564	-1.147.564	-1.147.564					
Otros pasivos financieros no corrientes	14.971	-14.971			-8.366	-905	-1.386	-4.314
<b>DERIVADOS FINANCIEROS</b>								
Cobertura mediante permutas de tipos de interés	-34.305	36.349	2.802	6.399	12.085	14.720	343	
Derivados commodities compra	-31.756	31.756	24.639	6.851	266			
Derivados commodities venta	11.399	-11.399	872	-12.292	20			
Seguros de cambio exportación	-3.648	3.648	3.648					
Seguros de cambio importación	10.878	-10.878	-10.878					
<b>TOTAL</b>	<b>3.103.628</b>	<b>-3.239.952</b>	<b>-1.683.097</b>	<b>-85.901</b>	<b>-295.382</b>	<b>-1.075.354</b>	<b>-95.905</b>	<b>-4.314</b>

En los saldos de “proveedores y otras cuentas a pagar” no se tienen en cuenta las deudas con las Administraciones Públicas.

Los “otros pasivos financieros no corrientes” clasificados con vencimiento indeterminado se corresponden fundamentalmente con depósitos y fianzas cuyo plazo de vencimiento es indeterminado. El resto son pagos por arrendamiento financiero.

Los vencimientos futuros de flujos de caja incluyen el principal más los intereses, basados en los tipos de interés contractuales al cierre del ejercicio.

No se incluyen las inversiones aprobadas que no estén registradas como inmovilizado en curso a la fecha de cierre del ejercicio.

#### 4.4 Riesgo Climático

Acerinox es consciente de los riesgos y oportunidades a los que se enfrenta derivados del clima, por lo que la compañía presta especial atención a la protección del medio ambiente y al uso eficiente de los recursos naturales en el desarrollo de su actividad.

Tal y como se recoge en materia de sostenibilidad, en el Plan de Acción “Acerinox Impacto Positivo 360”, aprobado por el Consejo de Administración en 2020, el objetivo fundamental es “apoyar y reforzar la estrategia de negocio, impulsando la respuesta de la compañía ante los retos ambientales, sociales y de buen gobierno, con visión global, reduciendo los riesgos y desarrollando oportunidades”.

Acerinox entiende la gestión empresarial ligada al compromiso con la sostenibilidad, materializado en objetivos concretos, ambiciosos y medibles en el Plan de Sostenibilidad de la compañía.

Los impactos de los riesgos climáticos en los estados financieros son amplios y potencialmente complejos, y dependerán de los riesgos específicos del sector. Cuando se analizan estimaciones a futuro del negocio se presentan escenarios de probabilidades donde se valoran las consecuencias no solo físicas del cambio climático, sino también los cambios en las regulaciones ambientales para hacerle frente. Son los llamados riesgos físicos y riesgos transicionales del cambio climático; y ambos tienen consecuencias económicas y financieras.

El riesgo de cambio climático y transición es un riesgo derivado de la transición energética (regulación, mercado, tecnologías) y de los impactos físicos del cambio climático (agudos y crónicos).

Con el objetivo de integrar la variable climática en la gestión de riesgos y oportunidades y en la planificación estratégica de Acerinox, la identificación, medición y gestión de los riesgos y las oportunidades del cambio climático, se realizan de acuerdo a las recomendaciones del Task Force on Climate-related Financial Disclosure (TCFD). Los riesgos y las oportunidades del cambio climático están incorporados en el Mapa de Riesgos Corporativos del Grupo, alineado con el Plan Estratégico de la Empresa y la Agenda Climática Internacional.

El Consejo de Administración de Acerinox, a través de dos de sus Comisiones, la de Auditoría y la de Sostenibilidad, ejerce su función de vigilancia y seguimiento sobre la sostenibilidad y la información no financiera aportada por la empresa. En el marco de esta tarea, estas Comisiones han aprobado y monitorizan la Estrategia de Sostenibilidad incorporada en el Plan Estratégico, que recoge como elemento fundamental en su punto de partida las reflexiones realizadas por la empresa en relación a los riesgos y oportunidades derivadas del cambio climático.

Para cada uno de los Pilares Estratégicos se han determinado compromisos resueltos a modo de objetivos esperados como respuesta a la aplicación de las acciones determinadas. De manera complementaria a los compromisos incluidos para cada una de las Líneas Estratégicas determinadas en el Plan de Acción, se han aprobado seis Objetivos Estratégicos de alto nivel, de los cuales, los siguientes son relativos al cambio climático:

1. **Objetivo de emisiones de GEI (Gases de Efecto Invernadero):** reducción del 20% de la intensidad de las emisiones de GEI (Alcance 1 y 2) para 2030 con respecto a la referencia de 2015.

Al finalizar el año, Acerinox aumentó la intensidad de emisiones un 2% con respecto al año 2021, si bien redujo la misma en un 8% con respecto al año base, 2015 (reducción del 3,45% y 10,29% la intensidad de emisiones en 2021 con respecto al año anterior y al año base, respectivamente).

Apoyando la transición energética, Acerinox ha aumentado sus contratos de energía renovable y cuenta con 284.750 MWh anuales (105.120 MWh anuales en 2021). En 2021 tuvo lugar una disminución en la intensidad energética en un 1,6% con respecto a 2020 y un 3,2% en comparación con el año base.

2. **Objetivo de Eficiencia Energética:** reducción del 7,5% de la intensidad energética para 2030 con respecto a la referencia de 2015.

Durante el año, Acerinox aumentó su intensidad energética en un 6% con respecto a 2021 y un 3% en comparación con el año base.

3. **Objetivo de reducción de residuos:** 90% residuos reciclados en 2030.

Durante el año, Acerinox alcanzó un 79% con respecto a la referencia de 2020 con un incremento del 10% de los residuos reciclados con respecto al 2021.

4. **Objetivo de consumo de agua:** reducción del 20% de la intensidad del consumo de agua dulce para 2030 con respecto a la referencia de 2015.

Durante el año, Acerinox redujo el consumo del agua en un 15% con respecto al año base del 2015, pero con un incremento del 11% respecto al 2021.

En el año 2022, la crisis energética, acentuada por la invasión de Ucrania y el posterior impacto en las economías de todo el mundo, además de los altos inventarios en los distribuidores debido a las fuertes importaciones, provocaron una caída de la producción de acero inoxidable en el último semestre del año. Esta caída en la producción impactó de forma relevante en la eficiencia de las fábricas, lo que empeoró los indicadores de intensidad de emisiones de CO<sub>2</sub> e intensidad energética por tonelada de acero producido, si bien disminuyó el volumen total de emisiones.

El impacto del riesgo climático en los estados financieros del Grupo se materializa en tres áreas fundamentales: análisis de recuperabilidad de activos no financieros, determinación de las vidas útiles de plantas y equipos y valoraciones crediticias.

En lo que se refiere a los análisis de recuperabilidad de activos no financieros, el Grupo ha incorporado el riesgo climático en las estimaciones y juicios a futuro realizados. Las tasas de crecimiento utilizadas, tipos de descuento y tasas de riesgo son ratios de mercado que implícitamente también recogen la valoración del riesgo climático. Dichas tasas no presentan diferencias significativas con las utilizadas en los ejercicios anteriores. Por la propia naturaleza de la actividad, se considera

que no existe impacto material del riesgo por el cambio climático que suponga un indicio de deterioro, para ninguna de las UGEs del Grupo ni en sus existencias.

En cuanto a la determinación de vidas útiles, tal y como se describe en la **nota 3** la Dirección del Grupo determina las vidas útiles estimadas y los correspondientes cargos por depreciación para su planta y equipos, en función de las valoraciones realizadas por los técnicos correspondientes, teniendo en cuenta las innovaciones técnicas, variaciones en los niveles de actividad de las fábricas, cambios regulatorios, etc. La Dirección revisa periódicamente el cargo por depreciación el cual se modificaría siempre que las vidas útiles estimadas fueran distintas a las vidas aplicadas anteriormente.

Respecto a las valoraciones crediticias y la limitación que las regulaciones imponen a las entidades financieras para otorgar financiación a empresas que no sean sostenibles, la Comisión Europea ha publicado su taxonomía de las finanzas sostenibles, que sirve de instrumento para ayudar a los agentes financieros y las empresas a definir qué actividades son consideradas como tal. La Taxonomía de la Unión Europea proporciona una definición universal sobre la sostenibilidad ambiental de las actividades económicas en el ámbito europeo que contribuye, además, a la divulgación de información homogénea y transparente sobre como las compañías avanzan en línea con los planes de transición a nivel europeo y la contribución a los objetivos ambientales de la Unión Europea. De acuerdo con lo dispuesto en el Reglamento, las compañías sujetas a la presentación de sus Estados de Información no Financiera deben incluir en sus informes de gestión información relacionada con el grado de sostenibilidad de sus actividades. En concreto, las compañías no financieras deben informar sobre la proporción de facturación, CapEx y OpEx, que cumple con lo establecido en el Reglamento de Taxonomía. Su aplicación se está llevando a cabo de manera progresiva. El primer ejercicio realizado en 2021 consistió en la identificación del conjunto potencial de actividades susceptibles de ser clasificadas como sostenibles (elegibilidad) con base en los indicadores anteriormente mencionados. A partir de 2022, se ha hecho una evaluación de los criterios técnicos contemplados en el Reglamento que determinarán el alineamiento de las actividades con la Taxonomía.

En lo que respecta a los criterios de elegibilidad, la fabricación de acero inoxidable ha sido considerada, de acuerdo con el reglamento de taxonomía, una actividad potencialmente sostenible (elegible).

La actividad, además de ser Elegible, debe demostrar que cumple con los requerimientos del artículo 3 del Reglamento que, en resumen, son:

- Contribución sustancial a uno o varios de los seis objetivos ambientales de la Unión Europea.
- No causa un daño significativo sobre el resto de los objetivos ambientales (Do No Significant Harm –DNSH-).
- Cumple con las garantías sociales mínimas.

Hasta la fecha han sido adoptados los criterios técnicos de contribución sustancial para los objetivos 1 y 2 (mitigación del cambio climático y adaptación al cambio climático), incluidos en el Anexo I y II del Reglamento Delegado del clima. En el caso del acero inoxidable, estos criterios técnicos son sólo aplicables a aquellas instalaciones que utilizan arco eléctrico, estableciendo umbrales específicos para el indicador de intensidad de carbono por tonelada de producto y porcentaje de chatarra usada.

El Grupo ha publicado por primera vez en su informe de información no financiera los indicadores de ingresos, Capex y gastos operativos, en base a los criterios de alineamiento que determinan la proporción de cada uno de esos capítulos procedente de productos o servicios relacionados con actividades económicas que se consideren alineadas.

Durante este ejercicio el Grupo ha firmado varios créditos sostenibles con diversas entidades financieras tal y como se explica en la **nota 12.2.3**. Los préstamos sostenibles establecen tipos de interés ligados al cumplimiento de los Indicadores de Sostenibilidad establecidos.

En la **nota 8** se detallan los elementos de inmovilizado cuyo fin es la minimización del impacto ambiental y la protección y mejora del medio ambiente, así como los gastos medioambientales incurridos por el Grupo.

#### 4.5 Brexit

Con fecha 31 de enero de 2020, el Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte dejaron de ser Estado miembro de la UE y pasaron a tener la consideración de tercer país, tras la ratificación del Acuerdo sobre la Retirada del Reino Unido de la Unión Europea. El Acuerdo de Retirada preveía un periodo transitorio desde su entrada en vigor hasta el 31 de diciembre de 2020, durante el cual el Derecho de la Unión siguió aplicándose en el Reino Unido, con determinadas excepciones. Su finalidad principal era ofrecer un plazo para la preparación de los ciudadanos, las entidades y las administraciones a la nueva situación, así como proporcionar un marco de estabilidad para la negociación de un acuerdo sobre la relación futura entre la Unión Europea y el Reino Unido. Las negociaciones de dicho acuerdo culminaron el 24 de diciembre de 2020, tras alcanzarse un compromiso de

principio sobre un Acuerdo de Comercio y Cooperación y un Acuerdo sobre Seguridad de la Información entre otros. Estos acuerdos entraron en vigor el 1 de enero de 2021.

El 1 de enero de 2021, el Reino Unido dejó de disfrutar de los derechos y obligaciones que tenía como Estado miembro de la UE y que había mantenido durante el período transitorio previsto en el Acuerdo de Retirada. Esto ha creado nuevas barreras al comercio de bienes y servicios y a la movilidad e intercambios transfronterizos, en ambas direcciones.

Sin embargo, esta salida no tuvo ningún impacto significativo para el Grupo Acerinox, más allá de las modificaciones administrativas y fiscales. El Grupo cuenta con una filial distribuidora y no tiene activos productivos en ese país. La filial importa el material que se fabrica en cualquiera de las plantas de fabricación del Grupo y lo vende en el Reino Unido. El importe total de los activos fijos que el Grupo tiene en ese país es de 3,9 millones de euros (siendo el total de activos fijos del Grupo de 1.902 millones de euros). Por otro lado, las ventas efectuadas en ese país suponen tan sólo el 2,8% del total de ventas del Grupo. Cualquier traslado de clientes, que como consecuencia del Brexit pudiera producirse, no debería suponer una reducción de ventas para el Grupo, ya que podría atenderse desde cualquier otro país, al tratarse de un mercado global.

La filial del Grupo en Reino Unido ha incrementado su cifra de negocio en este ejercicio un 114% (35% en 2021) y un 17% su resultado antes de impuestos (47% en 2021), lo que demuestra que el Brexit no ha tenido ningún impacto en el Grupo, más allá de las modificaciones administrativas en las declaraciones de las transacciones.

#### 4.6 Gestión del capital

Los objetivos en la gestión del capital tienen como finalidad:

- salvaguardar la capacidad del Grupo para continuar creciendo de forma sostenida
- proporcionar un rendimiento adecuado a los accionistas
- mantener una estructura de capital óptima

La Sociedad gestiona la estructura de capital y realiza ajustes a la misma, en función de los cambios en las condiciones económicas. Con el objetivo de mantener y ajustar la estructura de capital, la Sociedad puede adoptar diferentes políticas relacionadas con pago de dividendos, devolución de prima de emisión, recompra de acciones, autofinanciación de inversiones, endeudamiento a plazo, etc.

La estructura de capital se controla en base a diferentes ratios como el de “deuda financiera neta/EBITDA”, entendido como el periodo necesario para que los recursos generados por la Sociedad cubran el endeudamiento, o el ratio de endeudamiento, “Gearing”, definido como la relación entre la deuda financiera neta y los fondos propios de la Sociedad.

La deuda financiera neta se define como la suma de los pasivos financieros con entidades de crédito, tanto corrientes, como no corrientes, más las obligaciones emitidas, menos el efectivo y otros medios líquidos equivalentes. El término EBITDA, hace referencia a la cifra de resultado de explotación descontando las dotaciones para amortización, la variación de provisiones de tráfico y los deterioros efectuados en el ejercicio.

El ratio “deuda financiera neta/EBITDA”, 0,35 veces (0,58 veces en 2021), es el segundo valor más bajo alcanzado por el Grupo Consolidado en toda su historia (sólo superior al del año 1995), siendo muy satisfactorio en nuestro sector, especialmente tras la adquisición de VDM que incrementó el endeudamiento en 398 millones de euros.

La generación de caja, establecida como uno de los objetivos prioritarios en el Plan Estratégico del Grupo, ha tenido asimismo un comportamiento sobresaliente. Los buenos resultados obtenidos, han permitido obtener un flujo de caja operativo de 544 millones de euros (388 millones de euros en el 2021), a pesar del incremento del capital circulante de explotación de 479 millones euros (460 millones de euros en el 2021) por la buena actividad y la subida de precios de las materias primas.

Después de realizar pagos por inversiones por importe de 126 millones de euros, el cash flow libre generado ha ascendido a 419 millones de euros.

Durante el ejercicio 2022, la compañía ha invertido un total de 336 millones de euros en retribuir al accionista, cifra un 132% superior a la del año anterior, lo que supone un payout del 60% y un 14% de la capitalización bursátil a 31 de diciembre de 2022.

Se ha procedido en 2022 a un pago en efectivo de 0,50 euros por acción y se han llevado a cabo dos programas de recompra de acciones. Asimismo, el Consejo de Administración ha aprobado una nueva Política de Retribución al Accionista: el Consejo de Administración de Acerinox, S.A. celebrado el 20 de diciembre de 2022 ha decidido proponer a la Junta General Ordinaria de Accionistas de la Sociedad un dividendo de 0,60 euros por acción con cargo a los resultados de 2022, de los que de los que 0,30

euros se han abonado como dividendo a cuenta el día 27 de enero de 2023. Este dividendo se someterá a la aprobación de la Junta General de Accionistas, que se celebrará en 2023.

Así mismo, el Consejo de Administración está cumpliendo su compromiso de mejorar el beneficio por acción amortizando las acciones emitidas en los cuatro años (2013-2016) en los que el dividendo se abonó mediante dividendo flexible o scrip dividend.

- Con efecto 30 de agosto, 2022, han sido dadas de baja de la negociación en las Bolsas de Valores de Madrid y Barcelona 10.821.848 acciones de Acerinox, S.A. Con ello finaliza la ejecución del programa de recompra de acciones del 4% del capital social para su amortización que se publicó como Información Privilegiada el día 20 de diciembre de 2021.
- El Consejo de Administración de Acerinox S.A. celebrado el día 27 de julio de 2022, aprobó un plan de recompra de acciones destinadas a su amortización. Con fecha 26 de octubre de 2022, la Sociedad completó la adquisición de 10.388.974 acciones, 4% del Capital Social de la Sociedad. La amortización de las 10.388.974 acciones adquiridas en este Programa de Recompra será propuesta a la Junta General Ordinaria de Accionistas de 2023.

La deuda financiera neta del Grupo se ha reducido en 138 millones de euros, situándose en 440 millones de euros (578 millones de euros en el ejercicio 2021).

El ratio de endeudamiento, “Gearing”, se ha situado en 17,3%, el mínimo de los últimos 25 años.

Al igual que se hizo en 2021, durante 2022 el Grupo ha continuado con la contratación y novación de sus líneas de financiación mediante la renegociación del tipo fijo o del margen, el incremento del nominal y la extensión del vencimiento. En la nota 12.2.3 se incluye un detalle de todas las operaciones de financiación llevadas a cabo en el ejercicio.

A cierre del ejercicio, el Grupo dispone de financiación sostenible por importe de 659 millones de euros, ligando el coste de los préstamos a la evolución de dos indicadores establecidos que se revisan anualmente. La mayor parte de la financiación del Grupo a 31 de diciembre de 2022 se corresponde con préstamos a plazo. De ésta, 70% son vencimientos superiores a un año. El 77% de los préstamos y colocaciones privadas del Grupo son a tipo de interés fijo (estas cifras incluyen aquellos préstamos cerrados a tipo de interés variable pero cubiertos con un derivado de tipo de interés).

El Grupo Acerinox tiene a 31 de diciembre de 2022 liquidez por importe de 2.345 millones de euros. De éstos, 1.548 millones de euros corresponden con saldos de tesorería y depósitos a corto plazo y 797 millones de euros a financiación disponible en diversas filiales del Grupo.

#### 4.7 Seguros

La diversificación geográfica de las factorías del Grupo, con tres plantas de fabricación integral de productos planos de acero inoxidable, una planta de laminación en frío, y tres de fabricación de productos largos, impiden que un siniestro pueda afectar a más de un tercio de la producción de acero inoxidable y garantizan la continuidad del negocio, toda vez que la adecuada coordinación entre las restantes factorías reducen las consecuencias de un daño material en cualquiera de las instalaciones.

Las factorías del Grupo cuentan con cobertura suficiente de Seguros de Daños Materiales y Pérdida de Beneficios que suponen más del 54,62% del programa de seguros del Grupo Acerinox. Por otro lado, todos los activos que se pudieran encontrar en construcción, estarían sujetos a las coberturas del seguro de los proveedores respectivos, además de la correspondiente póliza global de construcción y montaje.

El Grupo cuenta asimismo con una Sociedad de reaseguro, Inox Re, con sede en Luxemburgo, que gestiona estos riesgos asumiendo una parte en concepto de autoseguro y accediendo directamente al mercado reasegurador.

Existen asimismo, programas de seguros de responsabilidad civil general, medioambiental, de crédito, transportes y colectivos de vida y accidente, que reducen la exposición del Grupo Acerinox a riesgos por este concepto.

En la división de aleaciones de alto rendimiento, VDM Metals dispone de un conjunto de pólizas de seguros muy similar, y en algunos casos complementario, al programa de seguros del Grupo Acerinox. Durante este ejercicio y con el fin de optimizar el programa de seguros del Grupo se han renovado algunas de las pólizas, una vez llegados sus vencimientos, según las nuevas condiciones acordadas por el Grupo.

## NOTA 5 - PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN

### 5.1 Combinaciones de negocios

No se han producido combinaciones de negocios ni en 2021 ni en 2022.

### 5.2 Variaciones en el perímetro de consolidación

En este ejercicio no se ha producido ninguna variación en el perímetro de consolidación del Grupo.

En lo que respecta al ejercicio 2021, el Consejo de Administración de Acerinox, S.A., en su sesión celebrada el día 15 de diciembre de 2020, autorizó efectuar una ampliación de capital social de Bahru Stainless, sin aportación de efectivo, mediante la capitalización de 349,5 millones de USD procedentes del préstamo concedido por Acerinox, S.A. a su filial. La participación de Acerinox, S.A. en Bahru Stainless antes de la ampliación de capital era del 98,15%.

El día 2 de abril de 2021 tuvo lugar la Junta General de Accionistas de Bahru, que aprobó dicha ampliación de capital. El socio minoritario decidió no acudir a la ampliación, lo que diluyó su participación al 1,1874%. Con fecha 14 de abril se registró el nuevo capital social de Bahru Stainless, Sdn. Bhd.

Acerinox, S.A. reconoció un aumento de sus inversiones en empresas del Grupo por importe de 293.535 miles de euros equivalentes al valor razonable del préstamo capitalizado y que no difería significativamente de su valor contable a esa fecha.

### 5.3 Entidades dependientes y asociadas

#### Entidades dependientes

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, el perímetro de consolidación del Grupo Acerinox incluye, además de Acerinox, S.A., 55 sociedades dependientes que consolidan por integración global.

El cuadro de participaciones relativo a 2022 es el que sigue:

<b>2022</b>					
<b>PARTICIPACIÓN</b>					
<b>SOCIEDADES CONSOLIDADAS POR INTEGRACION GLOBAL</b>	<b>PAÍS</b>	<b>COSTE (En miles de Euros)</b>	<b>% SOBRE EL NOMINA L</b>	<b>SOCIEDAD TITULAR DE LA PARTICIPACIÓN</b>	<b>AUDITORES</b>
ACERINOX (SCHWEIZ) A.G.	Mellingen - Suiza	327	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX ARGENTINA S.A.	Buenos Aires - Argentina	598	90%	ACERINOX S.A	Estudio Canil
		13	10%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX AUSTRALASIA PTY. LTD.	Sidney - Australia	385	100%	ACERINOX S.A	
ACERINOX BENELUX S.A. - N.V.	Bruselas - Bélgica	209	99,98%	ACERINOX S.A	PWC
		0	0,02%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACX DO BRASIL REPRESENTAÇÕES, LTDA	Sao Paulo - Brasil	373	100%	ACERINOX S.A	
		0	0,001%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX CHILE, S.A.	Santiago de Chile - Chile	7.545	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX COLOMBIA S.A.S	Bogotá D.C. - Colombia	68	100%	ACERINOX S.A	
ACERINOX DEUTSCHLAND GMBH	Langenfeld - Alemania	45.496	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX EUROPA, S.A.U	Algeciras - España	341.437	100%	ACERINOX S.A	PWC
		18.060	99,98%	ACERINOX S.A	
ACERINOX FRANCE S.A.S	París -Francia	0	0,02%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	PWC
ACERINOX INDIA PVT LTD	Mumbai - India	155	100%	ACERINOX S.A	ISK & Associates
ACERINOX ITALIA S.R.L.	Milano - Italia	78.844	100%	ACERINOX S.A	Collegio Sindicale - Studio Revisori Associatti
ACERINOX METAL SANAYII VE TICARET L.S.	Gumussuyu /Beyoglu - Turquía	150	100%	ACERINOX S.A	

2022

## PARTICIPACIÓN

SOCIEDADES CONSOLIDADAS POR INTEGRACION GLOBAL	PAÍS	COSTE (En miles de Euros)	% SOBRE EL NOMINAL	SOCIEDAD TITULAR DE LA PARTICIPACIÓN	AUDITORES
ACERINOX MIDDLE EAST DMCC (DUBAI)	Dubái - Emiratos Árabes Unidos	10	100%	ACERINOX S.A	HLB Hamt
ACERINOX PACIFIC LTD.	Wanchai - Hong Kong	7.467	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX POLSKA, SP Z.O.O	Varsovia - Polonia	25.174	99,98%	ACERINOX S.A	PWC
		4	0,02%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX RUSSIA LLC	Saint Petersburg - Rusia	100	100%	ACERINOX S.A	
ACERINOX SCANDINAVIA AB	Malmoe - Suecia	31.909	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX S.C. MALAYSIA SDN. BHD	Johor -Malasia	19.476	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX SHANGAI CO., LTD.	Shangai - China	1.620	100%	ACERINOX S.A	Shanghai Shenzhou Dalong
ACERINOX (SEA), PTE LTD.	Singapur - Singapur	193	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX U.K, LTD.	Birmingham - Reino Unido	28.494	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACEROL - COMÉRCIO E INDÚSTRIA DE AÇOS INOXIDÁVEIS, UNIPESSOAL, LDA.	Trofa - Portugal	15.828	100%	ACERINOX S.A	PWC
BAHRU STAINLESS, SDN. BHD	Johor -Malasia	96.480	98,81%	ACERINOX S.A	PWC
COLUMBUS STAINLESS (PTY) LTD.	Middelburg - Sudáfrica	263.558	76%	ACERINOX S.A	PWC
CORPORACIÓN ACERINOX PERU S.A.C	Lima - Perú	314	100%	ACERINOX S.A	
INOX RE, S.A.	Luxemburgo	1.225	100%	ACERINOX S.A	PWC
INOXCENTER CANARIAS, S.A.U	Telde (Gran Canaria) - España	270	100%	INOXCENTER	PWC
INOXCENTER, S.L.U	Barcelona - España	17.758	100%	ACERINOX S.A	PWC
INOXFIL S.A.	Igualada (Barcelona) - España	6.247	100%	ROLDAN S.A	PWC
INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	Vitoria - España	2.705	100%	ACERINOX EUROPA, S.A.U	PWC
INOXPLATE - COMÉRCIO DE PRODUCTOS DE AÇO INOXIDÁVEL, UNIPESSOAL, LDA.	Trofa- Portugal	10.193	100%	ACEROL - COMÉRCIO E INDÚSTRIA DE AÇOS INOXIDÁVEIS, UNIPESSOAL, LDA.	
METALINOX BILBAO, S.A.U	Galdácano (Vizcaya) - España	3.718	100%	ACERINOX S.A	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	Kentucky - U.S.A.	546.042	100%	ACERINOX S.A	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS CANADA, INC	Canada	5.091	100%	NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS MEXICO S.A. DE C.V.	Apodaca - N.L.Mexico	18.948	100%	NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS FINANCIAL INVESTMENTS LTD.	Kentucky - U.S.A.	15	100%	ACERINOX S.A	
ROLDAN S.A.	Ponferrada - España	17.405	99,77%	ACERINOX S.A	PWC
VDM METALS HOLDING GMBH	Werdohl - Germany	313.315	100%	ACERINOX S.A	PWC
VDM METALS INTERNATIONAL GMBH	Werdohl - Germany	51.404	100%	VDM METALS HOLDING, GMBH.	PWC
VDM METALS GMBH	Werdohl - Germany	102.037	100%	VDM METALS HOLDING, GMBH.	PWC
VDM (SHANGHAI) HIGH PERFORMANCE METALS TRAD. CO. LTD.	Shanghai - China	200	100%	VDM METALS, GMBH.	Pan-China Certified Public Accounts
VDM HIGH PERFORMANCE METALS NANTONG CO. LTD.	Nantong - China	2.087	100%	VDM METALS INTERNATIONAL GMBH.	Pan-China Certified Public Accounts
VDM METALS AUSTRALIA PTY. LTD.	Mulgrave - Australia	1.322	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS AUSTRIA G.M.B.H.	Brunn am Gebirge - Austria	4.515	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS BENELUX B.V.	Zwijndrecht - Belgium	2.535	100%	VDM METALS, GMBH.	BDO
VDM METALS CANADA LTD.	Vaughan - Canada	336	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS DE MEXICO S.A. DE C.V.	Naucalpan de Juarez - Mexico	30	100%	VDM METALS, GMBH.	Grant Thornton
VDM METALS FRANCE S.A.S.	Saint-Priest - France	8.465	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM UNTERSTÜTZUNGSKASSE GMBH	Werdohl, Germany	0	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS ITALIA S.R.L.	Sesto San Giovanni - Italy	10.704	100%	VDM METALS, GMBH.	

2022

SOCIEDADES CONSOLIDADAS POR INTEGRACION GLOBAL	PARTICIPACIÓN				
	PAÍS	COSTE (En miles de Euros)	% SOBRE EL NOMINAL	SOCIEDAD TITULAR DE LA PARTICIPACIÓN	AUDITORES
VDM METALS JAPAN K.K.	Tokio - Japan	178	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS KOREA CO. LTD.	Seoul - Korea	103	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS UK LTD.	Claygate-Esher - UK	100	100%	VDM METALS, GMBH.	BDO
VDM METALS USA LLC	Florham Park - USA	27.649	100%	VDM METALS, GMBH.	PWC

Las actividades de las compañías del Grupo son las siguientes:

- Acerinox, S.A.: es la entidad holding del Grupo Acerinox. En su calidad de sociedad holding, aprueba y monitoriza las líneas estratégicas del negocio. Además, presta servicios diversos de tipo corporativo entre los que destacan los jurídicos, contables y de asesoramiento a todas las empresas del Grupo. También lleva a cabo la dirección y gestión de la financiación dentro del Grupo.
- Acerinox Europa, S.A.U.: fabricación y comercialización de productos planos de acero inoxidable.
- North American Stainless, Inc.: fabricación y comercialización de productos planos y largos de acero inoxidable.
- Columbus Stainless (PTY), Ltd.: fabricación y comercialización de productos planos de acero inoxidable. En los últimos años también ha complementado esta actividad con la fabricación de acero al carbono lo que le ha permitido la utilización de capacidad de fabricación no utilizada y la dilución de costes fijos.
- Bahru Stainless, Sdn, Bhd: laminación en frío y comercialización de productos planos de acero inoxidable.
- Roldan, S.A.: fabricación y comercialización de productos largos de acero inoxidable.
- Inoxfil, S.A.: fabricación y comercialización de alambre de acero inoxidable.
- VDM Holding Metals GmbH: es la entidad holding del Grupo de empresas que componen la división de aleaciones de alto rendimiento.
- VDM Metals International GmbH, entidad 100% participada por VDM Holding Metals GmbH, es la entidad que adquiere las materias primas necesarias para la fabricación de las aleaciones de alto rendimiento, comercializa los productos terminados y es la que centraliza el I+D del Grupo VDM, dirigiendo y gestionando el negocio directamente y encargando la producción a otra entidad de las entidades del subgrupo. Cuenta además con un departamento de calidad.
- VDM Metals GmbH, es la que posee las plantas de producción y por encargo de la anterior transforma las materias primas en aleaciones de alto rendimiento.
- Inox Re, S.A.: Sociedad de reaseguro.
- Inoxplate, Comercio de productos de Aço Inoxidáveis, Unipessoal Lda: es la propietaria de la nave industrial en la que efectúa su actividad operativa la sociedad del Grupo en Portugal, Acerol, Comércio e indústria de Aços inoxidáveis, y recibe ingresos por su arrendamiento.
- North American Stainless Financial Investment, Inc.: prestación de servicios de asesoramiento en materia de comercio exterior.
- El resto de sociedades tanto directamente participadas por Acerinox, S.A como del subgrupo VDM se dedican a la comercialización de productos de acero inoxidable o aleaciones de alto rendimiento.

El cuadro de participaciones relativo a 2021 es el que sigue:

SOCIEDADES CONSOLIDADAS POR INTEGRACION GLOBAL	2021 PARTICIPACION				
	PAIS	COSTE (En miles de Euros)	% SOBRE EL NOMINAL	SOCIEDAD TITULAR DE LA PARTICIPACION	AUDITORES
ACERINOX (SCHWEIZ) A.G.	Mellingen -Suiza	327	100%	ACERINOX S.A	PWC

2021

## PARTICIPACION

SOCIEDADES CONSOLIDADAS POR INTEGRACION GLOBAL	PAIS	COSTE (En miles de Euros)	% SOBRE EL NOMINAL	SOCIEDAD TITULAR DE LA PARTICIPACION	AUDITORES
ACERINOX ARGENTINA S.A.	Buenos Aires - Argentina	598	90%	ACERINOX S.A	Estudio Canil
		13	10%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX AUSTRALASIA PTY. LTD.	Sidney - Australia	385	100%	ACERINOX S.A	
ACERINOX BENELUX S.A. - N.V.	Bruselas - Bélgica	209	99,98%	ACERINOX S.A	PWC
		0	0,02%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACX DO BRASIL REPRESENTAÇÕES, LTDA	Sao Paulo - Brasil	373	100%	ACERINOX S.A	
		0	0,001%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX CHILE, S.A.	Santiago de Chile - Chile	7.545	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX COLOMBIA S.A.S	Bogotá D.C. - Colombia	68	100%	ACERINOX S.A	
ACERINOX DEUTSCHLAND GMBH	Langenfeld - Alemania	45.496	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX EUROPA, S.A.U	Algeciras - España	341.409	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX FRANCE S.A.S	París -Francia	18.060	99,98%	ACERINOX S.A	PWC
		0	0,02%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX INDIA PVT LTD	Mumbai - India	155	100%	ACERINOX S.A	ISK & Associates
ACERINOX ITALIA S.R.L.	Milano - Italia	78.844	100%	ACERINOX S.A	Collegio Sindicale - Studio Revisori Associati
ACERINOX METAL SANAYII VE TICARET L.S.	Gumussuyu /Beyoglu - Turquía	150	99,73%	ACERINOX S.A	
		0	0,27%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX MIDDLE EAST DMCC (DUBAI)	Dubái - Emiratos Árabes Unidos	10	100%	ACERINOX S.A	Al Sharid Auditing and Management Consultancy
ACERINOX PACIFIC LTD.	Wanchai - Hong Kong	7.467	100%	ACERINOX S.A	PWC
		25.174	99,98%	ACERINOX S.A	
ACERINOX POLSKA, SP Z.O.O	Varsovia - Polonia	4	0,02%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	PWC
		100	100%	ACERINOX S.A	
ACERINOX RUSSIA LLC	Saint Petersburg - Rusia	100	100%	ACERINOX S.A	
ACERINOX SCANDINAVIA AB	Malmoe - Suecia	31.909	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX S.C. MALAYSIA SDN. BHD	Johor -Malasia	19.476	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX SHANGAI CO., LTD.	Shangai - China	1.620	100%	ACERINOX S.A	Shanghai Shenzhou Dalong
ACERINOX (SEA), PTE LTD.	Singapur - Singapur	193	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX U.K. LTD.	Birmingham - Reino Unido	28.469	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACEROL - COMÉRCIO E INDÚSTRIA DE AÇOS INOXIDÁVEIS, UNIPessoal, LDA.	Trofa - Portugal	15.828	100%	ACERINOX S.A	PWC
BAHRU STAINLESS, SDN. BHD	Johor -Malasia	293.607	98,81%	ACERINOX S.A	PWC
COLUMBUS STAINLESS (PTY) LTD.	Middelburg - Sudáfrica	205.142	76%	ACERINOX S.A	PWC
CORPORACIÓN ACERINOX PERU S.A.C	Lima - Perú	314	100%	ACERINOX S.A	
INOX RE, S.A.	Luxemburgo	1.225	100%	ACERINOX S.A	PWC
INOXCENTER CANARIAS, S.A.U	Telde (Gran Canaria) - España	270	100%	INOXCENTER	PWC
INOXCENTER, S.L.U	Barcelona - España	17.758	100%	ACERINOX S.A	PWC
INOXFIL S.A.	Igualada (Barcelona) - España	6.247	100%	ROLDAN S.A	PWC
INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	Vitoria - España	2.705	100%	ACERINOX EUROPA, S.A.U	PWC
INOXPLATE - COMÉRCIO DE PRODUCTOS DE AÇO INOXIDÁVEL, UNIPessoal, LDA.	Trofa- Portugal	10.693	100%	ACEROL - COMÉRCIO E INDÚSTRIA DE AÇOS INOXIDÁVEIS, UNIPessoal, LDA.	
METALINOX BILBAO, S.A.U	Galdácano (Vizcaya) - España	3.718	100%	ACERINOX S.A	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	Kentucky - U.S.A.	545.778	100%	ACERINOX S.A	PWC

2021

PARTICIPACION					
SOCIEDADES CONSOLIDADAS POR INTEGRACION GLOBAL	PAIS	COSTE (En miles de Euros)	% SOBRE EL NOMINAL	SOCIEDAD TITULAR DE LA PARTICIPACION	AUDITORES
NORTH AMERICAN STAINLESS CANADA, INC	Canada	5.091	100%	NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS MEXICO S.A. DE C.V.	Apodaca - N.L.Mexico	18.948	100%	NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS FINANCIAL INVESTMENTS LTD.	Kentucky - U.S.A.	15	100%	ACERINOX S.A	
ROLDAN S.A.	Ponferrada - España	17.405	99,77%	ACERINOX S.A	PWC
VDM METALS HOLDING GMBH	Werdohl - Germany	313.315	100%	ACERINOX S.A	PWC
VDM METALS INTERNATIONAL GMBH	Werdohl - Germany	51.404	100%	VDM METALS HOLDING, GMBH.	PWC
VDM METALS GMBH	Werdohl - Germany	102.037	100%	VDM METALS HOLDING, GMBH.	PWC
VDM (SHANGHAI) HIGH PERFORMANCE METALS TRAD. CO. LTD.	Shanghai - China	200	100%	VDM METALS, GMBH.	Pan-China Certified Public Accounts
VDM HIGH PERFORMANCE METALS NANTONG CO. LTD.	Nantong - China	2.087	100%	VDM METALS INTERNATIONAL GMBH.	Pan-China Certified Public Accounts
VDM METALS AUSTRALIA PTY. LTD.	Mulgrave - Australia	1.322	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS AUSTRIA G.M.B.H.	Brunn am Gebirge - Austria	4.515	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS BENELUX B.V.	Zwijndrecht - Belgium	2.535	100%	VDM METALS, GMBH.	BDO
VDM METALS CANADA LTD.	Vaughan - Canada	336	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS DE MEXICO S.A. DE C.V.	Naucalpan de Juarez - Mexico	30	100%	VDM METALS, GMBH.	Grant Thornton
VDM METALS FRANCE S.A.S.	Saint-Priest - France	8.465	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM UNTERSTÜTZUNGSKASSE GMBH	Werdohl, Germany	0	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS ITALIA S.R.L.	Sesto San Giovanni - Italy	10.704	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS JAPAN K.K.	Tokio - Japan	178	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS KOREA CO. LTD.	Seoul - Korea	103	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS UK LTD.	Claygate-Esher - UK	100	100%	VDM METALS, GMBH.	BDO
VDM METALS USA LLC	Florham Park - USA	27.649	100%	VDM METALS, GMBH.	PWC

### Entidades asociadas

El cuadro de participaciones relativo a 2022 y 2021 es el que sigue:

PARTICIPACIÓN				
EMPRESAS ASOCIADAS	PAÍS	COSTE (En miles de €)	% SOBRE EL NOMINAL	SOCIEDAD TITULAR DE LA PARTICIPACIÓN
BETINOKS PASLANMAZ ÇELIK A.S.	Turquía	0	25%	ACERINOX S.A
MOL Katalysator technik GmbH	Germany	390	20,45%	VDM METALS, GMBH.
Evidal Schmöle Verwaltungsgesellschaft mbH	Germany	0	50%	VDM METALS, GMBH.

En lo que se refiere a las entidades asociadas, se trata de entidades muy poco significativas para el Grupo cuya participación se encuentra valorada a coste al no intervenir en su gestión y por tanto no disponer de Estados financieros de las mismas. La entidad

Betinoks Paslanmaz Celik, A.S., con sede en Turquía se dedica a la distribución de productos de acero inoxidable y otros metales en Turquía. La entidad MOL Katalysatortechnik, GmbH, con sede en Alemania se dedica a la producción y distribución de catalizadores minerales y metálicos. Por otro lado, la entidad EVIDAL Schmöle Verwaltungsgesellschaft GmbH, gestiona los fondos de pensiones de una de las antiguas compañías productoras.

#### 5.4 Ampliaciones y reducciones de capital

Durante este ejercicio la sociedad del Grupo Inoxplate, Lda con sede en Portugal, 100% participada por la sociedad portuguesa, Acerol, Ltda ha efectuado una devolución de aportaciones suplementarias a su matriz por importe de 500 miles de euros (350 mil euros en 2021).

En 2021, la ampliación de capital más destacable fue la efectuada en la sociedad malaya Bahru Stainless, Sdn. Bhd. mencionada en la **nota 5.2.** por importe de 349,5 millones de USD.

En el caso de la Sociedad VDM High Performance Metals (Nantong) Co. Ltd., en 2021 se efectuó una ampliación de capital no dineraria, mediante la capitalización de dividendos por importe de 1.238 miles de euros.

En VDM Metals Italia Srl. se efectuó también una ampliación de capital de su único accionista VDM Metals GmbH por importe de 420 mil euros.

#### 5.5 Correcciones valorativas por deterioro de participaciones

La Sociedad matriz realiza al cierre de cada ejercicio los análisis de recuperabilidad de aquellas inversiones en empresas del Grupo en las que existen indicios de posible deterioro, para comprobar si las valoraciones de las sociedades correspondientes exceden de su valor recuperable.

Tras los análisis efectuados en este ejercicio, ha sido necesario registrar deterioro de cartera de la inversión en la sociedad Bahru Stainless Sdn. Bhd por importe de 197.197 miles de euros y por el contrario, se ha registrado una reversión del deterioro contabilizado en ejercicios anteriores en la Sociedad Columbus Stainless Pty. Ltd. por importe de 58.291 miles de euros, al obtenerse un valor recuperable de la inversión, superior al deterioro registrado al cierre del ejercicio.

Así, mismo, en el ejercicio 2021 el Grupo registró también una reversión del deterioro contabilizado en ejercicios anteriores en la Sociedad Columbus Stainless Pty. Ltd. por importe de 45.304 miles de euros.

Los citados deterioros o reversiones no afectan al resultado consolidado por tratarse de sociedades consolidadas por integración global. En la memoria individual de la Sociedad matriz se incluye un desglose detallado de los análisis efectuados.

### **NOTA 6 - INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS**

El Grupo se encuentra organizado internamente por segmentos operativos, que son las unidades estratégicas del negocio, las cuales están constituidas por diferentes productos y servicios que se gestionan separadamente, de forma que, para cada una de ellas, la Dirección del Grupo revisa reportes internos al menos mensualmente.

Con ocasión de la adquisición del Grupo VDM en 2020, la Dirección del Grupo ha modificado la configuración de los segmentos operativos, integrando los segmentos de productos plano, largo y otros de acero inoxidable, en un único segmento denominado “Aceros inoxidables”. Adicionalmente se analiza y reporta por separado el segmento de “Aleaciones de alto rendimiento”, que incluye los productos elaborados por el Grupo VDM. Debido a las distintas especificaciones técnicas y mercados de ambos productos, la Dirección del Grupo ha decidido gestionar únicamente estos dos segmentos de forma separada. El Grupo procedió a modificar la clasificación ya en la información presentada en los estados financieros intermedios correspondientes al primer semestre de 2022. En lo que se refiere a estas cuentas anuales, el Grupo presenta la información de forma retroactiva.

Los segmentos operativos que presenta el Grupo asociados a los tipos de productos vendidos son los siguientes:

- **Aceros inoxidables:** incluye los productos tanto planos como largos de acero inoxidable.
- **Aleaciones de alto rendimiento:** aleaciones especiales con alto contenido en Níquel. Se incluyen como parte de este segmento todas las entidades que componen el subgrupo VDM Metals.

Los resultados, activos y pasivos de un segmento, incluyen todos aquellos elementos imputables a ese segmento, directa o indirectamente. No existen activos significativos utilizados conjuntamente.

El segmento reconocido como “No asignado” recoge aquellas actividades propias de la entidad matriz del Grupo o no imputables a ninguno de los segmentos operativos específicos. Tal y como se describe en la **nota 1**, la actividad principal de la entidad holding, matriz del Grupo Acerinox, es aprobar y monitorizar las líneas estratégicas del negocio. Además, presta servicios diversos de tipo corporativo y de asesoramiento en diversas áreas y lleva a cabo la dirección y gestión de la financiación dentro del Grupo, ya que es a través de Acerinox, S.A., donde se centraliza la misma.

El resultado del segmento “No asignado” no refleja apenas ingresos ya que éstos, en la entidad matriz, son siempre con empresas del Grupo por lo que han sido eliminados en el proceso de consolidación. Los gastos financieros de este segmento son los más elevados, debido a la centralización de la financiación mencionada.

Los ingresos ordinarios y todas las partidas reflejadas en la cuenta de pérdidas y ganancias por segmentos, se presentan en términos consolidados, es decir, una vez eliminados los ingresos y gastos procedentes de empresas del Grupo, salvo para las ventas entre segmentos que aparecen reflejadas de forma separada.

Los traspasos o transacciones entre segmentos se hacen bajo los términos y condiciones comerciales de mercado que estarían disponibles para terceros no vinculados.

El rendimiento de los segmentos se mide sobre su beneficio bruto de explotación y sobre el beneficio neto antes de impuestos. El Grupo considera que dicha información es la más relevante en la evaluación del segmento, en relación con otros comparables del sector.

## 6.1 Segmentos operativos

Los resultados por segmento para el ejercicio finalizado a 31 de diciembre de 2022 son los siguientes:

(Datos en miles de euros)

	2022				
	Aceros Inoxidables	Aleaciones de alto rendimiento	No asignado	Ajustes	Total
<b>Cuenta de pérdidas y ganancias</b>					
Ingresos ordinarios	7.477.172	1.280.405	2.853	-3.540	8.756.890
Ventas entre sectores del grupo	-2.508	-1.032		3.540	
<b>Total ingresos ordinarios</b>	<b>7.474.664</b>	<b>1.279.373</b>	<b>2.853</b>		<b>8.756.890</b>
Beneficio bruto de explotación	1.181.185	124.897	-33.473		1.272.609
Amortización	-160.406	-31.832	-697		-192.935
Pérdidas por deterioro	-203.905				-203.905
Ingresos financieros	24.035	490	1.548		26.073
Gastos financieros	-20.225	-16.395	-26.179		-62.799
Diferencias de cambio	1.214	-10.856	1.877		-7.765
Deterioro y pérdida por enajenación de instrumentos financieros	-3				-3
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>821.895</b>	<b>66.304</b>	<b>-56.924</b>		<b>831.275</b>
Impuesto sobre las ganancias	-231.816	-23.343	-5.730		-260.889
<b>Resultado consolidado del ejercicio</b>	<b>590.079</b>	<b>42.961</b>	<b>-62.654</b>		<b>570.386</b>
<b>Atribuible a:</b>					
<b>Intereses minoritarios</b>	14.332				14.332
<b>Resultado neto atribuible al Grupo</b>	<b>575.747</b>	<b>42.961</b>	<b>-62.654</b>		<b>556.054</b>
<b>Balance</b>					
Activos del segmento	5.060.337	1.212.402	45.019		6.317.758
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación		390			390
Inmovilizaciones materiales	1.398.853	250.354	10.316		1.659.523
<b>Total activo consolidado</b>	<b>5.060.337</b>	<b>1.212.792</b>	<b>45.019</b>		<b>6.318.148</b>
Pasivos del segmento	1.351.880	834.510	1.584.064		3.770.454
Pasivos no imputados					
<b>Total pasivo consolidado (Excluido Patrimonio Neto)</b>	<b>1.351.880</b>	<b>834.510</b>	<b>1.584.064</b>		<b>3.770.454</b>
<b>Inmovilizaciones materiales</b>	<b>1.398.853</b>	<b>250.354</b>	<b>10.316</b>		<b>1.659.523</b>
<b>Inversiones en inmovilizado</b>	<b>124.787</b>	<b>27.811</b>	<b>1.294</b>		<b>153.892</b>

Los pasivos no asignados se corresponden fundamentalmente con la deuda financiera de la Sociedad matriz.

Los datos relativos al ejercicio 2021 son los siguientes:

(Datos en miles de euros)

	<b>2021</b>				
	<b>Aceros Inoxidables</b>	<b>Aleaciones de alto rendimiento</b>	<b>No asignado</b>	<b>Ajustes</b>	<b>Total</b>
<b>Cuenta de pérdidas y ganancias</b>					
Ingresos ordinarios	5.932.046	821.885	2.316	-3.558	6.752.689
Ventas entre sectores del grupo	-3.466	-92		3.558	
<b>Total ingresos ordinarios</b>	<b>5.928.580</b>	<b>821.793</b>	<b>2.316</b>		<b>6.752.689</b>
Beneficio bruto de explotación	955.714	60.695	-27.599		988.810
Amortización	-148.698	-29.638	-767		-179.103
Ingresos financieros	2.050	266	605		2.921
Gastos financieros	-13.600	-8.261	-23.419		-45.280
Diferencias de cambio	2.906	-3.933	-592		-1.619
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>798.372</b>	<b>19.129</b>	<b>-51.772</b>		<b>765.729</b>
Impuesto sobre las ganancias	-171.162	-6.048	-3.012		-180.222
<b>Resultado consolidado del ejercicio</b>	<b>627.210</b>	<b>13.081</b>	<b>-54.784</b>		<b>585.507</b>
<b>Atribuible a:</b>					
<b>Intereses minoritarios</b>	13.625				13.625
<b>Resultado neto atribuible al Grupo</b>	<b>613.587</b>	<b>13.079</b>	<b>-54.784</b>		<b>571.882</b>
<b>Balance</b>					
Activos del segmento	4.980.298	932.402	71.132		5.983.832
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación		390			390
Inmovilizaciones materiales	1.575.434	248.361	9.728		1.833.523
<b>Total activo consolidado</b>	<b>4.980.298</b>	<b>932.792</b>	<b>71.132</b>		<b>5.984.222</b>
Pasivos del segmento	1.596.530	639.869	1.532.961		3.769.360
Pasivos no imputados					
<b>Total pasivo consolidado (Excluido Patrimonio Neto)</b>	<b>1.596.530</b>	<b>639.869</b>	<b>1.532.961</b>		<b>3.769.360</b>
<b>Inmovilizaciones materiales</b>	<b>1.575.434</b>	<b>248.361</b>	<b>9.728</b>		<b>1.833.523</b>
<b>Inversiones en inmovilizado</b>	<b>80.760</b>	<b>20.055</b>	<b>512</b>		<b>101.327</b>

No existen partidas significativas sin reflejo en los flujos de efectivo diferentes de amortizaciones y deterioros.

## 6.2 Segmentos geográficos

Al presentar la información sobre segmentos geográficos, el ingreso del segmento se determina tomando como criterio la ubicación geográfica de los clientes. Los activos del segmento se determinan en base a la ubicación geográfica de dichos activos.

A continuación se presentan los datos relativos a los segmentos geográficos, correspondientes al ejercicio 2022:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>						
	<b>España</b>	<b>Resto de Europa</b>	<b>América</b>	<b>África</b>	<b>Asia</b>	<b>Otros</b>	<b>Total</b>
Importe neto de la cifra de negocio por destino de la mercancía	628.790	2.588.756	4.349.712	424.259	675.893	21.084	<b>8.688.494</b>
Activos del segmento	1.330.745	1.449.493	2.620.365	521.631	389.051	6.862	<b>6.318.147</b>
Inmovilizaciones materiales	445.281	262.279	608.608	122.403	210.968	68	<b>1.649.607</b>
Inversiones inmobiliarias	161	9.755					<b>9.916</b>
Inversiones en inmovilizado	59.410	27.259	44.944	19.824	2.456		<b>153.892</b>

Los datos relativos al ejercicio 2021 son los siguientes:

(Datos en miles de euros)

	<b>2021</b>						
	<b>España</b>	<b>Resto de Europa</b>	<b>América</b>	<b>África</b>	<b>Asia</b>	<b>Otros</b>	<b>Total</b>
Importe neto de la cifra de negocio por destino de la mercancía	499.727	2.011.860	3.286.515	351.242	544.641	11.754	<b>6.705.739</b>
Activos del segmento	1.286.578	1.140.829	2.384.106	513.423	654.343	4.943	<b>5.984.222</b>
Inmovilizaciones materiales	416.164	261.969	613.608	116.214	412.271	82	<b>1.820.308</b>
Inversiones inmobiliarias	3.216	9.999					<b>13.215</b>
Inversiones en inmovilizado	41.217	20.081	28.427	10.316	1.286		<b>101.327</b>

El Grupo vende en más de 80 países en los cinco continentes. Los países en los que se realizan ventas que superan el 5% del total de las ventas consolidadas en 2022 o en 2021 son los siguientes: Estados Unidos 43,29% (41,47% en 2021), Alemania 10,29% (8,42% en 2021) España 7,24% (7,45% en 2021) Italia 4,82% (7,15% en 2021) y Sudáfrica 4,76% (5,07% en 2021). Estas ventas incluyen también las realizadas por el segmento de aleaciones de alto rendimiento.

No existen transacciones, ni en 2022 ni en 2021, con ningún cliente externo que supere el 10% del total de la cifra de negocios del Grupo Consolidado.

## NOTA 7 – INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y movimiento de las principales clases de activos intangibles se muestran a continuación:

(Datos en miles de euros)

COSTE	Gastos de desarrollo	Propiedad industrial	Aplicaciones informáticas y otros	Cartera de clientes	SUBTOTAL	Fondo de comercio
<b>Saldo a 1 de enero de 2021</b>	<b>16.355</b>	<b>32.337</b>	<b>51.702</b>	<b>29.200</b>	<b>129.594</b>	<b>118.953</b>
Adquisiciones	791	72	2.066		2.929	
Bajas		-289	-139		-428	
Diferencias de conversión			215		215	
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2021</b>	<b>17.146</b>	<b>32.120</b>	<b>53.844</b>	<b>29.200</b>	<b>132.310</b>	<b>118.953</b>
Adquisiciones	1.454	124	1.159		2.737	
Bajas		-38	-729		-767	
Diferencias de conversión			153		153	
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2022</b>	<b>18.600</b>	<b>32.206</b>	<b>54.427</b>	<b>29.200</b>	<b>134.433</b>	<b>118.953</b>
AMORTIZACION ACUMULADA Y PÉRDIDA POR DETERIORO	Gastos de desarrollo	Propiedad industrial	Aplicaciones informáticas y otros	Cartera de clientes	SUBTOTAL	Fondo de comercio
<b>Saldo a 1 de enero de 2021</b>	<b>7.499</b>	<b>25.472</b>	<b>45.425</b>	<b>1.622</b>	<b>80.018</b>	<b>-67.889</b>
Dotación	1.144	540	2.139	1.947	5.770	
Bajas		-53	-139		-192	
Diferencias de conversión			136		136	
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2021</b>	<b>8.643</b>	<b>25.959</b>	<b>47.561</b>	<b>3.569</b>	<b>85.732</b>	<b>-67.889</b>
Dotación	1.144	529	2.276	1.947	5.896	
Bajas		-31	-707		-738	
Diferencias de conversión			106		106	
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2022</b>	<b>9.787</b>	<b>26.457</b>	<b>49.236</b>	<b>5.516</b>	<b>90.996</b>	<b>-67.889</b>
VALOR NETO	Gastos de desarrollo	Propiedad industrial	Aplicaciones informáticas y otros	Cartera de clientes	SUBTOTAL	Fondo de comercio
Coste 31 de Diciembre de 2020	16.355	32.337	51.702	29.200	129.594	118.953
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-7.499	-25.472	-45.425	-1.622	-80.018	-67.889
<b>Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2020</b>	<b>8.856</b>	<b>6.865</b>	<b>6.277</b>	<b>27.578</b>	<b>49.576</b>	<b>51.064</b>
Coste 31 de Diciembre de 2021	17.146	32.120	53.844	29.200	132.310	118.953
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-8.643	-25.959	-47.561	-3.569	-85.732	-67.889
<b>Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2021</b>	<b>8.503</b>	<b>6.161</b>	<b>6.283</b>	<b>25.631</b>	<b>46.578</b>	<b>51.064</b>
Coste 31 de Diciembre de 2022	18.600	32.206	54.427	29.200	134.433	118.953
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-9.787	-26.457	-49.236	-5.516	-90.996	-67.889
<b>Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2022</b>	<b>8.813</b>	<b>5.749</b>	<b>5.191</b>	<b>23.684</b>	<b>43.437</b>	<b>51.064</b>

La amortización del ejercicio aparece recogida en la cuenta de pérdidas y ganancias en el epígrafe de “dotación amortización”.

A 31 de diciembre de 2022 el Grupo tiene contratos firmados para la adquisición de inmovilizado intangible por importe de 791 mil euros (502 mil euros en 2021).

### Gastos de investigación y desarrollo

El Grupo Acerinox, por la naturaleza de su actividad y tal y como está recogido en su misión, considera estratégica la investigación, el desarrollo y la innovación. Los proyectos de I+D+i se enfocan en tres áreas prioritarias: desarrollo de nuevos materiales, mejora de procesos y valorización de residuos. Con la incorporación de VDM Metals al Grupo Acerinox, se integraron los esfuerzos para potenciar los recursos disponibles en línea con el propósito y la estrategia global de la empresa de fomentar una innovación sostenible. La investigación y el desarrollo son uno de los pilares fundamentales del modelo de negocio de VDM. En cooperación con clientes, VDM desarrolla soluciones óptimas para los requisitos específicos de diferentes industrias, contribuyendo a hacer más eficientes sus procesos. Esto incluye el desarrollo de nuevos materiales, así como la

identificación de aleaciones con potencial de alto rendimiento y la optimización de propiedades clave en las establecidas en el mercado que pueden ser calificadas para otras aplicaciones. La mayoría de los proyectos se desarrollan en colaboración con clientes e institutos de investigación que participan en los proyectos. El Grupo se encuentra mejorando la capacidad de adaptación de los departamentos de I+D+i creando estructuras de trabajo conjuntas y procesos más ágiles y flexibles.

Durante el ejercicio 2021, se creó un Comité de Innovación y Tecnología dirigido por el Consejero Delegado del Grupo e integrado por responsables de varias áreas de negocio, con el propósito de revisar las capacidades del Grupo, definir la estrategia en I+D+i, dotar de fondos suficientes e identificar los riesgos que puedan impactar significativamente en las operaciones del Grupo y definir unos objetivos a largo plazo.

Algunos de los gastos incurridos en investigación y desarrollo por el Grupo no cumplen los criterios de capitalización, por lo que son imputados a gastos, según su naturaleza, a medida que se incurren. El importe de los gastos de investigación y desarrollo e innovación tecnológica (I+D+i) contabilizados directamente como gastos del ejercicio e imputados a la cuenta de pérdidas y ganancias en el Grupo asciende a 16.516 miles de euros (14.935 miles de euros en 2021).

En la división de aleaciones de alto rendimiento sin embargo, sí que capitaliza los proyectos de I+D+i en los que los resultados de la investigación realizada se aplican a producir nuevos productos y procesos o a mejorar de manera significativa los ya existentes, siempre que el producto o proceso resulte técnica y comercialmente viable, si el Grupo dispone de los recursos necesarios para completar el programa de desarrollo y si se considera que van a generar flujos futuros que permitan su recuperación. El total de los gastos de I+D+i capitalizados en este ejercicio asciende a 1.454 miles de euros correspondientes a 5 proyectos (791 miles de euros correspondientes a 2 proyectos en 2021). VDM cuenta con 26 empleados que trabajan en 69 proyectos de I+D+i.

### **Cartera de clientes**

Como consecuencia de la asignación en 2020 del precio de adquisición de la compra del Grupo VDM, a los activos y pasivos netos identificados, surgieron nuevos activos intangibles derivados de la valoración de la cartera de clientes que no habían sido reconocidos contablemente hasta tal fecha en los estados financieros individuales del Grupo VDM. Para la valoración de este intangible se utilizó como metodología el exceso de Beneficios Multiperiodo.

Es práctica habitual en la industria, reconocer tanto las relaciones con clientes como la cartera de pedidos como uno de los activos intangibles más importantes que resultan de una combinación de negocios. En el proceso de asignación del precio de adquisición se evaluaron de manera conjunta ambos activos. El valor razonable estimado a la fecha de adquisición fue de 29.200 miles de euros.

### **Fondo de comercio**

A 31 de diciembre de 2022, el fondo de comercio que figura en balance por importe de 51.064 miles de euros, recoge principalmente, el resultante de la combinación de negocios efectuada en 2020 como consecuencia de la adquisición del Grupo VDM Metals por importe de 49.829 miles de euros. El fondo de comercio se ha atribuido a la unidad generadora de efectivo (UGE) del subgrupo VDM, que pertenece en su conjunto al segmento de aleaciones de alto rendimiento.

## **7.1 Pérdida por deterioro del fondo de comercio**

El Grupo estima anualmente el importe recuperable del fondo de comercio, o con una frecuencia mayor en el caso en el que se hubieran identificado acontecimientos indicativos de una potencial pérdida del valor. Para ello, éste se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo (UGE) de la empresa sobre la que se espera que recaigan los beneficios de las sinergias de la combinación de negocios.

El importe recuperable de una UGE se determina en base a cálculos del valor en uso. Estos cálculos usan proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la Dirección que cubren un periodo de cinco años. Los flujos de efectivo más allá del periodo de cinco años se extrapolan usando las tasas de crecimiento estimadas indicadas a continuación. El valor terminal se calcula considerando valores promedios calculados en base a cifras alcanzadas en el pasado y también en el periodo presupuestado lo que permite normalizar los ciclos alcistas y bajistas.

### **VDM**

A 31 de diciembre de 2022, el fondo de comercio que figura en balance por importe de 51.064 miles de euros, recoge principalmente, el resultante de la combinación de negocios efectuada en 2020 como consecuencia de la adquisición del Grupo VDM Metals (49.829 miles de euros). El fondo de comercio se ha atribuido a la unidad generadora de efectivo (UGE) del subgrupo VDM, que pertenece en su conjunto al segmento de aleaciones de alto rendimiento.

En lo que se refiere a los presupuestos a 5 años, los volúmenes de ventas y producción estimados están basados en las capacidades actuales de acuerdo con las máquinas y equipos existentes y tienen en cuenta la evolución tanto de la demanda a futuro, como de los precios por mercados, contrastados con estimaciones de expertos independientes de la industria, como SMR (Steel Metals and Market Research). La Dirección determina los costes de producción teniendo en cuenta la situación actual, los planes de eficiencia puestos en marcha y la evolución de los precios a futuro.

Los tipos de descuento usados son antes de impuestos y reflejan riesgos específicos relacionados con los segmentos relevantes. Otras hipótesis relevantes como son los precios de materias primas, se referencian a los últimos valores registrados en los correspondientes mercados.

Con un volumen de ventas de más de 43.400 toneladas en 2022 (39.000 toneladas en 2021), VDM Metals sigue siendo el mayor fabricante de aleaciones de níquel a nivel mundial.

En el año 2022, el mercado de aleaciones de alto rendimiento tuvo un buen comportamiento, fundamentalmente por la buena evolución de la demanda en el sector del petróleo y el gas que evolucionó de manera muy positiva.

La demanda de la industria de procesos químicos se mostró fuerte en los primeros nueve meses y algo más débil en el cuarto trimestre. El sector aeroespacial siguió recuperándose y la fabricación de turbinas de gas para la producción de energía estuvo en auge. También la demanda de aleaciones de alto rendimiento para el sector nuclear aumentó en este último año. El consumo en el sector de la electrónica se mantuvo estable, aunque ligeramente por debajo de las expectativas. El sector del automóvil comenzó el año débil debido a la falta de semiconductores, aunque se fue recuperando a lo largo del segundo semestre.

El Grupo confía en la realización de los flujos a perpetuidad, principalmente en lo que respecta a la utilización de capacidad productiva y márgenes, utilizando una tasa de crecimiento a perpetuidad (g) del 2,3% en consonancia con la inflación esperada a largo plazo para los principales mercados donde opera VDM.

Las hipótesis clave usadas en los cálculos del valor en uso son las siguientes:

	2022	2021
Margen EBIT presupuestado (*)	5,5%	7,5%
Tasa de crecimiento medio ponderado, g (**)	2,3%	1,8%
Tasa de descuento antes de impuestos (***)	11,6%	10,8%
Tasa de descuento después de impuestos (***)	8,4%	7,7%

(\*) Margen EBIT promedio del periodo de cinco años presupuestado. Definido EBIT como el resultado de explotación y expresado como margen o porcentaje sobre el importe neto de la cifra de negocios.

(\*\*) Tasa utilizada para extrapolar flujos de efectivo más allá del periodo del presupuesto.

(\*\*\*) Tasa de descuento: coste promedio ponderado del capital (WACC)

La tasa de descuento (WACC o coste medio ponderado del capital) se ha calculado considerando la referencia de los tipos de interés de la deuda soberana alemana (Bono del tesoro a 20 años), y una estructura de capital, primas de riesgo de mercado y coeficientes de empresas similares.

Respecto al valor terminal, se ha realizado un ejercicio de normalización para obtener un flujo a perpetuidad, las amortizaciones se igualan a las inversiones y la variación del fondo de maniobra se calcula también sobre cifras promedio, entendido como consistente a largo plazo, incrementado por la tasa de crecimiento (g). El margen EBIT proyectado a perpetuidad no difiere al alcanzado por VDM en ejercicios pasados.

Otras hipótesis consideradas son el precio de las materias primas, en especial el níquel, que se fijan en el momento de efectuar el presupuesto. Se extrapola y se mantiene constantes durante el periodo del análisis.

En definitiva y debido al entorno de incertidumbre que rige los mercados donde opera VDM, especialmente afectados por la situación geopolítica causada por la invasión rusa de Ucrania, el Grupo ha efectuado un análisis de probabilidad de ocurrencia de



las hipótesis clave, ajustando los presupuestos esperados, así como los propios del año terminal, a valores normalizados que tienen en cuenta los resultados obtenidos en el pasado. El valor residual de los test supone un 63,9% (63,5% en el test del año 2021) del total del valor recuperable.

El test de deterioro realizado a 31 de diciembre de 2022 refleja un valor recuperable de 881.180 miles de euros (817.575 miles de euros en el año 2021), superior al valor contable, 814.257 miles de euros (649.349 miles de euros en el año 2021) en 66.923 miles de euros (168.226 miles de euros en el año 2021). En consecuencia, no es necesario el registro de deterioro en el fondo de comercio.

Para empezar a generar deterioro del valor contable, se tendría que incrementar la tasa de descuento (WACC) hasta el 9,0% (9,6% en el año 2021), manteniendo la tasa de crecimiento (g). En cuanto al margen EBIT medio presupuestado tendría que reducirse hasta el 3,9% (5,9% en el año 2021), manteniendo las otras dos hipótesis sin cambios.

## NOTA 8 - INMOVILIZADO MATERIAL

El detalle y los movimientos de los distintos elementos del inmovilizado material en 2022 y 2021 se muestran en la tabla siguiente:

(Datos en miles de euros)

COSTE	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otro inmovilizado	Inmovilizado en curso	TOTAL
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2020</b>	<b>942.488</b>	<b>4.308.137</b>	<b>160.836</b>	<b>75.461</b>	<b>5.486.922</b>
Ajustes por hiperinflación	198	36	69		303
Altas	3.845	33.150	8.567	52.836	98.398
Trasposos	8.266	63.639	8.040	-78.280	1.665
Bajas	-13.932	-21.815	-3.442		-39.189
Diferencias de conversión	37.250	183.204	2.656	1.651	224.761
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2021</b>	<b>978.115</b>	<b>4.566.351</b>	<b>176.726</b>	<b>51.668</b>	<b>5.772.860</b>
Ajustes por hiperinflación	344	62	121		527
Altas	1.748	61.948	14.480	72.979	151.155
Trasposos	10.700	43.922	4.325	-54.327	4.620
Bajas	-3.109	-32.087	-4.467	-71	-39.734
Diferencias de conversión	28.686	147.181	2.113	1.601	179.581
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2022</b>	<b>1.016.484</b>	<b>4.787.377</b>	<b>193.298</b>	<b>71.850</b>	<b>6.069.009</b>

AMORTIZACION ACUMULADA Y PÉRDIDA POR DETERIORO	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otro inmovilizado	Inmovilizado en curso	TOTAL
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2020</b>	<b>421.470</b>	<b>3.121.343</b>	<b>122.178</b>		<b>3.664.991</b>
Dotación	21.909	140.481	5.019		167.409
Dotación de pérdidas por deterioro					
Ajustes por hiperinflación	120	29	68		217
Trasposos	1.875	-2.865	2.865		1.875
Bajas	-8.672	-15.541	-3.124		-27.337
Diferencias de conversión	15.649	127.585	2.163		145.397
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2021</b>	<b>452.351</b>	<b>3.371.032</b>	<b>129.169</b>		<b>3.952.552</b>
Dotación	23.022	150.356	6.062		179.440
Dotación de pérdidas por deterioro		203.905			203.905
Ajustes por hiperinflación	210	50	120		380
Trasposos	2.198	-9.789	9.616		2.025
Bajas	-2.050	-27.100	-4.189		-33.339
Diferencias de conversión	12.129	101.020	1.290		114.439
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2022</b>	<b>487.860</b>	<b>3.789.474</b>	<b>142.068</b>		<b>4.419.402</b>

VALOR NETO	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otro inmovilizado	Inmovilizado en curso	TOTAL
Coste 31 de Diciembre de 2020	942.488	4.308.137	160.836	75.461	5.486.922
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-421.470	-3.121.343	-122.178		-3.664.991
<b>Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2020</b>	<b>521.018</b>	<b>1.186.794</b>	<b>38.658</b>	<b>75.461</b>	<b>1.821.931</b>
Coste 31 de Diciembre de 2021	978.115	4.566.351	176.726	51.668	5.772.860
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-452.351	-3.371.032	-129.169		-3.952.552
<b>Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2021</b>	<b>525.764</b>	<b>1.195.319</b>	<b>47.557</b>	<b>51.668</b>	<b>1.820.308</b>
Coste 31 de Diciembre de 2022	1.016.484	4.787.377	193.298	71.850	6.069.009
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-487.860	-3.789.474	-142.068		-4.419.402
<b>Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2022</b>	<b>528.624</b>	<b>997.903</b>	<b>51.230</b>	<b>71.850</b>	<b>1.649.607</b>

La amortización del ejercicio aparece recogida en la cuenta de pérdidas y ganancias en el epígrafe de “dotación para amortizaciones”.

La diferencia entre la “dotación para amortizaciones” que aparece en la cuenta de pérdidas y ganancias y en el estado de flujos de efectivo y la suma de las dotaciones reflejadas en los cuadros de inmovilizado material, intangible, inversiones inmobiliarias y activos por derecho de uso se debe fundamentalmente al ajuste por hiperinflación efectuado a todas las partidas de pérdidas y ganancias de la entidad de Argentina y que en el caso de la dotación por amortizaciones se eleva a 28 mil euros (17 mil euros en 2021).

Los deterioros, tanto de inmovilizado material como de fondo de comercio, si procede, se recogen en un epígrafe separado y específico de la cuenta de pérdidas y ganancias.

### Inversiones

Las inversiones efectuadas en este ejercicio tanto en inmovilizado material como intangible, ascienden a 153.892 miles de euros. Estas inversiones incluyen tanto la adquisición e instalación de nuevos equipos como inversiones recurrentes de mantenimiento. Se trata de inversiones, en muchos casos, orientadas a la mejora de la eficiencia y la productividad, pero también de carácter estratégico y apostando por la sostenibilidad ya que conllevan reducciones de los consumos de energía. En el caso de Acerinox Europa el importe total de inversiones (incluyendo las de mantenimiento) asciende a 52,7 millones de euros entre las que destaca fundamentalmente la capitalización de las grandes reparaciones llevadas a cabo en este ejercicio tanto de acería como de laminación en caliente, la nave de almacenamiento de escorias y la nueva línea de corte CS-6. Las inversiones efectuadas por la sociedad North American Stainless ascienden a 43,9 millones, destinadas al mantenimiento de equipos existentes, actualización de la AP1, nueva línea de corte longitudinal SL-5 y a la sustitución de equipos dañados con el incidente de acería y sustitución de cableados. En el caso de Columbus Stainless las inversiones del ejercicio ascienden a 19,8 millones de euros destacando la instalación de tanques para almacenamiento de oxígeno y nitrógeno además de las inversiones dirigidas al mantenimiento de equipos. Por último, el Grupo VDM invirtió en el ejercicio 27,8 millones de euros destinados al crecimiento de la producción, mejora de la calidad del producto, seguridad, medio ambiente y mantenimiento de equipos existentes.

En el año 2021 las inversiones realizadas fueron de 101.327 miles de euros, de las cuales en torno a 50 millones de euros se correspondieron con inversiones recurrentes de mantenimiento. En el caso de Acerinox Europa el importe total de inversiones (incluyendo las de mantenimiento) ascendió a 38,6 millones de euros entre las que destacaron la construcción de una nueva nave en la acería que permite el traslado a cubierto de parte de las operaciones de recuperación metálica de escoria, se inició la obra civil de la nueva línea de corte transversal CS-6, se sustituyó el trazado completo de los tres conductores de la línea de alta tensión y dentro del plan de digitalización, se instaló un equipo de inspección automática de la banda en la línea de Recocido Brillante BA2. Las inversiones efectuadas por la sociedad North American Stainless ascendieron a 28,2 millones, destinadas al mantenimiento de equipos existentes, a la actualización de algunas de las líneas de producción y a la mejora de eficiencia destacando también el proyecto de mejora de la línea de decapado. En el caso de Columbus Stainless las inversiones del ejercicio ascendieron a 10,3 millones de euros fundamentalmente dirigidas al mantenimiento de equipos y la actualización de sistemas. Por último, el Grupo VDM invirtió en el pasado ejercicio 20,1 millones de euros destinados al crecimiento de la producción, mejora de la calidad del producto, seguridad, medio ambiente y mantenimiento de equipos existentes

### Inmovilizado en curso

Las inversiones clasificadas en este epígrafe se desglosan como sigue:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Construcciones	12.280	6.931
Instalaciones técnicas y maquinaria	57.437	43.330
Otro inmovilizado	1.371	1.407
Anticipos	762	0
<b>TOTAL</b>	<b>71.850</b>	<b>51.668</b>

Del importe total reconocido en este epígrafe destacan 21.316 miles de euros en Acerinox Europa (12.780 miles de euros en 2021) y 25.354 miles de euros en la sociedad americana North American Stainless (25.374 miles en 2021), 10.648 miles de euros de Columbus (4.201 en 2021) y 9.495 miles de euros en VDM (8.351 miles en 2021).

El importe total de traspasos efectuados de inmovilizado en curso a terminado en este ejercicio asciende a 54.327 miles de euros entre las que destaca la actualización de la AP1 de la sociedad del Grupo North American Stainless, tras haber alcanzado los volúmenes de producción y calidad óptimos determinados por la Dirección (78.280 miles en 2021, correspondientes fundamentalmente al horno cuchara de Acerinox Europa).

### Inmovilizado situado fuera del territorio español

El detalle del inmovilizado material situado fuera del territorio español, que incluye además las inversiones inmobiliarias es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	2022		2021	
	Coste	Amortización acumulada	Coste	Amortización acumulada
Terrenos y construcciones	722.417	-319.684	689.216	-289.079
Instalaciones técnicas y maquinaria	3.347.857	-2.629.224	3.167.681	-2.234.255
Otro inmovilizado	138.883	-92.070	122.919	-80.695
Inmovilizado en curso	45.903	0	38.355	0
<b>TOTAL</b>	<b>4.255.060</b>	<b>-3.040.978</b>	<b>4.018.171</b>	<b>-2.604.029</b>

### Cambios de estimación

Tal y como se explica en la **nota 3**, el Grupo revisa periódicamente las vidas útiles estimadas en base a las valoraciones realizadas por los técnicos de la entidad correspondiente. Tanto en 2022 como en 2021, la sociedad del Grupo Columbus Stainless ha revisado las vidas útiles de aquellos elementos cuya vida útil estaba a punto de finalizar, extendiéndola en aquellos casos en que los elementos se encontraban todavía en uso. Las mejoras tecnológicas y los planes de mantenimiento llevados a cabo de forma continua por la sociedad, hacen prever un alargamiento de vidas útiles, debido a que la compañía estima seguir obteniendo flujos de la utilización de esos activos. El valor neto contable de los activos cuyas vidas útiles han sido estimadas en este ejercicio asciende a 932 miles de euros y el impacto en resultados por la reducción de amortizaciones de 60 mil euros (1.329 miles de euros en 2021 con un impacto en resultados por la reducción de amortizaciones de 275 mil euros).

El Grupo procedió a la contabilización del cambio de estimación de forma prospectiva tal y como establece la NIC 8.

### Garantías

Ni a 31 de diciembre de 2022 ni 2021 existen activos comprometidos en el Grupo como garantía de deudas con entidades de crédito.

### Compromisos

A 31 de diciembre de 2022 el Grupo tiene contratos firmados para la adquisición de nuevos equipos e instalaciones por importe 59.254 miles de euros entre los cuales destacan 16.543 miles de euros se corresponden con las inversiones contratadas por Acerinox Europa, 17.387 miles de euros son las contratadas por la sociedad North American Stainless, 9.800 miles de euros corresponden a Columbus y 11.254 miles de euros por el Grupo VDM.

A 31 de diciembre de 2021, el Grupo tenía contratos firmados para la adquisición de nuevos equipos e instalaciones cuyos importes ascendían a 27.786 miles de euros entre los cuales destacaron 12.220 miles de euros que se correspondían con las inversiones contratadas por Acerinox Europa, 5.000 miles de euros son las contratadas por la sociedad North American Stainless, 2.211 miles de euros de Columbus y 7.726 miles de euros contratados por el Grupo VDM.

### Capitalización de intereses

El importe de la capitalización de intereses asciende en este ejercicio a 14 mil euros correspondientes a la sociedad Columbus Stainless (20 miles de euros en 2021, correspondientes también a la misma sociedad del Grupo). La tasa de capitalización en el año 2022 ha sido del 7,46% (5,86% en 2021).

### Enajenaciones de inmovilizado

La pérdida por venta o retiro de inmovilizaciones materiales registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias en 2022 en el epígrafe “Otros gastos de explotación” asciende a 1.987 miles de euros (8.392 miles de euros en 2021), que se corresponden en su mayoría con bajas de repuestos de inmovilizado de los almacenes del Grupo, bien por obsoletos o bien porque han sido utilizados para trabajos de mantenimiento. También se han dado de baja en este ejercicio los activos dañados en la Sociedad del Grupo North American Stainless como consecuencia del incidente ocurrido en Acería, así como el sistema de cableado por un importe neto de 1.019 millones de euros.

La ganancia por venta o retiro de inmovilizaciones materiales registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias en 2022 en el epígrafe “Otros ingresos de explotación” asciende a 1.837 miles de euros que se corresponden fundamentalmente con la venta de un almacén en la empresa española Inoxcenter, clasificado como inversiones inmobiliarias (10.470 miles de euros en 2021 correspondientes a la venta de dos naves industriales del Grupo en Alemania y Francia).

### Medio ambiente

Los elementos de inmovilizado cuyo fin es la minimización del impacto ambiental y la protección y mejora del medio ambiente, a 31 de diciembre de 2022 y 2021, son los siguientes:

(Datos en miles de euros)

Naturaleza y destino	2022		2021	
	Valor bruto	Amortización Acumulada	Valor bruto	Amortización Acumulada
Tratamiento de aguas	113.661	-92.214	106.357	-83.378
Neutralización de ácidos	63.171	-48.559	61.936	-46.252
Tratamiento de emisiones gaseosas	89.901	-73.093	88.955	-70.586
Sistema automático de adiciones	8.741	-7.339	8.445	-6.914
Otros elementos	123.839	-101.587	120.587	-95.843
<b>Total</b>	<b>399.313</b>	<b>-322.792</b>	<b>386.280</b>	<b>-302.973</b>

En el ejercicio 2022 el Grupo ha recibido subvenciones relacionadas con medio ambiente por importe de 9.879 miles de euros, en su mayoría relacionadas con la compensación de costes de las emisiones indirectas de gases de efecto invernadero. En 2021 se recibieron 7.171 mil euros por este mismo concepto. Ambas subvenciones han sido reconocidas como ingresos en el ejercicio en la partida de “otros ingresos de explotación”.

Durante el presente ejercicio 2022, el Grupo ha incurrido en unos gastos medioambientales ordinarios por importe de 148.240 miles de euros (111.281 miles de euros en 2021).

### Elementos de inmovilizado no afectos a la explotación

El Grupo tiene como elementos de inmovilizado material no afectos a la explotación fundamentalmente una nave industrial, clasificada como inversiones inmobiliarias. El detalle y las valoraciones de dicho inmueble aparece desglosado en la **nota 9**.

### Otra información

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, no existen litigios, embargos, ni ninguna medida análoga que pudiera afectar a los elementos del inmovilizado material.

Las sociedades del Grupo tienen contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a los que están sujetos los elementos del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

### 8.1 Correcciones valorativas por deterioro

Tal y como establece la NIC 36, y tal y como se menciona en las políticas contables (**nota 2.11**), el Grupo evalúa al cierre de cada ejercicio si existen indicios de deterioro de valor de los activos. Se deteriorará el valor de un activo cuando su importe en libros exceda a su importe recuperable. El Grupo considera que existen indicios de deterioro cuando se produce una disminución significativa del valor del activo, cambios significativos en el entorno legal, económico o tecnológico que puedan afectar a la valoración de los activos, obsolescencia o deterioro físico, activos ociosos, bajos rendimientos de los activos, planes de discontinuación o reestructuración, pérdidas continuadas en la entidad o desviación sustancial respecto a las estimaciones realizadas. Es decir, para la evaluación de la existencia de indicios de deterioro, se consideran tanto fuentes externas de información (cambios tecnológicos, variaciones significativas de los tipos de interés de mercado, valores de mercado de los activos), como internas (evidencias de obsolescencia, pérdidas continuadas en la entidad y desviación sustancial respecto a las estimaciones realizadas, etc).

El inmovilizado tanto material como intangible del Grupo supone un 28% del total de los activos del Grupo. Si hacemos un desglose por compañía, encontramos que las fábricas concentran el 95% del total de las inmovilizaciones tanto materiales como intangibles del Grupo, siendo el 5% restante el correspondiente al resto de las 33 filiales:

<b>FILIALES</b>	<b>2022</b>	<b>2021</b>
ACERINOX EUROPA, S.A.U.	23,50%	19,95%
ROLDAN, S.A.	1,29%	1,04%
INOXFIL, S.A.	0,17%	0,16%
NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	34,79%	31,76%
COLUMBUS STAINLESS PTY Ltd	7,38%	6,34%
BAHRU STAINLESS	12,45%	22,24%
GRUPO VDM METALS	15,09%	13,55%
Resto de filiales	5,33%	4,96%
<b>TOTAL</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

Debido a que los activos individuales no generan entradas de efectivo por sí solas, ya que es necesaria la finalización de todo el proceso productivo, la estimación del deterioro no se realiza de forma individualizada sino asignando los activos a las unidades generadoras de efectivo. En el caso de las fábricas, las unidades generadoras de efectivo mínimas que pueden ser consideradas engloban cada una de las fábricas en su conjunto.

El Grupo Acerinox ha obtenido en el Ejercicio 2022 los mejores resultados de su historia a pesar de la complejidad del mercado, la incertidumbre geopolítica y los altos costes energéticos, sobre todo en Europa.

La mejora de la actividad experimentada en 2021 se ha mantenido en el primer semestre de 2022, con destacables incrementos en márgenes y una buena generación de caja. Durante la segunda mitad del año, la actividad se ha visto afectada por los altos volúmenes de material importado que han incrementado las existencias en el sector almacenista y han provocado el descenso del consumo aparente.

El EBITDA, 1.276 millones de euros, se ha alcanzado en un entorno complicado. En este sentido, cabe destacar, entre otras circunstancias, la inestabilidad generada por la situación geopolítica con la invasión de Ucrania por parte de Rusia, la inflación de costes, especialmente el precio de la energía en Europa, los problemas en la cadena de suministro, el colapso sufrido en marzo en la cotización del níquel en la Bolsa de Metales de Londres (LME) y los incidentes ocurridos en distintas fábricas del Grupo.

En este contexto de incertidumbre, a pesar de los resultados record a nivel Grupo, se han producido indicios de deterioro en las fábricas del Grupo en Malasia, Bahru Stainless y en España, Acerinox Europa.

### **Bahru Stainless Sdn. Bhd.**

Es la fábrica de más reciente creación del Grupo Acerinox, situada en Johor, Malasia. Opera principalmente en los mercados de la zona ASEAN donde se mantiene un importante diferencial de precios con el resto de los mercados internacionales en gran parte debido a la sobrecapacidad mantenida en los últimos años en el mercado chino y la consecuente presión en el mercado internacional, y especialmente en la región Asia-Pacífico. Además, los diferentes países de Asean y en general de Asia reaccionaron a la sobrecapacidad china instaurando medidas antidumping o proteccionistas en sus mercados locales.

El mercado de los aceros inoxidables vivió dos semestres bien diferenciados. El primero se caracterizó por una situación de mercado muy positiva, siguiendo la tendencia del año anterior. En cambio, el segundo semestre se vio afectado por los altos inventarios en los distribuidores provocados por fuertes importaciones. Éstas, atraídas por la situación “irreal” de desabastecimiento, llegaron en muchos casos con el cambio de ciclo que ha surgido por las dudas de la recesión.

Los confinamientos duros en China han provocado una fuerte caída de demanda interna cuya recuperación se ha visto moderada por la política gubernamental de COVID cero y la crisis en el sector de la construcción. Los productores chinos e indonesios han seguido priorizando la generación de efectivo en detrimento de los precios. En este sentido, los productores asiáticos, principalmente en Indonesia, mantuvieron una estrategia agresiva en precios que contribuyó a la bajada de precios en el mercado asiático.

Adicionalmente, en Europa, se superaron las cuotas establecidas para importaciones de material de Malasia a finales del primer semestre, por lo que Bahru tuvo retener materiales en los puertos, reducir sus exportaciones de material a Europa o hacerse cargo de los aranceles.

En conclusión, contemplando la citada debilidad de la demanda en el mercado asiático, el exceso de oferta y la estrategia agresiva en precios de los principales productores, se ha considerado oportuno revisar a la baja las proyecciones de nuestro relaminador en Malasia, Bahru Stainless.

El Grupo ha solicitado de nuevo el apoyo de un experto independiente, ya contratado en ejercicios anteriores, para la determinación del valor recuperable a 31 de diciembre de 2022.

En ese contexto, dicho experto independiente ha realizado la estimación del valor recuperable (premisa del valor razonable menos coste de venta) en el contexto de un análisis de prueba de deterioro bajo la perspectiva de un participante del mercado y considerando el escenario actual de incertidumbre. Se ha considerado una vida finita (hasta el año 2046) proyectando únicamente inversiones de mantenimiento.

Adicionalmente, se han considerado bases imponibles negativas y créditos fiscales pendientes de utilizar, además de los derechos sobre los terrenos no utilizados y que pueden ser vendibles.

Las hipótesis clave empleadas han sido las siguientes:

- Tasa de descuento (WACC): 12,75% (9,75% -10% en 2021)
- Margen EBIT (resultado de explotación, en porcentaje sobre el importe neto de la cifra de negocios): -1,9% (1,8%-2,0% en 2021)
- Volumen: presupuestos aprobados por la Dirección con incrementos referenciados a las estimaciones de CRU (<https://www.crugroup.com>) hasta alcanzar la máxima capacidad (en 2021 se realizó un ejercicio similar, pero con las estimaciones de CRU de esa fecha)

Como resultado del ejercicio anteriormente descrito, se ha registrado un deterioro de 203.905 miles de euros (en el ejercicio 2021, no se registraron deterioros ni reversión de las correcciones valorativas registradas en ejercicios anteriores). El deterioro acumulado al cierre del ejercicio asciende a 348.792 miles de euros.

Realizado un análisis de sensibilidad, el Grupo concluye que incrementando en un 10% la tasa de descuento (WACC) y disminuyendo en igual porcentaje el EBIT medio presupuestado, podría incrementarse el deterioro en 14.354 miles de euros, un 7% superior al deterioro registrado.

### **Acerinox Europa, S.A.U.**

Acerinox Europa, con una capacidad de acería de un millón de toneladas, una ubicación privilegiada y dotada de puerto marítimo propio, suministra fundamentalmente producto plano al continente europeo y material para producto largo a otras plantas de la red de producción del Grupo.

El consumo aparente en Europa fue similar al de 2021. La demanda real disminuyó debido a las incertidumbres derivadas de la invasión de Ucrania. Esto provocó que los inventarios cerraran por encima de la media de los últimos años. La inflación de costes, especialmente energéticos, causó un gran daño y pérdida de competitividad en la industria europea y en especial en España.

Las importaciones siguieron en niveles altos (31% a final de año) provocadas en gran medida por el diferencial de precios existente con Asia. En junio, la Comisión Europea aprobó la revisión de las medidas de salvaguarda (julio 2022 – junio 2023). Asimismo, la Unión Europea aprobó el 16 de marzo medidas antisubsidio contra India e Indonesia. Además, en julio se inició una investigación anticircumvention para materiales de producto plano laminado en caliente procedente de Indonesia a través de Turquía, sobre la que se espera una decisión en el primer trimestre de 2023.

El Grupo ha tenido en cuenta todas estas circunstancias, así como las correcciones de las previsiones macroeconómicas en la elaboración de los presupuestos a 5 años.

Las hipótesis claves de los presupuestos elaborados en este ejercicio prevén una recuperación acorde con el crecimiento de mercado planteado por SMR (Steel Metals and Market Research) en su última revisión realizada. En lo que se refiere a los precios se considera la situación de la cartera de pedidos al momento de realizar las estimaciones. Además, se consideran las curvas a futuro de la energía, con una aproximación muy conservadora.

El importe recuperable de los elementos ha sido determinado de acuerdo con su valor en uso.

Para la determinación del valor en uso de los activos, se han tenido en cuenta la estimación de los flujos futuros que la entidad espera obtener del activo y la tasa de descuento, entendida como el coste medio ponderado del capital (WACC).

Las hipótesis clave usadas en los cálculos del valor en uso son las siguientes:

	2022
Margen EBIT presupuestado (*)	5,1%
Tasa de crecimiento medio ponderado (**)	2,3%
Tasa de descuento antes de impuestos (***)	10,8%
Tasa de descuento aplicada después de impuestos (***)	8,2%

(\*) Margen EBIT promedio del periodo de cinco años presupuestado. Definido EBIT como el resultado de explotación y expresado como margen o porcentaje sobre el importe neto de la cifra de negocios.

(\*\*) Tasa utilizada para extrapolar flujos de efectivo más allá del periodo del presupuesto.

(\*\*\*) Tasa de descuento aplicada: coste promedio ponderado del capital (WACC)

Además, en este ejercicio, se ha considerado como hipótesis clave el coste de la energía. La referencia principal son las curvas a futuro de dicha energía. Dada la incertidumbre que reflejan los mercados, los presupuestos incluyen unas hipótesis muy conservadoras de la evolución futura del coste de la energía. Los precios considerados para 2023 ascienden a 170€/Mwh para la electricidad y 120 €/Mwh para el gas. Para los 4 años siguientes se considera solo el 30% del descenso que determinan las curvas a futuro.

Para la determinación de la tasa de descuento se ha considerado la estructura de financiación o apalancamiento en base a hipótesis de participantes del mercado, la referencia de los tipos de interés de la deuda soberana de España (bono a 10 años) y una estructura de capital, primas de riesgo de mercado y coeficientes de empresas similares.

Respecto al valor terminal, se ha realizado un ejercicio de normalización para obtener un flujo a perpetuidad, las amortizaciones se igualan a las inversiones y la variación del fondo de maniobra se calcula también sobre cifras promedio, entendido como consistente a largo plazo, incrementado por la tasa de crecimiento (g). La tasa de crecimiento (g), se estima en función de la inflación esperada a largo plazo. El valor residual considerado en el test supone un 53% del total del valor recuperable.

El test de deterioro realizado a 31 de diciembre de 2022 refleja un exceso del valor recuperable, (1.091.106 miles de euros) sobre el valor contable, (912.260 miles de euros) de 178.846 miles de euros. En consecuencia, no procede hacer registro alguno de deterioro.

Realizado un análisis de sensibilidad en diferentes escenarios, se tendría que incrementar la tasa de descuento (WACC) en un 21,3% para empezar a generar deterioro del valor contable. En el caso de la tasa de crecimiento (g), debería igualarse a 0, además de incrementar el WACC en un 11,5% para empezar a generar deterioro del valor contable.

El margen EBIT presupuestado, tendría que reducirse en un 17,6% hasta un 4,2% de valor medio, manteniendo las otras dos hipótesis sin cambios, para empezar a generar deterioro.

### **Análisis de deterioro efectuados en 2021**

Todas las entidades del Grupo obtuvieron resultados positivos en el ejercicio 2021 y superaron con creces las estimaciones que se efectuaron en el año 2020 para ese ejercicio, por lo que no se produjeron indicios de deterioro.

En el caso de la fábrica del Grupo en Malasia, Bahru Stainless, tuvo un comportamiento sensiblemente mejor, batiendo holgadamente los presupuestos del ejercicio 2021 realizados el año anterior, pero al haberse registrado correcciones valorativas en el pasado, el Grupo decidió revisar las valoraciones efectuadas. Como resultado de dicha revisión, se determinó que no era necesario registrar deterioro adicional ni reversión de la corrección valorativa registrada en ejercicios anteriores.

## **NOTA 9 – INVERSIONES INMOBILIARIAS**

El Grupo clasifica en esta categoría los edificios de su propiedad que se mantienen para la obtención de rentabilidad, bien mediante arrendamiento o bien a través de la revalorización y posterior venta de los mismos y que no están ocupadas por el Grupo.

El Grupo, tras la venta en los últimos ejercicios de varias naves clasificada en esta categoría, cuenta al cierre de 2022 tan solo con una nave industrial en Italia clasificada como inversión inmobiliaria, además de unos metros cuadrados en la sede central de Acerinox. Se trata de una nave industrial que en su momento se utilizó para desarrollar la actividad comercial y que actualmente se encuentra arrendada a terceros.

El detalle de los movimientos de las inversiones inmobiliarias en 2022 y 2021 se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

<b>COSTE</b>	<b>2022</b>	<b>2021</b>
<b>Saldo de apertura</b>	<b>18.145</b>	<b>17.499</b>
Trasposos	-4.620	825
Bajas	-825	-179
<b>Saldo a 31 de diciembre</b>	<b>12.700</b>	<b>18.145</b>
<b>AMORTIZACION ACUMULADA Y PÉRDIDA POR DETERIORO</b>	<b>2022</b>	<b>2021</b>
<b>Saldo de apertura</b>	<b>4.930</b>	<b>4.173</b>
Dotación	514	285
Trasposos	-2.036	615
Bajas	-624	-143
<b>Saldo a 31 de diciembre</b>	<b>2.784</b>	<b>4.930</b>
<b>VALOR NETO</b>	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Coste 31 de Diciembre	12.700	18.145
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-2.784	-4.930
<b>Valor neto en libros a 31 de Diciembre</b>	<b>9.916</b>	<b>13.215</b>

En este ejercicio se han reclasificado algunas plantas de las oficinas centrales del Grupo en España, de inversiones inmobiliarias a inmovilizado material, dado que han pasado a utilizarse por la propia entidad y han dejado de estar disponibles para su arrendamiento. Por otro lado, se ha vendido una de las naves en España clasificadas en esta categoría cuyo valor neto contable ascendía a 201 mil euros. Los ingresos obtenidos por esta venta ascienden a 1.443 miles de euros.

El pasado ejercicio se reclasificó una nave industrial del Grupo en España de inmovilizado material a inversiones inmobiliarias dado que había dejado de utilizarse para la actividad industrial y se decidió destinarla a su alquiler o venta. Por otro lado, se vendió una de las naves clasificadas en esta categoría cuyo valor neto contable ascendía a 36 mil euros. Los ingresos obtenidos por esta venta ascendieron a 63 mil euros.

Los ingresos totales por arrendamiento de las naves alquiladas han ascendido a 310 miles de euros en 2022 (300 miles de euros en 2021). Los gastos operativos asociados, incluyendo reparaciones y mantenimiento, han ascendido a 67 miles de euros (241 miles de euros en 2021).

El valor de mercado de todas las inversiones inmobiliarias está por encima de sus valores contables y asciende a 31 de diciembre de 2022 a 11.656 miles de euros (20.778 miles de euros en 2021). La reducción del valor de mercado se debe tanto a la venta de una de las naves clasificadas en esta categoría, como al traspaso efectuado de varias plantas de las oficinas centrales a inmovilizado material. Esta valoración atiende a variables observables en el mercado como son las ofertas y los precios por metro cuadrado de locales disponibles en el área geográfica de las inversiones inmobiliarias del Grupo, por lo que la determinación del valor razonable se clasifica dentro de la jerarquía de NIVEL 2 de acuerdo con la política establecida en la **nota 2.12.5**.

## NOTA 10 - ACTIVOS POR DERECHO DE USO (ARRENDAMIENTOS)

El detalle y movimiento en el ejercicio de los activos por derecho de uso valorados de acuerdo con el valor actual de los pagos por arrendamiento futuros es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

COSTE	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otro inmovilizado	TOTAL
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2020</b>	<b>10.939</b>	<b>7.124</b>	<b>5.148</b>	<b>23.211</b>
Altas	422	1.734	2.549	4.705
Revalorizaciones		311		311
Bajas	-255	-2.758	-1.048	-4.061
Diferencias de conversión	110	4	298	412
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2021</b>	<b>11.216</b>	<b>6.415</b>	<b>6.947</b>	<b>24.578</b>
Altas	929	3.581	2.924	7.434
Revalorizaciones		909		909
Trasposos	-16		16	
Bajas	-1.530	-632	-1.657	-3.819
Diferencias de conversión	-32	5	236	209
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2022</b>	<b>10.567</b>	<b>10.278</b>	<b>8.466</b>	<b>29.311</b>

AMORTIZACION ACUMULADA Y PÉRDIDA POR DETERIORO	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otro inmovilizado	TOTAL
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2020</b>	<b>2.345</b>	<b>3.485</b>	<b>2.129</b>	<b>7.959</b>
Dotación	1.779	2.150	1.695	5.624
Bajas	-252	-2.287	-1.045	-3.584
Diferencias de conversión	44	2	133	179
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2021</b>	<b>3.916</b>	<b>3.350</b>	<b>2.912</b>	<b>10.178</b>
Dotación	1.845	2.794	2.395	7.034
Revalorizaciones		2		2
Trasposos			11	11
Bajas	-1.519	-626	-1.637	-3.782
Diferencias de conversión	-27	-2	-310	-339
<b>Saldo a 31 de Diciembre de 2022</b>	<b>4.215</b>	<b>5.518</b>	<b>3.371</b>	<b>13.104</b>

VALOR NETO	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otro inmovilizado	TOTAL
Coste 31 de Diciembre de 2020	10.939	7.124	5.148	23.211
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-2.345	-3.485	-2.129	-7.959
<b>Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2020</b>	<b>8.594</b>	<b>3.639</b>	<b>3.019</b>	<b>15.252</b>
Coste 31 de Diciembre de 2021	11.216	6.415	6.947	24.578
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-3.916	-3.350	-2.912	-10.178
<b>Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2021</b>	<b>7.300</b>	<b>3.065</b>	<b>4.035</b>	<b>14.400</b>
Coste 31 de Diciembre de 2022	10.567	10.278	8.466	29.311
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-4.215	-5.518	-3.371	-13.104
<b>Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2022</b>	<b>6.352</b>	<b>4.760</b>	<b>5.095</b>	<b>16.207</b>

Los gastos por intereses sobre los pasivos por arrendamiento reconocidos por el Grupo a 31 de diciembre de 2022 ascienden a 328 miles de euros (288 mil euros en 2021). El tipo de interés utilizado es el implícito en el arrendamiento, o el tipo de interés incremental del endeudamiento del arrendatario, cuando aquel no resulta fácilmente estimable.

El importe de los gastos por arrendamientos, correspondientes a activos de escaso valor o arrendamientos a corto plazo y que aparecen recogidos como “gastos de explotación” de la cuenta de pérdidas y ganancias ascienden a 15.735 miles de euros (13.596 miles de euros en 2021).

El plazo de los contratos de arrendamiento del Grupo y el importe de los pagos restantes desde el 31 de diciembre de 2022 es el que se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
	<b>Importe de los pagos futuros</b>	<b>Importe de los pagos futuros</b>
Hasta 1 años	4.785	3.507
entre 1-5 años	8.366	6.608
entre 5-10 años	905	942
Más de 10 años	1.386	1.483
<b>TOTAL</b>	<b>15.442</b>	<b>12.540</b>

Del importe total de los pagos por arrendamiento futuros, 4.785 miles de euros se corresponden con el corto plazo y 10.657 miles de euros a largo plazo.

El importe de los contratos a más de 10 años se corresponde fundamentalmente con un terreno, que la sociedad del Grupo Inoxcenter, S.L.U. tiene arrendado al consorcio de la zona Franca de Barcelona, sobre el que el Grupo tiene construida una nave industrial de su propiedad.

El saldo de los pasivos por arrendamientos a 31 de diciembre de 2022 asciende a 15.442 miles de euros, recogidos en su mayoría en la partida de “otros pasivos financieros no corrientes” (12.540 miles de euros en 2021).

Como consecuencia de la crisis sanitaria derivada del coronavirus COVID-19, el Grupo no vio sustancialmente modificados ninguno de sus contratos, ni obtuvo concesiones significativas en forma de reducción de los pagos por arrendamiento.

## NOTA 11 - EXISTENCIAS

El detalle de este epígrafe del balance de situación a 31 de diciembre es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Materias primas y otros aprovisionamientos	547.965	481.199
Productos en curso	714.171	594.214
Productos terminados	695.494	605.376
Subproductos, residuos y materias recuperables	197.912	95.821
<b>TOTAL</b>	<b>2.155.542</b>	<b>1.776.610</b>

El incremento en existencias se debe fundamentalmente al aumento tanto de los precios de las materias primas como del valor añadido incorporado al producto en curso y terminado.

Dentro del epígrafe materias primas y otros aprovisionamientos, se recogen 44.233 miles de euros correspondientes a la valoración de los derechos de emisión que posee el Grupo al cierre de este ejercicio (34.746 miles de euros en 2021).

La variación de productos en curso y terminados en este ejercicio, de acuerdo con los saldos de balance a 31 de diciembre de 2022 y 2021 que figuran en el cuadro anterior, difiere de la que figura en la cuenta de resultados como consecuencia de las diferencias de conversión.

El coste de los bienes vendidos ha sido calculado de acuerdo con la política definida en la **nota 2.13** y asciende a 6.981 millones de euros en 2022 (5.505 millones de euros en 2021).

Al cierre del ejercicio 2022, el Grupo, con el fin de valorar sus existencias a valor neto de realización en aquellos casos, en que éste era inferior al coste, ha registrado un ajuste por importe de 97.618 miles de euros. En 2021 se registró un ajuste por importe de 10.948 miles de euros.

### Compromisos

A 31 de diciembre de 2022, el Grupo consolidado tiene compromisos de compra de materia prima por importe de 271.850 miles de euros (322.810 miles de euros en 2021), en línea con los actuales niveles de actividad y costes de las materias primas. A estas mismas fechas, no existen compromisos firmes de ventas, aunque existen pedidos formalizados sobre los cuales el Grupo no prevé ninguna circunstancia que impida su entrega fuera de los plazos acordados.

No existen en el Grupo existencias de ciclo superior a un año por lo que no se han capitalizado gastos financieros.

Las sociedades del Grupo tienen contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a los que están sujetas las existencias. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

### 11.1 Derechos de emisión

El Grupo clasifica los derechos de emisión como existencias.

El 13 de julio de 2021, se aprobó el acuerdo que determina la asignación final gratuita de derechos de emisión de gases de efecto invernadero a las entidades españolas sujetas al régimen de comercio de derechos, para el periodo 2021-2025. La fase IV del Régimen de Comercio de derechos de emisión de la Unión Europea abarca los años 2021-2030 y se divide en dos periodos de asignación 2021-2025 y 2026-2030.

El reparto por años de los derechos asignados a las sociedades españolas del Grupo es el que se detalla a continuación:

2021	2022	2023	2024	2025
195.244	195.244	195.244	195.244	195.244

La entidad del Grupo VDM Metals también dispone de derechos de emisión de CO<sub>2</sub>. Las asignaciones gratuitas obtenidas por VDM son inferiores a las necesidades de las plantas, por lo que es necesario la adquisición de derechos en el mercado. La compañía valora los derechos adquiridos a coste de adquisición y sin contraprestación en la cuenta de subvenciones. Ante la significativa subida de precios y las expectativas a futuro, el Grupo decidió el pasado ejercicio introducir un plan de compras a largo plazo, adquiriendo el 100% de los derechos que espera utilizar hasta el año 2023, cubriéndose así de las oscilaciones de los precios. Esta compra se efectuó a precios muy competitivos y muy inferiores a las cotizaciones actuales.

El movimiento durante los ejercicios 2022 y 2021 de los derechos de emisión ha sido el siguiente:

	Número de derechos	Valoración (en miles de euros)
<b>Saldo 31/12/20</b>	<b>1.154.178</b>	<b>16.721</b>
Asignación del ejercicio	225.973	11.902
Adquisiciones	190.739	10.334
Permuta	7.730	153
Bajas	-286.618	-4.363
<b>Saldo 31/12/21</b>	<b>1.292.002</b>	<b>34.746</b>
Asignación del ejercicio	223.773	18.692
Adquisiciones	29.187	1.195
Bajas	-361.957	-10.400
<b>Saldo 31/12/22</b>	<b>1.183.005</b>	<b>44.233</b>

En el ejercicio 2022 se han consumido 306.680 derechos de emisión de CO<sub>2</sub> que serán entregados a la Administración en 2023 (361.957 en 2021 entregados en 2022). El Grupo no ha vendido los derechos sobrantes.

El gasto del ejercicio correspondiente a las emisiones de CO<sub>2</sub> y que aparece recogido dentro del epígrafe “otros gastos de explotación” asciende a 12.699 miles de euros en 2022 (9.253 miles de euros en 2021). El importe del gasto se corresponde con el valor asignado a los derechos consumidos en el ejercicio y que equivale al valor de mercado de dichos derechos en el momento de su asignación.

Las bajas del ejercicio corresponden a los derechos de emisión de CO<sub>2</sub> consumidos en el ejercicio anterior y que han sido auditados por un experto independiente con resultado satisfactorio.

Las emisiones de Gases de Efecto Invernadero se verifican anualmente por un organismo externo acreditado de acuerdo a la norma ISO 14.064. Además, tanto Acerinox Europa como VDM se incluyen en el Régimen de Comercio de Derechos de Emisión de CO<sub>2</sub> de la Unión Europea (RCDE UE).

Durante el ejercicio 2021 los derechos de emisión sufrieron un incremento de precios muy significativo, desde un precio promedio de 25 euros/derecho en 2020 a 80 euros al cierre de 2021. Este incremento no tuvo apenas impacto en el Grupo dado que las fábricas españolas disponen de derechos asignados suficientes para cubrir sus necesidades. Tal y como se describe en la política contable de la **nota 2.13.1** cualquier incremento en los precios de los derechos cuya asignación ha sido efectuada de forma gratuita se verá compensado por un ingreso por subvenciones, no afectando así a la cuenta de resultados del Grupo. En este ejercicio las variaciones no han sido significativas.

El Grupo no comercializa con los derechos de emisión de CO<sub>2</sub>, tan solo adquiere, en caso necesario, aquellos requeridos para consumo interno. No existen en el Grupo contratos a futuro para la adquisición de derechos de emisión.

No existe ninguna contingencia significativa relacionada con sanciones previstas por este concepto.

## **NOTA 12 – INSTRUMENTOS FINANCIEROS**

### **12.1 Consideraciones generales**

Un instrumento financiero es un contrato que da lugar a un activo financiero en una empresa, y simultáneamente, a un pasivo financiero o a un instrumento de patrimonio en otra. El Grupo reconoce un instrumento financiero en su balance cuando se convierte en parte obligada del contrato o negocio jurídico.

## 12.2 Categorías de activos y pasivos financieros

Los activos financieros de la empresa, al cierre del ejercicio son los siguientes:

(Datos en miles de euros)

Clases	Instrumentos financieros a largo plazo						Instrumentos financieros a corto plazo					
	Instrumentos de patrimonio		Valores representativos de deuda		Créditos, derivados y otros		Instrumentos de patrimonio		Valores representativos de deuda		Créditos, derivados y otros	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
<b>Categorías</b>												
Préstamos y partidas a cobrar					4.533	3.437					642.392	839.744
Inversiones mantenidas hasta vencimiento												
Instrumentos de patrimonio:												
- Valorados a valor razonable con cambios en otro resultado global		10.729										
- Valorados a coste	394	396										
Activos a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias					115	45					5.219	8.766
Derivados de cobertura					25.540	1.017					41.756	6.449
<b>TOTAL</b>	<b>394</b>	<b>11.125</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>30.188</b>	<b>4.499</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>689.367</b>	<b>854.959</b>

Los pasivos financieros de la empresa al cierre del ejercicio son los siguientes:

(Datos en miles de euros)

Clases	Instrumentos financieros a largo plazo						Instrumentos financieros a corto plazo					
	Deudas con entidades de crédito		Obligaciones y otros valores negociables		Derivados y otros		Deudas con entidades de crédito		Obligaciones y otros valores negociables		Derivados y otros	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
<b>Categorías</b>												
Pasivos financieros a coste amortizado	1.319.182	1.293.494	74.850	74.750	14.777	15.830	592.858	483.271	1.634	1.634	1.269.353	1.446.680
Pasivos a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias					194	8					12.367	6.999
Derivados de cobertura						2.437					12.637	5.515
<b>TOTAL</b>	<b>1.319.182</b>	<b>1.293.494</b>	<b>74.850</b>	<b>74.750</b>	<b>14.971</b>	<b>18.275</b>	<b>592.858</b>	<b>483.271</b>	<b>1.634</b>	<b>1.634</b>	<b>1.294.357</b>	<b>1.459.194</b>

### 12.2.1 Activos financieros a coste amortizado

El detalle de los activos financieros valorados a coste amortizado a 31 de diciembre es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2022	2021
Cientes	575.036	772.681
Deudas con el personal	1.737	903
Administraciones Públicas	33.252	45.098
Otros deudores	17.685	13.033
Ajustes por periodificación	14.990	12.942
Depósitos y fianzas	103	68
Otros activos financieros	4.457	69
Correcciones valorativas por incobrabilidad	-4.868	-5.050
<b>TOTAL</b>	<b>642.392</b>	<b>839.744</b>

El importe que figura como deuda a cobrar de las Administraciones públicas se corresponde fundamentalmente con las liquidaciones de IVA a ingresar.

La disminución de la partida de clientes y cuentas a cobrar se debe fundamentalmente a la caída de la actividad en el segundo semestre del año respecto al cierre del año anterior.

El aumento en la partida de otros activos financieros se debe fundamentalmente al incremento de los intereses pendientes de cobro de los depósitos bancarios efectuados por la entidad del Grupo North American Stainless.

Tal y como se explica en las normas de valoración, el Grupo valora las cuentas a cobrar a su precio de transacción, siempre que no tengan un componente financiero significativo, se esperen recibir en el corto plazo y el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no sea significativo. El Grupo no dispone de saldos a cobrar cuyo plazo exceda de un año.

Las correcciones valorativas por incobrabilidad corresponden íntegramente a clientes. Su movimiento es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	2022	2021
<b>Saldo inicial</b>	<b>5.050</b>	<b>5.631</b>
Dotación	864	483
Aplicación	-175	-58
Reversión	-1.118	-1.010
Diferencias de conversión	247	4
<b>Saldo a 31 de Diciembre</b>	<b>4.868</b>	<b>5.050</b>

Las variaciones de los saldos de correcciones valorativas se incluyen en el epígrafe “otros gastos de explotación” de la cuenta de pérdidas y ganancias.

Durante el ejercicio 2022 y 2021 no se han devengado intereses procedentes de activos financieros deteriorados.

No existen correcciones valorativas por incobrabilidad relacionadas con partes vinculadas ni en 2022 ni en 2021.

A 31 de diciembre de 2022, ciertas sociedades del Grupo tienen cedidas sin recurso cuentas a cobrar por importe de 329.327 miles de euros a entidades financieras a cambio de efectivo (286.538 miles de euros en 2021). Los importes cedidos se dan de baja contablemente por cumplir las condiciones establecidas en la NIIF 9 respecto a la transferencia de riesgos y beneficios.

En la **nota 12.2.3** se incluye un detalle de las líneas de factoring de las que dispone el Grupo.

### 12.2.2 Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar

Un detalle de este epígrafe del balance de situación consolidado a 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Proveedores y acreedores por prestación de servicios	1.021.284	1.318.061
Deudas con el personal	74.782	55.008
Proveedores de inmovilizado	21.342	12.017
Impuestos y Seguridad social	33.876	41.127
Otros acreedores	7.529	5.984
Provisiones corrientes	22.627	14.483
<b>TOTAL</b>	<b>1.181.440</b>	<b>1.446.680</b>

Del importe que figura como deudas por impuestos y seguridad social, la mayor parte se corresponde con importes a pagar derivados de las liquidaciones del IVA y con retenciones sobre el impuesto sobre la renta de las personas físicas. Un importe de 4.131 miles de euros se corresponde con deudas con la seguridad social (4.264 miles de euros en 2021).

Al igual que ocurre con clientes, la disminución en la partida de proveedores y acreedores por prestación de servicios se debe fundamentalmente a la reducción de la actividad en el segundo semestre del año en comparación con el cierre del año anterior.

En relación con el periodo medio de pago, la Ley 18/2022, de 29 de septiembre de creación y crecimiento de empresas ha modificado la Ley relacionada con este asunto, en concreto la disposición adicional 3ª donde se establece el deber de información, exigiendo que todas las sociedades mercantiles cotizadas incluyan de forma expresa en la memoria de sus cuentas anuales su periodo medio de pago a proveedores, el volumen monetario y número de facturas pagadas en un periodo inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad y el porcentaje que suponen sobre el número total de facturas y sobre el total monetario de los pagos a sus proveedores. El Grupo ha tenido en cuenta esta modificación.

El periodo medio de pago a proveedores, tanto nacionales como extranjeros, de las empresas españolas que forman parte del Grupo Acerinox, y una vez descontados los pagos efectuados a empresas del Grupo, es el que se detalla a continuación:

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
	<b>Días</b>	<b>Días</b>
Periodo medio de pago a proveedores	63 días	63 días
Ratio de operaciones pagadas	62 días	64 días
Ratio de operaciones pendientes de pago	80 días	58 días
	<b>Importe</b>	<b>Importe</b>
Total pagos realizados	2.384.319	1.501.556
Total pagos pendientes	189.759	303.307

En lo que se refiere a la nueva información obligatoria para las empresas españolas que forman parte del Grupo, sería la siguiente:

	<b>2022</b>
a) El volumen monetario de las facturas pagadas en un periodo igual o inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad	1.129.490
Porcentaje que suponen sobre el número total de facturas de los pagos a sus proveedores	47%
b) Número de facturas pagadas en un periodo igual o inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad	22.172
Porcentaje que suponen sobre el total monetario de los pagos a sus proveedores	40%

El cuadro incluye, al igual que en el caso anterior, los pagos efectuados a cualquier proveedor, ya sea nacional o extranjero, y excluye las empresas del Grupo

### 12.2.3 Deudas con entidades de crédito y obligaciones emitidas

El detalle de los epígrafes de deuda financiera del balance de situación consolidado a 31 de diciembre de 2022 y 2021, que incluyen tanto la deuda con entidades de crédito como las obligaciones emitidas en este ejercicio por el Grupo, es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	<b>No corriente</b>		<b>Corriente</b>	
	<b>2022</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Obligaciones emitidas	74.850	74.750	1.634	1.634
Préstamos de entidades de crédito	1.319.182	1.293.494	592.858	483.271
<b>Total deuda</b>	<b>1.394.032</b>	<b>1.368.244</b>	<b>594.492</b>	<b>484.905</b>

En la actualidad existe una colocación privada emitida en julio de 2014 y en la que Deutsche Bank AG, London Branch actuó como entidad colocadora, por importe de 75 millones de euros, a un plazo de 10 años.

El vencimiento de la deuda viva a 31 de diciembre de 2022 es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>	<b>2026</b>	<b>2027 y siguientes</b>	<b>TOTAL</b>
Deudas financieras	594.492	258.271	471.171	398.271	266.319	<b>1.988.524</b>
<b>Total deuda financiera</b>	<b>594.492</b>	<b>258.271</b>	<b>471.171</b>	<b>398.271</b>	<b>266.319</b>	<b>1.988.524</b>

Los datos relativos a 2021 eran los siguientes:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>	<b>2026 y siguientes</b>	<b>TOTAL</b>
Deudas financieras	484.905	384.150	399.771	273.671	310.652	<b>1.853.149</b>
<b>Total deuda financiera</b>	<b>484.905</b>	<b>384.150</b>	<b>399.771</b>	<b>273.671</b>	<b>310.652</b>	<b>1.853.149</b>

El desglose de la deuda por divisa es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	Deudas no corrientes		Deudas corrientes	
	2022	2021	2022	2021
EUR	1.394.032	1.359.415	476.017	398.129
USD		8.829	43.667	9.175
ZAR			74.808	77.601
<b>TOTAL</b>	<b>1.394.032</b>	<b>1.368.244</b>	<b>594.492</b>	<b>484.905</b>

El desglose de la deuda por tipo de interés es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	Deudas no corrientes		Deudas corrientes	
	2022	2021	2022	2021
Fijo	665.523	625.844	67.637	58.200
Variable	728.509	742.400	526.855	426.705
<b>TOTAL</b>	<b>1.394.032</b>	<b>1.368.244</b>	<b>594.492</b>	<b>484.905</b>

La deuda a tipo fijo incluye sólo aquella deuda contratada originalmente a tipo fijo (tanto bancaria como de colocaciones privadas) y no aquella en la que se han contratado derivados para fijar el tipo de interés.

De la deuda a tipo variable existen contratos de permuta financiera para cubrir el tipo de interés por importe de 480 millones de euros (**nota 12.2.6**)

Las deudas con entidades de crédito y colocaciones privadas contratadas a tipo fijo a 31 de diciembre de 2022 y cuyo valor contable es de 733.160 miles de euros, tienen un valor razonable de 702.010 miles de euros. El valor razonable de dichas deudas a 31 de diciembre de 2021 ascendía a 716.188 miles de euros (valor contable de 684.044 miles de euros).

Los tipos de interés de los préstamos a tipo de interés variable se revisan con una periodicidad inferior a un año.

El coste medio ponderado de los instrumentos de financiación en euros al cierre del ejercicio 2022 era de un 1,69% para un total de 1.870 millones de euros, del 6,30% para un importe de 46,5 millones de financiación en dólares americanos y del 9,34% para un importe de 1.358 millones de financiación en rands sudafricanos. En cuanto al ejercicio 2021, el coste de los préstamos en euros era de un 1,21% antes de coberturas para un importe de 1.758 millones de euros, del 1,88% para un importe de 20 millones de dólares y del 6,38% para un importe de 1.402 millones de financiación en rands sudafricanos.

A 31 de diciembre de 2022 existen intereses devengados pendientes de pago por deudas con entidades de crédito por importe de 6.164 miles de euros (1.819 miles de euros en 2021). Además, los intereses de las obligaciones emitidas, devengados y no pagados al cierre del ejercicio 2022 es de 1.634 miles de euros (1.634 miles de euros en 2021).

El importe total de los gastos por intereses calculados por valoración de los préstamos a largo plazo a coste amortizado, utilizando la tasa de interés efectiva, asciende a 1.465 miles de euros (1.317 miles euros en 2021).

El Grupo Acerinox mantiene líneas de financiación en vigor con entidades financieras y colocaciones privadas a 31 de diciembre de 2022 por importe de 2.786 millones de euros, (2.582 millones de euros a 31 de diciembre de 2021), así como líneas aprobadas para factoring sin recurso por importe de 480 millones de euros (520 millones de euros a 31 de diciembre de 2021). El importe dispuesto de las líneas de financiación a 31 de diciembre de 2022 asciende a 1.989 millones de euros, (1.853 millones de euros dispuestos a 31 de diciembre de 2021) y 329 millones de las líneas de factoring (287 millones de líneas de factoring dispuestos a 31 de diciembre de 2021).

Algunas sociedades del Grupo tienen contratadas con diversas entidades financieras operaciones de confirming para la gestión del pago a los proveedores. Los pasivos comerciales cuya liquidación se encuentra gestionada por las entidades financieras se

muestran en el epígrafe “acreedores comerciales y otras cuentas por pagar” hasta el momento en el que se ha producido su liquidación, cancelación o expiración. El Grupo utiliza el confirming únicamente como instrumento de pago, pero facilita a sus proveedores la posibilidad de financiarse a través de los mismos. En lo que se refiere al Grupo Acerinox, el pago de las facturas se efectúa a su vencimiento sin obtener ningún tipo de ventaja económica de la utilización del confirming. En algunos casos específicos, en los que se acuerde un alargamiento en el plazo de pago con la entidad financiera, la deuda se clasifica como otros pasivos financieros. En este ejercicio, el Grupo ha reclasificado a esta partida 13.113 miles de euros.

### Principales operaciones de financiación acometidas en el ejercicio

Las operaciones de financiación más relevantes de este ejercicio son:

- Para mantener la liquidez del Grupo se han llevado a cabo las siguientes operaciones:
  - Renovación de las pólizas de crédito en euros por importe total de 256 millones de euros, incrementando el importe de varias de ellas en un total de 55 millones de euros.
  - Firma de tres nuevas pólizas de crédito en euros por importe total de 45 millones de euros con Abanca, Unicaja y Cajamar Caja Rural.
  - Firma de nuevas pólizas de crédito en dólares y renovación de las existentes por importe total de 135 millones de dólares.
- Novación del préstamo firmado en 2020 con Caixabank por importe de 80 millones de euros, con vencimiento final en 2025, ampliando el capital hasta 260 millones de euros e incrementando el vencimiento final hasta 2027. Para ello, se han cancelado los dos préstamos firmados con Bankia y Caixabank por importes de 160 y 50 millones de euros, respectivamente, con vencimiento final en 2024.
- Firma de cinco préstamos nuevos a largo plazo: un préstamo a tipo fijo con Unicredit de 50 millones euros con vencimiento final en 4 años; y cuatro préstamos a tipo variable, uno con Abanca con vencimiento final en 4 años por importe de 40 millones de euros, otro con Bankinter por importe total de 25 millones de euros con vencimiento final en 3 años, otro con Kuxtabank por importe de 15 millones de euros y vencimiento final 4 años, y otro con Banca March por importe también de 15 millones de euros con vencimiento final en 5 años.
- Firma de siete líneas de financiación bilaterales para VDM con HSBC, Banco Santander, Caixabank, Deutsche Bank, Helaba, Unicredit y BBVA por importe máximo de hasta 290 millones de euros, así como un préstamo a largo plazo con IKB por importe total de 50 millones de euros. Todas estas operaciones han sustituido el Syndicated Revolving Credit Facility que venía en 2022 y se ha logrado eliminar los covenants financieros ligados a la evolución de los resultados de la compañía.
- Renegociación del préstamo a largo plazo contratado con Banco de Crédito Social Cooperativo por importe de 60 millones de euros, mejorando las condiciones económicas, incrementando en 20 millones de euros el nominal del préstamo y extendiendo el vencimiento final hasta 2026.
- Incremento en las líneas de financiación para la emisión de cartas de crédito de importación en más de 100 millones de euros.

En el caso de las renegociaciones de deuda, el Grupo ha evaluado la importancia de las modificaciones efectuadas para determinar si son sustancialmente diferentes, de acuerdo con los criterios establecidos en la norma de valoración definida en la **nota 2.12.3**, y ha procedido registrar los efectos de algunos de los nuevos acuerdos como si se trataran de una cancelación y un alta simultánea de un nuevo préstamo. Durante este ejercicio, el importe de las comisiones reconocidas en resultados por este concepto, ascienden a 557 miles de euros (126 miles de euros en 2021).

Las operaciones de financiación más destacables durante 2021 fueron:

- Conversión en préstamos sostenibles de dos préstamos a largo plazo con Caixabank y Banco Sabadell, contratados en 2020, por importe de 80 millones de euros cada uno para financiar la compra del Grupo VDM Metals.
- Renovación del contrato de Factoring Sindicado entre varias filiales del Grupo Acerinox y Abanca, BBVA, Banca March, Banco Sabadell, Bankinter, Banque Marocaine du Commerce Extérieur International, Caixabank y Santander Factoring y Confirming por importe de 370 millones de euros hasta el 30 de junio de 2023, con la posibilidad de renovación tácita de un año más.
- Firma de tres préstamos nuevos: un préstamo sostenible a tipo fijo con BBVA de 50 millones de euros con vencimiento 4 años; y dos préstamos a tipo variable, uno con Bankinter de 20 millones de euros con vencimiento en 2025, y otro con Banco Santander por importe de 50 millones de euros con vencimiento en 2025.
- Renegociación de cinco préstamos a largo plazo mejorando las condiciones económicas y extendiendo el vencimiento final de los mismos por importe total de 325 millones de euros: 50 millones de euros firmados con Banca March y un inversor institucional con vencimiento final en 2028; 100 millones de euros con Banco Santander con vencimiento final en 2023; 85 millones de euros con Kutxabank con vencimiento final en 2026; 60

millones de euros con Unicaja con vencimiento final en 2028; y 30 millones de euros con Grupo Caja Rural con vencimiento final en 2026. De los importes anteriores, 20 millones de euros han sido deuda nueva tanto en el préstamo de Kutxabank como en el de Unicaja y 10 millones de euros en el de Grupo Caja Rural.

- Novación de dos préstamos a largo plazo que tenía firmados Acerinox S.A. con Banco Sabadell por importe de 125 millones de euros y 80 millones de euros, en un único préstamo sostenible de 205 millones de euros rebajando el coste de la financiación e incrementando el vencimiento final hasta 2026.
- Firma de una póliza de crédito con Liberbank de 10 millones de euros y con vencimiento en 3 años, bajo el aval del ICO.
- Asimismo, para mantener la liquidez del Grupo, se renovaron ocho pólizas de crédito en euros y cuatro pólizas de crédito en dólares, mejorando las condiciones de financiación y extendiendo el plazo un año más, por importe total en torno a 430 millones de euros.
- Adicionalmente, VDM Metals firmó un préstamo con Intesa Sanpaolo de 30 millones de euros con vencimiento en 18 meses y con posibilidad de extenderlo otros 18 meses adicionales.

El Grupo Acerinox ha atendido de manera satisfactoria los importes de sus deudas financieras a su vencimiento.

Los movimientos de la deuda a largo plazo con entidades de crédito, sin incluir las obligaciones emitidas, son los que se detallan a continuación:

(Datos en miles de euros)

	Deudas no corrientes		Deudas corrientes	
	2022	2021	2022	2021
<b>Saldo inicial</b>	<b>1.293.494</b>	<b>1.335.039</b>	<b>483.271</b>	<b>278.034</b>
Altas	663.456	492.534	364.417	248.670
Amortización de deuda	-448.869	-283.870	-453.495	-295.924
Intereses a coste amortizado	1.465	1.317	4.403	-21
Traspos a corto plazo	-193.952	-252.676	193.952	252.676
Diferencias de conversión y otros	3.588	1.150	310	-164
<b>Saldo a 31 de diciembre</b>	<b>1.319.182</b>	<b>1.293.494</b>	<b>592.858</b>	<b>483.271</b>

La conciliación de los movimientos de la deuda a largo y corto plazo, con el estado de flujos de efectivo es la siguiente:

- Los ingresos procedentes de recursos ajenos registrados en el estado de flujos de efectivo son los que se detallan a continuación:

(Datos en miles de euros)

	2022	2021
Subvenciones de capital	-3	
Deuda largo con entidades de crédito	663.456	489.999
Deuda corto con entidades de crédito	364.417	248.670
Otras deudas (Arrendamientos financieros)	870	2.130
<b>Total ingresos por recursos ajenos</b>	<b>1.028.740</b>	<b>740.799</b>

- Los reembolsos de deudas registrados en el estado de flujos de efectivo tienen el siguiente desglose:

(Datos en miles de euros)

	2022	2021
Deuda largo con entidades de crédito	-448.869	-283.870
Deuda corto con entidades de crédito	-453.495	-295.924
Otras deudas (Arrendamientos financieros)	-6.557	-6.047
<b>Total reembolso de pasivos con interés</b>	<b>-908.921</b>	<b>-585.841</b>

### Endeudamiento a largo plazo condicionado al cumplimiento de ratios

Actualmente, y tras la refinanciación en el segundo semestre de 2022 del *Syndicated Revolving Credit Facility* de VDM, ningún contrato de préstamo firmado por el Grupo Acerinox posee *convenants* vinculados a ratios que tienen en cuenta los resultados del Grupo.

A continuación, detallamos por Sociedades del Grupo el endeudamiento condicionado al cumplimiento de ratios financieros:

#### a) **Acerinox S.A.:**

El préstamo novado en el primer semestre de 2022 con Caixabank por importe de 260 millones de euros junto con los dos préstamos firmados en el primer semestre de 2020 para la adquisición de VDM están condicionados al cumplimiento de los ratios financieros referidos al mantenimiento de niveles mínimos de fondos propios a nivel consolidado y que se corresponde con los préstamos firmados con BBVA e ICO por importe de 80 millones de euros cada uno.

Además de estos tres préstamos existen otros tres contratos de financiación condicionados al cumplimiento de ratios financieros referidos también al mantenimiento de niveles mínimos de fondos propios a nivel consolidado. Se trata del préstamo firmado en marzo de 2017 y novado en diciembre de 2021 con Banca March y un inversor institucional por importe de 50 millones de euros y cedido a un Fondo de Titulización en el mismo momento de la firma, el préstamo firmado con el Banco Europeo de Inversiones (“BEI”) en diciembre de 2017 por importe de 70 millones de euros y el préstamo firmado en marzo de 2018 con el Instituto de Crédito Oficial (“ICO”) por importe de 100 millones de euros. Este tipo de ratios son práctica habitual de mercado en financiaciones a estos plazos, ya que el préstamo firmado con Banca March tenía inicialmente un plazo de 7 años, el BEI de 10 años y el ICO de 8 años.

#### b) **Columbus Stainless (PTY) LTD:**

Adicionalmente, la Sociedad del Grupo Columbus Stainless tiene una financiación estructurada (“Borrowing Base Facility”), que también está sujeta al cumplimiento de un ratio referido al mantenimiento de un nivel mínimo de fondos propios en dicha Sociedad. Esta línea de financiación se reconoce en el balance por su importe dispuesto, en la partida “pasivos financieros con entidades de crédito” del pasivo corriente. A 31 de diciembre de 2022, el importe dispuesto de esta financiación asciende a 1.358 millones de ZAR (en torno a 75 millones de euros al tipo de cambio del 31 de diciembre de 2022). Al cierre de 2021, el importe dispuesto de esta financiación ascendía a 1.402 millones de ZAR.

#### c) **Grupo VDM:**

Finalmente, señalar que las ocho financiaciones bilaterales firmadas por VDM (tanto el préstamo a largo plazo con IKB como las siete líneas de financiación firmadas con HSBC, Banco Santander, Caixabank, Deutsche Bank, Helaba, Unicredit y BBVA) están condicionados al cumplimiento del mantenimiento de unos niveles mínimos de fondos propios y unos niveles máximos de capital circulante.

Tanto Acerinox S.A., como Columbus Stainless (PTY) Ltd. y el Grupo VDM han cumplido a cierre del presente ejercicio (al igual que en 2021) con todos los ratios exigidos por los contratos mencionados anteriormente.

### 12.2.4 Determinación del valor razonable

Tal y como se establece en las políticas contables, el Grupo valora a valor razonable tanto los activos financieros clasificados a valor razonable con cambios en otro resultado global como los instrumentos financieros derivados.

Los instrumentos financieros valorados a valor razonable, se clasifican, según el método de valoración, en las siguientes jerarquías:

NIVEL 1: precios cotizados en mercados activos

NIVEL 2: otras variables, distintas de los precios cotizados, observables en el mercado

NIVEL 3: variables no observables en el mercado

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, la situación en el Grupo es la que sigue:

(Datos en miles de euros)

	2022			2021		
	NIVEL 1	NIVEL 2	NIVEL 3	NIVEL 1	NIVEL 2	NIVEL 3
Activos a valor razonable con cambios en otro resultado global				10.729		
Derivados financieros (activos)		72.630			16.276	
<b>TOTAL</b>	<b>0</b>	<b>72.630</b>	<b>0</b>	<b>10.729</b>	<b>16.276</b>	<b>0</b>
	NIVEL 1	NIVEL 2	NIVEL 3	NIVEL 1	NIVEL 2	NIVEL 3
Derivados financieros (pasivos)		25.198			14.959	
<b>TOTAL</b>	<b>0</b>	<b>25.198</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>14.959</b>	<b>0</b>

No se han producido transferencias entre niveles de valoración de activos o pasivos financieros valorados a valor razonable.

En lo que respecta a los instrumentos financieros clasificados en el Nivel 2, el Grupo utiliza técnicas de valoración generalmente aceptadas, que tienen en cuenta los tipos de cambio spot y futuros a la fecha de la valoración, tipos de interés a plazo, diferenciales de tipos de interés y riesgo crediticio tanto del Grupo como de la contraparte, es decir, de las instituciones financieras con las que opera. Para la determinación de los valores razonables de los contratos de futuros sobre materias primas cotizadas en el LME (“London Metal Exchange”) el Grupo tiene en cuenta la diferencia entre los precios futuros cotizados en el LME de la referida materia prima al vencimiento contratado y el precio futuro fijado en cada contrato.

### 12.2.5 Activos financieros a valor razonable con cambios en resultado global

Se reconocen en este apartado las acciones que el Grupo no mantiene con intención de vender y que ha designado en esta categoría en el momento inicial.

El valor de los activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global asciende al cierre del ejercicio a 394 miles de euros (11.125 miles de euros a 31 de diciembre de 2021, de los cuales 10.729 miles de euros se correspondían con la participación de Acerinox, S.A. en la sociedad japonesa Nippon Steel & Sumitomo Metal Corporation (Nippon), sociedad cotizada en la Bolsa de Tokio. Este valor coincide con su cotización al cierre). Con fecha 7 de julio de este ejercicio, el Grupo ha vendido las acciones que poseía en la citada sociedad cotizada japonesa por importe de 10.157 miles de euros. Acerinox, S.A. poseía 747.346 acciones de dicha Sociedad, lo que representaba un porcentaje poco significativo de participación en el Grupo japonés. Las acciones, previo a su venta, estaban valoradas a su valor razonable. Al estar clasificadas como activos a valor razonable con cambios en otro resultado global, las ganancias obtenidas en su venta y que ascienden a 1.070 miles de euros, se han clasificado contra patrimonio neto. El importe de la revalorización, reconocido en este ejercicio hasta el momento de su venta en otro resultado global ha sido negativo y ha ascendido -572 miles de euros (2.908 miles de euros en 2021. El valor de cotización a 31 de diciembre de 2021 de las acciones de Nippon era de 1.879 JPY por acción).

El 17 de junio de 2021, Nippon Steel Stainless Steel Corporation vendió un 7,9% del capital de Acerinox, la mitad de su posición, a través de una colocación acelerada. El 1 de octubre vendió el 7,9% restante y completó la salida del capital de Acerinox, por lo que esta entidad dejó de ser vinculada al Grupo. La participación de Nippon en Acerinox, SA al cierre del ejercicio 2020 ascendía a un 15,81%.

Adicionalmente, el Grupo tiene clasificada en esta categoría la participación minoritaria del 8,48%, en la sociedad Fortia Energía, S.L., cuyo objeto social es la adquisición de energía eléctrica por cuenta de sus socios. Esta participación permite a las fábricas españolas del Grupo acceder a precios más competitivos de las tarifas eléctricas. Esta participación está valorada al coste de adquisición, al no disponerse de datos suficientes para poder hacer una valoración a valor razonable. El coste de adquisición de la inversión fue de 276 mil euros. El Grupo no considera que existan indicios de deterioro.

## 12.2.6 Instrumentos financieros derivados

Como se detalla en la **nota 4**, y en relación con el riesgo de mercado, el Grupo está sometido fundamentalmente a tres tipos de riesgos en sus actividades: riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipos de interés y riesgo de variación de los precios de las materias primas. Para cubrir sus exposiciones a determinados riesgos, el Grupo utiliza instrumentos financieros derivados.

El Grupo clasifica en la categoría de activos y pasivos a valor razonable con cambios en resultados, los instrumentos financieros derivados que no cumplen los requisitos para registrarse de acuerdo con la contabilidad de coberturas. Aquellos que cumplen los requisitos para considerarse instrumentos de cobertura se clasifican en la categoría de derivados de cobertura y se contabilizan de acuerdo con la norma de valoración recogida en la **nota 2.12.4**.

El desglose de los instrumentos financieros derivados clasificados por categorías es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	2022		2021	
	Activos	Pasivos	Activos	Pasivos
Derivados de cobertura	67.296	12.637	7.466	7.952
Derivados a valor razonable con cambios en resultados	5.334	12.561	8.811	7.007
<b>TOTAL</b>	<b>72.630</b>	<b>25.198</b>	<b>16.277</b>	<b>14.959</b>

En el siguiente cuadro se muestra un desglose de los instrumentos financieros derivados del Grupo a 31 de diciembre de 2022 y 2021 clasificados por tipo de riesgo cubierto:

(Datos en miles de euros)

	2022		2021	
	Activos	Pasivos	Activos	Pasivos
Seguros de tipo de cambio	5.331	12.561	8.005	7.007
Permutas de tipos de interés	34.305	0	980	5.608
Contratos a futuros de commodities	32.994	12.637	7.292	2.344
<b>TOTAL</b>	<b>72.630</b>	<b>25.198</b>	<b>16.277</b>	<b>14.959</b>

## Riesgo de tipo de cambio

El Grupo opera en muchos países y factura en diversas monedas, dependiendo del país donde facture. Es por ello, que contrata determinados instrumentos financieros, con objeto de cubrir los riesgos ligados a sus flujos de efectivo derivados de la liquidación de saldos en moneda extranjera. Las operaciones contratadas consisten fundamentalmente en la compra-venta a plazo de moneda extranjera.

El Grupo cubre mediante instrumentos financieros derivados, la mayor parte de las transacciones comerciales y financieras que se efectúan en moneda diferente de la moneda funcional de cada país.

El modelo de negocio de la entidad es cubrir el riesgo de tipo de cambio mediante la utilización de instrumentos financieros derivados y existe una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura. El Grupo clasifica la mayor parte de los contratos de seguros de cambio en la categoría de instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados.

La utilización de estos instrumentos permite que cualquier variación en los tipos de cambio que pudiera afectar a los activos o pasivos en divisa, se vea compensada con una variación por el mismo importe del derivado contratado. Las variaciones en el derivado, se registran contra la cuenta de pérdidas y ganancias, compensando las variaciones que se producen en las partidas monetarias registradas en moneda extranjera. Al no cumplir las condiciones para considerarse contablemente como instrumentos de cobertura de flujos de efectivo, la revalorización de estos derivados se registra en la partida de "revalorización de instrumentos financieros a valor razonable" de la cuenta de pérdidas y ganancias.

A 31 de diciembre de 2022, el importe contabilizado en la cuenta de pérdidas y ganancias por la valoración de estos derivados a valor de mercado, ha sido negativo y asciende a -3.141 miles de euros (-3.229 miles de euros en el año 2021). Las diferencias negativas de cambio obtenidas por el Grupo en el ejercicio ascienden a -4.624 miles de euros (1.610 miles de euros de beneficio en 2021). Las diferencias entre ambos importes se deben fundamentalmente a los diferenciales de tipo de interés entre las divisas que intervienen en el seguro de cambio contratado.

Todos los contratos de seguros de cambio a 31 de diciembre de 2022 cubren fundamentalmente saldos deudores (activos) y acreedores (pasivos) tanto por operaciones comerciales como por operaciones de financiación entre empresas del Grupo. A 31 de diciembre de 2022, el valor razonable de los seguros de cambio contratados por el Grupo asciende a -7.230 miles de euros (998 miles de euros en 2021), de los cuales 5.331 miles de euros están registrados en el activo (8.005 miles de euros en 2021) y 12.561 miles de euros en el pasivo (7.007 miles de euros en 2021). De los mismos, no existe ningún seguro de cambio, ni al cierre de 2022 ni en 2021, que se haya registrado de acuerdo con la contabilidad de coberturas. En este ejercicio, se han detráido del estado consolidado del resultado global e incluido en el resultado del ejercicio -165 mil euros (-156 miles de euros en 2021).

La gran mayoría de los contratos de compra y venta a plazo de divisa contratados por el Grupo son a plazo inferior a un año.

A 31 de diciembre de 2022, el Grupo tiene contratos para operaciones de divisa utilizados por importe de 479 millones de euros por ventas de divisa y 335 millones de euros por compras de divisa. A 31 de diciembre de 2021 se encontraban utilizados 739 millones de euros por ventas de divisa y 329 millones de euros por compras de divisa. El desglose por divisa de los mencionados contratos a plazo es como sigue:

(Datos en miles)

	2022		2021	
	Activos	Pasivos	Activos	Pasivos
USD	301.791	338.897	530.626	363.093
EUR	36.886	2.947	130.000	7.214
GBP	55.205	1.790	37.970	400
SEK				
CAD	7.807		7.411	25
AUD	10.281		7.064	
NZD	315		1.655	
JPY	7.116.614	254.207	4.986.661	413.284
MYR	138.690		240.800	
KRW		1.900.754		5.763.587

Tanto a 31 de diciembre de 2022, como en 2021 no existen préstamos con entidades bancarias, tomados en divisa distinta a la moneda funcional, por lo que el Grupo ya no dispone de instrumentos financieros derivados con el fin de cubrir la exposición tanto al riesgo de divisa como al riesgo de tipo de interés.

## Riesgo de tipo de interés

El Grupo contrata derivados de tipo de interés para cubrir los flujos de efectivo referenciados a tipo de interés variable provenientes de instrumentos de deuda. Debido a que la estrategia de gestión de riesgos de Acerinox permite intercambiar instrumentos y partidas cubiertas atendiendo a las necesidades de financiación corporativa, el Grupo ha documentado la eficacia de los instrumentos de cobertura para ser calificados contablemente como instrumentos de cobertura de flujo de efectivo mediante la designación de relaciones de cobertura genéricas. Es por ello por lo que el importe acumulado en patrimonio neto por la cancelación de los derivados actuales y la contratación del nuevo derivado no ha supuesto ningún impacto en la cuenta de resultados.

Las operaciones de permuta financiera contratadas por el Grupo a 31 de diciembre de 2022 son las siguientes:

	Nocional contratado	Importe pendiente	Vencimiento
De tipo variable a fijo	30 millones EUR	15 millones EUR	2023
De tipo variable a fijo	70 millones EUR	60 millones EUR	2028
De tipo variable a fijo	100 millones EUR	70 millones EUR	2026
De tipo variable a fijo	80 millones EUR	75 millones EUR	2028
De tipo variable a fijo	260 millones EUR	260 millones EUR	2027

El tipo medio de las financiaciones en euros que tienen cobertura de tipos de interés a través de un instrumento financiero derivado, y que ascienden al cierre del ejercicio a 480 millones de euros, es del 1,72% (1,14% en 2021). En ambos casos se incluye el margen de crédito de dichos préstamos.

A cierre de 2022 y de 2021 no existe ninguna cobertura de tipo de interés en otra divisa distinta del euro.

Todos los derivados de tipo de interés cumplen a 31 de diciembre de 2022 con las condiciones para ser considerados como instrumentos de cobertura de flujos de efectivo.

Tal y como se explica en la **nota 4.1.2**, durante el primer semestre de 2022 se ha contratado un derivado de tipo de interés con CaixaBank por importe total de 260 millones de euros y vencimiento final hasta 2027, con el objetivo de cubrir los flujos futuros altamente probables referenciados al tipo de interés variable, así como cualquier modificación de los mismos que pudiera producirse antes de la fecha de vencimiento. Asimismo, se han cancelado tres permutas financieras de tipo de interés, tras la novación del préstamo firmado en 2020 con CaixaBank por importe de 80 millones de euros y vencimiento final en 2025 y la cancelación de los dos préstamos firmados con Bankia y CaixaBank por importe total de 160 y 50 millones de euros, respectivamente.

En 2021 el Grupo no contrató ninguna nueva operación de permuta financiera.

Los datos a 31 de diciembre de 2021 eran:

	Nocional contratado	Importe pendiente	Vencimiento
De tipo variable a fijo	30 millones EUR	25 millones EUR	2023
De tipo variable a fijo	70 millones EUR	70 millones EUR	2028
De tipo variable a fijo	50 millones EUR	20 millones EUR	2022
De tipo variable a fijo	100 millones EUR	85 millones EUR	2026
De tipo variable a fijo	50 millones EUR	50 millones EUR	2024
De tipo variable a fijo	160 millones EUR	160 millones EUR	2024
De tipo variable a fijo	80 millones EUR	80 millones EUR	2025
De tipo variable a fijo	80 millones EUR	80 millones EUR	2028

El valor razonable de las permutas financieras de tipo de interés, se basa en los valores de mercado de instrumentos financieros derivados equivalentes en la fecha del balance de situación y asciende a 34.305 miles de euros (-4.628 miles de euros a 31 de diciembre de 2021). Estos importes aparecen registrados en el balance de situación consolidado del Grupo en las siguientes partidas:

	2022		2021	
	Corrientes	No corrientes	Corrientes	No corrientes
Otros activos financieros	9.051	25.254		980
Otros pasivos financieros			3.171	2.437

El Grupo evalúa si las relaciones de cobertura vivas cumplen con los requisitos de eficacia tanto en la fecha de designación como al cierre del ejercicio. A 31 de diciembre de 2022 y 2021, todos los derivados de tipo de interés vivos cumplen con las condiciones para ser considerados como instrumentos de cobertura de flujos de efectivo, por lo que las pérdidas y ganancias no realizadas derivadas de su valoración a valor razonable se han imputado al estado consolidado del resultado global por importe de 35.184 miles de euros (7.908 miles de euros en 2021).

Durante el ejercicio 2022 se han traspasado del estado consolidado del resultado global e incluido en el resultado del ejercicio 2.494 miles de euros (3.627 miles de euros traspasados del estado consolidado del resultado global y llevados a resultados en 2021). Éstos, unidos a los -165 miles de euros derivados de las coberturas de divisa mencionadas en el apartado anterior y a los -4.105 por los derivados de materias primas, totalizan los -1.776 miles de euros que figuran en el Estado Consolidado del resultado global (-156 mil euros en 2021 de las coberturas de divisas y un total de 3.471 miles de euros).

El Grupo ha documentado la eficacia de los derivados contratados para ser calificados contablemente como instrumentos de cobertura tal y como se detalla en la **nota 2.12.4**. No se han producido ineffectividades en los instrumentos financieros considerados de cobertura ni en 2022 ni en 2021.

### Riesgo de variación en los precios de las materias primas

Tal y como se explica en la **nota 4.1.3** las aleaciones de alto rendimiento, tienen un alto contenido metálico, fundamentalmente de Níquel, pero también de otros metales que cotizan en la Bolsa de Metales de Londres (LME). El Grupo, fundamentalmente en esta división, está sometido al riesgo de volatilidad de los precios de las materias primas, al no poder repercutir a los clientes en el precio de venta dichas oscilaciones. Es por ello que el Grupo utiliza instrumentos financieros derivados, con el fin de poder garantizar precios fijos a sus clientes y asegurar que los mismos están alineados con sus costes, de forma que le permita mantener los márgenes. Los instrumentos financieros utilizados consisten en la contratación de futuros sobre los precios cotizados en la Bolsa de Metales de Londres (LME).

Desde el 1 de enero de 2021 el Grupo puso en marcha un modelo que garantiza la eficacia de la cobertura y procedió a la documentación de las relaciones, de forma que a partir de esta fecha se empezó a aplicar contabilidad de cobertura para el registro de estos instrumentos financieros. Tan solo los derivados contratados con anterioridad a esta fecha y que todavía están vivos, están registrados como instrumentos a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias, reconociendo los cambios de valor en pérdidas y ganancias en la partida de "otros ingresos de explotación".

Los nominales de compra y venta contratados por el Grupo al cierre del ejercicio y su valoración a valor razonable es la que se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

	Nominal	Valor razonable derivado	
		Activo	Pasivo
Compra	180.265	31.949	194
Venta	80.275	1.044	12.443
<b>TOTAL</b>		<b>32.994</b>	<b>12.637</b>

Todos los activos y pasivos por instrumentos financieros derivados de esta categoría son corrientes a excepción de 286 mil euros que aparecen recogidos como activos financieros no corrientes en el balance de situación (37 mil euros en 2021).

Del total de instrumentos financieros contratados para cubrir este riesgo, 20.353 miles de euros cumplen las condiciones para ser considerados como instrumentos de cobertura de flujos de efectivo (4.141 mil euros en 2021) y 4 mil euros se contabilizan a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias al tratarse de instrumentos contratados con anterioridad al inicio de la documentación de las relaciones de cobertura (805 mil euros en 2021). A 31 de diciembre de 2022 las pérdidas y ganancias no realizadas derivadas de la valoración a valor razonable e imputadas al estado consolidado del resultado global ascienden a 20.316 miles de euros. El importe traspasado por estas coberturas del estado consolidado del resultado global al resultado del ejercicio asciende a -4.105 miles de euros (En el ejercicio 2021, al ser el primer año de registro como instrumentos de cobertura no se traspasó ningún saldo).

### **NOTA 13 - EFECTIVO Y OTROS MEDIOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES**

El detalle de este epígrafe del balance de situación a 31 de diciembre es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Caja y bancos	228.515	195.565
Depósitos en entidades de crédito a corto plazo	1.319.525	1.079.364
<b>TOTAL</b>	<b>1.548.040</b>	<b>1.274.929</b>

El Grupo ha efectuado colocaciones de tesorería a plazo durante este ejercicio, en dólares americanos y en rand sudafricanos. El tipo de interés efectivo de los depósitos a corto plazo en entidades de crédito en este ejercicio ha sido del 4,53% para el Dólar (0,22% para en 2021) y 6,5% para el Rand (3,25% en 2021). El plazo medio de las colocaciones está entre un día y tres meses y se encuentran depositados en bancos de reconocida solvencia financiera.

Todos los saldos en efectivo y equivalentes se encuentran en cuentas corrientes o depósitos a corto plazo y no existen saldos en efectivo no disponibles al cierre del ejercicio.

## NOTA 14 - PATRIMONIO NETO

### 14.1 Capital suscrito, prima de emisión y acciones propias

El movimiento de las acciones en circulación durante 2022 y 2021 es como sigue:

	Nº Acciones (miles)	Nº Acciones en Autocartera	Acciones propias ( en miles de euros)	Capital Social (en miles de euros)	Prima de emisión (en miles de euros)
<b>Al 1 de enero de 2021</b>	<b>270.546</b>	<b>-93</b>	<b>-1.062</b>	<b>67.637</b>	<b>258</b>
Adquisición acciones propias		-835	-9.418		
Amortización de acciones propias					
Plan de retribución a largo plazo (entrega acciones propias)		20	229		
Otros movimientos					10
<b>Al 31 de diciembre de 2021</b>	<b>270.546</b>	<b>-908</b>	<b>-10.251</b>	<b>67.637</b>	<b>268</b>
Adquisición acciones propias		-20.415	-206.005		
Amortización de acciones propias	-10.822	10.822	124.294	-2.706	
Plan de retribución a largo plazo (entrega acciones propias)		109	1.234		
<b>Al 31 de diciembre de 2022</b>	<b>259.724</b>	<b>-10.392</b>	<b>-90.728</b>	<b>64.931</b>	<b>268</b>

#### a) Capital social

El capital social de la Sociedad dominante se compone únicamente de acciones ordinarias. Todas las acciones gozan de los mismos derechos, no existiendo restricciones estatutarias en cuanto a su transmisibilidad.

El Consejo de Administración de Acerinox, S.A. celebrado el día 30 de junio de 2022 en base a la autorización otorgada por la Junta General de Accionistas de Acerinox, S.A., celebrada el día 16 de junio de 2022, acordó llevar a cabo la ejecución del acuerdo de reducción de capital social, quedando reducido el mismo en la cifra de 2.705.462,00 euros mediante la amortización de 10.821.848 acciones propias. La finalidad de esta reducción de capital social mediante amortización de acciones propias es la de aumentar el valor de la participación de los accionistas en la Sociedad.

El capital a la fecha de cierre consta de 259.724.345 acciones ordinarias de un valor nominal de 25 céntimos de euros cada una de ellas, por lo que la cifra de capital es de 64.931 miles de euros. (270.546.193 acciones ordinarias al cierre de 2021 y una cifra de capital es de 67.637 miles de euros). Las acciones se encuentran suscritas y desembolsadas en su totalidad.

La totalidad de las acciones están admitidas a cotización en las Bolsas de Madrid y Barcelona.

A 31 de diciembre de 2022 el único accionista con una participación igual o superior al 10% en el capital de Acerinox, S.A., es Corporación financiera Alba, S.A. con un 18,52% (17,78% en 2021).

#### b) Prima de emisión

La prima de emisión tiene las mismas restricciones y puede destinarse a los mismos fines que las reservas voluntarias de la Sociedad dominante, incluyendo su conversión en capital social.

Tanto en este ejercicio como el pasado, no se ha llevado a cabo ningún reparto de prima de emisión.

### c) Acciones propias

El Consejo de Administración de Acerinox, S.A, en su sesión celebrada el día 16 de diciembre de 2021 aprobó un plan de recompra de acciones de hasta un 4% de la cifra de capital social. La inversión máxima aprobada era de 150 millones de euros o un número máximo de acciones a adquirir que no podía exceder de 10.821.848, que representaban el 4% del capital de la Sociedad en el momento de la aprobación.

Durante este ejercicio se han adquirido 10.388.974 acciones por un importe de 114.875 miles de euros relacionadas con este programa de recompra. (A 31 de diciembre de 2021 se habían adquirido 835.361 acciones por importe de 9.418 miles de euros). Tal y como se explica en el apartado de capital social, todas las acciones correspondientes a ese programa de recompra han sido amortizadas en este ejercicio. Con efectos 30 de agosto de 2022, fueron dadas de baja de la negociación en las Bolsas de Valores de Madrid y Barcelona las 10.821.848 acciones amortizadas de Acerinox, S.A.

Así mismo, el Consejo de Administración celebrado el 27 de julio, a la vista de la fortaleza financiera de la Compañía, las perspectivas de generación de caja y el bajo nivel de la acción, acordó iniciar un nuevo programa de recompra del 4% de acciones para su amortización. Con este programa se cumple el compromiso de la Compañía de amortizar las acciones que se emitieron en los años en los que el dividendo a pagar se realizó mediante *scrip dividend*.

Al igual que con el programa de recompra aprobado al cierre del pasado ejercicio, las acciones deben adquirirse a precio de mercado y en las condiciones de precio y volumen establecidas en el artículo 3 del Reglamento Delegado UE 2016/1052 de la Comisión, de 8 de marzo de 2016. La Sociedad no puede adquirir acciones a un precio superior al más elevado entre el precio de la última operación independiente o la oferta independiente más alta de ese momento en el centro de negociación donde se efectúa la compra.

La Sociedad no puede comprar en cualquier día de negociación más del 25% del volumen diario medio de las acciones en el centro de negociación donde se efectúe la compra. El volumen medio diario de las acciones de la Sociedad a los efectos del cómputo anterior tendrá como base el volumen medio diario negociado en los veinte días hábiles anteriores a la fecha de cada compra. Este límite estará en vigor durante la totalidad de la duración del programa.

Con fecha 26 de octubre de 2022, la Sociedad completó la adquisición de 10.388.974 acciones incluidas en el segundo programa de recompra aprobado. La amortización de las acciones adquiridas será propuesta a la Junta General Ordinaria de Accionistas de 2023. El desembolso efectuado por el Grupo con ocasión de este programa ha ascendido a 124.294 miles de euros.

Al cierre de este ejercicio el Grupo posee 10.392.827 acciones propias cuyo valor es de 90.728 miles de euros (908.669 acciones propias cuyo valor es de 10.251 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

En junio de este ejercicio se ha hecho entrega de 109.378 acciones propias a directivos del Grupo como resultado de la finalización del segundo ciclo del Primer Plan de retribución Plurianual (20.112 acciones entregadas a Directivos en el año 2021). De este modo, se han dado de baja acciones propias por importe de 1.234 miles de euros (229 miles de euros en 2021). La diferencia entre los instrumentos de patrimonio registrados de acuerdo con la valoración efectuada al inicio del plan y las acciones propias entregadas, ha sido registrada contra reservas de la matriz por importe de -810 mil euros (628 mil euros llevados contra reservas en 2021).

Tal y como se explica en la **nota 16.1.3**, con fecha 1 de enero de 2021 fue aprobado un nuevo Plan de retribución plurianual, que consta de 3 ciclos con una duración de 3 años cada uno de ellos. En este segundo plan se incluyeron también a otros directivos del Grupo. Durante este ejercicio se han adquirido 40.000 acciones propias por importe de 419 mil euros para atender a los planes de retribución plurianual para Directivos.

## 14.2 Distribución de dividendos

La Junta General de accionistas celebrada el 16 de junio de 2022 acordó la distribución de un dividendo de 0,50 euros por acción que se hizo efectiva con fecha 5 de julio de 2022. El importe desembolsado ha ascendido a 129.850 miles de euros.

El Consejo de Administración de Acerinox, S.A. celebrado el 20 de diciembre de 2022 ha decidido proponer a la Junta General Ordinaria de Accionistas de la Sociedad un dividendo de 0,60 euros por acción con cargo a los resultados de 2022, de los que 0,30 euros se abonarán como dividendo a cuenta el día 27 de enero de 2023. Este dividendo se someterá a la aprobación de la

Junta General de Accionistas, que se celebrará en 2023. El Grupo ha reconocido un dividendo a cuenta por importe de 74.799 miles de euros y aparece recogido en la partida de “otros pasivos financieros corrientes” del balance de situación consolidado.

El estado contable provisional formulado por los Administradores, de acuerdo con el art. 277 de la Ley de Sociedades de capital, que pone de manifiesto el estado de liquidez para realizar el pago del dividendo a cuenta ha sido el siguiente:

	2022	
<b>Tesorería disponible al 30 de Noviembre de 2022</b>	<b>3.965</b>	
<i>Mas:</i>		
Aumentos de tesorería previstos entre el 30 de noviembre de 2022 y el 27 de enero de 2023		<b>237.574</b>
Cobros de dividendos	95.721	
Cobros por operaciones financieras	140.000	
Cobros por operaciones de explotación	1.853	
<i>Menos:</i>		
Disminuciones de tesorería previstos entre el 30 de noviembre de 2022 y el 27 de enero de 2023		<b>-3.026</b>
Pagos por operaciones de explotación	3.026	
<b>Liquidez disponible a 27 de enero de 2023</b>	<b>238.513</b>	

En lo que se refiere al ejercicio 2021, la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el día 16 de junio de 2022 acordó la distribución de un dividendo en efectivo, con cargo a reservas de libre disposición por un importe de 0,50 euros brutos por cada una de las acciones en circulación. Dicho dividendo por importe de 135.226 miles de euros se hizo efectivo el 5 de julio de 2022.

### 14.3 Reservas

#### a) Reservas por ganancias acumuladas

Dentro de este epígrafe se incluyen los resultados consolidados del ejercicio, así como las reservas en sociedades consolidadas por integración global y las de la Sociedad dominante, distintas de las mencionadas en párrafos siguientes.

En la **nota 14.5** se incluye un desglose de las reservas por Sociedad.

No existen restricciones a la transferencia de fondos por parte de ninguna de las sociedades del Grupo en forma de dividendos, salvo por las reservas no distribuibles obligatorias de acuerdo a sus legislaciones. A 31 de diciembre de 2022, existen reservas y ganancias acumuladas en el Grupo indisponibles por importe de 39.733 miles de euros (38.516 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

La reserva legal de la sociedad matriz, que se incluye dentro de las reservas por ganancias acumuladas del estado de cambios en patrimonio neto, ha sido dotada de conformidad con el artículo 274 de la Ley de Sociedades de Capital, que establece que, en todo caso, una cifra igual al 10 por ciento del beneficio del ejercicio se destinará a ésta hasta que alcance al menos, el 20 por ciento del capital social. Desde el 31 de diciembre de 2020, la Sociedad ya tiene dotada esta reserva por un importe equivalente al 20% del capital social, ascendiendo en ambos periodos a 13.527 miles de euros.

La reserva legal no puede ser distribuida y solo podrá ser utilizada para compensar pérdidas, en el caso de que no existan otras reservas disponibles suficientes para tal fin, en cuyo caso debe ser repuesta con beneficios futuros.

#### b) Reserva de revalorización de inmovilizado

De acuerdo con el Real Decreto-Ley 7/1996, de 7 de junio, sobre medidas urgentes de carácter fiscal y de fomento y liberación de la actividad económica, la Sociedad matriz actualizó sus elementos patrimoniales del inmovilizado material. El importe de la reserva corresponde al de la actualización neta del gravamen del 3% sobre la plusvalía.

El plazo para efectuar la comprobación por parte de la Inspección de los Tributos era de tres años a contar desde el 31 de diciembre de 1996, por lo que al no haberse producido ésta, dicho saldo puede destinarse a eliminar pérdidas o bien a ampliar el capital social de la Sociedad.

El saldo de la cuenta no podrá ser distribuido, directa o indirectamente, hasta que la plusvalía haya sido realizada

**c) Reserva de cobertura**

Incluye las variaciones netas acumuladas en el valor razonable de los instrumentos de cobertura de flujos de efectivo relacionados con transacciones previstas altamente probables que aún no se han producido.

**d) Ajuste a valor razonable de activos financieros**

La Sociedad tenía clasificados determinados instrumentos financieros a valor razonable con cambios en el resultado global. De acuerdo con la norma de valoración, las variaciones en el valor razonable de dichos instrumentos se registran directamente en el estado consolidado del resultado global. En la **nota 12.2.5** se incluye una descripción detallada de los instrumentos clasificados en la categoría de activos a valor razonable con cambios en el resultado global y su valoración.

**e) Reserva de valoración actuarial**

Incluye las variaciones en el valor de actuarial de las obligaciones por planes de prestación definidos. El Grupo, sobre todo en su división de aleaciones de alto rendimiento, tiene compromisos significativos con sus empleados en materia de pensiones. En la **nota 16.1** se incluye información detallada de los mismos. Tal y como se describe en la norma de valoración definida en la **nota 2.16** el Grupo reconoce las variaciones en el valor actuarial de las obligaciones en otro resultado global.

#### 14.4 Diferencias de conversión

El movimiento de esta cuenta se incluye en el estado consolidado de cambios en el patrimonio neto.

El desglose de la diferencia acumulada de conversión por sociedades al cierre de los ejercicios 2022 y 2021 y las monedas funcionales de sus respectivos estados financieros es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

<b>EMPRESAS GRUPO</b>	<b>Divisa</b>	<b>2022</b>	<b>2021</b>
ACERINOX (SCHWEIZ) A.G.	CHF	1.604	1.475
ACERINOX ARGENTINA S.A.	ARS	-6.182	-5.625
ACERINOX AUSTRALASIA PTY.LTD.	AUD	36	37
ACX DO BRASIL REPRESENTAÇÕES, LTDA	BRL	-279	-320
ACERINOX CHILE S.A	CLP	-905	-1.322
ACERINOX COLOMBIA S.A.S	COP	-227	-198
ACERINOX INDIA PVT LTD	INR	-67	-54
ACERINOX METAL SANAYII VE TICARET L.S.	TRY	-1.333	-1.787
ACERINOX MIDDLE EAST DMCC (DUBAI)	AED	104	45
ACERINOX PACIFIC LTD.	HKD	-4.826	-4.869
ACERINOX POLSKA,SP Z.O.O	PLN	-3.830	-3.367
ACERINOX RUSSIA LLC.	RUB	-85	-151
ACERINOX SCANDINAVIA AB	SEK	-7.441	-5.159
ACERINOX S.C. MALAYSIA SDN. BHD	MYR	-2.042	-1.994
ACERINOX (SEA), PTE LTD.	SGD	208	127
ACERINOX SHANGAI CO., LTD.	CNY	1.140	1.242
ACERINOX U.K., LTD.	GBP	-6.702	-5.181
BAHRU STAINLESS, SDN. BHD	USD	92.260	72.085
COLUMBUS STAINLESS INC.	ZAR	-168.040	-165.389
CORPORACIÓN ACERINOX PERU S.A.C	PEN	-22	-30
NORTH AMERICAN STAINLESS CANADA, INC	USD	5.826	2.539
NORTH AMERICAN STAINLESS MEXICO S.A. DE C.V.	USD	7.465	5.060
NORTH AMERICAN STAINLESS FINANCIAL INVESTMENTS, LTD	USD	4	3
NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	USD	181.514	98.823
GRUPO VDM METALS	-	5.743	3.856
<b>TOTAL</b>		<b>93.923</b>	<b>-10.154</b>

El origen de las variaciones que se han producido tanto en este ejercicio como en 2021 es el que se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
<b>Saldo inicial</b>	<b>-10.154</b>	<b>-131.919</b>
Diferencia de conversión fondos propios	115.829	122.237
Diferencia de conversión resultados	-6.380	19.499
Diferencia de conversión participaciones empresas del Grupo	-5.961	-4.213
Diferencia de conversión reparto de dividendos	831	-16.024
Compra de minoritarios	0	387
Otros movimientos	-242	-121
<b>Saldo a 31 de diciembre</b>	<b>93.923</b>	<b>-10.154</b>

La diferencia de conversión derivada de la valoración de fondos propios ha sido positiva por importe de 115.829, debido a la apreciación del 6% del USD ya que el Rand sudafricano apenas ha variado respecto al tipo de cambio al cierre de 2021. El tipo de cambio EUR/USD aplicado al cierre de 2022 es 1,0666, frente a 1,1326 al cierre de 2021 y 18,0986 para el EUR/ZAR en 2022 mientras que al cierre de 2021 era de 18,0625.

En el año 2021, esta diferencia también fue positiva por importe de 122.237, debido fundamentalmente a la apreciación del USD. El tipo de cambio EUR/USD aplicado al cierre de 2021 era 1,1326, frente a 1,2271 al cierre de 2020 y 18,0625 para el EUR/ZAR en 2021 mientras que al cierre de 2019 era de 18,0219.



La diferencia de conversión por resultados deriva de la diferencia entre el tipo de cambio medio aplicado en la conversión de la cuenta de resultados y el tipo de cambio de cierre aplicado a las partidas del balance.

La reducción de los fondos propios de empresas extranjeras debida al reparto de dividendos es valorada, en las cuentas consolidadas, a tipo de cambio histórico, siguiendo los criterios de conversión de las normas de consolidación.

La diferencia en 2021 entre los 16.024 miles de euros que se reflejan en el cuadro y los 17.121 reflejados en “ otros movimientos” del estado consolidado de cambios en el patrimonio neto, se deben a la diferencia entre el tipo de cambio de cierre del ejercicio, y el tipo de cambio al que se reciben los dividendos en Acerinox, S.A. Lo mismo ocurre en este ejercicio.

### 14.5 Desglose de Reservas, Resultados e Intereses minoritarios: Contribución por compañía

El detalle a 31 de diciembre de 2022 y 2021 de la contribución de cada una de las compañías que compone el perímetro de consolidación, a las partidas de reservas y resultados consolidados es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2022				2021			
	Contribución Reservas	Contribución Resultados	Resultados atribuidos a intereses minoritarios	Total intereses minoritarios	Contribución Reservas	Contribución Resultados	Resultados atribuidos a intereses minoritarios	Total intereses minoritarios
ACERINOX, S.A	2.048.140	-16.196			1.798.565	-13.923		
ACERINOX (SCHWEIZ) A.G.	825	58			665	159		
ACERINOX ARGENTINA S.A.	7.173	313			5.711	488		
ACERINOX AUSTRALASIA PTY. LTD.	62	-30			160	-98		
ACERINOX BENELUX S.A. - N.V.	667	641			116	551		
ACX DO BRASIL REPRESENTAÇÕES, LTDA	289	-12			268	21		
ACERINOX CHILE, S.A.	578	1.100			-1.446	2.024		
ACERINOX COLOMBIA S.A.S	514	-138			593	-79		
ACERINOX DEUTSCHLAND GMBH	-18.299	-941			-20.809	2.510		
ACERINOX EUROPA S.A.U	-70.289	-46.784			-90.965	20.676		
ACERINOX FRANCE S.A.S	-11.892	522			-8.494	4.602		
ACERINOX ITALIA S.R.L.	-34.164	3.355			-35.115	950		
ACERINOX INDIA PVT LTD	-52	176			-1	-51		
ACERINOX METAL SANAYII VE TICARET L.S.	1.750	448			2.019	991		
ACERINOX MIDDLE EAST DMCC (DUBAI)	871	-65			948	-76		
ACERINOX PACIFIC LTD.	-21.270	-57			-20.920	-350		
ACERINOX POLSKA, SP Z.O.O	4.418	-1.131			3.101	1.317		
ACERINOX RUSSIA LLC.	606	-214			652	-47		
ACERINOX SCANDINAVIA AB	1.914	-733			571	1.343		
ACERINOX S.C. MALAYSIA SDN. BHD	-38.362	1.693			-39.599	1.236		
ACERINOX SHANGAI CO., LTD.	906	-118			864	417		
ACERINOX (SEA), PTE LTD.	857	-13			1.107	-249		
ACERINOX U.K., LTD.	5.409	-303			5.095	314		
ACEROL - COMÉRCIO E INDÚSTRIA DE AÇOS INOXIDÁVEIS, UNIPESSOAL, LDA.	-2.137	-220			-2.995	858		
BAHRU STAINLESS, BDN. BHD	-548.880	-217.950	-2.652	1.170	-546.139	-2.742	-12	3.578
COLUMBUS STAINLESS (PTY) LTD.	59.631	58.043	16.961	72.266	19.838	39.793	13.610	56.107
CORPORACIÓN ACERINOX PERU S.A.C	-209	-54			-224	15		
INOX RE, S.A.	34.245	-273			33.229	1.017		
INOXCENTER CANARIAS S.A.U	1.071	1			948	123		
INOXCENTER, S.L.U	-12.137	1.259			-14.128	1.991		
INOXFIL S.A.	-2.075	2.742	6	16	-3.591	1.517	4	10
INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	5.826	-563			4.783	1.040		
INOXPLATE - COMÉRCIO DE PRODUCTOS DE AÇO INOXIDÁVEL, UNIPESSOAL, LDA.	2.077	114			1.961	116		
METALINOX BILBAO S.A.U	16.371	2			14.814	1.557		
NORTH AMERICAN STAINLESS CANADA, INC	39.486	5.925			40.360	5.899		
NORTH AMERICAN STAINLESS MEXICO S.A. DE C.V.	15.655	6.152			11.723	3.932		
NORTH AMERICAN STAINLESS FINANCIAL INVESTMENTS LTD.	-10.207	10.207			-9.125	9.125		
NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	338.590	697.451			337.936	462.787		
ROLDAN S.A.	36.507	8.687	17	144	27.460	9.047	23	127
VDM METALS HOLDING GMBH	66.288	42.960			12.674	13.081		
<b>TOTAL</b>	<b>1.920.753</b>	<b>556.054</b>	<b>14.332</b>	<b>73.596</b>	<b>1.532.610</b>	<b>571.882</b>	<b>13.625</b>	<b>59.822</b>

En este ejercicio, la sociedad del Grupo North American Stainless ha repartido dividendos a la sociedad matriz por importe de 469 millones de euros (266 millones en 2021), lo que explica el que no se hayan incrementado las reservas de la entidad americana respecto al año anterior así como la variación en las reservas en Acerinox, S.A.

#### 14.6 Ajuste por hiperinflación

Desde 1 de julio de 2018 Argentina ha sido declarada economía hiperinflacionaria al cumplir los requisitos de calificación establecidos en la NIC 29. El Grupo Acerinox tiene una entidad en Argentina, que se dedica únicamente a la comercialización de acero inoxidable en este país, por lo que el importe de sus activos, pasivos y su contribución a los resultados del Grupo no son significativos. El Grupo no ha re-expresado las cifras comparativas correspondientes al periodo anterior dado que los impactos no resultan significativos para el Grupo.

Tanto los estados financieros de Acerinox Argentina correspondientes al ejercicio 2022 como los de 2021, se han expresado en términos de la unidad de medida corriente en la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa. El coste re-expresado de cada partida no monetaria de los estados financieros, se ha determinado aplicando al coste histórico de dichas partidas y a su depreciación acumulada, la variación de un índice general de precios desde la fecha de adquisición hasta el cierre del periodo sobre el que se informa. La revalorización de los activos no monetarios ha ascendido a 527 mil euros el coste y 380 mil la amortización acumulada (303 mil euros de coste en 2021 y 327 mil euros la amortización acumulada).

Los componentes del patrimonio de los propietarios, excepto las ganancias acumuladas y los superávit de revaluación de activos, se han re-expresado aplicando un índice general de precios a las diferentes partidas, desde la fecha en que fueron aportadas, o desde el momento en que surgieron por cualquier otra vía. Las ganancias acumuladas re-expresadas son el resultado de la aplicación de estos índices al resto de importes del estado de situación financiera. El impacto en reservas ha ascendido a 973 mil euros, tal y como se refleja en el estado de cambios en el patrimonio neto (342 mil euros en 2021).

Todas las partidas del estado de resultado global también se han expresado en la unidad monetaria corriente al final del periodo sobre el que se informa. Para ello, todos los importes se han re-expresado aplicando un índice calculado en base a la variación experimentada por el índice general de precios, desde la fecha en que los gastos e ingresos fueron recogidos en los estados financieros. El importe reconocido en la cuenta de resultados por este concepto asciende a -605 mil euros (-138 mil euros en 2021).

#### 14.7 Intereses minoritarios

Al cierre de este ejercicio, las sociedades que cuentan con participaciones de minoritarios son Columbus Stainless, Ltd, (Columbus) con un porcentaje de participación del 24% en manos del Grupo sudafricano IDC (Industrial Development Corporation), y Bahru Stainless Sdn. Bhd, (Bahru) cuyos minoritarios han quedado reducidos a un 1,19% perteneciente a la sociedad Hanwa, Co. Ltd.

No existen derechos de protección de las participaciones no dominantes que puedan restringir la capacidad de la entidad para acceder a los activos o utilizarlos, así como liquidar los pasivos de la entidad.

Ninguna de las dos sociedades ha repartido dividendos en 2022 ni en 2021.

El detalle de las principales partidas de los estados financieros de Columbus, que es la única sociedad del Grupo que tiene participaciones minoritarias significativas al cierre del ejercicio son los siguientes:

### Columbus

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Activos no corrientes	123.328	117.202
Activos corrientes	432.168	434.209
<b>Total Activo</b>	<b>555.496</b>	<b>551.411</b>
Pasivos no corrientes	22.712	21.285
Pasivos corrientes	231.671	296.346
<b>Total Pasivos</b>	<b>254.383</b>	<b>317.631</b>
<b>Cuenta de pérdidas y ganancias</b>	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Importe de la cifra de negocio	984.008	860.294
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>70.669</b>	<b>56.707</b>
<b>Flujos de efectivo</b>	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Flujos de efectivo de explotación	44.511	-3.470
Flujos de inversión	-18.803	-10.584
Flujos de financiación	-2.729	5.405
<b>Total flujos de efectivo generados</b>	<b>22.979</b>	<b>-8.649</b>

Con ocasión de la constitución de Columbus Stainless, Acerinox suscribió en diciembre de 2001 un Contrato de Accionistas "Shareholder's Agreement", con los tres socios sudafricanos, Highveld Steel and Vanadium Corporation Ltd., Samancor Ltd., e IDC, que ostentaban participación de la misma.

En la cláusula 9ª de dicho contrato se estipulaba que, en el caso de que tuviera lugar un cambio de control en Acerinox S.A., en virtud del cual un accionista adquiriera acciones de Acerinox, S.A., que le otorgaran mayoría de votos en la Junta o en el Consejo, los socios podrían ejercitar una opción de venta a Acerinox de su participación.

En los veinte años transcurridos, dos de los tres socios firmantes del acuerdo, Highveld y Samancor han abandonado el accionariado, y el tercero, IDC, entidad estatal para el apoyo al desarrollo industrial en Sudáfrica, ha aumentado su participación del 12% al 24%, dado su interés en apoyar la creación de riqueza, el mantenimiento del empleo, y la consideración del Acero Inoxidable como sector estratégico para el país. IDC manifestó que se trataba de una participación estratégica y a largo plazo.

Es por ello, que el ejercicio de esta opción, en el supuesto de la hipótesis mencionada, resulta altamente improbable para el único accionista minoritario de Columbus Stainless, toda vez que su permanencia no está determinada, por la presencia de Acerinox, como lo estaba en los otros accionistas, sino por el apoyo a la industria nacional.

## 14.8 Distribución de resultados

La propuesta del Consejo de Administración respecto a la aplicación de los resultados del 2022 de la Sociedad matriz, Acerinox, S.A., a presentar a la Junta General de Accionistas para su aprobación se indica a continuación:

	<b>2022</b>
<b>Base de reparto:</b>	
Resultado del ejercicio	332.013.162
<b>Aplicación:</b>	
A distribución de dividendos	149.599.165
A reservas voluntarias	182.413.997

El importe de la distribución de dividendos podría variar en función de las acciones propias que existan en el momento del reparto. Para el cálculo se han considerado las acciones propias en autocartera al cierre del ejercicio.

El Consejo de Administración de Acerinox, S.A. ha decidido proponer a la próxima Junta General Ordinaria de la Sociedad un reparto de dividendo de 0,60 euros por acción.

Con fecha 16 de junio de 2022, la Junta General de Accionistas aprobó la aplicación de los resultados del ejercicio 2021 de la sociedad dominante, con la siguiente distribución:

	<b>2021</b>
<b>Base de reparto:</b>	
Resultado del ejercicio	308.558.305
<b>Aplicación:</b>	
A distribución de dividendos	135.273.096
A reservas voluntarias	173.285.209

La Junta General de Accionistas aprobó un dividendo, que ha sido distribuido en este ejercicio, de 0,50 euros por acción.

## 14.9 Ganancias por acción

Las ganancias básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la dominante entre el promedio ponderado de las acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, descontando por tanto las acciones en autocartera.

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Resultado del ejercicio atribuible al Grupo	556.054	571.882
Nº medio ponderado de acciones ordinarias en circulación	257.598.114	270.435.907
<b>Beneficio por acción (en Euros)</b>	<b>2,16</b>	<b>2,11</b>

Aunque a 31 de diciembre de 2022 existen otros instrumentos de patrimonio que dan acceso al capital, tal y como se indica en la **nota 16.1.3**, éstos no afectan de forma significativa al cálculo de la ganancia por acción, por lo que el beneficio o pérdida básico por acción, coincide con el diluido.

## NOTA 15 – INGRESOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS

En este epígrafe se incluyen las ayudas oficiales de carácter no reintegrable, tanto de explotación, entre las que se incluyen las correspondientes a los derechos de emisión recibidos con carácter gratuito (véase **nota 11.1**) como otras ayudas de capital concedidas. Éstas presentan el siguiente movimiento:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
<b>Saldo a 1 de Enero</b>	<b>18.684</b>	<b>12.911</b>
Ayudas concedidas	29.156	20.749
Aplicación a resultados	-20.375	-14.976
<b>Saldo a 31 de Diciembre</b>	<b>27.465</b>	<b>18.684</b>

El importe reconocido en la cuenta de ingresos a distribuir en varios ejercicios recoge fundamentalmente las ayudas recibidas por Acerinox Europa para el desarrollo de actividades de investigación y desarrollo, medio ambiente, así como la contrapartida de los derechos de emisión asignados de manera gratuita de acuerdo con el Plan Nacional de Asignación y que no han sido consumidos en el presente ejercicio (**nota 11.1**).

El desglose de las ayudas recibidas en este ejercicio es el que se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
I+D	14	988
Medioambiente	9.879	7.171
Asignación derechos CO2	18.692	12.055
Ayudas derivadas del COVID19	198	295
Formación	306	160
Otras	67	80
<b>Total</b>	<b>29.156</b>	<b>20.749</b>

En el ejercicio 2022 el Grupo ha recibido subvenciones relacionadas con medio ambiente por importe de 9.879 miles de euros, en su mayoría relacionadas con la compensación de costes de las emisiones indirectas de gases de efecto invernadero y compensaciones energéticas. En 2021 se recibieron 7.171 mil euros por este mismo concepto.

El Grupo considera que ha cumplido o cumplirá en el plazo establecido todos los requisitos establecidos en las concesiones de las subvenciones, por lo que no existen contingencias significativas relacionadas con las ayudas obtenidas.

## NOTA 16 – PROVISIONES Y CONTINGENCIAS

El desglose de las provisiones no corrientes que aparecen en balance para los ejercicios 2022 y 2021 es el que se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Prestaciones a empleados	135.397	176.129
Otras provisiones	23.661	20.411
<b>TOTAL</b>	<b>159.058</b>	<b>196.540</b>

## 16.1 Prestaciones a empleados

### 16.1.1 Planes de aportaciones definidas

Algunas de las entidades del Grupo, de acuerdo con sus legislaciones nacionales, realizan aportaciones a planes de pensiones gestionados por entidades externas. El importe del gasto contabilizado en el ejercicio por este concepto y que se incluye en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada dentro del epígrafe “gastos de personal”, asciende a 20.400 miles de euros (21.494 miles de euros en 2021).

### 16.1.2 Planes de prestaciones definidas

El detalle de las provisiones para prestaciones a empleados, por tipo de obligación, se adjunta en el siguiente cuadro:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Planes de pensiones	106.326	147.250
Indemnizaciones por jubilación anticipada	7.130	5.497
Complementos	11.625	13.918
Obligaciones post-empleo	9.004	8.456
Planes de reestructuración	1.312	1.008
<b>TOTAL</b>	<b>135.397</b>	<b>176.129</b>

El pasivo por prestaciones definidas reconocido en el estado de situación financiera consolidado corresponde al valor actual de las obligaciones por prestaciones definidas existentes a la fecha de cierre, menos el valor razonable a dicha fecha de los activos afectos al plan.

Los principales pasivos reconocidos por el Grupo son los que se explican a continuación:

#### Planes de pensiones

El Grupo VDM garantiza planes de pensiones a sus empleados, fundamentalmente en Alemania. Las obligaciones por pensiones se acogen a planes voluntarios establecidos por la empresa, previos a la adquisición. Actualmente, los nuevos empleados contratados ya no pueden acogerse a este tipo de compromisos. Estos compromisos atienden a diferentes esquemas de retribución que representan diferentes perfiles de riesgo y están basados en regulaciones individuales y colectivas. Todos ellos son planes de pensiones que proporcionan prestaciones a los miembros en forma de pensión vitalicia. El nivel de dicha pensión está basado en los años de prestación de servicio y según los casos, puede estar basado en el salario final, salario promedio o incluso cantidades fijas. Los compromisos adquiridos por la empresa por este concepto no están externalizados por lo que la entidad cumple la obligación del pago de la prestación a su vencimiento.

La duración media ponderada de las obligaciones por prestaciones definidas es de 14,3 años

La valoración actuarial de estos compromisos es elaborada anualmente por un experto independiente.

Los importes reconocidos en el balance y los movimientos en la obligación neta por prestaciones definidas durante el año son como sigue:

	2022	2021
<b>Saldo a 1 de enero</b>	<b>147.250</b>	<b>156.309</b>
Aportaciones pagadas	-3.846	-3.476
Gasto por prestación de servicios reconocido en resultados	5.278	5.877
Coste por intereses	1.604	932
Pérdida actuarial reconocida contra resultado global	-43.959	-12.391
<b>Saldo a 31 de diciembre</b>	<b>106.326</b>	<b>147.250</b>

El análisis del vencimiento esperado de las pensiones no descontadas en los años 2022 y 2021 son los siguientes:

	2022	2021
2022		4.411
2023	4.824	4.267
2024	4.559	4.361
2025	4.764	4.503
2026	5.128	4.777
2027 - 2032	35.223	26.934
<b>Total</b>	<b>54.498</b>	<b>49.255</b>

Las hipótesis actuariales utilizadas en esta valoración en los años 2022 y 2021 son las que se detallan a continuación:

	2022	2021
Tasa de descuento	3,70	1,10
Inflación	2,20	1,90
Tasa de crecimiento a largo plazo	3,00	2,50
Pension dynamics with adjustment according to inflation	2,20	1,90
Tasa de mortalidad	Richttafeln 2018G	Richttafeln 2018G

El análisis de sensibilidad efectuado por la compañía determina las siguientes modificaciones en las obligaciones por pensiones, según las variaciones de hipótesis determinadas:

		2022	2021
Tasa de descuento	Reducción en 0,50 pb	9.468	13.943
Incremento salarial	Incremento en 0,50 pb	82	206
Incremento pensiones	Incremento en 0,25 pb	1.872	3.391
Tasa de mortalidad	Incremento esperanza de vida en 1 año	2.751	4.628

## Obligaciones post-empleo

Las obligaciones post-empleo se corresponden a la asistencia médica otorgada por la sociedad Columbus Stainless a los miembros integrantes del plan, tras su jubilación. No existen nuevos miembros adheridos al plan. Por lo general la sociedad efectúa valoraciones actuariales de las obligaciones contraídas, correspondiendo la última valoración a la efectuada en este ejercicio. Las asunciones utilizadas en la valoración han sido: tipo de descuento 12,33%; inflación servicios médicos 9,06%. A continuación se incluye una conciliación entre el saldo al inicio y al cierre del periodo:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
<b>Saldo a 1 de enero</b>	<b>8.456</b>	<b>8.767</b>
Aportaciones pagadas	-494	-434
Gasto por prestación de servicios reconocido en resultados	134	629
Coste por intereses	965	902
Resultado actuarial reconocido contra resultado global	-40	-1.389
Diferencias de conversión	-18	-19
<b>Saldo a 31 de diciembre</b>	<b>9.004</b>	<b>8.456</b>

Las tasas de descuento aplicadas están basadas en los ratios de crecimiento esperados de los seguros de salud. Cualquier variación de dichas tasas puede tener un impacto tanto en las obligaciones reconocidas, como en el resultado global. Un incremento de un punto porcentual en la tasa de descuento, supondría un aumento de la obligación de 928 mil euros (905 millones en 2021). Por el contrario, una disminución de un punto en la tasa de descuento, implicaría una reducción de la obligación de 1,1 millones de euros en 2022 (1,1 millones de euros en 2021).

## Expediente de regulación de empleo de Acerinox Europa, S.A.U

El 13 de noviembre de 2019, la representación de Acerinox Europa, S.A.U. y la de los trabajadores suscribieron en el Servicio de Resolución Extrajudicial de Conflictos Laborales (SERCLA) de la Junta de Andalucía un acta por el que se acordaba una reducción de plantilla de la Factoría del Campo de Gibraltar (Cádiz) en 215 personas.

La salida de 32 empleados se produjo inmediatamente después del citado Acuerdo y antes del cierre del ejercicio. Mientras que el resto de salidas, por razón de edad, se han producido gradualmente hasta finales de este ejercicio, a medida que los empleados adscritos al plan vayan cumpliendo los 60 años. Este año se ha producido la salida de los 4 últimos empleados adscritos al Expediente de Regulación de Empleo (52 en 2021).

Las obligaciones derivadas del plan de prejubilaciones aprobado, se encuentran completamente externalizadas lo que conlleva que sea la compañía de seguros la que indemnice a los trabajadores en el momento de su jubilación. En este ejercicio se han abonado 5.968 miles de euros con cargo a la póliza de seguro contratada (4.017 miles de euros en 2021).

A 31 de diciembre el pasivo existente por los pagos a los que el Grupo tendrá que hacer frente a futuro, se encuentran debidamente externalizados y cubiertos en su totalidad, por lo que el Grupo no ha necesitado reconocer ningún pasivo adicional. Las diferencias que se produzcan entre el importe de la provisión y el seguro contratado se cargan o abonan contra la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio.

La Sociedad además, provisionó 9.254 miles de euros correspondientes a la aportación al Tesoro establecida en la Disposición Adicional Decimosexta de la Ley 27/2011, en relación con el Real Decreto 1484/2012, que se devenga por la presencia de determinados trabajadores con más de 50 años. Esta contribución podría ser objeto de liquidación por la Administración correspondiente de conformidad a la normativa indicada. Esta provisión aparece recogida en otras provisiones, que se desglosan en la **nota 16.2**.

Durante este ejercicio, al igual que en 2021, la Sociedad ha reclamado al Ministerio de Trabajo una ayuda extraordinaria en base al RD 908/2013 de 22 de noviembre, a favor de los trabajadores, en procesos de reestructuración de empresas. Estas ayudas están condicionadas a la suscripción por parte de los trabajadores de un convenio especial con la seguridad social y

serán destinadas a su pago. En este ejercicio, el Grupo ha recibido ayudas por importe de 583 mil euros que han sido recogidas en la partida de “otros ingresos de explotación” (1.234 miles de euros recibidos en 2021).

La entidad tiene reconocida una provisión de 998 miles de euros, con el fin tener cubierta una cuantía en previsión de las posibles devoluciones que a través de la compañía de seguros deban hacerse de las citadas ayudas, fundamentalmente por los trabajadores que decidieran adelantar la edad de jubilación.

### 16.1.3 Otras obligaciones

Por otro lado, existen obligaciones derivadas de determinados contratos por compromisos por jubilación pactados con la Alta Dirección, que ascienden a 17,9 millones de euros (16,5 millones de euros en 2021). Estas obligaciones se encuentran tanto en 2022 como en 2021 convenientemente aseguradas y cubierto su importe estimado con los flujos derivados de las pólizas contratadas, por lo que no existe un pasivo reconocido por este concepto.

Las hipótesis empleadas en el cálculo del valor razonable han sido las que se detallan a continuación:

	2022	2021
Tabla de mortalidad	PER 2020_Col_1er.orden	PER 2020_Col_1er.orden
IPC	2,00%	1,50%
Crecimiento salarial	2,00%	1,50%
Crecimiento seguridad social	2,00%	1,50%
Edad de jubilación	65 años	65 años
Método de devengo	Projected Unit Credit	Projected Unit Credit

### 16.1.4 Transacciones con pagos basados en acciones

El Consejo de Administración de Acerinox, S.A. celebrado el día 22 de marzo de 2018 aprobó un plan de retribución plurianual o Incentivo a Largo Plazo (ILP) que permite al Consejero Ejecutivo y a Altos Directivos del Grupo Acerinox, percibir una parte de su retribución variable mediante la entrega de acciones propias de Acerinox, S.A., por un importe target de entre un 30% y un 50% del salario base y con un límite total y personal máximo de un 200% del target respectivo. Dicho plan, fue posteriormente sometido a la Junta de Accionistas de Acerinox, celebrada el 10 de mayo de 2018, quien aprobó el citado Plan.

El ILP aprobado constaba de tres ciclos de tres años. El Primer Ciclo del Plan se extendía desde el 1 de enero de 2018 hasta el 31 de diciembre de 2020. El Segundo Ciclo se inició el 1 de enero de 2021 y finaliza el 31 de diciembre de 2021 y el Tercer Ciclo comenzó el 1 de enero de 2022 y concluye el 31 de diciembre de 2022.

Con fecha 1 de enero de 2020 entró en vigor el tercer ciclo del plan de retribución plurianual, que tiene una duración de 3 años.

Asimismo, con fecha 1 de enero de 2021 fue aprobado un nuevo Plan de retribución plurianual, que consta de 3 ciclos con una duración de 3 años cada uno de ellos. En este segundo plan se ha incluido también a otros directivos del Grupo.

Ambos planes de retribución se instrumentan mediante la entrega a los empleados, a la finalización de cada uno de los ciclos, de acciones de la sociedad dominante (“Performance Shares”). La entrega y el número de acciones están condicionados al cumplimiento de determinados requisitos, denominados condiciones de consolidación, referidos a la permanencia del empleado y a la consecución de objetivos societarios individuales, algunos de ellos dependientes de circunstancias del mercado.

El Grupo presume que los servicios se van a prestar durante el periodo de irrevocabilidad o consolidación de la concesión, como contrapartida de esos instrumentos que recibirá en el futuro. Por ello, los servicios prestados se contabilizan de forma lineal durante el periodo en que los derechos a percibir dichas acciones se conviertan en irrevocables.

El Grupo valora los bienes o servicios recibidos, así como el correspondiente incremento en el patrimonio neto, al valor razonable, en la fecha del acuerdo de concesión, de los instrumentos de patrimonio concedidos.

Para el cálculo de ese número teórico de acciones, las acciones de Acerinox S.A. se valoran a la cotización que hubieran tenido en los 30 días bursátiles anteriores al inicio del Plan, siendo su posterior aumento o disminución de valor por cuenta del empleado. Ese número de Performance Shares sirve como base para determinar el número efectivo de acciones de Acerinox, S.A. a entregar, en su caso, a la conclusión de cada ciclo temporal, en función del grado de cumplimiento de los objetivos y sujeto al cumplimiento de los requisitos establecidos en el Reglamento que regule cada Plan.

Para el cálculo de la parte del porcentaje de consecución de objetivos, sujeto a condiciones de mercado, se ha contratado en ambos planes a un experto independiente, que mediante técnicas de valoración aceptadas (Método Montecarlo) ha calculado el porcentaje razonable de acciones atribuibles a cada empleado sujeto al plan de retribución. De acuerdo con dicha valoración, el número de acciones a entregar en ejecución de cada uno de los ciclos del plan sería de 203.830 acciones, lo que representaría al final de los 3 ciclos un 0,2% del capital de Acerinox, S.A.

Durante este ejercicio se ha hecho entrega de 109.378 acciones propias a directivos del Grupo como resultado de la finalización del segundo ciclo del Primer Plan de retribución Plurianual (20.112 acciones propias entregadas en 2021). La diferencia entre el valor de las acciones de autocartera entregadas (1.234 miles de euros en 2022 y 229 mil euros en 2021) y los instrumentos de patrimonio provisionados en base a las estimaciones realizadas (940 mil euros en 2022 y 2021), una vez deducidas las retenciones a cuenta se ha llevado a reservas por importe de -810 mil euros y 628 miles de euros respectivamente.

El gasto devengado en este ejercicio, cuya contrapartida aparece registrada como otros instrumentos de patrimonio neto asciende a 1.617 miles de euros (1.852 miles de euros en 2021). El importe total reconocido al cierre del ejercicio en la partida de “otros instrumentos de patrimonio neto” del balance de situación asciende a 3.695 miles de euros (3.048 miles de euros el pasado ejercicio).

## 16.2 Otras provisiones

El movimiento de los ejercicios 2022 y 2021 es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	Litigios	CO2	Otras provisiones	Total
<b>Al 31 de diciembre de 2020</b>	<b>300</b>	<b>3.083</b>	<b>10.787</b>	<b>14.170</b>
Dotación provisión		9.863	278	10.141
Aplicación		-3.077	-234	-3311
Desdotación		-226	-386	-612
Diferencias de conversión			23	23
<b>Al 31 de diciembre de 2021</b>	<b>300</b>	<b>9.643</b>	<b>10.468</b>	<b>20.411</b>
Dotación provisión		12.804	396	13.200
Aplicación		-9.835	-97	-9.932
Desdotación		-2	-1	-3
Diferencias de conversión			-15	-15
<b>Al 31 de diciembre de 2022</b>	<b>300</b>	<b>12.610</b>	<b>10.751</b>	<b>23.661</b>

### CO2

Recoge las provisiones relativas a las emisiones de CO2 realizadas en el ejercicio cuyos derechos se encuentran pendientes de entregar al cierre del ejercicio (véase **nota 11.1**).

Aplicaciones del ejercicio recoge las bajas de derechos de emisión relativas a 2022 por importe de 9.835 miles de euros (3.077 miles de euros en 2021) (véase **nota 11.1**).

## Litigios

Al cierre del ejercicio 2022, el Grupo sigue teniendo litigios abiertos con las Autoridades fiscales de Italia, derivados de los ajustes por precios de transferencia impuestos y que se explican detalladamente en la **nota 19.5**. Los litigios abiertos, hacen referencia a los ajustes impuestos por las Autoridades Italianas por las transacciones de compraventa entre la sociedad italiana del Grupo y la sociedad Columbus Stainless, Pty. Ltd.

Siguen abiertas las conversaciones entre la Sociedad italiana y las Autoridades fiscales, aunque las relativas a los años 2007 a 2013 se encuentran muy avanzadas y se confirman las estimaciones efectuadas por el Grupo. Se espera recibir las liquidaciones en el primer semestre de 2023. Los acuerdos deberían extenderse también ahora a los años 2014 y 2015, ya que tal y como se explica en esa misma nota, se alcanzaron nuevos acuerdos a través de procedimiento amistoso entre España e Italia relativos a esos años. Basándose en la opinión de los expertos, durante este ejercicio, se ha vuelto a revisar la situación de la provisión efectuada cuyo importe se eleva a 11,2 millones de euros, pero el Grupo considera que no es necesario incrementar su cuantía, dado que de acuerdo las últimas conversaciones y los últimos cálculos recibidos de las Autoridades, parece confirmarse que el importe dotado es suficiente para cubrir el posible resultado de los citados acuerdos más los intereses correspondientes.

## Otras provisiones

Otras provisiones, recoge fundamentalmente, la valoración efectuada por la empresa Acerinox Europa, S.A.U de las obligaciones derivadas del expediente de regulación de empleo efectuado en 2019 y relacionadas con la contribución al Tesoro establecida en la Disposición Adicional Decimosexta de la Ley 27/2011. El importe de la obligación, que fue determinado por un experto independiente, asciende a 9.254 miles de euros. En el cálculo de la provisión se tuvieron en cuenta las características de los empleados incluidos en el expediente de regulación, así como el cumplimiento de los requisitos establecidos en la ley y los porcentajes aplicables. En la **nota 16.1.2** se explican los detalles del citado expediente de regulación de empleo.

La empresa Inoxcenter, S.L.U revirtió el pasado ejercicio la provisión que tenía dotada por este concepto derivada del expediente de regulación de empleo efectuado en el ejercicio 2013, al prescribir la obligación. El importe revertido ascendió a 386 mil euros y fue reconocido en la partida de variación de provisiones dentro del epígrafe “otros gastos de explotación” de la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio.

## 16.3 Aavales y garantías prestadas

A 31 de diciembre de 2022, el Grupo tiene constituidos avales con terceros, fundamentalmente con la Administración, por importe de 28,2 millones de euros (20,3 millones de euros en 2021). Dentro de este importe se incluyen los avales presentados ante la Administración tributaria italiana por importe de 1,5 millones de euros como consecuencia de las actas derivadas de las inspecciones que se explican en la **nota 19.5**. También se recogen 3,8 millones de euros depositados como aval ante el Ministerio de Industria por los créditos obtenidos dentro del programa de apoyo financiero a la inversión industrial en el marco de la política pública de reindustrialización y fortalecimiento de la competitividad industrial (REINDUS). Asimismo, las garantías depositadas ante las Autoridades Aduaneras ascienden a 2,5 millones de euros.

La Dirección del Grupo no prevé que surja ningún pasivo significativo como consecuencia de los mencionados avales y garantías.

## 16.4 Contingencias

No existen contingencias al cierre de este ejercicio ni el pasado.

## NOTA 17 – INGRESOS Y GASTOS

### 17.1 Ingresos ordinarios

El detalle de los ingresos ordinarios durante los ejercicios 2022 y 2021 es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Venta de bienes	8.679.783	6.699.839
Prestación de servicios	8.711	5.900
Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado	27.371	2.187
Ingresos por arrendamientos operativos	567	582
Ingresos por enajenaciones de inmovilizado	1.837	10.470
Ingresos procedentes de ayudas o subvenciones	13.070	10.243
Ingresos por subvención derechos de emisión	7.305	4.733
Valoración a valor razonable derivados	10.701	9.361
Otros ingresos	7.545	9.374
<b>TOTAL</b>	<b>8.756.890</b>	<b>6.752.689</b>

Destaca el incremento de ventas respecto al año anterior debido al buen comportamiento del mercado fundamentalmente durante la primera mitad del año y al incremento de precios de los aceros inoxidables en ese periodo y sobre todo en Estados Unidos.

El incremento en la partida de “Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado” se debe fundamentalmente a que durante este ejercicio se han llevado a cabo grandes reparaciones en las líneas de acería y laminación en caliente en una de las fábricas del Grupo, y éstas se han capitalizado de acuerdo con la política establecida en la **nota 2.8**.

Los “ingresos procedentes de ayudas y subvenciones” recogen las ayudas extraordinarias concedidas por organismos oficiales detallados en la **nota 15**.

En ingresos por enajenaciones de inmovilizado de este ejercicio se recogen fundamentalmente los derivados de la venta de la nave clasificada como inversiones inmobiliarias, explicada en la **nota 9**. En 2021 se recoge fundamentalmente la plusvalía de la venta de naves industriales en Francia y Alemania.

### 17.2 Gastos de personal

El detalle de los gastos de personal durante los ejercicios 2022 y 2021 es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Sueldos y salarios	503.064	451.737
Seguros sociales	109.684	100.788
Contribuciones a planes de prestación a empleados	10.897	9.484
Aportaciones a planes de prestación definida	9.503	12.010
Indemnizaciones	2.621	4.307
Variación provisión prestación empleados	-947	160
Otros gastos de personal	18.941	12.939
<b>TOTAL</b>	<b>653.763</b>	<b>591.425</b>

Debido a los altos precios sin precedentes de la energía eléctrica y del gas, el 16 de marzo de 2022 se llegó a un acuerdo con el Comité de empresa de la fábrica del Campo de Gibraltar (Cádiz) por el que se aprobó un expediente de regulación temporal de empleo (ERTE) por circunstancias económicas y productivas, que fue respaldado por los cinco sindicatos presentes en el Comité. El acuerdo contemplaba una duración de hasta un año a partir del 17 de marzo, incluía a la totalidad de la plantilla y permitía adaptar el personal a las necesidades de la producción existentes en cada momento, proporcionando así una gran flexibilidad a la gestión. Este acuerdo creó un entorno de seguridad y certeza beneficioso para todas las partes, ayudando a mantener el empleo y permitiendo adaptar la plantilla a la cartera de pedidos. Dicho ERTE se ha aplicado a todos los talleres durante el tercer y cuarto trimestre, aunque se ha mantenido la actividad necesaria para cumplir con los compromisos adquiridos con nuestros clientes.

En lo que respecta a 2021, también se llegó a un acuerdo con el Comité de empresa de la fábrica del Campo de Gibraltar (Cádiz) aprobando así mismo un expediente de regulación temporal de empleo (ERTE) de hasta un año de duración a partir del 5 de mayo que incluía a la totalidad de la plantilla.

El número medio de empleados de 2022 y 2021, desglosado por categorías, es como sigue:

	2022		2021	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Senior Vice President	11	0	10	0
Director	19	5	15	4
Manager	220	48	218	42
Analyst / Supervisor	569	181	555	167
Specialist	312	130	328	124
Administrative staff	598	462	594	462
Operators	5.444	230	5.401	210
<b>TOTAL</b>	<b>7.173</b>	<b>1.056</b>	<b>7.121</b>	<b>1.009</b>

El desglose de personal, incluyendo además Consejeros, a 31 de diciembre dividido en hombres y mujeres por categorías es el siguiente:

	2022		2021	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Consejeros	7	4	8	4
Senior Vice President	9	0	10	0
Director	19	5	15	4
Manager	220	49	220	45
Analyst / Supervisor	570	176	572	173
Specialist	321	138	312	129
Administrative staff	598	458	596	471
Operators	5.356	214	5.374	217
<b>TOTAL</b>	<b>7.100</b>	<b>1.044</b>	<b>7.107</b>	<b>1.043</b>

Estas cifras no incluyen 60 trabajadores en régimen de jubilación parcial (77 en 2021).

El número de personas empleadas en España con discapacidad igual o superior al 33% a 31 de diciembre de 2022 es de 44 (43 hombres y 1 mujer), 45 en 2021 (43 hombres y 2 mujeres).

Debido a las jubilaciones que se han producido en los últimos ejercicios, la entidad Acerinox Europa, S.A.U. no cumple a 31 de diciembre de 2022 con lo establecido en la Ley General de derechos de las personas con discapacidad y de su inclusión social. Se están tomando las medidas necesarias para subsanarlo.

En Acerinox Europa, el expediente de regulación de empleo aprobado en 2019, ha supuesto la salida en este ejercicio de los 4 últimos trabajadores adscritos al plan (52 trabajadores en 2021).

### 17.3 Otros gastos de explotación

Su detalle es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2022	2021
Alquileres	15.735	13.596
Gastos comerciales	267.503	211.899
Suministros	530.636	359.832
Mantenimiento	99.032	72.997
Servicios exteriores	188.011	155.654
Seguros	23.210	20.949
Servicios bancarios	5.408	4.269
Otros gastos de explotación	31.543	21.634
Tributos y otros impuestos	30.670	26.783
Variación de provisiones corrientes	3.295	65
Pérdidas por venta de inmovilizado	1.987	8.392
Otros gastos extraordinarios	429	198
<b>TOTAL</b>	<b>1.197.459</b>	<b>896.268</b>

Destaca, en este ejercicio el aumento generalizado de todos los costes debido a las altas tasas de inflación, adquiriendo especial relevancia el incremento en la partida de suministros debido al aumento de los precios de la energía eléctrica y el gas natural, fundamentalmente en España, tal y como se explica en la **nota 4.1.3**

### NOTA 18 – COSTES FINANCIEROS NETOS

El detalle de los costes financieros netos es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	2022	2021
Ingresos por intereses y otros ingresos financieros	25.207	2.855
Ingresos por dividendos	866	66
<b>TOTAL INGRESOS FINANCIEROS</b>	<b>26.073</b>	<b>2.921</b>
Gastos por intereses y otros gastos financieros	-62.799	-45.280
Deterioro y pérdida por enajenación de inversiones financieras	-3	
<b>TOTAL GASTOS FINANCIEROS</b>	<b>-62.802</b>	<b>-45.280</b>
Resultados por diferencias de cambio	-4.624	1.610
Resultados por revalorización de instrumentos financieros a valor razonable (seguros de cambio)	-3.141	-3.229
<b>RESULTADOS FINANCIEROS POR DIFERENCIAS DE CAMBIO</b>	<b>-7.765</b>	<b>-1.619</b>
<b>COSTES FINANCIEROS NETOS</b>	<b>-44.494</b>	<b>-43.978</b>

Como ingresos por intereses se recogen fundamentalmente los derivados de las colocaciones de tesorería a plazo efectuadas por el Grupo. El incremento con respecto al año anterior se debe fundamentalmente al aumento de los tipos de interés y en especial el del USD.

Los gastos financieros recogen fundamentalmente los intereses devengados derivados de deudas con entidades de crédito y obligaciones emitidas que aparecen explicadas en la **nota 12.2.3**. El incremento con respecto al año anterior se debe al aumento de los tipos de interés.

Por último, los resultados por diferencia de cambio surgen tanto en transacciones comerciales, como operaciones financieras y de inversión del Grupo. El Grupo cubre mediante instrumentos financieros derivados, la mayor parte de las transacciones que se efectúan en moneda diferente de la moneda funcional de cada país. La utilización de estos instrumentos permite que las variaciones en los tipos de cambio se vean compensadas con variaciones de signo contrario del derivado contratado. Las diferencias entre ambos importes se deben fundamentalmente a los diferenciales de tipo de interés entre las divisas que intervienen en el seguro de cambio contratado.

## NOTA 19 – SITUACIÓN FISCAL

### 19.1 Modificaciones normativas

Durante este periodo no se han aprobado modificaciones legislativas importantes, relativas al impuesto de sociedades y que pudieran tener impacto en el Grupo.

En lo que se refiere a 2021, las modificaciones legislativas aprobadas más significativas fueron las siguientes:

- **España:** la Ley 22/2021 de Presupuestos Generales del Estado para 2022, publicada el 29 de diciembre de 2021, introdujo una serie de medidas entre las cuales algunas afectan al Impuesto sobre Sociedades y resultaban aplicables a partir del 1 de enero de 2022. En concreto, a partir de este ejercicio se establece una tributación mínima del 15 por ciento de la base imponible (una vez compensadas bases imponibles negativas de periodos anteriores) para aquellos contribuyentes del Impuesto con un importe neto de la cifra de negocios igual o superior a veinte millones de euros o que tributen en el régimen de consolidación fiscal. En este ejercicio, esta medida no ha tenido impacto al generar el Grupo fiscal en España bases imponibles negativas.
- **Reino Unido:** con fecha 10 de junio de 2021 se aprobó un incremento de los tipos impositivos aplicables al Impuesto sobre Sociedades con el fin de paliar los efectos del COVID-19. La tasa impositiva aprobada fue del 25% y aplicable a partir del 1 de enero de 2023 para todas aquellas entidades cuyos beneficios superen las 250 mil libras. El Grupo procedió el pasado ejercicio a la actualización de los activos y pasivos por impuesto diferido en este país lo que supuso un ingreso por Impuesto sobre Sociedades de 42 miles de euros.
- **Malasia:** se implementaron diversas medidas como consecuencia de la pandemia, entre las que destacan la extensión de 7 a 10 años para la utilización de bases imponibles negativas de ejercicios anteriores, así como medidas de amortización acelerada de ciertas inversiones y deducciones por gastos incurridos como consecuencia de la pandemia.

### 19.2 Gasto por Impuesto sobre las ganancias

El detalle del gasto por impuesto sobre las ganancias es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Impuesto corriente	262.590	171.792
Impuesto diferido	-2.178	13.411
Deterioro (capitalización) créditos fiscales		-5.493
<b>Total impuesto sobre las ganancias</b>	<b>260.412</b>	<b>179.710</b>

En la **nota 19.3.3** se explican los análisis de recuperabilidad llevados a cabo por el Grupo en este ejercicio respecto a las bases imponibles negativas pendientes de compensar. En este ejercicio no ha sido necesario el reconocimiento de deterioros adicionales, sino que, por el contrario, se han reconocido créditos fiscales por bases imponibles negativas generadas en este ejercicio por importe de 15.550 miles de euros. En el año 2021 el análisis de recuperabilidad efectuado permitió el reconocimiento de activos por impuestos diferidos deteriorados en ejercicios previos por importe de 5.493 miles de euros.

El detalle del importe registrado en la partida “otros impuestos” de la cuenta de resultados recoge los impuestos pagados en el extranjero como consecuencia de las retenciones practicadas en el pago de intereses y dividendos.

La sociedad matriz ha recibido dividendos de sus filiales por importe 488 millones de euros exentos en su mayor parte de retención en el extranjero (277 millones en 2021 y prácticamente todos ellos también exentos de tributación).

En lo que se refiere a las retenciones practicadas por el pago de intereses, éstas son deducibles en el Impuesto de Sociedades, por aplicación de los Convenios de doble imposición, y minoran el gasto por impuesto sobre las ganancias.

A continuación, se incluye una conciliación del gasto por impuesto sobre las ganancias reconocido en la cuenta de pérdidas y ganancias y el resultado contable:

(Datos en miles de euros)

	2022		2021	
<b>Resultado neto del ejercicio</b>		<b>556.054</b>		<b>571.882</b>
Socios externos		14.332		13.625
Impuesto sobre las ganancias		260.412		179.710
Otros impuestos		477		512
<b>Resultado antes de impuestos</b>		<b>831.275</b>		<b>765.729</b>
Impuesto sobre las ganancias utilizando el tipo impositivo local	25,00%	207.819	25,00%	191.432
<i>Efectos en cuota:</i>				
Efecto de los tipos impositivos de empresas extranjeras		-2.129		-4.431
Gastos no deducibles		52.750		4.161
Incentivos fiscales no reconocidos en la cuenta de resultados		-2.885		-3.301
Ingresos no sometidos a tributación		2.721		1.150
Ajuste correspondiente a ejercicios anteriores		-914		-440
Ajuste de los tipos impositivos relacionados con impuestos diferidos		-1.197		-95
Provisión litigios fiscales, actas y acuerdos fiscales		-110		
Créditos fiscales no reconocidos		5.509		141
Deterioro (capitalización) de créditos fiscales				-5.493
Créditos fiscales no activados utilizados en el ejercicio		-709		-3.928
Otros		-443		514
<b>Total impuesto sobre las ganancias</b>		<b>260.412</b>		<b>179.710</b>

Destaca en este ejercicio el aumento de los gastos no deducibles, derivado fundamentalmente de la no deducibilidad del deterioro de activos contabilizado en la sociedad malaya Bahru Stainless. Además, se ha incrementado el importe de los créditos fiscales no reconocidos debido a las pérdidas fiscales en algunas filiales en las cuales no se cumplen los criterios de reconocimiento.

El único impacto extraordinario el pasado ejercicio fue el reconocimiento de activos por impuestos diferidos deteriorados en ejercicios pasados por importe de 5.493 miles de euros que se explica en la **nota 19.3.3**.

Los incentivos y otras deducciones fiscales no reconocidos en la cuenta de resultados se corresponden fundamentalmente con las deducciones en cuota por actividades de I+D+i y deducciones por eliminación de doble imposición.

### 19.3 Impuestos diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos presentan el siguiente movimiento:

(Datos en miles de euros)

	2022		2021	
	Impuestos anticipados	impuestos diferidos	Impuestos anticipados	impuestos diferidos
<b>Saldo a 1 de Enero</b>	<b>105.848</b>	<b>200.051</b>	<b>107.273</b>	<b>179.044</b>
Gastos / (Ingresos) del periodo	63.319	61.251	2.889	16.300
Impuestos llevados directamente a fondos propios	-30.381	-1.205	-5.907	2.044
Variaciones en el tipo de cambio	72	5.380	173	6.701
Trasposos	-37.739	-37.739	-4.073	-4.073
Otras variaciones	106	46	5.493	35
<b>Saldo a 31 de Diciembre</b>	<b>101.225</b>	<b>227.784</b>	<b>105.848</b>	<b>200.051</b>

El origen de los activos y pasivos por impuestos diferidos es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	Activos		Pasivos		Neto	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021
Fondo de comercio y otros activos intangibles	6.783	7.230	-16.764	-16.764	-9.981	-9.534
Inmovilizado material	683	1.215	-147.684	-151.181	-147.001	-149.966
Activos financieros	1.811	3.883	-687	71	1.124	3.954
Existencias	4.337	7.246	-75.354	-49.420	-71.017	-42.174
Otros activos	31	421	-14.213	-6.041	-14.182	-5.620
Provisiones	12.895	8.211	2.637	1.907	15.532	10.118
Plan de prestaciones a empleados	25.729	41.749	38	1.314	25.767	43.063
Pasivos financieros	3.606	1.397	-8.986	-235	-5.380	1.162
Otros pasivos		5	-11.047	-11.459	-11.047	-11.454
Otras deducciones fiscales	19.845	16.201			19.845	16.201
Pérdidas fiscales no utilizadas	80.609	61.236			80.609	61.236
Provisión litigios fiscales			-10.828	-11.189	-10.828	-11.189
<b>Activos / (Pasivos) por impuestos diferidos</b>	<b>156.329</b>	<b>148.794</b>	<b>-282.888</b>	<b>-242.997</b>	<b>-126.559</b>	<b>-94.203</b>
Compensación de activos y pasivos por impuestos diferidos	-55.104	-42.946	55.104	42.946		
<b>Activos / (Pasivos) por impuestos diferidos</b>	<b>101.225</b>	<b>105.848</b>	<b>-227.784</b>	<b>-200.051</b>	<b>-126.559</b>	<b>-94.203</b>

La mayor parte de los impuestos diferidos tienen un plazo de reversión superior a un año.

Tal y como se establece en la norma de valoración del Impuesto sobre Sociedades (**nota 2.19**), el Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto diferido cuando existe un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales, dichos activos y pasivos corresponden a la misma autoridad fiscal y el Grupo tiene la intención de liquidar o realizar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto.

### 19.3.1 Pasivos por impuestos diferidos

Entre los pasivos por impuestos diferidos reconocidos destacan aquellos cuyo origen se encuentra en el inmovilizado material y que se corresponden principalmente con el diferente tratamiento fiscal y contable de las amortizaciones, según lo permitido en las legislaciones de algunos países. Fundamentalmente provienen de las sociedades North American Stainless, Inc y Columbus Stainless, Ltd y del grupo VDM Metals. También destacan los procedentes de existencias por el distinto tratamiento contable y fiscal en cuanto a la valoración de existencias y provienen fundamentalmente de Alemania

En lo que se refiere a los pasivos por impuestos diferidos derivados de inversiones en subsidiarias, tal y como se explica en la **nota 3**, algunas sociedades que integran el Grupo Consolidado disponen de reservas que podrían estar sujetas a tributación en caso de que se distribuyan, ya que en algunas legislaciones existen retenciones en origen que afectan al pago de dividendos, así como limitaciones aplicables a la deducibilidad de las rentas procedentes de otros países y distribuidas en forma de dividendos. El Grupo reconoce el efecto impositivo por este concepto siempre que considere que va a ser necesaria la distribución de tales reservas, en un futuro previsible. Por otro lado, la Ley 11/2020, de 30 de diciembre, de Presupuestos Generales del Estado para el año 2021, incluía entre otras medidas, una modificación en el Impuesto sobre Sociedades que afectaba a la exención de tributación sobre los dividendos recibidos de empresas del Grupo en determinadas circunstancias. Como consecuencia de esta modificación en el impuesto de sociedades, la matriz del Grupo Acerinox ha visto reducida al 95% la exención sobre dividendos de participaciones cualificadas, por lo que ha pasado a tributar por el 5% de los dividendos recibidos de sus filiales, en concepto de gastos no deducibles de gestión de la participación. Al igual que para las reservas distribuibles mencionadas en el párrafo anterior, el Grupo reconoce el efecto impositivo por este concepto, siempre que considere que va a ser necesaria la distribución de reservas de filiales en un futuro previsible.

Esta limitación, podría dar lugar al reconocimiento de un pasivo por impuesto diferido por las ganancias acumuladas no distribuibles por empresas del Grupo, siempre que éstas se esperen repatriar en forma de dividendos en un futuro previsible.

Si bien no existe en el Grupo una política general de reparto de dividendos de las filiales hacia la matriz, el Grupo analiza todos los años la situación patrimonial de todas sus filiales, teniendo en cuenta además las tributaciones existentes, para determinar la conveniencia de una repatriación de reservas, mediante la distribución de dividendos. Dado el importe significativo de dividendos distribuidos desde la sociedad North American Stainless en los tres últimos ejercicios y su nivel de generación de ingresos año a año, el Grupo considera que no se van a distribuir dividendos procedentes de las reservas de las entidades del Grupo en un futuro previsible, por lo que no ha procedido al reconocimiento de un pasivo por impuesto diferido. Por otro lado, apenas existen sociedades en el Grupo Consolidado que dispongan de reservas distribuibles significativas que vayan a ser distribuibles en un futuro previsible.

### 19.3.2 Activos por impuestos diferidos

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, el Grupo tiene créditos fiscales derivados de bases imponibles negativas pendientes de compensar, con las siguientes fechas de vencimiento:

(Datos en miles de euros)

	2022	2021
De 1 a 5 años	3.008	3.056
De 6 a 10 años	76.206	83.350
De 11 a 20 años	115	41
De 21 a 30 años	2.332	2.328
Sin fecha de prescripción	179.769	159.304
<b>TOTAL</b>	<b>261.430</b>	<b>248.079</b>

No todos los créditos fiscales que figuran en el cuadro han sido activados por el Grupo. Los créditos fiscales activados ascienden a 80.609 miles de euros en 2022 (61.236 miles de euros en 2021).

La distribución por países de los créditos fiscales activados es la que se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

	2022	2021
España	61.179	45.613
USA	13.903	9.235
Francia	2.215	2.391
Suecia	2.738	3.200
Chile	250	370
Colombia	115	41
UK	209	365
Rusia		18
Perú		3
<b>TOTAL</b>	<b>80.609</b>	<b>61.236</b>

Durante este ejercicio, han aumentado los créditos fiscales activados debido fundamentalmente a la activación de los nuevos créditos generados en este ejercicio como consecuencia de las pérdidas fiscales obtenidas por el consolidado fiscal español, a diferencia del año 2021 en el cual, los buenos resultados obtenidos por el Grupo, permitieron la utilización de créditos de ejercicios anteriores.

Comparando los dos cuadros anteriores, existen créditos fiscales no activados en el Grupo por importe de 180.821 miles de euros, equivalentes a unas pérdidas fiscales de 748 millones de euros y que no han sido registrados contablemente por no cumplir los criterios de reconocimiento (186.843 miles de euros de créditos fiscales no activados en 2021 equivalentes a unas pérdidas de 773 millones de euros).

El Grupo tiene además activos por diferencias temporarias no reconocidos contablemente por importe de 266,3 millones de euros (147,9 millones de euros el año anterior), derivados de las dotaciones de deterioro contable de las participaciones de Acerinox, S.A. en algunas de sus entidades participadas y que no se han reconocido al no conocerse el momento de su reversión, así como de deterioros de activos contabilizados en otras sociedades. Estos activos no son aplicables hasta que se realicen o liquiden los activos que generaron la correspondiente diferencia temporaria.

Con fecha 22 de junio de 2015, la Sociedad del Grupo Bahr Stainless recibió confirmación del Ministerio de Economía de Malasia, de la acreditación de las ayudas fiscales por las inversiones efectuadas en el país durante los ejercicios 2009 a 2014. Las ayudas consisten en deducciones fiscales en el Impuesto sobre Sociedades, por importe equivalente a las inversiones efectuadas en determinados elementos de inmovilizado y que ascienden a 1.806 millones de ringgits malayos (384 millones de euros en base imponible). El Grupo, al igual que con los créditos fiscales por pérdidas acumuladas, no ha reconocido un activo por impuesto diferido por este concepto al no poder estimar todavía el momento de su recuperabilidad. Al mismo tiempo, la Sociedad cuenta también con diferencias temporarias no utilizadas, como consecuencia del diferente criterio de amortización contable y fiscal (“capital allowances”) por importe de 361 millones de euros (388 millones en 2021). Estas diferencias no tienen plazo temporal para su utilización en Malasia. Ambas ayudas permitirán a la Sociedad no pagar impuestos una vez que empiece a generar resultados positivos, a pesar de la limitación establecida a la utilización de bases imponibles negativas.

La Sociedad del Grupo North American Stainless también dispone de bonificaciones fiscales por inversiones en bienes que contribuyen al reciclaje. Estas bonificaciones se deducen en el cálculo del impuesto estatal de Kentucky y ascienden al cierre del ejercicio a 549 millones de euros. Del total de las ayudas, un importe de 22,7 millones de euros vence en 2028 y 4,7 millones de euros en 2030. El resto son ilimitados. La aplicación de estas ayudas está limitada al 50% de la cuota a pagar en el estado de Kentucky o un importe de 2,5 millones de USD/año. El Grupo solo reconoce un activo por impuesto diferido por los créditos derivados de inversiones que tienen un vencimiento y que responden a un programa de ayuda específico aprobado en el año 2005 por el Estado de Kentucky (“Major credits program”). Al cierre de este ejercicio, el importe reconocido como activos por impuesto diferido asciende a 6,8 millones de euros.

En lo que respecta a los activos por impuestos diferidos derivados de deducciones pendientes de aplicar y que ascienden a 19.845 miles de euros (16.201 miles de euros en 2021), éstos corresponden en su mayoría al Grupo fiscal español salvo por los 6,8 millones de euros mencionados en el párrafo anterior de la sociedad North American Stainless. El Grupo también ha tenido en cuenta estas deducciones en los análisis de recuperabilidad efectuados.

### 19.3.3 Análisis de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos

Tal y como se establece en las políticas contables, el Grupo reconoce en el balance de situación los activos por impuestos diferidos, siempre que éstos resulten recuperables en un periodo razonable, teniendo en cuenta además las limitaciones para su aplicación que se establezcan legalmente. El Grupo determina como periodo razonable el plazo aproximado de 10 años y siempre que la legislación fiscal lo permita.

Para comprobar la recuperabilidad de los créditos fiscales pendientes de compensar, el Grupo efectúa para cada una de las sociedades que tienen créditos fiscales activados, un presupuesto a 5-10 años sobre el cual practica los ajustes fiscales necesarios para determinar las bases imponibles. Además, el Grupo tiene en cuenta las limitaciones a la compensación de bases imponibles establecidas por las respectivas jurisdicciones, así como las regulaciones de pago mínimo. El Grupo evalúa también la existencia de pasivos por impuesto diferido con los que poder compensar dichas bases imponibles negativas en el futuro.

En la elaboración de los presupuestos, el Grupo tiene en cuenta las circunstancias tanto financieras y macroeconómicas como del propio mercado de los aceros inoxidables, adaptadas al entorno operativo propio de la entidad. Parámetros como crecimientos esperados, utilización de la capacidad productiva instalada, precios, etc., se proyectan teniendo en cuenta las previsiones e informes de expertos independientes, así como los datos históricos y los objetivos marcados por la Dirección. Hipótesis claves relevantes como son el tipo de cambio, precios de materias primas o precios energéticos, se extrapolan con criterios muy conservadores y siempre referenciados a los últimos valores registrados en los correspondientes mercados en el momento de realizar el análisis.

Al cierre del ejercicio, las entidades del Grupo que registran créditos fiscales activados en sus Estados financieros son fundamentalmente las españolas, ya que Columbus pudo compensar el pasado ejercicio los créditos fiscales que tenía pendientes.

- En lo que se refiere a las entidades españolas, los créditos fiscales provienen sobre todo del consolidado fiscal español, el cual está integrado por todas las sociedades españolas del Grupo, a excepción de las establecidas en los territorios forales. Los créditos fiscales derivados de pérdidas fiscales pendientes de recuperar provenientes del consolidado fiscal español ascienden al cierre del ejercicio a 155 millones de euros, de los cuales 96 millones no han sido reconocidos como activos por impuestos diferidos. En este ejercicio, los altos costes energéticos y las caídas del mercado europeo en la segunda mitad del año han provocado que algunas de las empresas españolas del Grupo obtuvieran resultados negativos. Tras los oportunos análisis de recuperabilidad, el Grupo ha considerado razonable la activación de los créditos fiscales generados en este ejercicio.

Es importante tener en cuenta que en España existen limitaciones significativas para la utilización de bases imponibles negativas. En el caso del Grupo fiscal español, tan solo el 25% de las bases imponibles positivas generadas en un ejercicio, pueden ser utilizadas para compensar pérdidas de ejercicios anteriores. En el caso de las entidades a las que les aplican los regímenes forales, la limitación es del 50%.

En este ejercicio, el Grupo ha revaluado las previsiones realizadas el pasado ejercicio

Las hipótesis claves consideradas en la elaboración de los presupuestos están basadas en las estimaciones de demanda, los precios de las materias primas y precios de venta, tipos de cambio, incrementos de índices de precios al consumo, estimación de costes energéticos y en la propia estrategia de la compañía. En cuanto a la demanda, las estimaciones de demanda de SMR (Steel Metals and Market Research) estiman un descenso de la demanda para 2023 y crecimientos a futuro en torno al 2,8% de promedio para los próximos 5 años. Sin embargo, los incidentes, los altos costes energéticos en España que han obligado a las paradas de producción y la programación de las grandes reparaciones, han motivado que en 2022 los volúmenes de Acerinox Europa estuvieran muy por debajo de las estimaciones esperadas lo que hace pensar que en el año 2023 se debería volver a un volumen de ventas superior. En lo que se refiere a los precios, fuentes como CRU prevén un ligero aumento en Europa tras los descensos del segundo semestre de 2022. El Grupo ha sido prudente en sus estimaciones y mantiene el nivel de precios actual para las estimaciones a futuro realizada. En lo que se refiere a los precios de los suministros, se consideran las curvas de precios a futuro, pero se les aplica una corrección al alza siendo cauto en sus estimaciones futuras. Para el resto de costes se tienen en cuenta los incrementos de los índices de precios al consumo. Con todas estas consideraciones, las estimaciones realizadas para ejercicios futuros, mantienen incrementos de volúmenes, lo que permite diluir los costes fijos y mejorar los márgenes.

A la vista de todos estos aspectos, los presupuestos a 5 años elaborados por la Dirección y extrapolados a 10 años teniendo en cuenta las estimaciones de los rendimientos y márgenes históricos, justifican la recuperación de todos los créditos activados en los próximos 10 años y la totalidad de las deducciones pendientes de aplicar, permitiendo además al Grupo la recuperación de las bases imponibles negativas generadas en este ejercicio por importe de 62 millones de euros, por lo que ha procedido a su activación.

El pasado ejercicio, el Grupo en base a las estimaciones a futuro realizadas, procedió a la activación de créditos fiscales no reconocidos por importe de deteriorar 5.493 millones en este ejercicio, reconociendo un ingreso en la partida de “impuesto sobre las ganancias” de la cuenta de resultados.

Sobre estas estimaciones, se efectúan análisis de sensibilidad para determinar el riesgo de que un cambio en las hipótesis pueda obligar a deteriorar un importe adicional de dichos activos por impuestos diferidos. Al haber reconocido créditos fiscales hasta el límite de las estimaciones realizadas, cualquier incumplimiento a la baja de los presupuestos provocaría una reducción adicional de los créditos fiscales. El Grupo, dentro de los escenarios de proyección a 10 años posibles, ha elegido el que considera más razonable apoyándose en factores históricos. Si disminuyeran los resultados proyectados a 10 años en un 10%, el periodo de recuperación de los créditos fiscales activados se incrementaría a 11 años, en lugar de 10.

- En la que respecta al resto de entidades europeas, los créditos fiscales activados son resultado de los años de crisis y desde el año 2013 se ha ido reduciendo el importe de los mismos, gracias a la generación de resultados positivos, que han permitido su parcial recuperación. Las políticas de precios de transferencia adoptadas por el Grupo para la remuneración de las transacciones con entidades distribuidoras y la caracterización de las mismas, hacen difícil que dichas entidades puedan tener pérdidas significativas. La existencia de un Acuerdo Previo de Valoración bilateral de precios de transferencia cuyos principios pueden ser invocados con entidades similares, y los diferentes acuerdos amistosos alcanzados en distintos países, hacen poco probable que los resultados de estas entidades difieran significativamente de los estimados en las previsiones, por lo que no se prevé un cambio en las conclusiones alcanzadas. El Grupo ha efectuado un análisis de recuperabilidad de los créditos fiscales concluyendo que en base a los resultados estimados y prevé que serán recuperables en un plazo razonable y nunca superior a 10 años.

## 19.4 Impuesto corriente

A 31 de diciembre de 2022, existe un saldo de activos por impuesto sobre las ganancias corrientes de 22.770 miles de euros (10.297 miles de euros en 2021), siendo 58.295 miles de euros el pasivo por impuesto sobre las ganancias corrientes (23.467 miles de euros en 2021).

## 19.5 Inspecciones fiscales y ejercicios abiertos a inspección

### 19.5.1 Inspecciones fiscales

#### Avances del 2022

- En relación con el **programa ICAP 2.0 de la OCDE** (“International Compliance and Assurance Program”) en el que Acerinox ha participado de forma voluntaria, se han recibido en marzo de este ejercicio las cartas de las Autoridades fiscales de los cuatro países que han participado en el análisis (España, Reino Unido, Canadá y Estados Unidos) que certifican que el riesgo asociado a las operaciones vinculadas realizadas por Acerinox es bajo. Estos certificados suponen para el Grupo la confirmación de la solvencia de sus políticas de precios de transferencia y de su voluntad de maximizar, en beneficio mutuo, los instrumentos de relación cooperativa que las Administraciones ponen a disposición de los Grupos multinacionales. Supone además un aval a nivel internacional a las buenas prácticas tributarias y transparencia con la que opera el Grupo Acerinox. Constituye sin duda el programa de mayor reconocimiento a nivel global de lo que se conoce como “la relación cooperativa con las Administraciones fiscales” pues, constituye una iniciativa y tiene el aval de la OCDE, organismo que monitoriza de forma continua y aporta confianza a este programa.
- En **Italia**, siguen pendientes de ejecución los Acuerdos amistosos alcanzados entre las autoridades españolas e italianas correspondientes a los ejercicios 2007 hasta 2015. En el presente ejercicio se continúan manteniendo las conversaciones con las Autoridades Italianas para la ejecución de los mismos, así como para el traslado del tratamiento

aceptado en el acuerdo amistoso a los ajustes con terceros países. Se espera la finalización de este procedimiento a lo largo del primer semestre de 2023. En lo que respecta a España, con fecha 24 de febrero de 2022 se ha recibido la notificación de la ejecución del último acuerdo amistoso alcanzado para los años 2014 y 2015. Para el año 2014, las Autoridades italianas procedieron a eliminar todos los ajustes por precios de transferencia impuestos relativos a transacciones con empresas españolas, por lo que no corresponde realizar ajuste alguno por parte de la Autoridad fiscal española. En cuanto a 2015, Italia renuncia a 2,2 millones de euros de los ajustes inicialmente impuestos, quedando los ajustes en 404 mil euros que España ha reconocido como menor base imponible del año 2015, lo que ha supuesto una devolución de 47 mil euros correspondiente a la cuota del impuesto de sociedades más 3 mil euros de intereses de demora. Adicionalmente, se han incrementado las bases imponibles negativas pendientes de compensar en España en 101 mil euros.

- En **Alemania** existen dos inspecciones abiertas: una en la entidad del Grupo Acerinox Deutschland GmbH y otras en las entidades alemanas que conforman el subgrupo VDM. En lo que se refiere a la primera, con fecha 12 de enero de 2023 se ha recibido informe del inspector con propuesta de finalización de la auditoría sin ajustes. En relación a la segunda las actuaciones siguen su curso sin que de momento se haya emitido ningún informe del que pudieran derivarse ajustes significativos.

Por otro lado, sigue en curso la renovación del Acuerdo previo de valoración bilateral entre las fábricas del Grupo en España y la distribuidora del Grupo en Alemania (Acerinox Deutschland GmbH). La solicitud fue presentada con fecha 29 de junio de 2021, en los mismos términos que los que han estado vigentes hasta el 31 de diciembre de 2021.

- En febrero de este ejercicio fue notificada la apertura de un procedimiento inspector relacionado con precios de transferencia y relativa a los ejercicios 2015 a 2020, en las dos entidades del Grupo en **Malasia**. Con fecha 2 de diciembre de 2022 se ha recibido el acta que pone fin a las actuaciones inspectoras. En el caso de la entidad Bahr Stainless Sdn. Bhd, el acta incluye un ajuste por el cual se consideran no deducibles los intereses devengados desde el año 2019 por el préstamo otorgado por Acerinox S.A hasta su capitalización total efectuada en el año 2021, por considerarse que el mismo tiene naturaleza de aportación de capital desde esa fecha. Este ajuste no tiene impacto al existir una limitación a la deducibilidad de intereses que impedía su deducibilidad. Además, la sociedad no tiene reconocidos impuestos diferidos activos. En lo que respecta a la entidad Acerinox SC Malaysia Sdn. Bhd, la inspección ha finalizado en conformidad y sin ningún tipo de ajuste.

A continuación, se explican de forma detallada el estado de cada una de las inspecciones fiscales abiertas al cierre de este ejercicio 2022 o cerradas en disconformidad, para las que existen reclamaciones abiertas:

### **Italia**

La filial Acerinox Italia S.r.l., fue objeto durante el ejercicio 2011 de una comprobación fiscal por los impuestos correspondientes a los ejercicios 2007, 2008 y 2009.

Entre los años 2012 y 2014 se recibieron las actas de liquidación tributaria correspondientes a los tres ejercicios de las que se desprendían fundamentalmente ajustes por precios de transferencia por las transacciones de compra-venta entre la Sociedad y las fábricas del Grupo, con una cuota tributaria a pagar de 16 millones de euros, más 3,5 millones de euros de intereses. Las actas de liquidación excluían la imposición de sanciones.

Posteriormente, en los ejercicios 2016, 2017, 2018, 2019 y 2021 sin notificación previa de inicio de actuaciones inspectoras, la Sociedad recibió actas por precios de transferencia relativas a los ejercicios 2011, 2012, 2013, 2014 y 2015, aplicando automáticamente criterios similares a los de las anteriores comprobaciones. De las mismas se derivaron ajustes en base imponible por importe de 4,3 millones de euros en 2011, 4,9 millones en 2012, 3 millones en 2013, 2,3 millones en 2014 y 3,8 millones en 2015 e importes a pagar de 1,5 millones, 1,6 millones, 1 millón, 954 mil euros y 1,4 millones respectivamente. No se impusieron sanciones tampoco. Para todas ellas, el Grupo presentó en los respectivos plazos, los recursos correspondientes ante la Comisión tributaria provincial de Milán, solicitando al mismo tiempo, la suspensión del ingreso de las deudas hasta la finalización de los procedimientos y además se presentaron ante las Autoridades españolas e italianas la solicitud de eliminación de la doble imposición en base al Convenio CEE/90/436 de 23 de julio de 1990. El Grupo tiene presentados avales por importe de 1,5 millones de euros que garantizan la suspensión de las deudas en Italia.

Adicionalmente, en diciembre de 2018 se presentó en Italia la solicitud de eliminación de doble imposición con Sudáfrica para los procedimientos abiertos correspondientes a los años 2011 a 2013. El 9 de marzo de 2021 la Sociedad tuvo que renunciar a

seguir con este procedimiento con el fin de que se pudieran iniciar regularizaciones derivadas de los acuerdos amistosos y llevar a cabo las negociaciones para aplicar a las transacciones con terceros países los mismos criterios alcanzados en tales acuerdos amistosos.

Con fecha 3 de octubre de 2019, se notificó, tanto a la entidad del Grupo en Italia como a las entidades españolas afectadas por los ajustes, el acuerdo alcanzado entre las Autoridades de ambos países para los años 2007 a 2013 que reducían los ajustes de precios de transferencia inicialmente propuestos por la inspección italiana con entidades españolas de 84 a 41 millones de euros, eliminándose completamente la doble imposición. Tras los citados acuerdos, España reconocía una devolución de impuestos de 5,8 millones de euros y un incremento de bases imponibles negativas equivalentes a 5,9 millones de créditos fiscales. En Italia, tras los acuerdos se eliminan todas las bases imponibles negativas, por lo que el Grupo procedió a dar de baja los créditos fiscales activados por importe de 8,3 millones de euros. Los importes resultantes a recuperar en España se recibieron con fecha 17 de febrero de 2020. El Grupo, sin embargo, ha presentado alegaciones en España frente a la ejecución de los acuerdos, al no haber reconocido intereses de demora por el importe correspondiente a la devolución de 5,9 millones de euros.

Con fecha 18 noviembre de 2021, se recibieron las notificaciones de los acuerdos amistosos alcanzados entre las Autoridades españolas e italiana para los ejercicios 2014 y 2015. En lo que se refiere a 2014, las Autoridades italianas procedieron a eliminar todos los ajustes por precios de transferencia impuestos relativos a transacciones con empresas españolas. En cuanto a 2015, Italia renunciaba a 2,2 millones de euros de los ajustes inicialmente impuestos, quedando los ajustes en 404 mil euros que se reconocerán en España como menor base imponible en el año 2015. Con fecha 12 de abril de 2022 se ha recibido la devolución en España de 47 mil euros correspondiente a la cuota del impuesto de sociedades más 3 mil euros de intereses de demora. Adicionalmente, se han incrementado las bases imponibles negativas pendientes de compensar en España en 101 mil euros.

Todos los acuerdos alcanzados entre las Autoridades españolas e italiana están pendientes de ejecución en Italia. Si bien los acuerdos sólo alcanzan a las transacciones efectuadas entre la Entidad italiana y las respectivas fábricas en España, técnicamente se debiera trasladar el mismo acuerdo en relación con las transacciones de compraventa con terceros países. Actualmente el Grupo está en conversaciones con las autoridades las cuales han informado que se encuentran preparando las liquidaciones en base a la propuesta efectuada por el Grupo y se espera la finalización de este procedimiento a lo largo del primer semestre de 2023.

El Grupo mantiene abiertos los recursos ante las Autoridades provinciales de Milán por los ajustes relativos a las transacciones con terceros países, aunque éstos se encuentran suspendidos hasta la conclusión de las conversaciones con las Autoridades. En caso de que no se llegase a ningún acuerdo, el Grupo continuaría con los litigios en los Tribunales. Las conversaciones siguen abiertas y las Autoridades han informado que se encuentran preparando las liquidaciones en base a la propuesta efectuada por el Grupo.

El Grupo mantiene la provisión por importe 11,2 millones de euros equivalente al importe que le corresponderá pagar en Italia si se extiende el mismo tratamiento que las Autoridades italianas y españolas han acordado, al resto de ajustes con terceros países, aceptando así la propuesta efectuada por el Grupo. Este importe incluye tanto cuotas a pagar como intereses de demora. Dicha provisión aparece reconocida en el balance en la partida de “pasivos por impuestos diferidos”.

Durante este ejercicio, se ha revisado la situación de esta provisión y el Grupo considera que no es necesario incrementar su cuantía, dado que los acuerdos se encuentran avanzados y hacen prever que el importe dotado es suficiente para cubrir el posible resultado de los citados acuerdos, según las últimas propuestas efectuadas.

## **Alemania**

Con fecha 14 de diciembre de 2020 se notificó a la Sociedad del Grupo en Alemania Acerinox Deutschland GmbH, inicio de actuaciones inspectoras relativas a los años 2015 a 2018. Con fecha 12 de enero de 2023 se ha recibido informe del inspector con propuesta de finalización de la auditoría sin ajustes.

Por otro lado, sigue en curso la renovación del Acuerdo previo de valoración bilateral entre las fábricas del Grupo en España y la distribuidora del Grupo en Alemania (Acerinox Deutschland GmbH). La solicitud fue presentada con fecha 29 de junio de 2021, en los mismos términos que los vigentes hasta el 31 de diciembre de 2021.

En lo que respecta a las entidades de VDM en Alemania, en junio 2021 se iniciaron actuaciones inspectoras relativas a los ejercicios 2016 a 2018. Las actuaciones están en curso y hasta la fecha, no se ha emitido ningún informe del que pudiera derivarse la existencia de ajustes.

## Malasia

En febrero de este ejercicio fue notificada la apertura de un procedimiento inspector relacionado con precios de transferencia y relativo a los ejercicios 2015 a 2020, en las dos entidades del Grupo en Malasia.

Con fecha 2 de diciembre de 2022 se ha recibido el acta que pone fin a las actuaciones inspectoras. En el caso de la entidad Bahru Stainless, Sdn. Bhd, el acta incluye un ajuste al considerar no deducibles los intereses devengados desde el año 2019 por el préstamo otorgado por Acerinox S.A hasta su capitalización total efectuada en el año 2021, por considerarse que el préstamo tiene naturaleza de aportación de capital desde esa fecha. Este ajuste no tiene impacto al existir una limitación a la deducibilidad de intereses que impedía su deducibilidad. Además, la sociedad no tiene reconocidos impuestos diferidos activos.

En lo que respecta a la entidad Acerinox SC Malaysia Sdn. Bhd, la inspección ha finalizado en conformidad y sin ningún tipo de ajuste.

### 19.5.2. Ejercicios abiertos a inspección

Según establece la legislación vigente, los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las Autoridades fiscales, o haya transcurrido el plazo de inscripción.

## España

La Ley del Impuesto sobre Sociedades establece un periodo de prescripción de las bases imponibles negativas, consignadas en las declaraciones de los impuestos de los ejercicios abiertos a inspección de 10 años, a contar desde el día siguiente a aquel en que finalice el plazo establecido para presentar la declaración o autoliquidación correspondiente al período impositivo en que se generó el derecho a su compensación. Transcurrido dicho plazo, el contribuyente deberá acreditar que las bases imponibles negativas cuya compensación pretenda, resultan procedentes, así como su cuantía, mediante la exhibición de la liquidación o autoliquidación y de la contabilidad, con acreditación de su depósito durante el citado plazo en el Registro Mercantil.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, Acerinox, S.A. y las sociedades pertenecientes al perímetro de consolidación fiscal tienen abiertos a posible comprobación tributaria los impuestos presentados que le son aplicables referentes a los siguientes años:

Tipo de impuesto

	2022	2021
Impuesto sobre Sociedades	2018 a 2021	2017 a 2020
Impuesto sobre el Valor Añadido	2019 a 2022	2018 a 2021
Derechos aduaneros	2019 a 2022	2019 a 2021
Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas	2019 a 2022	2018 a 2021

## Resto de países

En lo que respecta al resto de entidades del Grupo, tienen sujetos a posible inspección tributaria los impuestos correspondientes a los años que establecen sus respectivas jurisdicciones locales. Los Administradores de la Entidad y de las sociedades dependientes no esperan que, en caso de inspección, surjan pasivos adicionales de importancia.

## NOTA 20 – SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES VINCULADAS

## 20.1 Identificación de partes vinculadas

Los Estados Financieros Consolidados incluyen operaciones llevadas a cabo con las siguientes partes vinculadas:

- personal directivo clave del Grupo y miembros del Consejo de Administración de las diferentes sociedades del Grupo,
- accionistas significativos de la Sociedad dominante.

Las operaciones entre la Sociedad y sus sociedades dependientes, que son partes vinculadas, forman parte del tráfico habitual de la Sociedad en cuanto a su objeto y condiciones, y han sido eliminadas en el proceso de consolidación y no se desglosan en esta nota.

## 20.2 Transacciones y saldos con partes vinculadas

Las únicas transacciones efectuadas con partes vinculadas corresponden a los Administradores y personal clave de la Dirección en pago a las funciones realizadas, todas ellas se realizan en condiciones de mercado.

### a) Administradores y personal clave de la Dirección

Las remuneraciones percibidas en el ejercicio por los nueve miembros de la Alta Dirección y que no ostentan puesto en el Consejo de Administración de Acerinox, S.A. ascienden a 8.124 miles de euros. De éstos, 3.061 miles de euros se corresponden con salarios, 4.082 miles de euros de retribución variable correspondiente a los resultados del ejercicio anterior y 981 miles de euros de retribuciones en especie, en parte derivadas de las acciones recibidas por la finalización del primer ciclo del Plan de retribución plurianual, tal y como se explica a continuación. Durante este ejercicio no han percibido dietas. En el año 2021, los nueve miembros de la Alta Dirección percibieron 4.448 miles de euros, de los cuales 2.728 miles de euros se correspondían con salarios, 1.398 miles de euros de retribución variable correspondiente a los resultados del ejercicio anterior y 322 miles de euros de retribuciones en especie. No se percibieron dietas.

Durante el ejercicio 2022, los importes retributivos devengados por los miembros del Consejo de Administración de Acerinox, S.A., incluidos los que además desempeñan funciones directivas y son miembros de Consejos de Administración de otras compañías del Grupo, en concepto de asignación fija, primas de asistencia, sueldos y salarios tanto fijos, como variables (en función de resultados del año anterior) ascienden a 4.250 miles de euros, de los cuales 1.443 miles de euros se corresponden con sueldos y asignaciones fijas de Consejeros, 726 miles de euros son dietas, 1.500 miles de euros de retribución variable correspondiente a los resultados del ejercicio anterior y 581 mil euros de retribución en especie. En el año 2021 los importes retributivos recibidos ascendieron a 2.580 miles de euros, de los cuales 1.388 miles de euros se correspondieron con sueldos y asignaciones fijas de Consejeros, 601 miles de euros fueron dietas, 493 miles de euros de retribución variable correspondieron a los resultados del ejercicio anterior y 98 mil euros de retribución en especie.

Existen obligaciones derivadas de determinados contratos por compromisos por jubilación pactados con la Alta Dirección, que ascienden a 17,9 millones de euros (16,5 millones de euros en 2021) y de los cuales 5,3 millones corresponden al Consejero Delegado (5,2 millones en 2021). Estas obligaciones se encuentran tanto en 2022 como en 2021 debidamente cubiertas mediante contratos de seguro, habiéndose aportado en 2022 la cantidad de 1.512 miles de euros (1.751 miles de euros en 2021). No existen obligaciones contraídas con los Consejeros dominicales o independientes de Acerinox, S.A. A 31 de diciembre de 2022 no existen anticipos ni créditos concedidos o saldos con los miembros del Consejo de Administración ni de la Alta Dirección.

En relación con los Planes de retribución plurianual o Incentivo a Largo Plazo (ILP) cuyas condiciones se detallan en la **nota 16.1.2**, el gasto devengado en el ejercicio correspondiente al Consejero Delegado y a la Alta Dirección, cuya contrapartida aparece registrada como otros instrumentos de patrimonio neto asciende a 1.146 miles de euros, de los cuales 286 miles de euros corresponden al Consejero Delegado (1.381 mil euros en 2021, de los cuales 352 mil euros corresponden al Consejero Delegado). Con fecha 1 de enero de 2021 se aprobó un nuevo Plan de retribución plurianual, que al igual que el anterior consta de 3 ciclos con una duración de 3 años cada uno de ellos. En este segundo plan se ha incluido también a otros directivos del Grupo. En este ejercicio se ha hecho entrega de las acciones correspondientes al segundo ciclo del primer plan de retribución mediante acciones aprobado. En total se ha hecho entrega de 109.378 acciones (20.112 acciones correspondientes al primer ciclo entregadas en 2021), una vez deducidas las retenciones aplicables, de las cuales 34.537 han correspondido al Consejero Delegado (5.560 en 2021). La diferencia entre el importe contabilizado como otros instrumentos

de patrimonio neto correspondiente a ese ciclo y el importe de las acciones finalmente entregadas y que asciende a -810 mil euros, se ha registrado contra patrimonio neto en la partida de “reservas”. (628 miles de euros en 2021).

Los Administradores de la Sociedad y las personas vinculadas a los mismos, no han incurrido en ninguna situación de conflicto de interés que haya tenido que ser objeto de comunicación de acuerdo con lo dispuesto en el art. 229 del TRLSC.

El Grupo tiene suscrita una póliza de seguro de responsabilidad civil, que incluye a los Administradores y miembros de la Alta Dirección, así como a los empleados del Grupo. El importe de la prima pagada en este ejercicio asciende a 718 mil euros (542 mil euros en 2021).

Tanto en el ejercicio 2022, como en 2021, los miembros del Consejo de Administración no han realizado con la Sociedad ni con las Sociedades del Grupo operaciones ajenas al tráfico ordinario o en condiciones distintas de las de mercado.

#### b) Accionistas Significativos

El Grupo Acerinox no ha realizado transacciones vinculadas con ningún accionista significativo ni en 2022 ni en 2021.

### NOTA 21 - HONORARIOS DE AUDITORÍA

La Junta General de Accionistas celebrada el 16 de junio de 2022 aprobó reelegir como auditores de cuentas para efectuar la revisión y auditoría legal de los estados financieros de ACERINOX, S.A. y su Grupo Consolidado, para el Ejercicio de 2022, a la firma “PricewaterhouseCoopers Auditores, S.L.

El detalle de los honorarios y gastos devengados por servicios prestados por las firmas de auditoría que auditaron las cuentas del Grupo Acerinox, en los respectivos ejercicios 2022 y 2021, y sus firmas asociadas es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	2022			2021		
	PWC Auditores, S.L.	PWC Internacional	TOTAL	PWC Auditores, S.L.	PWC Internacional	TOTAL
Por servicios de auditoría	371	1.049	1.420	326	955	1.281
Por servicios de asesoramiento fiscal		7	7		6	6
Por otros servicios de verificación	70	21	91	66	17	83
Por otros servicios					20	20
<b>TOTAL</b>	<b>441</b>	<b>1.077</b>	<b>1.518</b>	<b>392</b>	<b>998</b>	<b>1.390</b>

En la partida otros servicios relacionados con la auditoría se incluye la revisión limitada de los Estados Financieros Intermedios resumidos consolidados a 30 de junio de 2022 y 2021, el informe de procedimientos acordados del Sistema de control interno sobre la Información Financiera (SCIIF), el informe de procedimientos acordados en relación al cumplimiento de los ratios financieros exigidos por el “Borrowing Base Facility” de la sociedad Columbus Stainless y el ICO en España y otros procedimientos acordados realizados en conformidad con la ISRS 4400 en Malasia.

Los importes incluidos en el anterior cuadro, incluyen la totalidad de los honorarios relativos a los servicios realizados durante los ejercicios 2022 y 2021, con independencia del momento de su facturación.

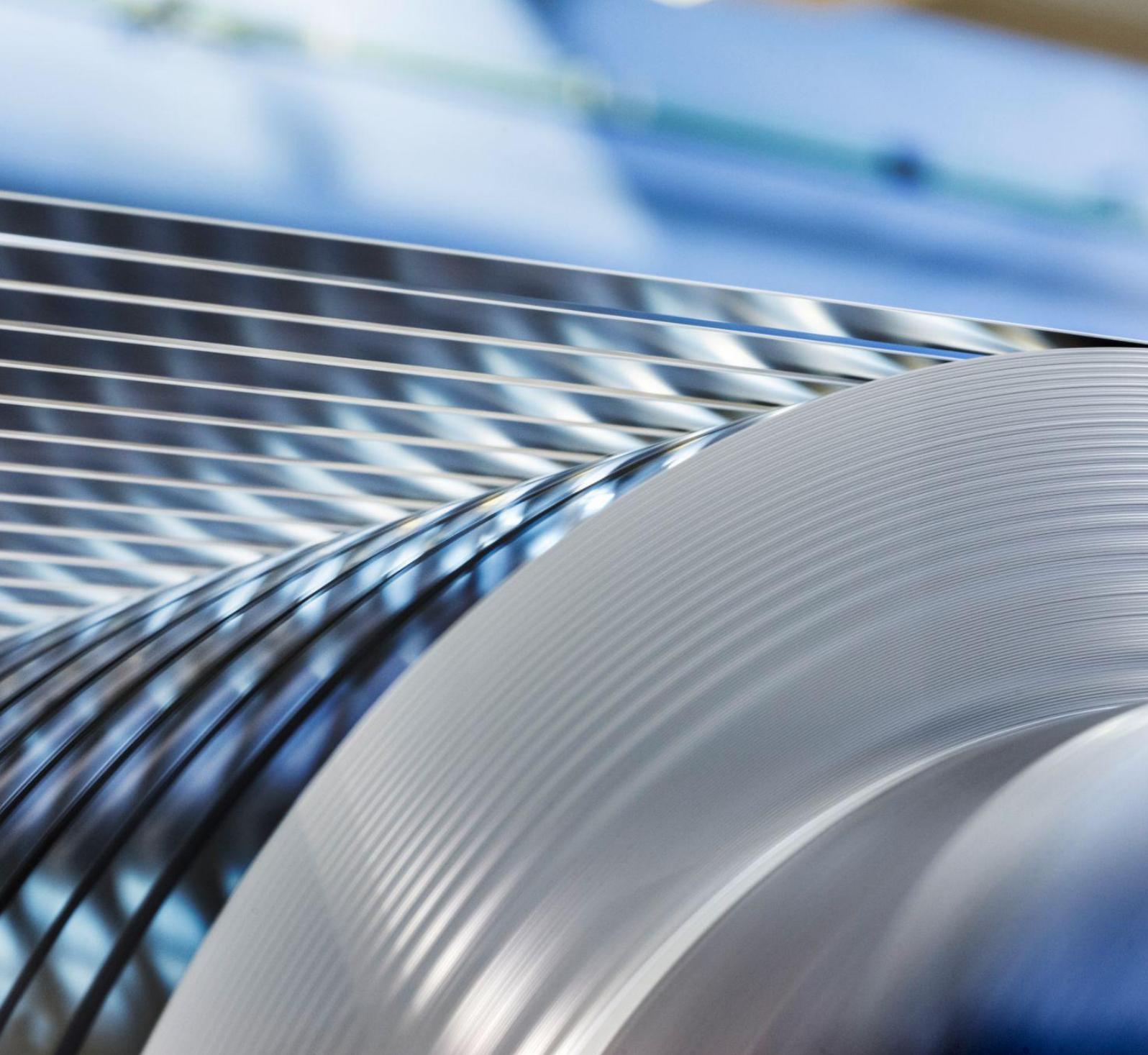
Por otro lado, otras firmas de auditoría han facturado al Grupo durante el ejercicio 2022 honorarios y gastos por servicios de auditoría por importe de 151 miles de euros (193 miles de euros en 2021).



## **NOTA 22 – HECHOS POSTERIORES**

### **Dividendo a cuenta**

El Consejo de Administración de Acerinox, S.A. celebrado el 20 de diciembre de 2022 ha decidido proponer a la Junta General Ordinaria de Accionistas de la Sociedad un dividendo de 0,60 euros por acción con cargo a los resultados de 2022, de los que 0,30 euros han sido abonados como dividendo a cuenta el día 27 de enero de 2023. Este dividendo se someterá a la aprobación de la Junta General de Accionistas, que se celebrará en 2023.



# Informe Anual Integrado 2022



## Informe de gestión consolidado / Estado de Información No Financiera (EINF)

# Índice

<b>1. Acerinox de un vistazo</b>	<b>3</b>
<b>1.1 Principales magnitudes</b>	<b>3</b>
1.1.1 Desempeño económico	3
1.1.2 Modelo de negocio y cadena de valor	9
1.1.3 Consejo de Administración	10
1.1.4 Volumen de producción	10
1.1.5 Productos para todos los ámbitos	10
1.1.6 Producto ecoeficiente	11
1.1.7 Compras a proveedores	11
1.1.8 Digitalización e innovación	11
1.1.9 Compromiso con la Sostenibilidad	11
<b>1.2 Quiénes somos</b>	<b>13</b>
1.2.1 Sociedad matriz	13
1.2.2 Sociedades productoras	14
1.2.3 Sociedades comercializadoras	17
<b>1.3 Iniciativas relevantes</b>	<b>18</b>
A. Acerinox, en el mejor momento de su historia	18
B. Acerinox, referente en economía circular	18
C. Acerinox recibe el más alto reconocimiento en Sostenibilidad según EcoVadis, nivel Platino	19
D. Carlos Ortega Arias-Paz, nuevo presidente de Acerinox	19
<b>2. Impacto de Acerinox en el entorno</b>	<b>20</b>
<b>3. Contexto global</b>	<b>21</b>
<b>3.1 Contexto global</b>	<b>21</b>
3.1.1 Producción mundial	24
3.1.2 Materias Primas	25
<b>3.2 Estrategia</b>	<b>28</b>
<b>3.3. Gestión de Riesgos</b>	<b>29</b>
<b>4. Desempeño económico</b>	<b>31</b>
<b>4.1 Producción del Grupo Acerinox</b>	<b>31</b>
<b>4.2 Resultados económicos</b>	<b>33</b>
<b>4.3 La acción de Acerinox, S.A.</b>	<b>44</b>
<b>4.4 Retribución al accionista</b>	<b>48</b>
<b>4.5 Excellence 360º</b>	<b>49</b>
4.5.1 Plan de Transformación Digital	50
<b>4.6 Taxonomía Europea de finanzas sostenibles</b>	<b>52</b>

<b>5. Modelo de gestión sostenible</b>	<b>61</b>
5.0.1 Análisis de materialidad	61
5.0.2 Acerinox Impacto Positivo 360º	62
5.0.3 Objetivos de Sostenibilidad	63
5.0.4 Contribución a la Agenda 2030	65
5.0.5 Principales reconocimientos	66
5.0.6 Participación en organismos	67
<b>5.1. Gobierno corporativo ético, responsable y transparente</b>	<b>67</b>
5.1.1 Gobierno Corporativo	67
5.1.1.1 Consejo de Administración y sus comisiones	67
5.1.1.2 Buenas prácticas de Gobierno	74
5.1.1.3 Junta General de Accionistas	74
5.1.1.4 Hechos relevantes tras el cierre de ejercicio	74
5.1.2 Ética y cumplimiento	75
5.1.3 Fiscalidad responsable	78
<b>5.2. Ecoeficiencia y lucha contra el cambio climático</b>	<b>84</b>
5.2.1 Lucha contra el cambio climático	83
5.2.2 Gestión responsable del agua	95
5.2.3 Otros aspectos ambientales	99
<b>5.3. Economía circular y producto sostenible</b>	<b>101</b>
5.3.1 Economía circular	101
5.3.2 Soluciones sostenibles	106
5.3.2.1 Certificaciones y controles de procesos y productos	107
5.3.3 Innovación	107
<b>5.4. Equipo comprometido, cultura, diversidad y seguridad</b>	<b>110</b>
5.4.1 Atracción y retención de talento	110
5.4.2 Igualdad, diversidad e inclusión	114
5.4.3 Seguridad y salud	116
<b>5.5. Cadena de suministro e impacto social</b>	<b>120</b>
5.5.1 Gestión de la cadena suministro	120
5.5.2 Contribución a la comunidad	122
<b>6. Anexos</b>	<b>126</b>
6.1 Alcance del informe	126
6.2 Información complementaria (indicadores)	126
6.3 Tabla de contenidos GRI	155
6.4 Tabla de contenidos SASB	165
6.5 Tabla de contenidos TCFD	166
6.6 Tabla de contenidos EINF	168
6.7 Informe de verificación externa	177

# 1. Acerinox de un vistazo

## 1.1 Principales magnitudes

### 1.1.1 Desempeño económico

Millones de euros

**8.688**

Facturación

**1.276**

EBITDA

**556**

Resultado  
neto

**440 millones de euros** Deuda financiera neta

**544 millones de euros** Cash flow operativo

Nuestra acción

**259.724.345 acciones**

**336 millones de euros** Dividendo + dos programas de recompra de acciones

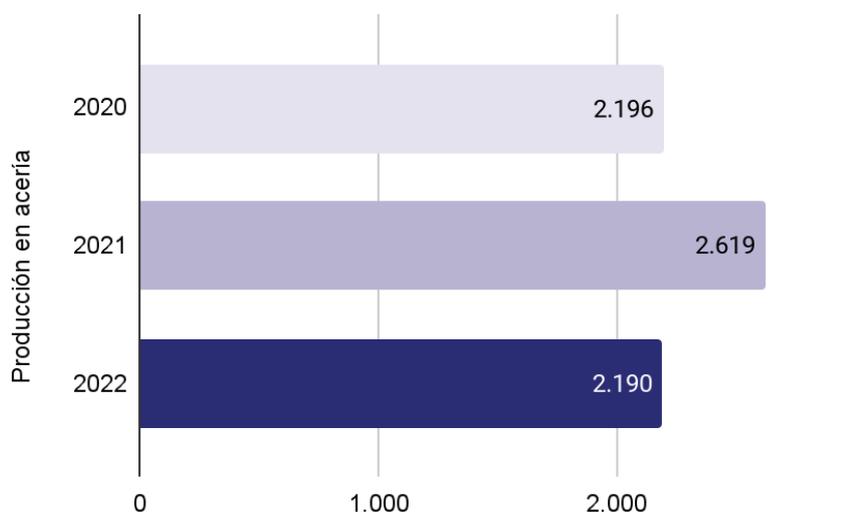
**2.400 millones de euros** Capitalización bursátil

**9,24€/acción** Cotización al cierre del ejercicio

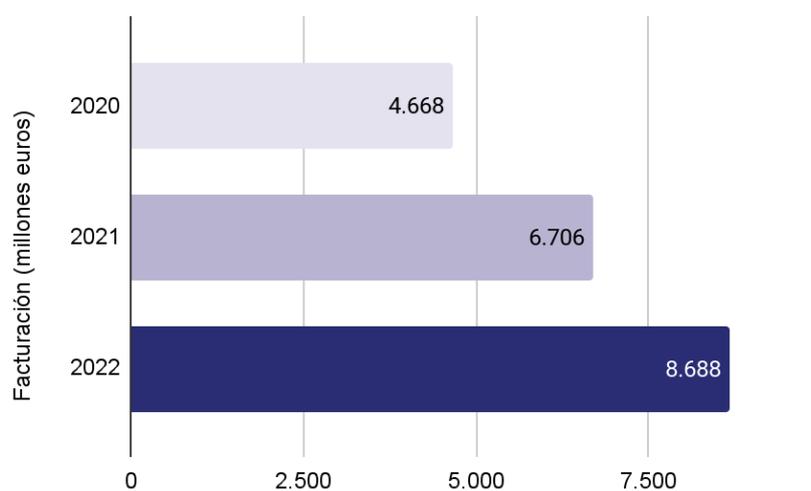
**64.931.086,25€** Capital social

## Evolución en cifras

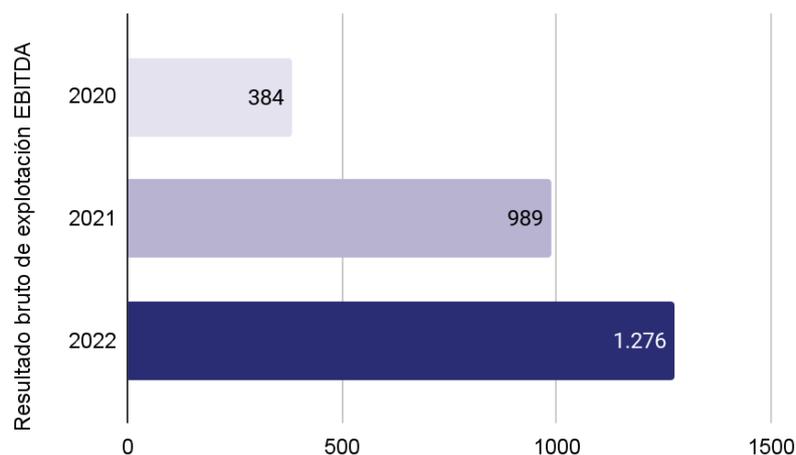
**.- Producción en acería (miles de toneladas)**



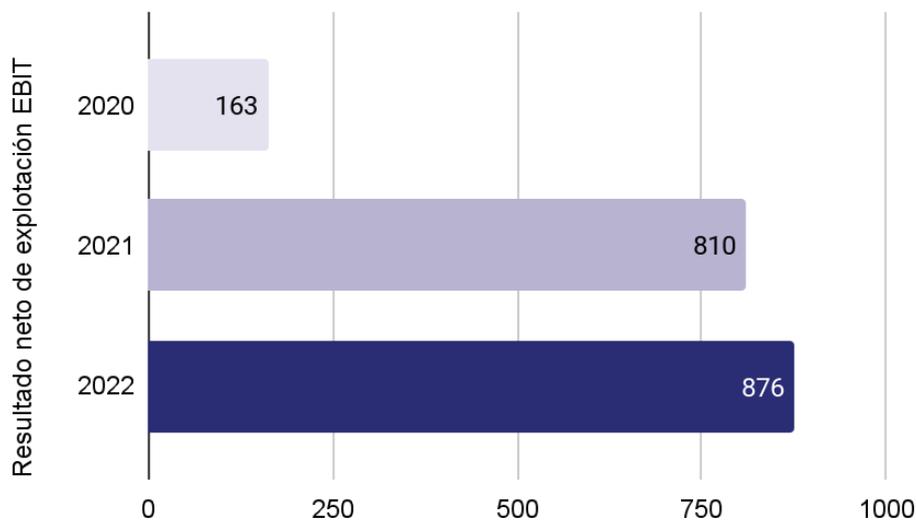
**.- Facturación (millones de euros)**



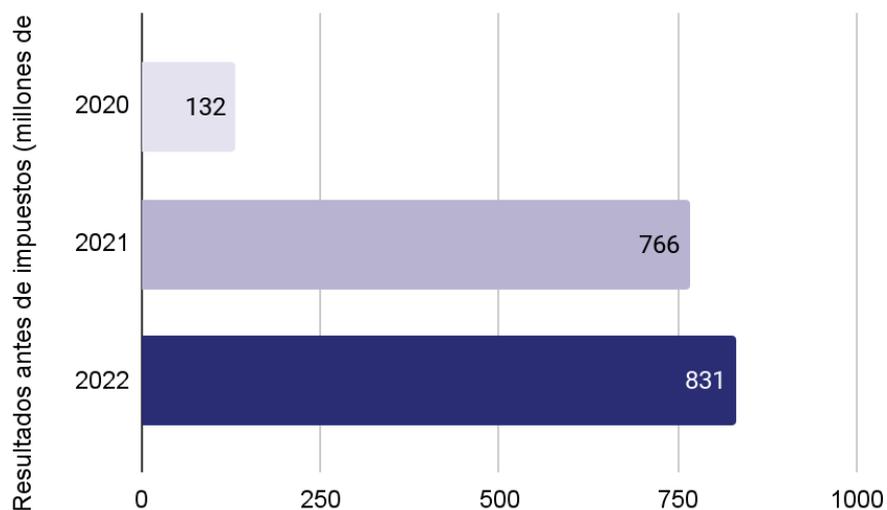
**.- Resultado bruto de explotación EBITDA (millones de euros)**



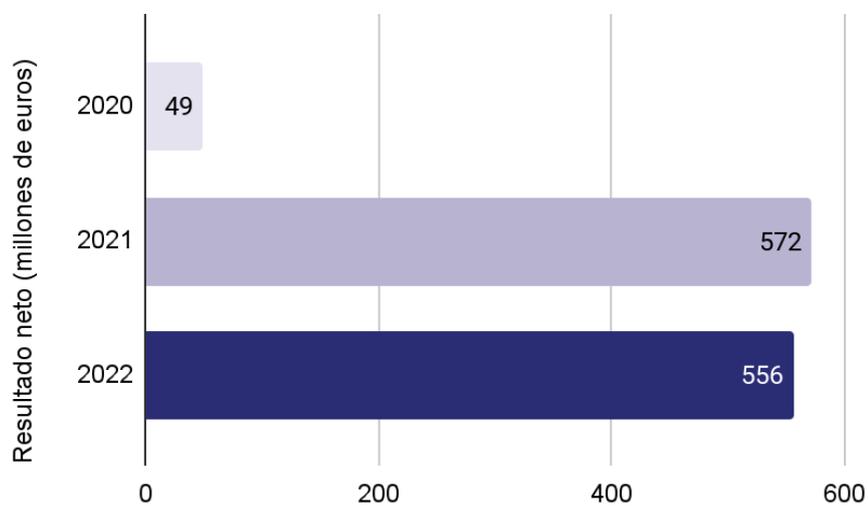
**.- Resultado neto de explotación EBIT (millones de euros)**



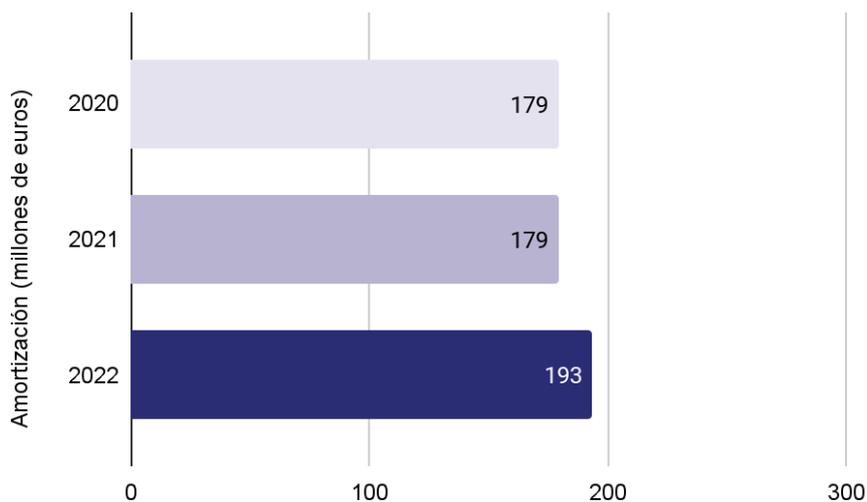
**.- Resultados antes de impuestos (millones de euros)**



**.- Resultado después de impuestos y minoritarios (millones de euros)**

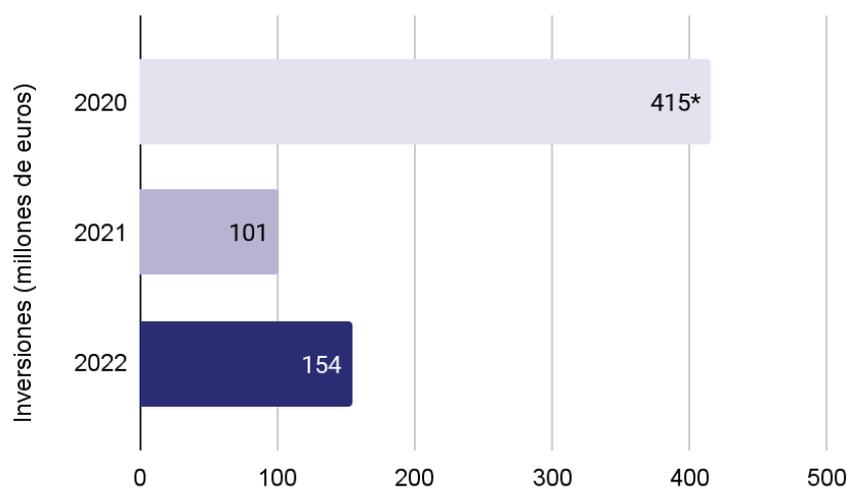


**.- Amortización  
(millones de euros)**

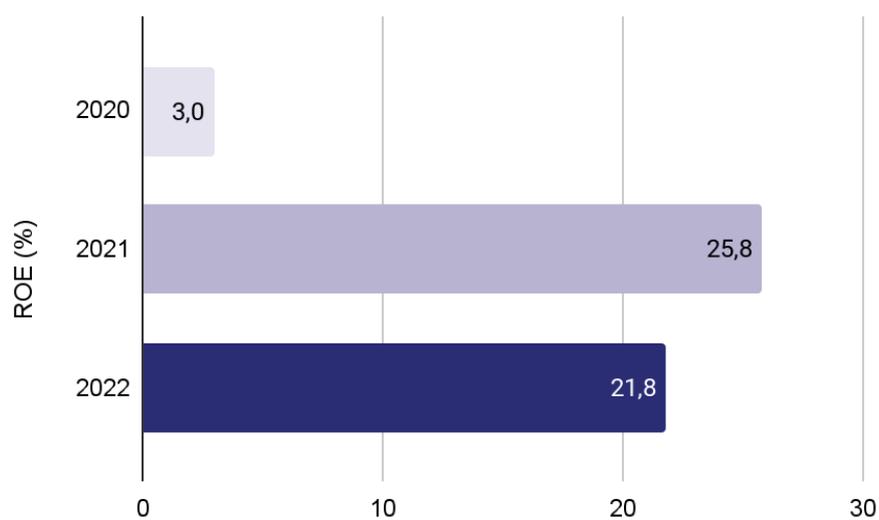


**.- Inversiones  
(millones de euros)**

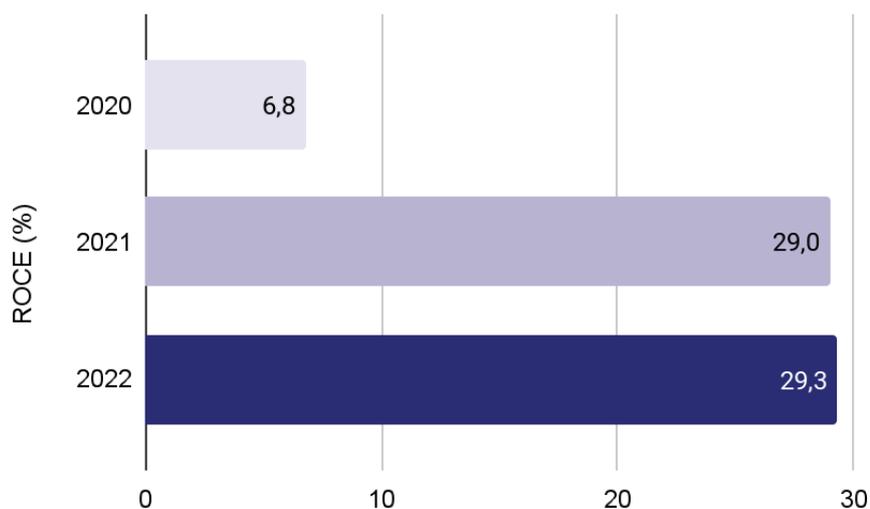
\*Incluye 313 millones de euros por la adquisición de VDM Metals.



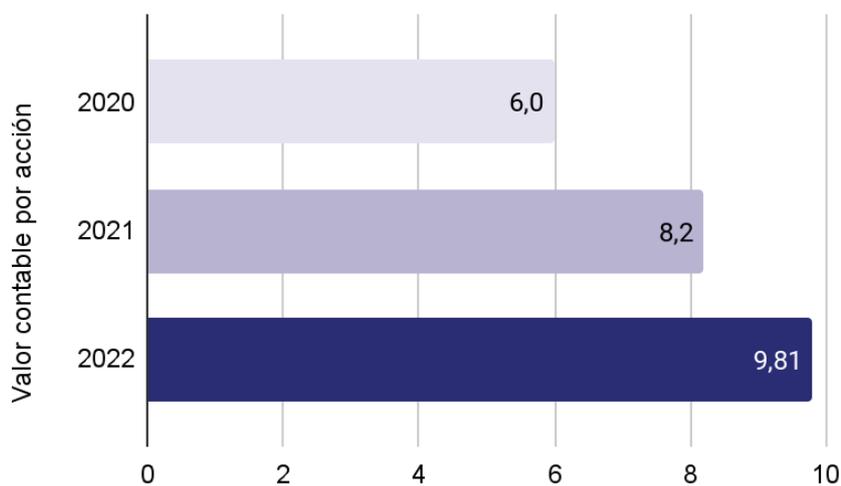
**.- ROE (%)**



**.- ROCE (%)**

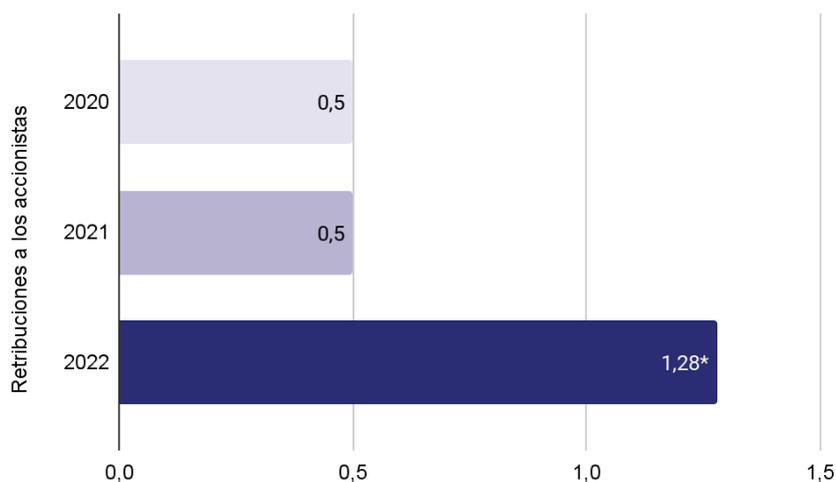


**.- Valor contable por acción**

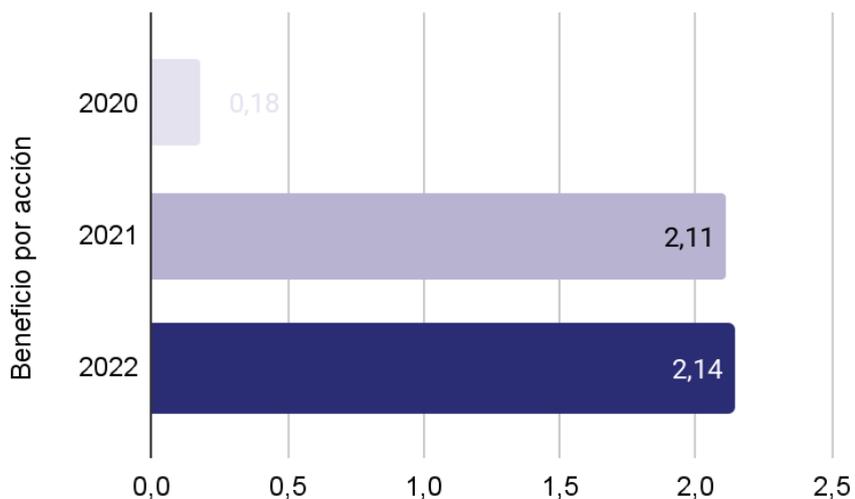


**.- Retribución al accionista**

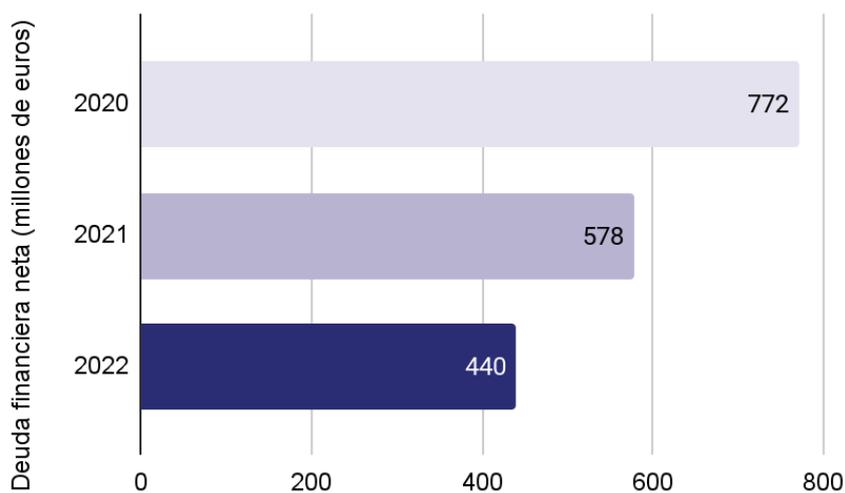
\*El dato de 2022 incluye el dividendo ordinario de 0,50 euros/acción y la retribución indirecta derivada del programa de recompra de acciones.



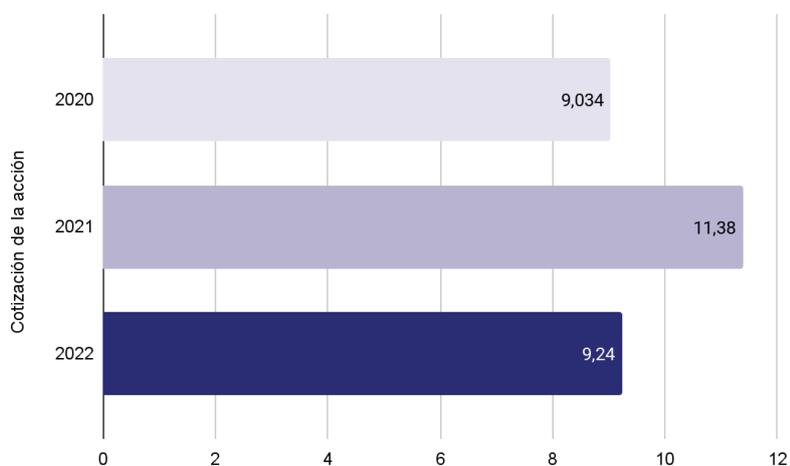
**.- Beneficio por acción**



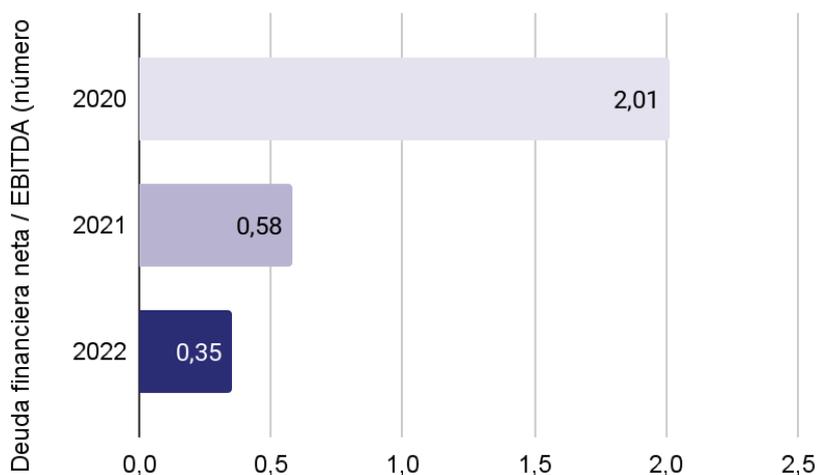
**.- Deuda financiera neta (millones de euros)**



**.- Cotización de la acción al cierre del ejercicio (euros)**



**.- Deuda financiera neta / EBITDA (número de veces)**



1.1.2 Modelo de negocio y cadena de valor

- 13** Fábricas
- 21** Centros de Servicio
- 28** Almacenes
- 54** Oficinas comerciales
- 25** Agentes comerciales
- 64** Países en los que opera la red comercial

**Presencia global**

**5** Continentes  
 Ventas en **77** países

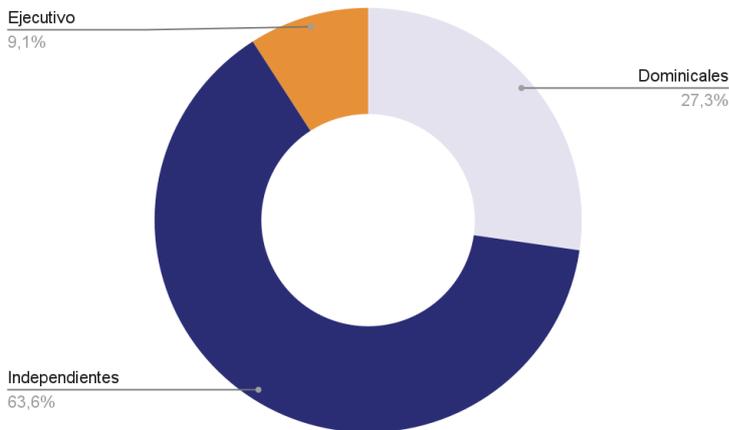
**8.201** empleados

**Clientes**

**12.821**

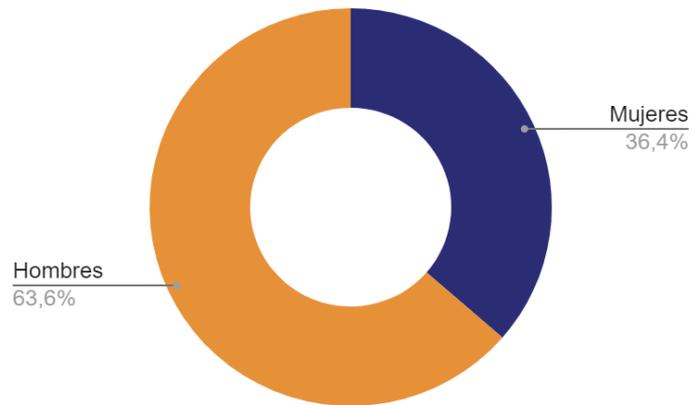
Acerinox cuenta con **más de 120** certificaciones de calidad en sus fábricas.

### 1.1.3 Consejo de Administración



**3** Dominicales  
**7** independientes  
**1** ejecutivo  
**11** Consejeros

**36,4%** mujeres  
**63,6%** hombres  
**100%**



**63,6%** Consejeros independientes

**35** reuniones de las comisiones del Consejo de Administración

**15** sesiones celebradas del Consejo de Administración

### 1.1.4 Volumen de producción

**2.107.543** Toneladas métricas en aceros inoxidables.

**82.341** Toneladas métricas de aleaciones de alto rendimiento

**Más de 18.000 combinaciones.**  
 La más amplia gama de productos y soluciones

### 1.1.5 Productos para todos los ámbitos

- Transporte
- Equipamiento industrial & ingeniería
- ABC & Infraestructura
- Industria alimentaria
- Electrodomésticos, menaje
- Tecnología energética y ambiental

### 1.1.6 Producto ecoeficiente

Nuestros productos contribuyen a:

- Economía circular
- Ofrecer materiales duraderos
- Alternativas 100% reciclables
- Sistemas para reducir las emisiones
- Mejorar la calidad de vida con menor impacto medioambiental

### 1.1.7 Compras a proveedores

**5.046** millones de euros

**71 %** de los proveedores son locales (mismo país del centro productivo)

Fomentando así el desarrollo local de las comunidades en las que opera el Grupo.

### 1.1.8 Digitalización e innovación

**170 millones de euros** destinados a **inversiones, digitalización e innovación**

#### Distribución de las principales líneas de I+D+i

- Investigación para la mejora de la calidad
- Desarrollo tecnológico
- Desarrollo de nuevos tipos de acero y acabados
- Inversión para optimizar la economía circular
- Mejoras en la línea de producción
- Digitalización, automatización y control del proceso productivo
- Inversión en la lucha contra el cambio climático

#### Plan estratégico 'Excellence 360°'

##### Visión integral del negocio

- **Compras de materias primas:** optimizar el mix. Predictibilidad de consumos, materias primas y consumibles.
- **Producción:** aumentar la fiabilidad y la competitividad.
- **Cadena de suministro:** optimización de inventarios y procesos de entrega.
- **Comercial:** mejorar los márgenes. Planificación de la demanda.

## 1.1.9 Compromiso con la Sostenibilidad

### Contribución de la sostenibilidad a la estrategia del negocio

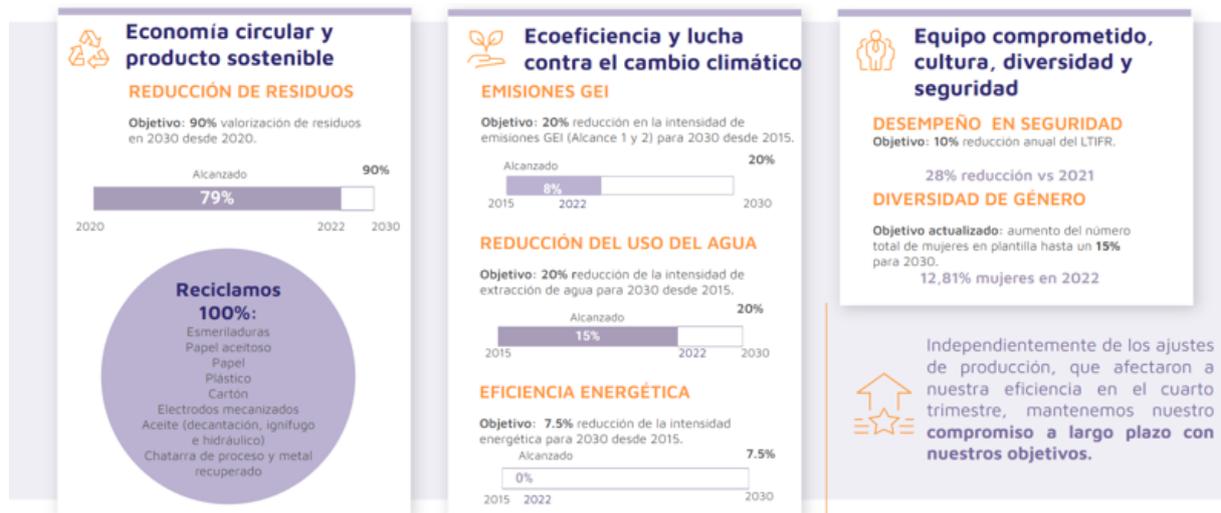
El Plan de Sostenibilidad, Impacto Positivo 360º, da respuesta a uno de los principales ámbitos de la Estrategia de Acerinox que identifica la sostenibilidad como uno de sus ejes fundamentales e incluye cinco pilares.



**Impacto Positivo 360º** responde al análisis de materialidad y riesgos ESG realizado en base a la estrategia del Grupo, identifica las palancas de generación de valor y establece los objetivos a largo plazo para la materialización de las mismas.

Acerinox establece 6 objetivos de sostenibilidad con visión 2030 asociados a los pilares del Plan Impacto Positivo 360º. El Grupo busca reutilizar, reciclar y reusar el mayor número posible de los recursos utilizados para establecer un modelo productivo más sostenible.

En el año 2022, la crisis energética, acentuada por la invasión de Ucrania y el posterior impacto en las economías de todo el mundo, además de los altos inventarios en los distribuidores debido a las fuertes importaciones, provocaron una caída de la producción de acero inoxidable en el último semestre del año. Esta caída en la producción impactó de forma relevante en la eficiencia de las fábricas, lo que empeoró los indicadores de intensidad de emisiones de CO2 e intensidad energética por tonelada de acero producido, si bien disminuyó el volumen total de emisiones.



### Comprometidos con la Agenda 2030 de Naciones Unidas

El Grupo ha identificado aquellos Objetivos de Desarrollo Sostenible en los que puede realizar una contribución más significativa.



### Reconocimientos

Acerinox recibió el reconocimiento Platino de EcoVadis por su desempeño en sostenibilidad (y el reconocimiento

Responsible Chromium asociado a éste) y la calificación B de CDP por su gestión sostenible del clima y del agua.



## 1.2 Quiénes somos

### 2-1 / 2-2

El Grupo Acerinox es la compañía más global la fabricación y distribución de aceros inoxidables y Aleaciones de Alto Rendimiento.

Acerinox es líder de su sector en los Estados Unidos de América y en el continente africano y se encuentra entre las más destacadas compañías de Europa. Además, se trata de la primera empresa del mundo por facturación en el sector de aleaciones de alto rendimiento.

Las fábricas de acero inoxidable del Grupo se encuentran en Campo de Gibraltar, Ponferrada e Igualada (España), Ghent (Kentucky, EE.UU), Middleburg (Mpumalanga, Sudáfrica) y Johor Bahru (Malasia). En cuanto a las plantas de aleaciones de alto rendimiento, cinco de ellas se ubican en Unna, Duisburgo, Siegen, Werdohl y Altena (Alemania) y otras dos en Nueva Jersey y Nevada (EE.UU).

El Grupo Acerinox sitúa en el centro a sus clientes ofreciéndoles la más amplia gama posible de soluciones y productos, disponibles en los cinco continentes gracias a una red comercial global formada por 21 centros de servicio, 28 almacenes, 54 oficinas y 25 agentes comerciales, gracias a la cual Acerinox distribuye en 77 países.

El acero inoxidable y las Aleaciones de Alto Rendimiento son referentes de economía circular dada su capacidad para ser reutilizados tantas veces como sea necesario sin perder ninguna de sus propiedades. Por eso, además de por su resistencia a la corrosión, durabilidad, versatilidad, propiedades mecánicas, belleza estética y bajo mantenimiento, los materiales que fabrica Acerinox son utilizados en una extensa variedad de sectores.

Acerinox cotiza en el Mercado Continuo, forma parte del IBEX 35 y en torno a 45.000 accionistas entre personas físicas y jurídicas son propietarios de las acciones de la Compañía.

**A 31 de diciembre de 2022, el principal accionista de Acerinox era Corporación Financiera Alba (18,52%).**

**21**

Centros de  
servicio

**28**

Almacenes

**54**

Oficinas  
comerciales

**25**

Agentes  
comerciales

**77**

Países en los  
que vende

### 1.2.1 Sociedad matriz

#### **Acerinox S.A.**

Acerinox S.A es la entidad holding del Grupo Acerinox. Como tal, aprueba y monitoriza las líneas estratégicas del negocio. Además, presta servicios diversos de tipo corporativo (jurídicos, contables y de asesoramiento entre otros) y lleva a cabo la dirección y gestión de la financiación dentro del Grupo.

Las oficinas centrales del Grupo Acerinox se encuentran en Madrid (España), en cuya sede se ubica la matriz corporativa, Acerinox S.A., en la que se reúnen los principales órganos de decisión y gestión.

Sus acciones están admitidas a negociación en el Mercado Continuo y la Compañía forma parte del selectivo índice español IBEX 35.

El capital social de Acerinox a 31 de diciembre de 2022 estaba compuesto por 259.724.345 acciones ordinarias a 0,25 euros de valor nominal cada una. La Junta General de Accionistas de Acerinox, celebrada el 16 de junio de 2022, aprobó la distribución de un dividendo por importe de 0,50 euros por acción, lo que supuso una retribución a los accionistas de 130 millones de euros. El pago del dividendo se hizo efectivo el día 5 de julio de 2022.

## 1.2.2 Sociedades productoras

### 1970

- **Acerinox Europa**

Campo de Gibraltar (España)

**1.900** empleados.

Fábrica integral de producto plano. Su producción de acería en 2022 alcanzó las **577.062** toneladas.

Más información sobre Acerinox Europa en:

<https://www.acerinox.com/es/grupo-acerinox/fabricas/acerinox-europa/inicio-acerinox-europa/>

### 1990

- **North American Stainless**

Kentucky (Estados Unidos)

**1.560** empleados

Fábrica integral de producto plano y largo. Su producción de acería en 2022 alcanzó las **1.007.536** toneladas.

Más información sobre North American Stainless en:

<https://www.northamericanstainless.com/>

### 2002

- **Columbus Stainless**

Middelburg (Sudáfrica)

**1.223** empleados

Fábrica integral de producto plano. Su producción de acería en 2022 alcanzó las **522.945** toneladas.

Más información sobre Columbus Stainless en:

<https://www.columbus.co.za/>

## 2009

- Bahru Stainless

Johor Bahru (Malasia)

**387** empleados

Cuenta con líneas de laminación en frío en las que, durante 2022, se procesaron **128.890** toneladas.

Más información sobre Bahru Stainless en:

<https://bahrustainless.com/en/>

## Producto largo

- Roldan S.A

Ponferrada (España)

**381** empleados

**92.608** toneladas de producto de laminación en caliente

Su gama de productos incluye barras, alambrón, ángulos, hexagonales y corrugado.

Más información sobre Roldán SA en:

<https://www.acerinox.com/es/grupo-acerinox/fabricas/roldan/inicio-roldan/>

- Inoxfil S.A

Igualada (España)

**99** empleados

**7.650** toneladas de producción

Se dedica a la fabricación de alambre de acero inoxidable.

Más información sobre Inoxfil SA en:

<https://www.acerinox.com/es/grupo-acerinox/fabricas/inoxfil/inicio-inoxfil/index.html>

## 2020

### Aleaciones de Alto Rendimiento

- VDM Metals

Unna, Duisberg, Siegen, Altena y Werdohl (Alemania)



Nueva Jersey y Nevada (Estados Unidos)

**1.972** empleados

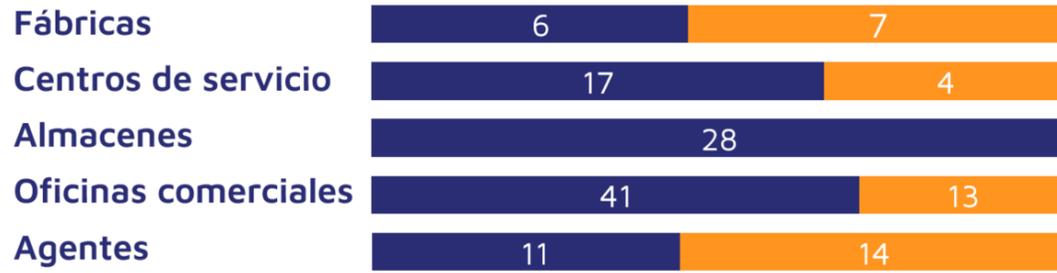
**82.341** toneladas de producción

Es líder mundial en producción de aleaciones de níquel y alto rendimiento desde sus cinco fábricas ubicadas en Alemania y dos en los Estados Unidos de América.

Más información sobre VDM Metals en:

<https://www.vdm-metals.com/>

### 1.2.3 Sociedades comercializadoras



## 1.3 Iniciativas relevantes

### A. Acerinox, en el mejor momento de su historia

**Los resultados de 2022 fueron los mejores desde su fundación en 1970 y reflejaron el acierto en la estrategia desarrollada por la compañía en los últimos años.**

Acerinox se encuentra en el mejor momento de su historia gracias a las condiciones de mercado y su capacidad de adaptación, a la diversificación geográfica y estratégica a través de las aleaciones de alto rendimiento con VDM y la excelencia operativa alcanzada. Todo ello de la mano de una sólida situación financiera.

Las disrupciones en las cadenas de suministro durante la pandemia unidas a las dificultades generadas por la invasión de Ucrania y las medidas de defensa comercial vigentes en las áreas de mayor facturación de la compañía restarán atractivo a las importaciones, reduciendo así su oferta de material en mercados esenciales en los que la compañía cuenta con centros de producción y un negocio consolidado, lo que beneficiará a nuestra actividad en los próximos años.

Acerinox está más preparada para aprovechar mejor este entorno gracias al trabajo de años anteriores en la mejora de procesos y gracias a la integración de la división de aleaciones de alto rendimiento, que han provocado una transformación basada en la eficiencia y enfocada a la competitividad, a la vez que ofrece la más amplia gama de materiales del sector.

La compañía cuenta con un balance fuerte y un potencial para generar un sólido flujo de efectivo, lo que demuestra su buena salud financiera que ha permitido incrementar la retribución al accionista, destinando 336 millones de euros a este fin en 2022. Hemos cerrado el año con un ratio deuda financiera neta/EBITDA de 0,35 veces.

Los productos que el Grupo fabrica son referentes de economía circular e imprescindibles en el desarrollo de la transición energética. Además, provocarán cambios en los fundamentos de la demanda que mejoran nuestras perspectivas a largo plazo, tanto de los aceros inoxidables como de las aleaciones de alto rendimiento.

### B. Acerinox, referente en economía circular

**La actividad del Grupo contribuye al desarrollo sostenible minimizando el impacto en el medio ambiente al crear un producto duradero y eternamente reciclable con la chatarra como materia prima principal.**

El Grupo Acerinox cuenta con una ventaja competitiva que constituye un activo estratégico: su gama de producto. Tanto el acero inoxidable como las aleaciones de alto rendimiento producidos por Acerinox son ejemplos a la hora de reusar, reciclar y reutilizar, pues la Compañía utiliza un gran porcentaje de residuos y chatarra como principal materia prima, superando el 90%, mientras que la tasa de reutilización de residuos generados es superior al 70%.

Por tanto, su producto es paradigma en economía circular por su largo ciclo de vida, por ser un material eterno e indefinidamente reciclable y porque, en su proceso de reconversión y transformación, no pierde ninguna de sus propiedades.

El acero inoxidable y las aleaciones de alto rendimiento están presentes en prácticamente todos los ámbitos de la vida, desde el transporte, construcción e infraestructuras, ingeniería, industria alimentaria o tecnología energética y ambiental, entre otros.

Al final de su ciclo de vida, los materiales que Acerinox fabrica vuelven a ser materia prima eternamente, de manera que todo cliente que apueste por usar y comprar los productos de Acerinox, frente a otros materiales, contribuye a la economía circular.

Además, con el firme propósito de alcanzar una economía circular 360º, la Compañía trabaja intensamente en la valorización de la escoria, un subproducto del proceso productivo del acero inoxidable, para utilizarlo como áridos en la fabricación de hormigón y otras aplicaciones.

Desde 2017 Acerinox forma parte del Pacto Español con la Economía Circular, un compromiso que supone mantener el valor de los productos, materiales y recursos durante el mayor tiempo posible, además de reducir al mínimo la generación de residuos y potenciar el correcto tratamiento y reciclado de los mismos.

## **C. Acerinox recibe el más alto reconocimiento en Sostenibilidad según EcoVadis, nivel Platino**

Acerinox obtuvo el nivel Platino de EcoVadis, la máxima puntuación que otorga esta plataforma de calificación que evalúa la responsabilidad social corporativa de las cadenas de suministro globales. Este reconocimiento sitúa a Acerinox entre las compañías más sostenibles del mundo según EcoVadis.

EcoVadis califica el desempeño de las compañías en cuatro áreas fundamentales: protección ambiental, prácticas laborales y derechos humanos, ética y compras responsable. Se trata de una metodología armonizada con las normas internacionales basada en los principales estándares de referencia.

Las empresas son evaluadas sobre los aspectos materiales correspondientes al tamaño, ubicación y sector de la empresa. Hasta la fecha EcoVadis Rating ha evaluado a más de 100.000 socios comerciales de 200 países, reduciendo los riesgos de las mayores organizaciones del mundo e incidiendo positivamente en los entornos, fomentando la transparencia e impulsando la innovación.

La puntuación recibida sitúa a Acerinox entre el 1% de las compañías mejor valoradas de su sector. Entre los avances llevados a cabo, dentro del ámbito específico de la cadena de suministro, destacan la reciente aprobación de un Código Ético de Proveedores, que se comparte con los socios comerciales que trabajan con la compañía, y la definición de un sistema propio de evaluación de los aspectos ESG, con especial atención a los riesgos. El Grupo Acerinox apuesta por la mejora continua del desempeño en esta materia, reduciendo riesgos e identificando oportunidades que facilitan la priorización de iniciativas hacia una gestión más sostenible.

La mejora de la nota del Grupo con respecto al ejercicio anterior, en el que consiguió la distinción de oro, reconoce el esfuerzo y el avance relevante de Acerinox en el despliegue de su compromiso con la sostenibilidad. Este magnífico logro muestra el impacto positivo de la actividad de Acerinox y ratifica el fuerte compromiso del Grupo para conseguir un desarrollo económico, social y ambiental sostenible.

## **D. Carlos Ortega Arias-Paz, nuevo presidente de Acerinox**

El pasado 16 de junio, el Consejo de Administración celebrado con posterioridad a la Junta General de Accionistas nombró Presidente no Ejecutivo de Acerinox a D. Carlos Ortega Arias-Paz en sustitución de D. Rafael Miranda, quien presidió la compañía desde 2014.

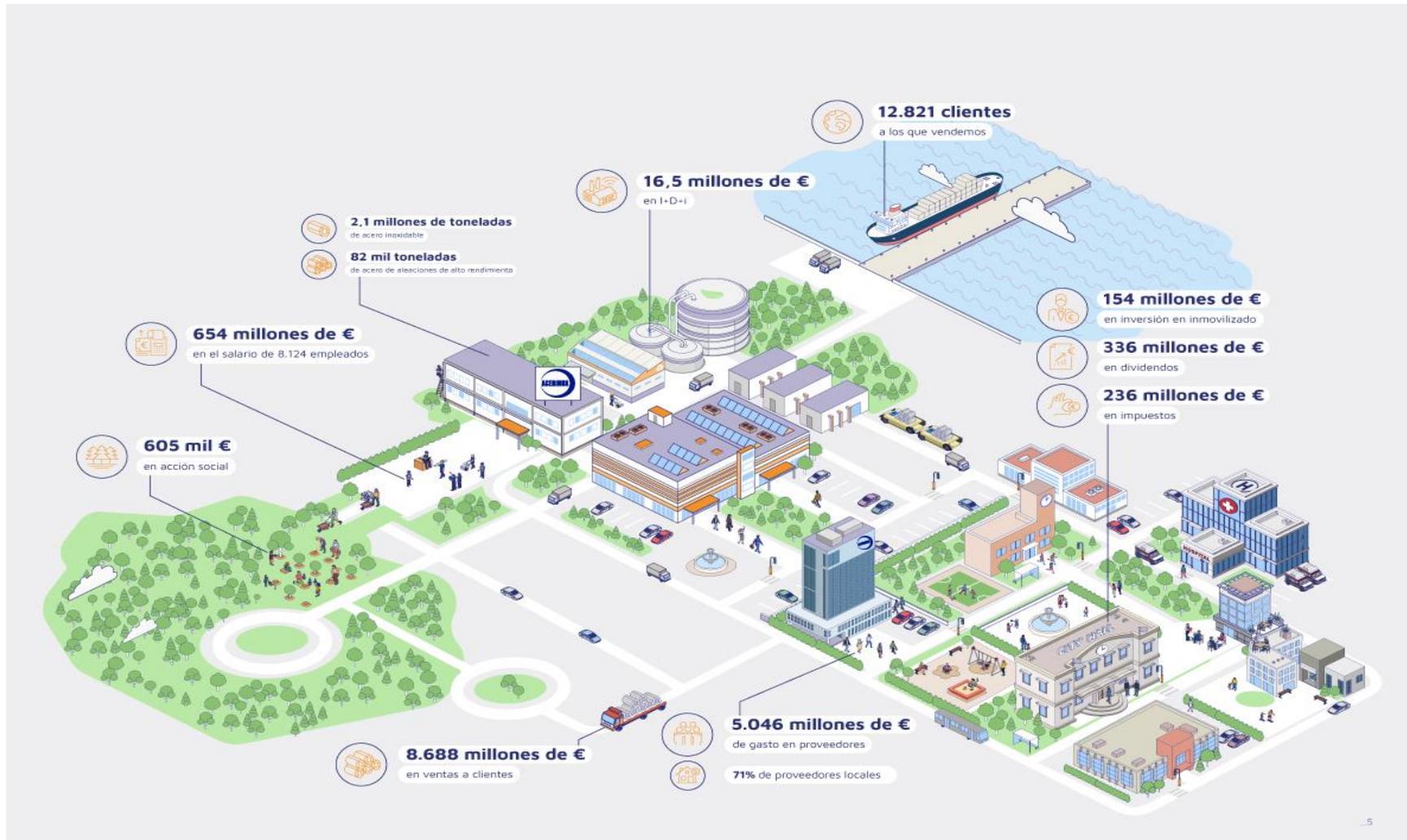
El Sr. Arias-Paz, actual Director General de Corporación Financiera Alba y miembro del Consejo de Acerinox como Consejero Dominical, asumió el cargo el pasado junio por un periodo de cuatro años.

Licenciado Cum Laude en Economía por la Universidad de Harvard y Master en Business Administration por la Harvard Business School, en 2017 se incorporó a Corporación Financiera Alba, S.A. como Director de Estrategia, liderando la estrategia internacional de la Sociedad y colaborando en inversiones en España.

Además de presidir el máximo órgano de Gobierno de Acerinox, es miembro de los Consejos de Administración de Verisure, Piolin Bidco (Parques Reunidos), Rioja (Naturgy) y Atlantic Aviation.

El nuevo presidente de Acerinox sustituye a D. Rafael Miranda, que ocupó el cargo durante ocho años. El Consejo de Administración, la Dirección de Acerinox, junto a los empleados de la misma, quieren agradecer la extraordinaria aportación y dedicación del Sr. Miranda a Acerinox desde su incorporación en 2014, así como su contribución al progreso y a la estrategia del Grupo.

## 2. Impacto de Acerinox en el entorno



## 3. Contexto global

### 3.1 Contexto global

Las incertidumbres derivadas de la invasión de Ucrania, entre las que se encuentran los altos costes energéticos que afectaron a la industria europea, mermaron la recuperación iniciada en el segundo semestre de 2020. Así, durante los primeros seis meses de 2022 se registró un crecimiento en la producción, que se redujo en los últimos meses del año para ajustar los inventarios.

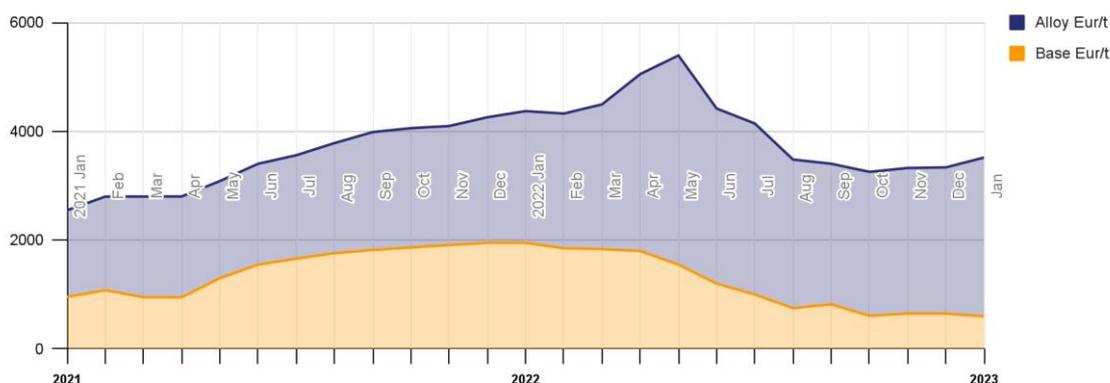
#### Sector de Acero Inoxidable

La División de Inoxidable vivió dos semestres bien diferenciados. El primero se caracterizó por una situación de mercado muy positiva, siguiendo la tendencia del año anterior. En cambio, el segundo semestre se vio afectado por los altos inventarios en los distribuidores provocados por fuertes importaciones. Éstas, atraídas por la situación “irreal” de desabastecimiento, llegaron en muchos casos con el cambio de ciclo que ha surgido por las dudas de la recesión.

#### Europa

El consumo aparente en Europa fue similar al de 2021. La demanda real disminuyó debido a las incertidumbres derivadas de la invasión de Ucrania. Esto provocó que los inventarios cerraran por encima de la media de los últimos años. La inflación de costes, especialmente energéticos, causó un gran daño y pérdida de competitividad en la industria europea y en especial en España.

Las importaciones siguieron en niveles altos (31% a final de año) provocadas en gran medida por el diferencial de precios existente con Asia. En junio, la Comisión Europea aprobó la revisión de las medidas de salvaguarda de cara al año 5 (julio 2022 – junio 2023). Asimismo, la Unión Europea aprobó el 16 de marzo medidas antisubsidio contra India e Indonesia. Además, en julio se inició una investigación anticircumvention para materiales de producto plano laminado en caliente procedente de Indonesia a través de Turquía, sobre la que se espera una decisión en el primer trimestre de 2023.

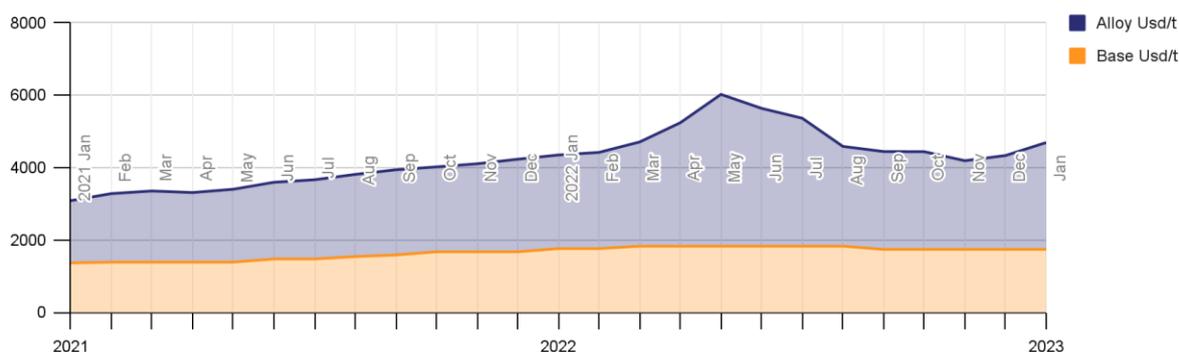


## Estados Unidos

El consumo aparente, de acuerdo con los últimos datos disponibles, disminuyó un 1% en el ejercicio 2022.

Los sectores de tuberías, vehículos pesados, fregaderos o industria alimentaria mantuvieron una fuerte actividad hasta el tercer trimestre. Los problemas de producción relacionados con la escasez de componentes y mano de obra continuaron obstaculizando a los usuarios finales en muchas industrias, lo que limitó la producción general. Los inventarios de los almacenistas terminaron el año situándose por encima de la media.

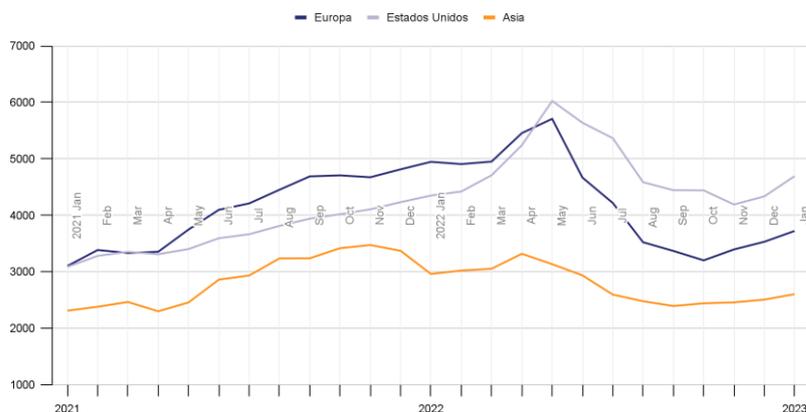
En cuanto a las importaciones de producto plano, aumentaron fuertemente durante los primeros seis meses, aunque durante el segundo semestre se fueron reduciendo, suponiendo un 26% del mercado americano.



## Asia

El primer semestre en Asia estuvo fuertemente marcado por la volatilidad de las materias primas, que tuvieron un comportamiento alcista hasta la suspensión de la cotización del níquel en la Bolsa de Metales de Londres (LME) en marzo. Ello, unido a la estrategia agresiva en precios de los productores asiáticos, principalmente en Indonesia, aceleraron la bajada de precios.

Los confinamientos duros en China provocaron una fuerte caída de demanda interna cuya recuperación se vio moderada por la política gubernamental de 'COVID cero' y la fuerte crisis en el sector de la construcción. Los productores chinos e indonesios siguieron priorizando la generación de efectivo en detrimento de los precios.



## Sector de Aleaciones de Alto Rendimiento

En el año 2022, el mercado de aleaciones de alto rendimiento tuvo un comportamiento excepcional, fundamentalmente por la buena evolución de la demanda en el sector del petróleo y el gas que evolucionó de manera muy positiva.

La demanda de la industria de procesos químicos se mostró fuerte en los primeros nueve meses y algo más débil en el cuarto trimestre.

El sector aeroespacial siguió recuperándose y la fabricación de turbinas de gas para la producción de energía estuvo en auge. También la demanda de aleaciones de alto rendimiento para el sector nuclear aumentó en este último año.

El consumo en el sector de la electrónica se mantuvo estable, aunque ligeramente por debajo de las expectativas.

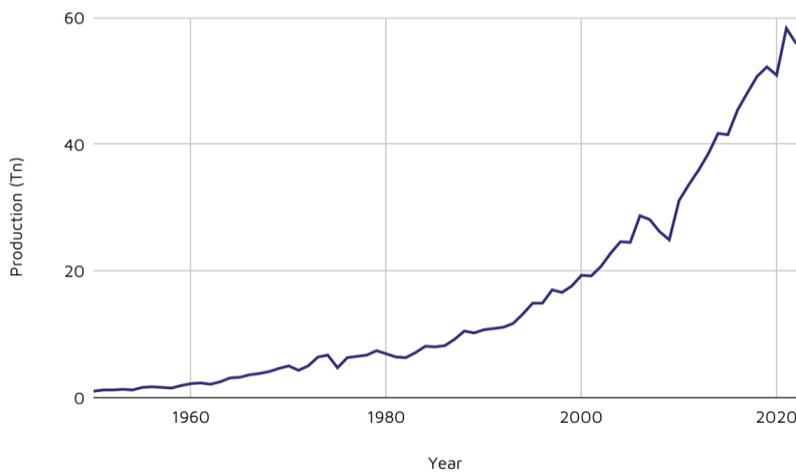
El sector del automóvil comenzó el año débil debido a la falta de semiconductores, aunque se fue recuperando a lo largo del segundo semestre.

### Crecimiento del PIB (FMI - World Economic Outlook)

	2021	2022	2023
China	8,4	3	5,2
Alemania	2,6	1,9	0,1
India	8,7	6,8	6,1
Sudáfrica	4,9	2,6	1,2
España	5,5	5,2	1,1
EEUU	5,9	2	1,4
ASEAN-5	3,8	5,2	4,3
Eurozona	5,3	3,5	0,7
Mundo	6	3,1	2,4

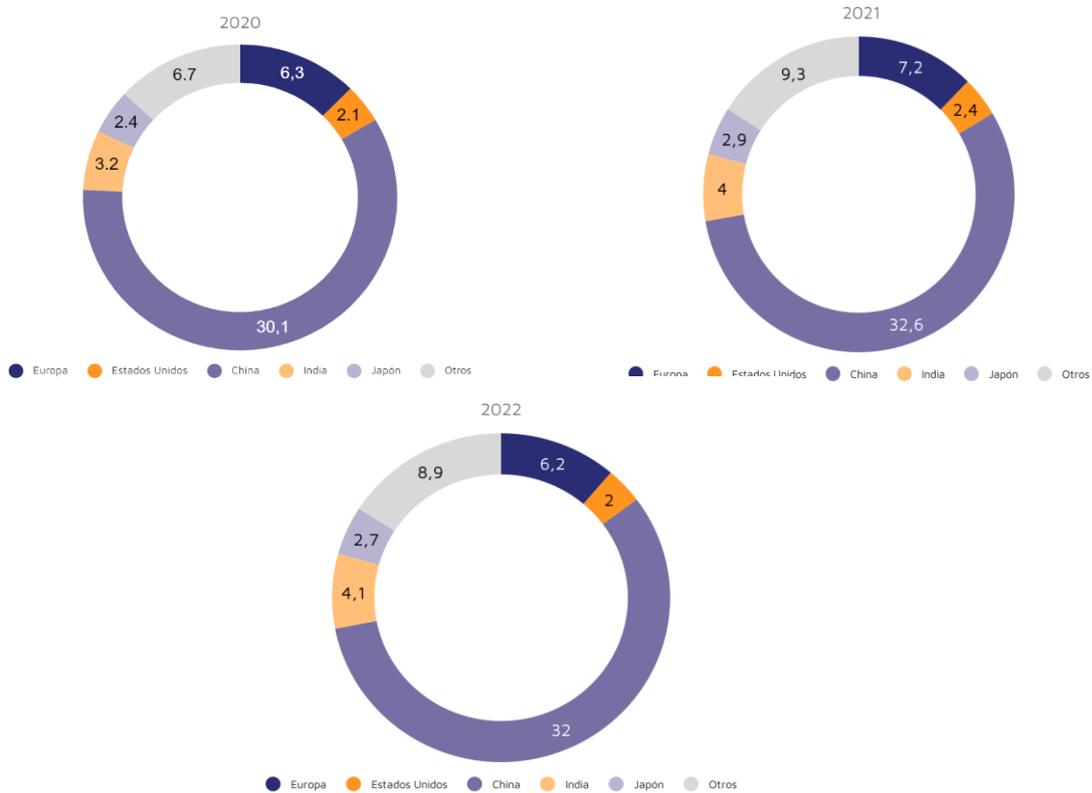
### 3.1.1 Producción mundial

#### Producción mundial de acero inoxidable 1950 - 2022



Tasa de crecimiento de interés anual compuesto  
CAGR 1950 - 2022: 5,8%

#### Producción mundial de acero inoxidable (millones de toneladas)



### Producción mundial de acería (miles de toneladas)

	T1	T2	T3	T4	Total
<b>2021</b>	15.022	15.023	14.040	14.203	<b>58.289</b>
<b>2022</b>	14.477	14.581	12.794	14.276	<b>55.932</b>

### Producción mundial de acería por regiones / países (miles de toneladas)

	2.021	2.022	Variación
<b>Europa</b>	7.181	6.280	-12,5%
<b>EE.UU</b>	2.368	2.017	-14,8%
<b>China</b>	32.632	31.975	-2,0%
<b>India</b>	3.965	4.135	4,3%
<b>Japón</b>	2.865	2.668	-6,9%
<b>Otros</b>	9.278	8.856	-4,5%
<b>Total</b>	<b>58.289</b>	<b>55.932</b>	<b>-4,0%</b>

## 3.1.2 Materias Primas

### Níquel

#### Precio oficial del níquel en el L.M.E – año 2021 – 2022

Precios medios contado / tres meses en USD/Tm.



La tendencia del precio del níquel durante 2022 respondió a consideraciones como las siguientes:

- ✓ Destacado incremento de su precio durante los primeros meses del año derivado de las reducciones continuadas de stocks en la bolsa de Londres (LME), la preocupación por nuevos impuestos a la exportación en Indonesia y la incertidumbre por las posibles sanciones a Rusia.
- ✓ El 7 de marzo se produjo un punto de inflexión y el níquel alcanzó el nivel más alto del año por encima de los 42.000 USD. Rápidamente quedó patente que una fuerte especulación estaba alterando los precios del níquel, lo que llevó al LME a implementar medidas preventivas para estabilizar el precio. Tras estas medidas, el 22 de marzo se produjo el primer cierre del precio del níquel por encima de los 30.000 USD, nivel que se mantuvo hasta principios del mes de mayo.
- ✓ Durante el resto del año, el precio tuvo un comportamiento muy volátil, marcado principalmente por la poca liquidez en la negociación del contrato de níquel, la reducción continuada de stocks en las bolsas de Londres y Shanghái, la preocupación por una posible recesión a nivel mundial y las diferentes noticias provenientes de China sobre la gestión de las restricciones derivadas de la pandemia.

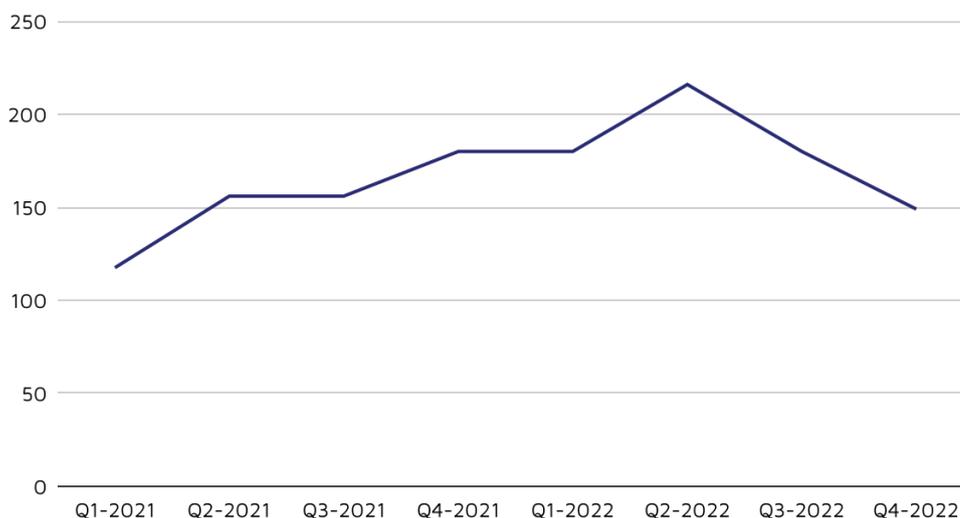
## Ferrocromo

Destacó el precio, que alcanzó niveles máximos históricos de 216 USc / Lb. Cr. durante el segundo trimestre motivado por la recuperación de la demanda en Europa, el incremento en los costes de producción y las preocupaciones sobre el suministro tras la invasión de Ucrania.

La reducción de la demanda de ferrocromo derivada de los recortes de la producción de inoxidable mundial propiciaron una importante corrección del precio en la segunda parte del año.

### Precio medio trimestral del ferrocromo

USc / Lb. Cr



## Molibdeno

Los precios del molibdeno se mantuvieron en niveles altos durante la primera parte del año. Desde noviembre los problemas de suministro derivados de las huelgas en Corea del Sur, un mayor déficit del esperado en la producción de concentrado y una mayor demanda de los aceros especiales, así como las revueltas de Perú a finales del mes de diciembre elevaron el precio por encima de los 31 \$/lb Mo, marcando otro nuevo récord desde 2008.



*Precio del molibdeno US\$/Lb. Mo.*

## Chatarra férrica

La incertidumbre ante una posible falta de material por la invasión de Ucrania elevó los precios a máximos históricos en el mes de marzo

Desde mayo, debido a la situación de la economía mundial y a la reducción de la demanda, el precio cayó drásticamente hasta 350 USD, manteniéndose en niveles similares hasta el cierre del año.

### Precio de la chatarra férrica HMS 1&2 FOB Rotterdam (medias mensuales) USD/Tm



## 3.2 Estrategia

El Grupo Acerinox se encuentra en su segundo año de implantación del Plan Estratégico 2021-2025, cuya visión es la de convertirse en un suministrador global que responda a las necesidades presentes y futuras con la más amplia selección de materiales, soluciones y servicios. Y, a su vez, distinguirse como parte de la transición hacia la economía circular mediante la producción eficiente de aceros inoxidables y aleaciones de alto rendimiento que respeten el entorno.

### Plan Estratégico 2021-2025

El Plan Estratégico 2021-2025 de Acerinox se sustenta en cuatro pilares fundamentales: Sostenibilidad, Excelencia, Valor Añadido y Solidez Financiera.



#### Pilares estratégicos

- **Sostenibilidad.** Entendida como una palanca para crear valor compartido en el corto, medio y largo plazo para todos los grupos de interés de forma sostenible.
- **Solidez financiera.** Generación de caja sostenible en el tiempo para hacer un uso eficiente del capital y generar valor para el accionista.
- **Excelencia.** Ofrecer el mejor producto y servicio con el menor consumo de recursos a través de la eficiencia operacional, tanto en el proceso productivo como a lo largo de la cadena de suministro. De este modo, competitividad y sostenibilidad confluyen en nuestra visión de negocio.
- **Valor añadido.** La adquisición de VDM y la creación de la División de Aleaciones de Alto Rendimiento son muestra de la apuesta del Grupo por ofrecer a nuestros clientes la más amplia gama de productos. La combinación con la

División Inoxidable, así como la apuesta por el I+D+i, permiten potenciar la presencia en sectores estratégicos de alta rentabilidad y crecimiento a largo plazo.

### 3.3. Gestión de Riesgos



El modelo de control y gestión de riesgos del Grupo Acerinox tiene como objetivo identificar, clasificar y valorar los eventos potenciales que pueden afectar a todas las unidades y funciones relevantes de la organización, con el fin último de preservar su solidez financiera en beneficio de todos sus stakeholders y salvaguardar su capacidad para continuar como negocio con el compromiso con el desarrollo sostenible, la eficiencia y el respeto por el medioambiente y los Derechos Humanos.

El Grupo Acerinox dispone de una **Política de Control y Gestión de Riesgos**, accesible en la web corporativa, que establece los principios básicos y el marco general de control y de gestión de los riesgos de toda naturaleza a los que se enfrentan las empresas que lo constituyen y el Grupo en general.

La cultura del riesgo implica al Consejo de Administración que, apoyado en diversas comisiones y el Director de Riesgos Corporativos, evalúa los riesgos y aprueba los planes de mitigación y su monitorización.

El Grupo revisa periódicamente el proceso de evaluación de los riesgos para alcanzar el mejor análisis de su probabilidad de ocurrencia e impacto y hace seguimiento de la eficacia de los planes de mitigación de impactos.

Acerinox se encuentra sometido a diversos riesgos inherentes a los distintos países, sectores y mercados en los que opera, y a las actividades que desarrolla que pueden impedirle lograr sus objetivos y ejecutar sus estrategias con éxito.

#### Impacto de la invasión rusa de Ucrania

En lo que se refiere a la situación geopolítica causada por la invasión rusa de Ucrania, ésta no ha tenido un impacto directo significativo para el Grupo Acerinox en este ejercicio, pero sí indirecto, por el incremento de los precios energéticos y de otros insumos.

En lo que se refiere a la actividad del Grupo, desde el momento en que se inició la guerra, se redujo al máximo la exposición del Grupo en Rusia y se paralizaron las ventas. El Grupo mantiene cerrada su oficina comercial en este país.

En lo que respecta a las compras, el Grupo tiene muy diversificadas las fuentes de aprovisionamiento de materias primas y sigue una estrategia de compras responsables. Durante este ejercicio se ha realizado un significativo esfuerzo para conseguir suministros alternativos, eliminando la necesidad de comprar materias primas rusas.

#### Principales riesgos

En 2022 se puso especial énfasis en la revisión de los riesgos de ciberseguridad y ESG (medioambientales, sociales y de gobierno corporativo). Adicionalmente, se identificaron como riesgos emergentes, o de largo plazo, los riesgos físicos y los riesgos de transición relacionados con el cambio climático (ver información de detalle en el capítulo **5.2.1 Modelo de gestión del cambio climático**).

Entre los principales riesgos se encuentran:

- **Ciclos de la economía**

En la actualidad, con mercados y economías integradas, adquieren una mayor relevancia el impacto de los ciclos económicos. Acerinox, como empresa global, no es ajena a las fluctuaciones de oferta y demanda que afectan a un sector cíclico como lo es el acero inoxidable.

- **Volatilidad de precios en la materias primas y energía**

La producción de acero inoxidable requiere materias primas, principalmente níquel, ferrocromo, molibdeno y chatarra ferrítica así como energía. En su mayoría, los precios, tanto de las materias primas como de la energía,

están sujetos a una volatilidad significativa. 2022 fue especialmente complejo debido a la invasión de Ucrania, lo que generó una volatilidad aún más acentuada, tanto en los mercados de materias primas como energéticos.

- **Ciberseguridad**

En un mundo cada vez más tecnificado, las amenazas cibernéticas y otras amenazas a la seguridad adquieren una mayor relevancia debido a las repercusiones que podrían causar en la organización, desde la pérdida de datos sensibles, los daños en activos físicos, el deterioro de la calidad del producto o el servicio y la continuidad de la actividad.

- **Estratégicos**

Los riesgos estratégicos son aquellos asociados a las decisiones o eventos de negocio que pueden interponerse en el camino de la organización para alcanzar sus objetivos. Pueden afectar de forma irreversible a la propia estructura de la compañía, su proceso productivo y/o su reputación.

- **Sobrecapacidad**

El exceso de capacidad global en la producción de acero inoxidable tensiona aún más la economía de la industria. El impulso de las exportaciones de Asia, particularmente China e Indonesia, ha ido generando un importante desequilibrio en los mercados. Acerinox, dada su importante presencia global, está expuesta a este riesgo.

- **Pérdida de competitividad**

Como en cualquier sector, es un entorno competitivo, con un esfuerzo constante en la mejora del producto y nos enfrentamos a aumentos de costes, competencia en precio, calidad y mix del producto.

- **Responsabilidad de producto**

El compromiso adquirido por el Grupo Acerinox para la consecución de un producto seguro, responsable y de calidad, expone a la empresa a adoptar medidas y responsabilidades en todo el proceso de su cadena productiva.

- **Reputacionales**

La posibilidad de pérdida o merma de la reputación de forma que afecte negativamente a la percepción que los grupos de interés tienen sobre el Grupo Acerinox constituye uno de los principales riesgos a los que se enfrenta la Compañía. Este posible daño reputacional puede producir una pérdida, tanto directa como indirecta, en el valor del Grupo.

- **Regulatorios**

Acerinox opera globalmente: sus actividades abarcan múltiples países y marcos regulatorios en los que se desarrollan ámbitos como el medioambiental, la protección de datos o leyes de competencia, entre otros. El incumplimiento de las leyes aplicables y otros estándares podría estar sujeto a sanciones, pérdida de negocio, incumplimiento de acuerdos y daños a la reputación.

- **Cambio climático**

El Grupo considera que también existen riesgos y oportunidades asociados al cambio climático (más información en el 5.2.1 Lucha contra el cambio climático).

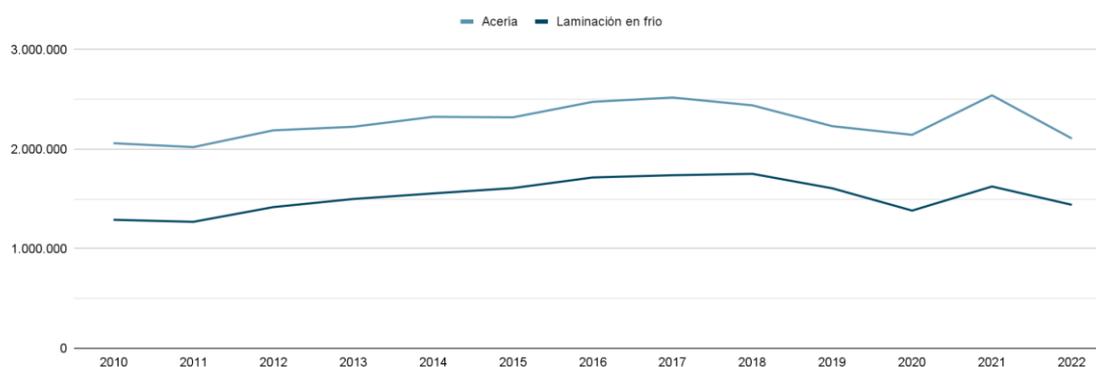
Las medidas mitigadoras (planes de aseguramiento, auditorías de ciberseguridad, diversificación de proveedores, planes estratégicos o Excellence 360º entre otros) no solo estarían encaminadas a reducir los riesgos, sino a establecer un marco de oportunidades.

## 4. Desempeño económico

### 4.1 Producción del Grupo Acerinox

El Grupo Acerinox produjo 2,1 millones de toneladas durante el ejercicio 2022, de las cuales el 96% correspondió a la división de Aceros Inoxidables y el 4% a la división de Aleaciones de Alto Rendimiento.

#### Evolución de la producción total de las fábricas de la División Inoxidable (Tm)



#### Evolución trimestral de las producciones de la División Inoxidable (Miles Tm)

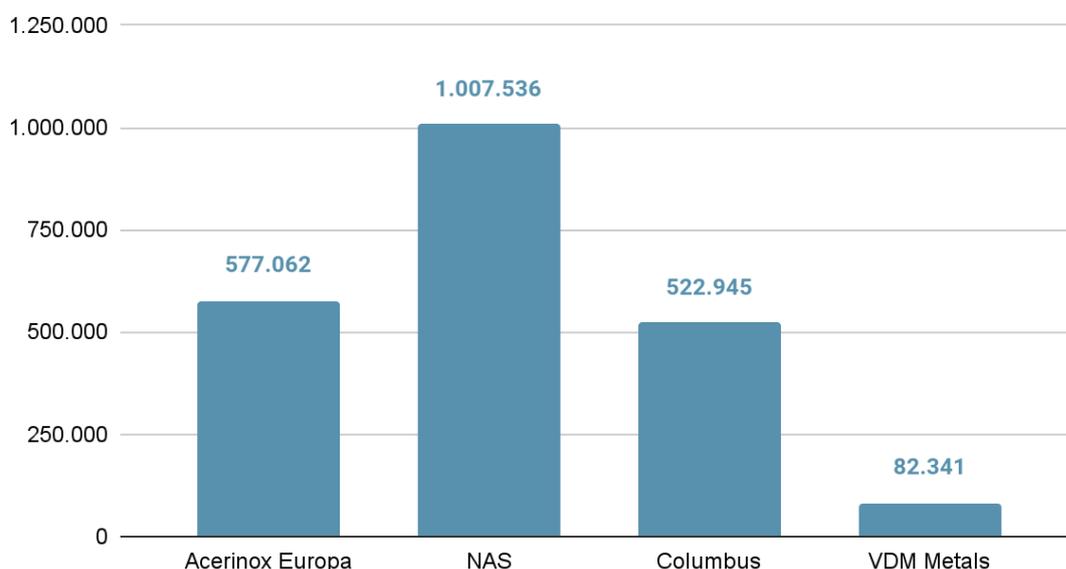
	2022					2021	Variación 2022-2021
	1T	2T	3T	4T	Acumulado	Ene-Dic	
Acería	646	601	482	379	2.108	2.541	-17,1%
Laminación en frío	433	416	345	247	1.441	1.625	-11,3%
Producto largo (L.Caliente)	65	61	59	48	232	245	-5,3%

#### Evolución trimestral de las producciones de la División de Aleaciones de Alto Rendimiento (Miles Tm)

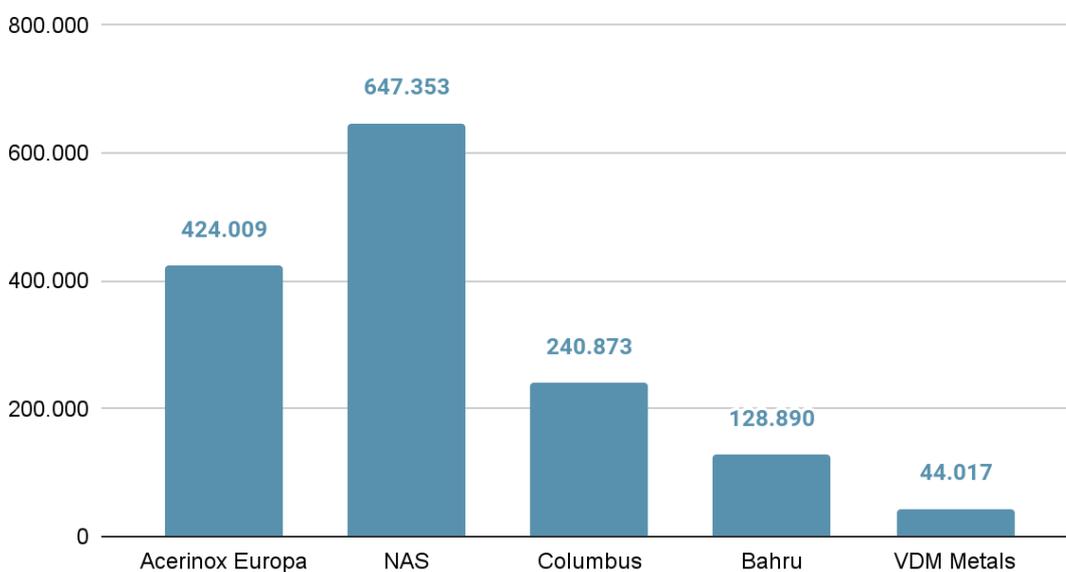
	2022					2021	Variación 2022-2021
	1T	2T	3T	4T	Acumulado	Ene-Dic	
Acería	22	21	20	19	<b>82</b>	78	5,4%
Acabados	11	11	11	11	<b>44</b>	40	9,1%

## Producción del Grupo

### Producción de acería (Tm)



### Producción de laminación en frío (Tm)



Durante el primer semestre del año, la **División de Inoxidable** se mantuvo en unos niveles altos de actividad gracias a la buena situación de la demanda, aunque diversos incidentes en las fábricas impidieron mejorar las cifras del año anterior.

A partir del tercer trimestre, se adaptó la producción a las necesidades del mercado. Se llevaron a cabo las siguientes paradas por mantenimiento en las plantas de la división inoxidable: en Acerinox Europa las líneas de acería y laminación en caliente; Columbus en acería; y NAS en laminación en caliente.

Debido a los altos precios sin precedentes de la energía eléctrica y del gas en Europa y especialmente en España, la factoría de Acerinox Europa aplicó el expediente de regulación temporal de empleo (ERTE) acordado con la Representación Legal de

los Trabajadores en marzo de 2022. Dicho ERTE se aplicó a todos los talleres durante el tercer y cuarto trimestre, aunque se mantuvo la actividad necesaria para cumplir con los compromisos adquiridos con nuestros clientes.

Por su parte, la buena situación del **mercado de aleaciones del alto rendimiento** tuvo su traslación en un incremento del 5% en la producción de acería y un 9% en la producción de acabados con respecto a 2021, que constituyen un nuevo récord.

## 4.2 Resultados económicos

Principales indicadores - Millones de euros

1.276	8.688	556	440
EBITDA	FACTURACIÓN	RESULTADO NETO	DEUDA FINANCIERA NETA

### Resultados del Grupo Consolidado

La mejora de la actividad experimentada en 2021 se mantuvo en el primer semestre de 2022, con destacables incrementos en márgenes y una buena generación de caja. Durante la segunda mitad del año, la actividad se vio afectada por el proceso de reducción de existencias y que provocó el descenso del consumo aparente.

El EBITDA, 1.276 millones de euros, se alcanzó en un entorno muy negativo, marcado por la situación geopolítica tras la invasión de Ucrania, la inflación de costes, especialmente el precio de la energía en Europa, los problemas en la cadena de suministro y el colapso sufrido en marzo en la cotización del níquel en la Bolsa de Metales de Londres (LME).

A estas cifras récord contribuyeron múltiples factores: por un lado, la buena situación de la demanda en la primera mitad del año, la buena gestión en la compra de materias primas en un entorno tan volátil; por otro, el control de costes y la mejora de la eficiencia de los últimos años. Todo ello permitió optimizar márgenes pese a la complejidad de la situación.

Destacó el comportamiento satisfactorio que tuvo la división de aleaciones de alto rendimiento, que consiguió en su tercer año dentro de Acerinox, y dos de ellos en pandemia, un nuevo récord de producción y resultados.

Es importante resaltar la reducción de la deuda financiera neta en 138 millones de euros durante el ejercicio y la generación de caja alcanzada a pesar del incremento de capital circulante. Esta generación de caja permitió, además, abonar un dividendo en efectivo, realizar dos programas de recompra de acciones de un 4% cada una y mantener la estrategia de inversión.

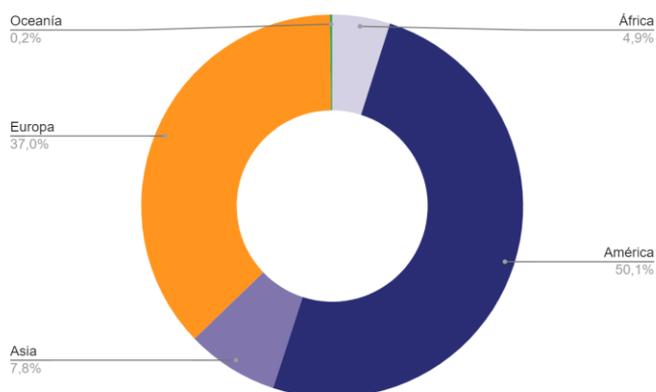
Las cifras más importantes del año y la variación con respecto al año anterior se resumen en la siguiente tabla:

<i>Millones EUR</i>	<b>12M 2022</b>	12M 2021	% 12M 22 /12M 21
Producción acería (miles t)	2.190	2.619	-16%
<b>Ventas Netas</b>	<b>8.688</b>	6.706	30%
<b>EBITDA</b>	<b>1.276</b>	<b>989</b>	<b>29%</b>
<b>Margen EBITDA</b>	<b>15%</b>	<b>15%</b>	
EBIT ajustado	1.080(1)	810	33%
Margen EBIT ajustado	12%	12%	
EBIT	876	810	8%
Margen EBIT	10%	12%	
<b>Resultado antes de Impuestos</b>	<b>831</b>	<b>766</b>	<b>9%</b>
<b>Resultado después de impuestos y minoritarios</b>	<b>556</b>	<b>572</b>	<b>-3%</b>
Cash Flow Operativo	544	388	40%
Deuda Financiera Neta	440	578	-24%

(1) Sin incluir un deterioro de los activos de Bahru Stainless por importe de 204 millones de euros.

La facturación del año fue la más alta de la historia, **8.688 millones de euros**, debido a los altos niveles de precios de venta.

### Distribución geográfica de las ventas

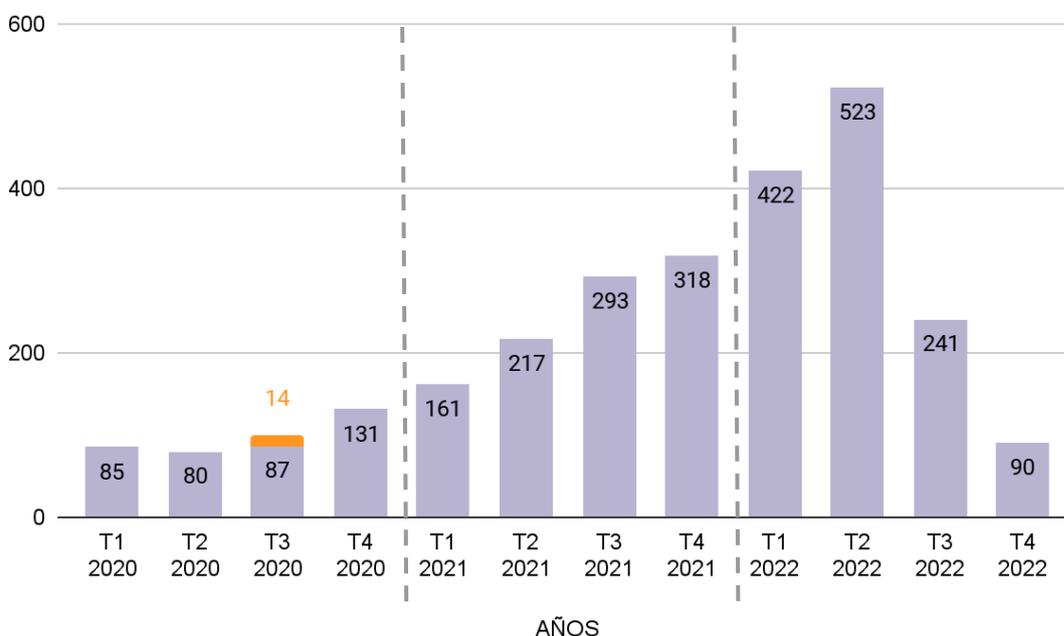


Los gastos de explotación aumentaron significativamente debido a la inflación experimentada a nivel global. Mención especial merece la partida de energía (incluye los consumos de electricidad y gas, entre otros) que aumentó un 91% para el Grupo en su actividad en España.

Pese al incremento de costes, el EBITDA del Grupo fue récord histórico con 1.276 millones de euros, un 29% superior al del ejercicio 2021, y un margen del 15%. Esta cifra incluye un ajuste de inventarios a valor neto de realización por importe de 98 millones de euros.

### Evolución del EBITDA Trimestral 2020, 2021 y 2022 - Millones de euros

■ EBITDA ajustado, gastos de la compra de VDM



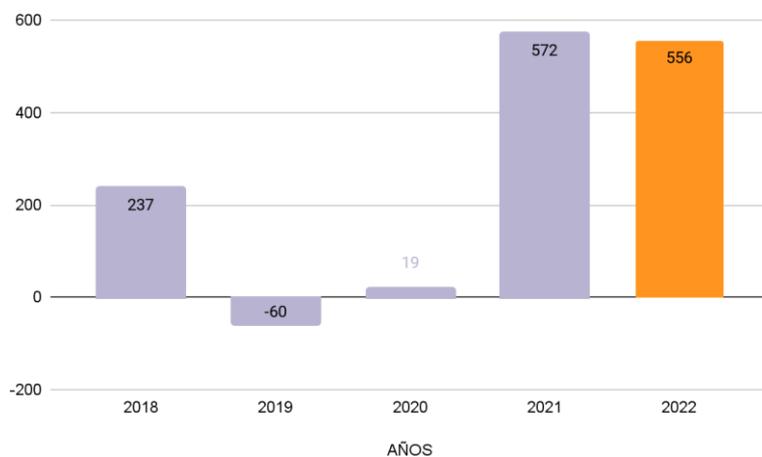
Tras ocho trimestres consecutivos de mejoras en el EBITDA, el segundo semestre del año se vio afectado por las circunstancias descritas a lo largo de este informe (altos volúmenes de material importado que incrementaron las existencias en el sector almacenista y provocaron el descenso del consumo aparente), además de los ajustes de inventarios a valor neto de realización.

La amortización, 193 millones de euros, fue un 8% superior a la del año anterior, por la apreciación del dólar.

Por su parte, el beneficio operativo (EBIT) fue de 876 millones de euros, que incluye un deterioro de activos en Bahru Stainless por importe de 204 millones de euros.

El beneficio después de impuestos y minoritarios del año 2022 se situó en 556 millones de euros, también afectado por el deterioro de Bahru Stainless.

#### Resultado después de impuestos y minoritarios - Millones de euros



#### Deterioro de Bahru Stainless

El exceso de oferta y la estrategia agresiva en precios de los principales productores hicieron oportuno revisar a la baja las proyecciones del relaminador del Grupo Acerinox en Malasia, Bahru Stainless.

Con todo ello, a cierre del ejercicio, se efectuó el correspondiente análisis que llevó a realizar un deterioro de activos por importe de 204 millones de euros que no implicó una salida de caja.

#### Generación de caja

La generación de caja, establecido como uno de los objetivos prioritarios del Plan Estratégico del Grupo, tuvo un buen comportamiento.

Los buenos resultados permitieron al Grupo obtener un *cash flow* operativo en 2022 de 544 millones de euros. En un año de alta actividad, con subida de los precios de las materias primas y de los precios del sector, se invirtieron en capital circulante de explotación un total de 479 millones de euros.

**Cash flow** - Millones de euros

	12M 2022	12M 2021
<b>EBITDA</b>	<b>1.276</b>	<b>989</b>
Cambios en el capital circulante de explotación	-479	-467
Impuesto sobre beneficios	-238	-137
Cargas financieras	-25	-40
Otros ajustes	10	43
<b>CASH FLOW OPERATIVO</b>	<b>544</b>	<b>388</b>
Pagos por inversiones	-126	-90
<b>CASH FLOW LIBRE</b>	<b>419</b>	<b>297</b>
Dividendos y autocartera	-336	-145
<b>CASH FLOW DESPUÉS DE DIVIDENDOS</b>	<b>83</b>	<b>153</b>
Diferencias de conversión	55	41
<b>Variación deuda financiera neta</b>	<b>138</b>	<b>194</b>

Los pagos por impuestos sobre beneficios ascendieron a 238 millones de euros, debido a los resultados obtenidos por la compañía.

Después de realizar pagos por inversiones por importe de 126 millones de euros, el *cash flow* libre generado ascendió a 419 millones de euros.

La retribución al accionista en el año se situó en 336 millones de euros: incluye 130 millones de euros de dividendo ordinario y 206 millones de euros de los programas de recompra de acciones.

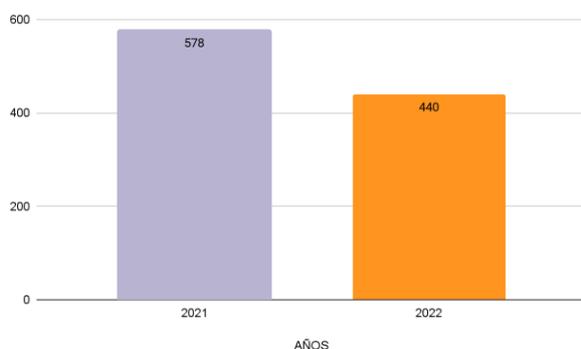
Por otro lado, la apreciación del dólar generó unas diferencias positivas de conversión de 55 millones de euros.

## Balance de situación y Financiación

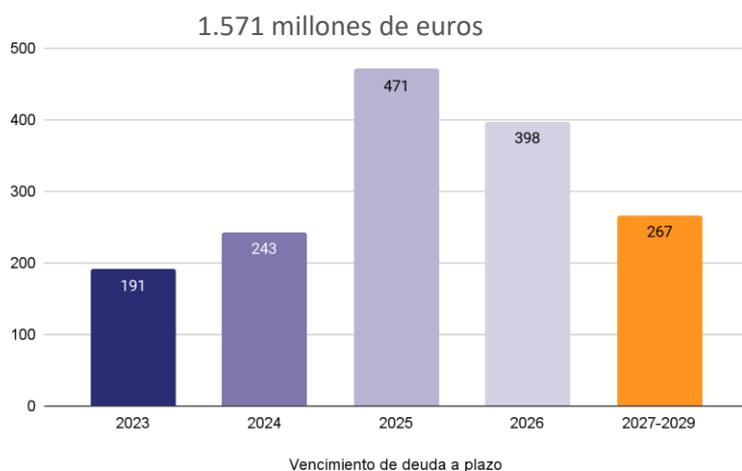
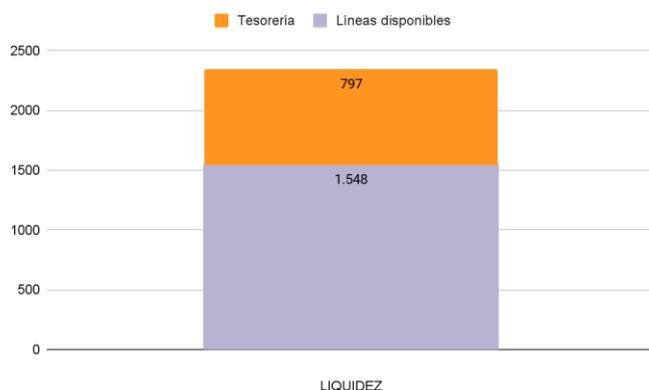
Millones EUR	2022	2021	Variación
Activo no corriente	1.902	2.067	-8%
Activo corriente	4.416	3.917	13%
Existencias	2.156	1.777	21%
Deudores	646	837	-23%
Clientes	575	773	-26%
Otros deudores	71	64	10%
Tesorería	1.548	1.275	21%
Otros activos financieros corrientes	67	28	135%
<b>Total Activo</b>	<b>6.318</b>	<b>5.984</b>	<b>6%</b>

PASIVO			
Millones EUR	2022	2021	Variación
Patrimonio Neto	2.548	2.215	15%
Pasivo no corriente	1.823	1.802	1%
- Deudas con entidades de crédito	1.394	1.368	2%
- Otros pasivos no corrientes	429	434	-1%
Pasivo corriente	1.947	1.968	-1%
- Deudas con entidades de crédito	594	485	23%
- Acreedores comerciales	1.017	1.315	-23%
- Otros pasivos corrientes	335	168	100%
<b>Total P. Neto y Pasivo</b>	<b>6.318</b>	<b>5.984</b>	<b>6%</b>

## Deuda Financiera Neta - millones de euros



## Vencimientos de deuda a plazo - millones de euros



La deuda financiera neta, a 31 de diciembre de 2022, 440 millones de euros, se redujo en 138 millones de euros (578 millones de euros a 31 de diciembre de 2021).

Al igual que se hizo en 2021, durante 2022 el Grupo continuó con la contratación y novación de sus líneas de financiación mediante la renegociación del tipo fijo o del margen, el incremento del nominal y la extensión del vencimiento.

A cierre del ejercicio, el Grupo tuvo financiación sostenible por importe de 659 millones de euros, ligando el coste de los préstamos a la evolución de dos indicadores establecidos que se revisan anualmente. La mayor parte de la financiación del Grupo a 31 de diciembre de 2022 se correspondió con préstamos a plazo. De ésta, 70% fueron vencimientos superiores a un año. El 77% de los préstamos y colocaciones privadas del Grupo fueron a tipo de interés fijo (estas cifras incluyen aquellos préstamos cerrados a tipo de interés variable pero cubiertos con un derivado de tipo de interés).

El Grupo Acerinox tenía, a 31 de diciembre de 2022, liquidez por importe de 2.345 millones de euros. De estos, 1.548 millones de euros correspondían con la caja y depósitos a corto plazo y 797 millones de euros a financiación disponible en diversas filiales del Grupo.

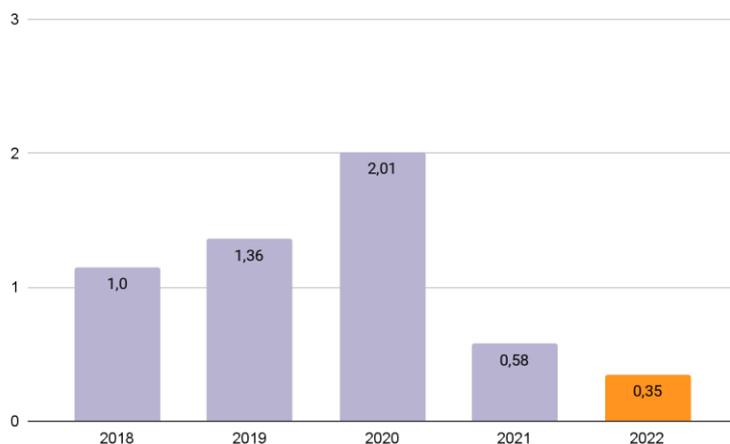
## Ratios financieros

El ratio deuda financiera neta / EBITDA se situó en

**0,35x**

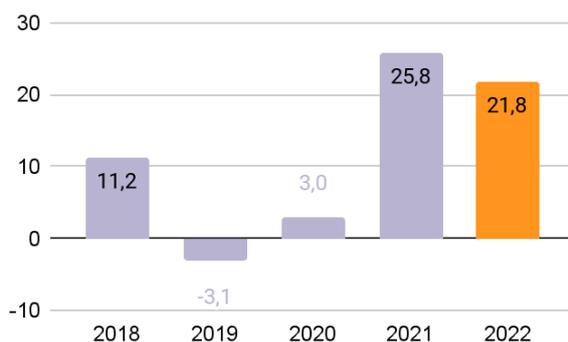
El segundo más bajo de la historia, sólo superior al del año 1995.

### Deuda financiera neta / EBITDA - Nº veces

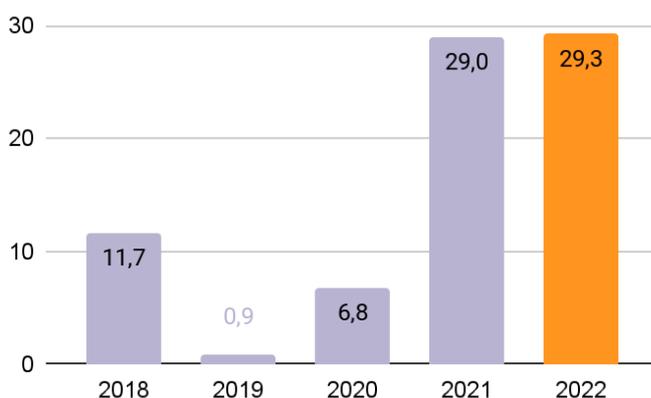


El ROE en 2022 se situó en un 22% mientras que el ROCE se mantuvo en un 29%

### ROE - %



### ROCE - %



### Periodo medio de pago a proveedores

En relación con el periodo medio de pago, la Ley 18/2022, de 29 de septiembre de creación y crecimiento de empresas ha modificado la Ley relacionada con este asunto, en concreto la disposición adicional 3ª donde se establece el deber de información, exigiendo que todas las sociedades mercantiles cotizadas incluyan de forma expresa en la memoria de sus

cuentas anuales su periodo medio de pago a proveedores, el volumen monetario y número de facturas pagadas en un periodo inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad y el porcentaje que suponen sobre el número total de facturas y sobre el total monetario de los pagos a sus proveedores. El Grupo ha tenido en cuenta esta modificación.

El periodo medio de pago a proveedores de las empresas españolas que forman parte del Grupo Acerinox, y una vez descontados los pagos efectuados a empresas del Grupo, es el que se detalla a continuación:

	2022	2021
	Días	Días
Periodo medio de pago a proveedores	63 días	63 días
Ratio de operaciones pagadas	62 días	64 días
Ratio de operaciones pendientes de pago	80 días	58 días
	Importe	Importe
Total pagos realizados	2.384.319	1.501.556
Total pagos pendientes	189.759	303.307

El cuadro incluye los pagos efectuados a cualquier proveedor, ya sea nacional o extranjero, y excluye las empresas del Grupo.

En lo que se refiere a la nueva información obligatoria para las empresas españolas que forman parte del Grupo, sería la siguiente:

	2022
a) El volumen monetario de las facturas pagadas en un periodo igual o inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad	1.129.490
Porcentaje que suponen sobre el número total de facturas de los pagos a sus proveedores	47%
b) Número de facturas pagadas en un periodo igual o inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad	22.172
Porcentaje que suponen sobre el total monetario de los pagos a sus proveedores	40%

## Resultados de la División Inoxidable

Millones EUR	12M 2022	12M 2021	% 12M 22 /12M 21
Producción acería (miles t)	2.108	2.541	-17%
Ventas Netas	7.426	5.900	26%
EBITDA	1.151	929	24%
Margen EBITDA	16%	16%	
Amortización	-161	-149	8%
EBIT Ajustado*	987 (1)	779	27%
Margen EBIT Ajustado	13%	13%	
EBIT	783	779	1%
Margen EBIT	11%	13%	
Flujo de caja operativo (antes de inversiones)	648	400	62%

\*Incluye un deterioro de los activos de Bahru Stainless por importe de 204 millones de euros

### Cash flow - Millones de euros

Millones EUR	12M 2022	12M 2021
EBITDA	1.151	929
Cambios en el capital circulante de explotación	-247	-386
Impuesto sobre beneficios	-233	-133
Cargas financieras	-14	-33
Otros ajustes	-8	24
<b>CASH FLOW OPERATIVO</b>	<b>648</b>	<b>400</b>

La facturación aumentó un 26% con respecto al año 2021 gracias al incremento de precios.

A pesar de la inflación en costes sufrida (33% de incremento en los gastos de explotación), el EBITDA del año ascendió a 1.151 millones de euros, un 24% superior al de 2021. Esta cifra incluye un ajuste de inventarios a valor neto de realización por importe de 67 millones de euros.

En el conjunto del año se generó un *cash flow* operativo de 648 millones de euros a pesar del incremento del capital de circulante, que ascendió a 247 millones de euros.

## Resultados de la División Aleaciones de Alto Rendimiento

Millones EUR	12M 2022	12M 2021	% 12M 22 / 12M 21
Producción acería (miles t)	82	78	5%
Ventas Netas	1.262	806	57%
<b>EBITDA</b>	<b>125</b>	<b>61</b>	<b>105%</b>
<b>Margen EBITDA</b>	<b>10%</b>	<b>8%</b>	
Amortización	-24	-23	3%
EBIT	102	38	164%
Margen EBIT	8%	5%	
Flujo de caja operativo (antes de inversiones)	-104	-12	-755%

### Cash flow - Millones de euros

Millones EUR	12M 2022	12M 2021
<b>EBITDA</b>	<b>125</b>	<b>61</b>
Cambios en el capital circulante explotación	-232	-81
Impuesto sobre beneficios	-5	-4
Cargas financieras	-11	-7
Otros ajustes	18	19
<b>CASH FLOW OPERATIVO</b>	<b>-104</b>	<b>-12</b>

La división de aleaciones aprovechó el buen momento del mercado con una buena gestión de la compra de materias primas, de la cartera de pedidos y del mix de producto, lo que llevó a VDM a conseguir los mejores resultados de su historia.

La facturación de aleaciones de alto rendimiento en el ejercicio reflejó el buen momento de mercado con un crecimiento del 57% con respecto al año 2021.

El EBITDA generado, 125 millones de euros, fue un 105% superior al mismo del año anterior y constituye un nuevo récord. A cierre del ejercicio, se realizó un ajuste por importe de 31 millones de euros.

Por su parte, el *cash flow* operativo fue de -104 millones de euros, debido al incremento de capital circulante de explotación de -232 millones de euros por la buena actividad, el incremento de los precios del níquel y la política de diversificación de proveedores de materias primas.

### 4.3 La acción de Acerinox, S.A.

El Capital Social de Acerinox, a 31 de diciembre de 2022, se elevó a 64.931.086,25 euros, y está representado por 259.724.345 acciones, con un nominal de 0,25 euros cada acción.

Todas las acciones están admitidas a cotización oficial en las Bolsas de valores de Madrid y Barcelona y se contratan a través del Mercado Continuo.

A fecha 31 de diciembre 2022, Acerinox contaba con un total de 45.000 accionistas:

3-1-2023

	Nº acciones	% Capital
Corporación Financiera Alba SA	48.101.807	18,52%
Danimar 1990 SL	14.224.988	5,48%
Acciones propias*	10.392.904	4,00%
Industrial Development Corporation of South Africa LTDA	8.809.294	3,39%
Resto inversores	178.195.352	68,61%

\*El 4% de las acciones en manos de Acerinox se ha adquirido para proponer su amortización a la próxima Junta General de Accionistas.

Los inversores nacionales representan el 64% del Capital Social, y los inversores extranjeros el 36%.

#### Relación con inversores y analistas

Mantener una comunicación fluida y eficiente con los mercados financieros, accionistas e inversores es prioritario para el Grupo Acerinox. El equipo de Relación con Inversores atiende de forma intensiva y proactiva a la comunidad financiera.

En 2022 Acerinox asistió a 30 eventos organizados por brokers (conferencias y *roadshows*), y con los contactos directos mantenidos por Acerinox se atendieron más de 280 entidades. Las cuestiones más relevantes que se trataron fueron las siguientes:

- Evolución de los mercados por regiones.
- Medidas proteccionistas: novedades e impacto actual y potencial.
- Impacto del conflicto Rusia-Ucrania y de la subida de los costes energéticos.
- Evolución de la integración de VDM.
- Posibles operaciones corporativas: otras fusiones y adquisiciones.
- Plan director de Sostenibilidad. Plan de descarbonización
- Sostenibilidad económica. Márgenes alcanzados.
- Capital allocation
- Retribución al accionista: programas de recompra de acciones

#### Evolución de la acción

La evolución de los diferentes mercados bursátiles a lo largo de 2022 fue peor de lo que podría haberse esperado al inicio del ejercicio, puede que afectada por la incertidumbre surgida por la invasión de Ucrania por parte de Rusia en el mes de febrero.

El año se vio afectado por el conflicto geopolítico mencionado, la escalada de costes energéticos y materias primas, además de la falta de repuestos y componentes críticos para muchas industrias.

La elevada inflación ocasionó que las diferentes entidades competentes tomaran medidas con impacto en todos los parqués: en Estados Unidos, la Fed aumentó los tipos en siete ocasiones y, a nivel mundial, los bancos centrales también

elevaron las tasas de interés por primera vez en años para combatir la subida de los precios. Estas medidas impactaron en las decisiones de los inversores.

Los principales índices de todas las regiones cerraron en negativo después de un año de volatilidad ocasionada por los conflictos geopolíticos y energéticos ya citados.

#### Evolución de los principales índices mundiales 2022:

	2022%
IBEX 35	-5,5%
DJ Industrial	-8,7%
Nikkei	-9,3%
France CAC 40	-9,5%
Euro STOXX 50	-11,7%
Germany DAX	-12,3%
Ftse MIB	-13,3%
CSI 300	-21,6%
S&P 100	-22,4%
NASDAQ-100 Index	-32,9%

Fuente: Bloomberg

En Europa, el Euro Stoxx 600 cerró en un -12,9%, y el selectivo español es el que sufrió menor caída (-5,5%).

La acción de Acerinox alcanzó el máximo el 13 de enero con una valoración de 12,8 euro/acción y el mínimo el 12 de octubre, cerrando a 7,9 euro/acción. Acerinox culminó 2022 con una caída del 19%.

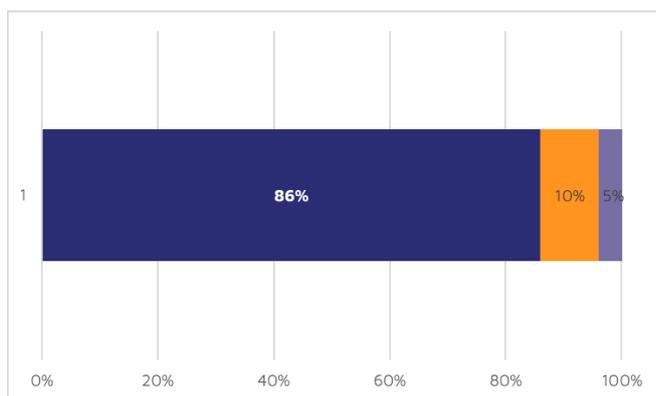


Evolución bursátil de Acerinox y el IBEX 35

Datos porcentuales diarios, año 2022. Fuente: Bloomberg



La evolución de las recomendaciones de los analistas varió a lo largo del año, pasando de un 95% de recomendaciones de compra a un 86% al cierre del ejercicio (con un promedio del precio objetivo de 12,6 euros/acción). Un 10% de los analistas que cubren la compañía recomendaron **Mantener** y un 5% **Vender**.



Durante el año 2022, las acciones de Acerinox se negociaron los 257 días que el Mercado Continuo estuvo operativo. El número total de acciones contratadas ascendió a 337.538.706, equivalentes a 1,30 veces el número de acciones que componen el capital social, con una contratación media diaria de 1.313.380 acciones.

En cuanto al efectivo contratado en 2022, se alcanzó los 3.386.699.801,69 euros, lo que supone una media diaria de 13.177.820 euros.

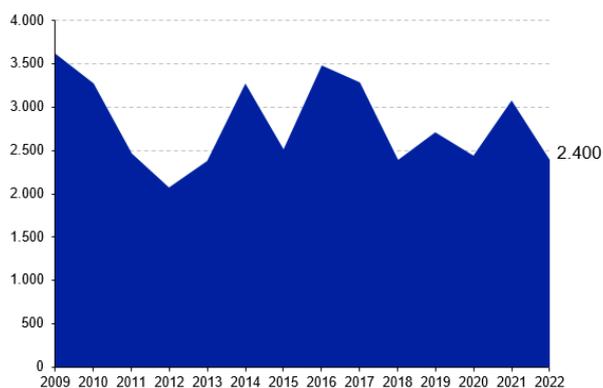
Contratación de acciones y efectivo



A 31 de diciembre de 2022, la capitalización bursátil de Acerinox se situó en 2.400 millones de euros (3.080 millones de euros en 2021).

Capitalización bursátil de Acerinox, S.A.

Millones de euros



### 4.4 Retribución al accionista

Durante el Ejercicio 2022, la compañía invirtió un total de 336 millones de euros en retribuir al accionista, cifra un 132% superior a la del año anterior, lo que supone un *payout* del 60% y un 14% de la capitalización bursátil a 31 de diciembre de 2022.

Asimismo, se procedió a un pago en efectivo de 0,50 euros por acción y se han llevado a cabo dos programas de recompra de acciones. Además, el Consejo de Administración aprobó una nueva Política de Retribución al Accionista.

#### Pago de dividendo

El 5 de julio de 2022 tuvo lugar el pago del dividendo de 0,50 euros brutos por acción, según lo acordado en la Junta General de Accionistas de Acerinox, S.A., celebrada el 16 de junio de 2022.

### Programa de recompra de acciones

El Consejo de Administración cumplió con su compromiso de mejorar el beneficio por acción amortizando las acciones emitidas en los cuatro años (2013-2016) en los que el dividendo se abonó mediante dividendo flexible o scrip dividend.

- Con efecto a 30 de agosto de 2022, fueron dadas de baja de la negociación en las Bolsas de Valores de Madrid y Barcelona 10.821.848 acciones de Acerinox, S.A. Con ello finalizó la ejecución del programa de recompra de acciones del 4% del capital social para su amortización que se publicó como Información Privilegiada el día 20 de diciembre de 2021.
- El Consejo de Administración de Acerinox S.A. celebrado el día 27 de julio de 2022, aprobó un nuevo plan de recompra de acciones destinadas a su amortización. Con fecha 26 de octubre de 2022, la Sociedad completó la adquisición de 10.388.974 acciones, 4% del Capital Social de la Sociedad. La amortización de las 10.388.974 acciones adquiridas en este Programa de Recompra será propuesta a la Junta General Ordinaria de Accionistas de 2023.

### Nueva política de retribución al accionista

El Consejo de Administración aprobó proponer a la Junta General de Accionistas de 2023 una subida del dividendo ordinario anual a 0,60 euros brutos por acción considerando el número actual de acciones de la sociedad. Este dividendo será estable en su cuantía total y creciente por acción a medida que se vayan amortizando acciones adquiridas a través de programas de recompra.

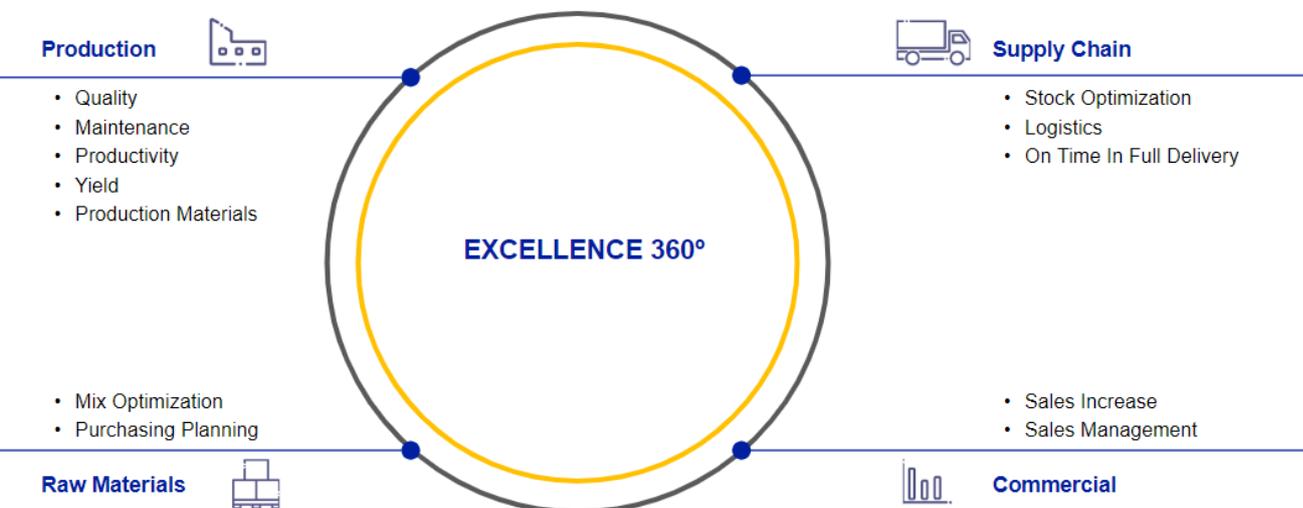
Como regla general el dividendo será satisfecho en dos pagos: un pago a cuenta en el mes de enero y un pago complementario en el mes de julio. En este sentido, Acerinox abonó un dividendo a cuenta del Ejercicio 2022, de 0,30 euros/acción el 27 de enero de 2023.

Adicionalmente, y siempre que lo permitan las condiciones de mercado, la evolución de los resultados de la Sociedad y la deuda neta no supere 1,2 veces el EBITDA medio del ciclo, el Consejo podrá acordar retribuir de manera extraordinaria a los accionistas mediante planes de recompra de acciones o el pago de dividendos extraordinarios dentro de las autorizaciones concedidas por la Junta General.

## 4.5 Excellence 360°

Acerinox avanzó en el despliegue del programa *Excellence 360°*, que recoge los proyectos e iniciativas para las mejoras de eficiencia operacional utilizando la mejora continua y la transformación digital de los procesos.

*Excellence 360°* está enfocado a potenciar el negocio de forma integral: producción (aumentando la calidad en el proceso y la productividad), cadena de suministro (optimizando el stock e incrementando la precisión en las entregas), comercial (mejorando los márgenes y mix de clientes) y compras de materias primas (optimizando el mix en cada momento). Esa potenciación del negocio se lleva a cabo teniendo en cuenta los objetivos de sostenibilidad del Grupo, con especial incidencia en la mejora continua de la eficiencia, reducción del consumo energético, mejora de los rendimientos metálico y del tiempo marcha de las máquinas, así como reducción de los costes medioambientales, a través de la reducción de residuos del proceso y la valorización de los mismos. Todo ello gracias al uso de las nuevas tecnologías habilitadoras de la industria 4.0 y lean manufacturing.

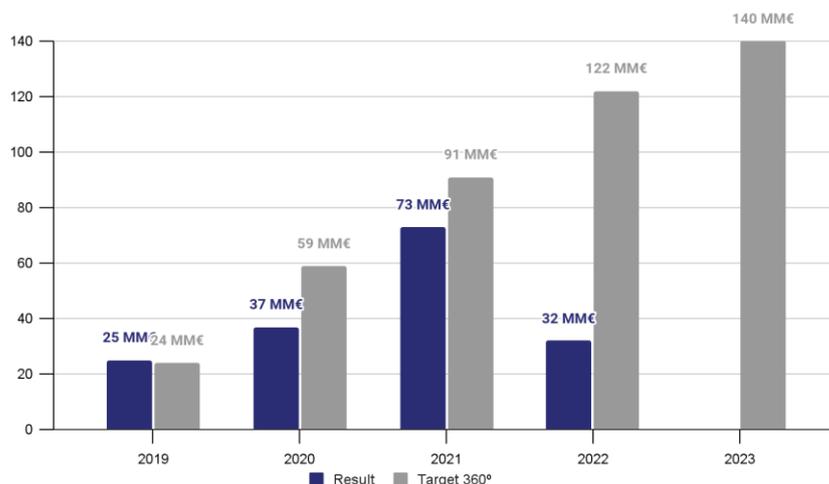


En 2022, los resultados del Plan Excellence 360° se vieron afectados por multitud de incidentes. Además, el Grupo tenía previstas paradas de mantenimiento de activos críticos durante los meses de verano. La baja actividad del último trimestre desencadenó paradas no planificadas por falta de producción. Estos eventos mermaron la eficiencia de las fábricas.

El Grupo continuó desplegando todos los programas que tiene en marcha para la mejora de la eficiencia operativa que han ayudado a paliar los efectos adversos:

- Proyectos de mejora continua en todos los talleres de las fábricas.
- Programas de Transformación Digital.
- La optimización de compra de materias primas que conforman la cesta de carga.

De esta forma se consiguieron ahorros estimados de 32 millones de euros en 2022, que suponen un grado de consecución del 26% respecto al objetivo marcado para el año (122 millones de euros).



### 4.5.1 Plan de Transformación Digital

Dentro del programa *Excellence 360°*, se encuentra el Plan de Transformación Digital, enfocado en la Industria 4.0, y su camino hacia la ‘smart factory’.

El Plan de Transformación Digital está compuesto por tres grandes programas: la automatización y robotización de procesos, el Advanced Analytics Program y la Planificación 360°.



Durante 2022 se siguieron acometiendo proyectos en cada una de estas áreas:

1. Planificación 360°:
  - Puesta en marcha de la última fase del diseño de la herramienta de optimización de planificación de campañas en el taller de acería y laminación en caliente.
  - Despliegue del modelo y las herramientas desarrolladas en Acerinox Europa y en las unidades productivas de producto plano North American Stainless y Columbus Stainless.

2. *Advanced Analytics Program*. Basado en el uso de algoritmos para tomar decisiones de negocio fundamentadas en el uso del dato, permite llevar a cabo modelos predictivos, simulación de procesos y sistemas ciberfísicos a través del uso de plataformas IoT.

Los proyectos más representativos que se abordaron en 2022 fueron los siguientes:

- Desarrollo de un modelo de mantenimiento predictivo sobre los equipos críticos, es decir, uso de datos de sensores IoT en tiempo real y técnicas de IA para determinar cuándo se debe realizar el mantenimiento en equipo específico.
  - Sistema de predicción de la energía mínima necesaria para la fusión en los hornos de arco eléctrico mediante el uso de *Machine Learning*.
  - Avance de un modelo de calidad predictiva en el tren de laminación en caliente para, a través de una simulación del proceso, detectar cualquier anomalía en los parámetros del proceso en tiempo real antes de generar un fallo o defecto.
  - Sistemas de detección temprana de defectos superficiales a través del uso de Visión Artificial.
  - Puesta en marcha de un sistema de trazabilidad de producto plano y *plates*.
3. *Robotización y automatización de procesos*: Ejecución del segundo proyecto de Vehículos de Guiado Autónomo (AGV's) del Grupo en la fábrica de NAS, en Estados Unidos. Se trata de un vehículo autónomo 100% eléctrico con capacidad para transportar 60 MT de palanquillas desde la acería al taller de producto largo, sustituyendo el uso de camiones.



Se llevó a cabo una reingeniería de la automatización de la logística interna, para optimizar los recorridos de los AGV's en funcionamiento desde el 2021 en Acerinox Europa, así como la ampliación de las rutas para incrementar el uso de los equipos de movilidad autónoma.

También se realizaron mejoras de los procesos a través de su digitalización mediante el desarrollo de aplicaciones, tales como gestión de las órdenes de trabajo de mantenimiento en movilidad, la realización, seguimiento y gestión de las auditorías 6S.

## 4.6 Taxonomía Europea de finanzas sostenibles

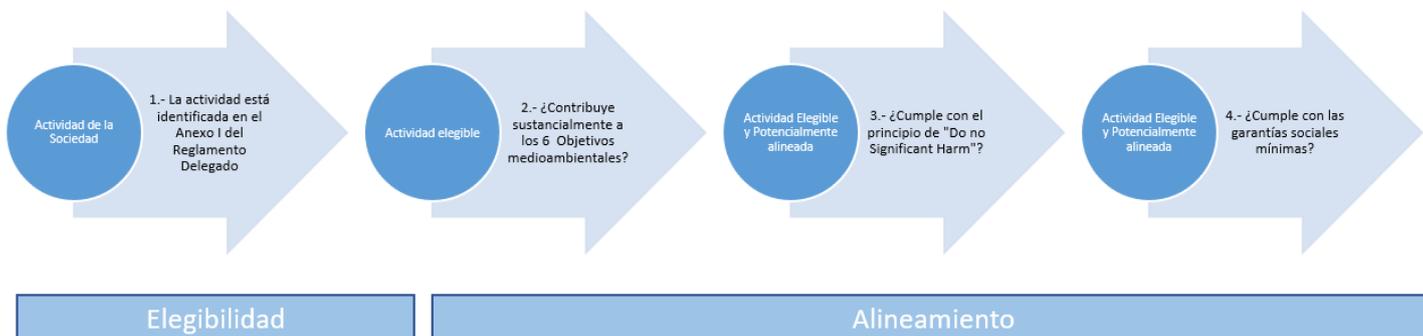
El Reglamento 2020/852 de la Unión Europea para la clasificación de actividades sostenibles, aprobado por el pleno del Parlamento Europeo en junio de 2020 constituye una pieza clave del Plan de Finanzas Sostenibles de la UE para la transición a una economía baja en carbono. La Taxonomía proporciona una definición universal sobre la sostenibilidad ambiental de las actividades económicas en el ámbito europeo que contribuye, además, a la divulgación de información homogénea y transparente sobre cómo las compañías avanzan en línea con los planes de transición a nivel europeo y la contribución a los objetivos ambientales de la UE.

Así, y de acuerdo con lo dispuesto en el Reglamento, las compañías sujetas a la presentación de sus Estados de Información no Financiera (EINF) –en virtud de la Directiva 2014/95/UE (NFRD por sus siglas en inglés)– deben, además, incluir en sus informes de gestión información relacionada con el grado de sostenibilidad de sus actividades. En concreto, las compañías

no financieras deben informar sobre la proporción de facturación, CapEx y OpEx, que cumple con lo establecido en el Reglamento de Taxonomía.

Su aplicación se está llevando a cabo de manera progresiva. El primer ejercicio realizado en 2022 consistió en la identificación del conjunto potencial de actividades susceptibles de ser clasificadas como sostenibles (elegibilidad) con base en los criterios anteriormente mencionados. A partir de 2023, se debe evaluar el cumplimiento de los criterios técnicos contemplados en el Reglamento que determinarán el alineamiento de las actividades con la Taxonomía.

Acerinox ha desarrollado un método secuencial para la aplicación de la Taxonomía a nivel de Grupo. La siguiente secuencia de acciones identifica las etapas en las que se desarrolla el proceso de determinación de la Elegibilidad y evaluación de la contribución al Alineamiento de sus actividades.



Acerinox dispone de una herramienta de análisis que permite el registro de los datos utilizados y sus resultados, sirviendo como gestor documental y garante de la trazabilidad de la información.

## Elegibilidad

El primer paso para la determinación de la Elegibilidad conlleva la definición precisa de las actividades desarrolladas y su correspondencia con la nomenclatura estadística de actividades económicas que establece la Regulación (EC) Nº 1893/2006 (Códigos NACE)<sup>1</sup>.

Las actividades desarrolladas por Acerinox se incluyen en el Grupo C. Industria manufacturera, subgrupos:

- 24. Metalurgia: fabricación de productos de hierro, acero y ferroaleaciones.
- 25. Fabricación de productos metálicos, excepto maquinaria y equipo de otros productos.

Ambos subgrupos incluyen actividades que son potencialmente elegibles.

Las actividades incluidas en los subgrupos códigos NACE C24.10, C24.20, C24.31, C24.32, C24.33, C24.34, C24.51 y C24.52, se consideran actividades (elegibles) de transición según el artículo 10, apartado 2, del Reglamento (UE) 2020/852, cuando cumplen los criterios técnicos de selección establecidos.

Para cada una de las empresas del Grupo Acerinox se ha identificado el código NACE aplicable y se ha comparado con los códigos anteriores.

## Alineamiento

La actividad, además de ser Elegible, debe demostrar que cumple con los requerimientos del artículo 3 del Reglamento que, en resumen, son:

- Contribución sustancial a uno o varios de los seis objetivos ambientales de la Unión Europea.
- No causa un daño significativo sobre el resto de los objetivos ambientales (Do No Significant Harm –DNSH-).
- Cumplimiento de las garantías sociales mínimas.

A fecha de edición de este documento fueron adoptados los criterios técnicos de contribución sustancial para los objetivos 1 y 2 (mitigación del cambio climático y adaptación al cambio climático), incluidos en el Anexo I y II del Reglamento Delegado del clima. En el caso del acero inoxidable, estos criterios técnicos son sólo aplicables a aquellas instalaciones que utilizan arco eléctrico, estableciendo umbrales específicos para el indicador de intensidad de carbono por tonelada de producto y porcentaje de chatarra usada.

En el caso de Acerinox, algunas de las empresas del Grupo quedaron excluidas de este análisis, ya que forman parte de la cadena de producción pero no disponen de arco eléctrico en sus instalaciones.

Una vez analizado el cumplimiento de los requerimientos de contribución sustancial por las distintas actividades elegibles, se identificaron las actividades alineadas con el objetivo de Mitigación del Cambio Climático y/o con el objetivo de Adaptación al Cambio Climático.

A continuación, se verificó el cumplimiento de los condicionantes establecidos para no causar daño significativo al resto de objetivos medioambientales y cumplir con las salvaguardas sociales.

## Cálculo de indicadores financieros

Acerinox ha definido también un procedimiento que facilite la identificación de la información financiera a reportar asociada a las actividades elegibles y/o alineadas con la Taxonomía Europea. En concreto, el procedimiento ayuda al reporte de:

- **Información cuantitativa:** información del (1) volumen de negocio, (2) CapEx y (3) OpEx de las actividades sostenibles y no sostenibles. (Ver tabla con el desglose de la información cuantitativa.)
- **Información cualitativa:** la información cualitativa se compone de tres bloques (1) Políticas contables, que incluyen la forma y base sobre la que se determinaron los KPIs, haciendo referencia a las partidas afectadas en el EINF, (2) Evaluación del cumplimiento, que implica un análisis de cómo se ha identificado la elegibilidad de las actividades, indicando la naturaleza de las actividades económicas y explicando la realización de la evaluación de los criterios para la elegibilidad. Además, se incluye una explicación de cómo se ha evitado cualquier doble contabilización de los tres indicadores clave, (3) Información contextual, que implica realizar un desglose de cada uno de los KPI, identificando las partidas incorporadas en el cálculo de cada uno de ellos.

<sup>1</sup> Los códigos NACE o CNAE, en su versión española, son la nomenclatura estadística de actividades económicas de la Comunidad Europea. Las estadísticas sobre actividades económicas recogidas en los Estados miembros de la UE deben utilizar los códigos NACE o las clasificaciones nacionales derivadas de estos códigos. Los códigos NACE consisten en una letra que identifica la sección de la actividad económica y cuatro cifras por las cuales se determinan la división, el grupo y la clase de esta actividad.

El procedimiento para la obtención de los datos cuantitativos sigue la siguiente secuencia:

1. **Identificación de datos para el cálculo de los indicadores.** En primer lugar, se procede a recopilar la información necesaria de los sistemas informáticos del Grupo Acerinox. Esta información procede de los datos consolidados cerrados en el ejercicio correspondiente. Se extrae de la información del programa de consolidación, considerando los Estados financieros consolidados y con el máximo nivel de detalle de cuenta
2. **Conciliación con las cuentas anuales a nivel de epígrafe.**
3. **Selección de las cuentas contables que van a formar parte del cálculo de los ratios.** La suma de las cuentas de ingresos y gastos se extraen de la aplicación de consolidación. Los importes relativos a inversiones se extraen del cuadro de movimientos de inmovilizado de la memoria. Para la elaboración de la memoria del Grupo se reciben los paquetes de consolidación de todas las compañías con los desgloses requeridos por las notas, entre ellos los movimientos de inmovilizado. Todos los paquetes se vuelcan automáticamente a las hojas de memoria y se concilian con los saldos de las cuentas.
4. **Contribución por compañía a cada una de esas cuentas para poder excluir los importes correspondientes a empresas cuyas actividades no son alineadas.** De la aplicación de consolidación se extrae la contribución por compañía a los saldos de las cuentas seleccionadas en el apartado anterior.
5. **Cálculo de los ratios.** Si una sociedad está alineada, todos los saldos de las cuentas detalladas se incluirán en el numerador, dado que se considera que, tanto los departamentos directamente ligados a la fabricación como todas las actividades soporte de la sociedad, constituyen parte necesaria para el desarrollo de la actividad. Por tanto, no se consideran en el numerador los saldos de todas aquellas sociedades que se han eliminado del alcance con relación al análisis de elegibilidad y alineamiento.



**Tabla de Taxonomía**  
**Volumen de negocio**

Actividades económicas	Código	Volumen de negocios absoluto	Proporción del volumen de negocios	Mitigación del cambio climático	Adaptación al cambio climático	Mitigación del cambio climático	Adaptación al cambio climático	Recursos hídricos y marinos	Economía circular	Contaminación	Biodiversidad y ecosistemas	Garras y minas	Proporción del volumen de negocios que se ajusta a la taxonomía, año N	Proporción del volumen de negocios que se ajusta a la taxonomía, año N-1	Categoría (actividad facilitadora)	Categoría (actividad de transición)
<b>A. ACTIVIDADES ELEGIBLES SEGÚN LA TAXONOMÍA</b>																
A.1. Actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía)																
3.9. Producción de hierro y acero (CNAE 12.24)	3.9	6.430.967.992	74%	100%	100%	SÍ	SÍ	SÍ	SÍ	SÍ	SÍ	SÍ	74%			T
<b>Volumen de negocios de actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la Taxonomía) (A.1)</b>		6.430.967.992	74%	100%	100%								74%			T
A.2 Actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía)																
3.9. Producción de hierro y acero (CNAE 12.24)	3.9	972.130.527	11,2%													



Volumen de negocios de actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía (A.2))		972.130.527	11,2%				
<b>Total (A.1 + A.2)</b>		<b>7.403.098.519</b>	<b>85,2%</b>				

**B. ACTIVIDADES NO ELEGIBLES SEGÚN LA TAXONOMÍA**

Volumen de negocios de actividades no elegibles (B)		1.285.395.457	14,8%
<b>Total (A + B)</b>		<b>8.688.493.976</b>	<b>100%</b>



CapEx

Actividades económicas	Código	CapEx absoluto	Proporción del volumen de negocios	Criterios de contribución sustancial		Criterios de ausencia de perjuicio significativo (>>No causa un perjuicio significativo>>)							Garantías mínimas	Proporción de las CapEx que se ajusta a la taxonomía, año N	Proporción de las CapEx que se ajusta a la taxonomía, año N-1	Categoría (actividad facilitadora)	Categoría (actividad de transición)
				Mitigación del cambio climático	Adaptación al cambio climático	Mitigación	Adaptación	Recursos hídricos y marinos	Economía circular	Contaminación	Biodiversidad y ecosistemas						
<b>A. ACTIVIDADES ELEGIBLES SEGÚN LA TAXONOMÍA</b>																	
			%														
A.1. Actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía)																	
3.9. Producción de hierro y acero (CNAE 12.24)	3.9	117.055.515	76%	100%	100%	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí	76%			T
<b>Volumen de negocios de actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la Taxonomía) (A.1))</b>		117.055.515	76%	100%	100%									76%			T
A.2 Actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía)																	
3.9. Producción de hierro y acero (CNAE 12.24)	3.9	7.548.753	4,9%														



Volumen de negocios de actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía (A.2))		7.548.753	4,9%				
<b>Total (A.1 + A.2)</b>		<b>124.604.267</b>	<b>81%</b>				

**B. ACTIVIDADES NO ELEGIBLES SEGÚN LA TAXONOMÍA**

Volumen de negocios de actividades no elegibles (B)		29.287.588	19%
<b>Total (A + B)</b>		<b>153.891.856</b>	<b>100%</b>



OpEx

Actividades económicas	Código	OpEx absoluto	Proporción del OpEx	Criterios de contribución sustancial		Criterios de ausencia de perjuicio significativo (>>No causa un perjuicio significativo>>)							Garantías mínimas	Proporción de las OpEx que se ajusta a la taxonomía, año N	Proporción de las OpEx que se ajusta a la taxonomía, año N-1	Categoría (actividad facilitadora)	Categoría (actividad de transición)
				Mitigación del cambio climático	Adaptación al cambio climático	Mitigación	Adaptación	Recursos hídricos y marinos	Economía circular	Contaminación	Biodiversidad y ecosistemas						
<b>A. ACTIVIDADES ELEGIBLES SEGÚN LA TAXONOMÍA</b>																	
A.1. Actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía)																	
3.9. Producción de hierro y acero (CNAE 12.24)	3.9	86.815.727	75,2%	100%	100%	SÍ	SÍ	SÍ	SÍ	SÍ	SÍ	SÍ	75%				T
<b>Volumen de negocios de actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la Taxonomía) (A.1)</b>		86.815.727	75,2%	100%	100%								75%				T
A.2 Actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía)																	
3.9. Producción de hierro y acero (CNAE 12.24)	3.9	5.981.470	5,2%														



OpEx de las actividades medioambientalmente sostenibles (que no se ajustan a la taxonomía) (A.2)		5.981.470	5,2%				
Total (A.1 + A.2)		92.797.197	80,4%				

**B. ACTIVIDADES NO ELEGIBLES  
SEGÚN LA TAXONOMÍA**

Volumen de negocios de actividades no elegibles (B)		22.700.676	19.6%
Total (A + B)		115.497.873	100%

# 5. Modelo de gestión sostenible

2-3

A lo largo de los últimos años Acerinox ha reforzado su compromiso para contribuir a hacer un mundo más sostenible creando su propio modelo de gestión responsable que estructura, coordina y refuerza las actividades necesarias para hacerlo realidad.

Para ello, cuenta con una **Comisión de Sostenibilidad** en el Consejo de Administración constituida en 2020, que se reúne al menos, trimestralmente, para tratar estos temas, y a la que reporta el Director de Sostenibilidad en dependencia directa con el Consejero Delegado.

El Grupo dispone de un marco normativo con una **Política de Sostenibilidad** y un conjunto de políticas complementarias, que definen los compromisos y formas de actuar en diferentes ámbitos como la gestión de riesgos, la lucha contra el cambio climático, la defensa de los derechos humanos, la igualdad, diversidad e inclusión o las compras responsables, todas ellas disponibles en la web corporativa.

Además, el **Plan Director de Sostenibilidad, Impacto Positivo 360º**, responde al análisis de materialidad y riesgos ESG realizado en base a la estrategia del grupo, identifica las palancas de generación de valor y establece los objetivos a largo plazo para la materialización de las mismas.

*Impacto Positivo 360º* estructura las principales iniciativas que el Grupo desarrolla en la dimensión ambiental, social y de gobierno corporativo. Este plan plurianual se despliega a través de programas anuales de sostenibilidad, que se definen y consensúan con las diferentes áreas y fábricas del Grupo, y que constituyen una verdadera herramienta de mejora continua para el desempeño del mismo.

En el año 2022, Acerinox realizó un importante esfuerzo en avanzar en la sistematización de la gestión de la sostenibilidad, a través de procedimientos que desarrollan las políticas y facilitan la mejora del desempeño de funciones como la evaluación de los criterios ESG en la cadena de suministro, la gestión de los riesgos de cambio climático o el reporte de manera transparente de la información asociada. Asimismo, se implantó una herramienta informática para mejorar la trazabilidad y fiabilidad de la información no financiera a nivel de Grupo. En cada uno de los capítulos posteriores se incluye información ampliada sobre las actividades más relevantes en cada ámbito.

## 5.0.1 Análisis de materialidad

2-29 / 3-1 / 3-2 / 3-3

En 2022, el Grupo Acerinox llevó a cabo una revisión y actualización de los asuntos materiales, un proceso de análisis que permitió identificar los riesgos y oportunidades y comprender mejor las necesidades y expectativas de los grupos de interés. Para ello, Acerinox realizó una consulta a sus principales grupos de interés: clientes, accionistas, empleados, financiadores o proveedores, entre otros, a fin de priorizar los aspectos más relevantes para los mismos así como su nivel de satisfacción con el desempeño de Acerinox. La consulta incluyó cuestionarios *on line* y entrevistas personales a más de 500 personas con un nivel de respuesta del 50 %.

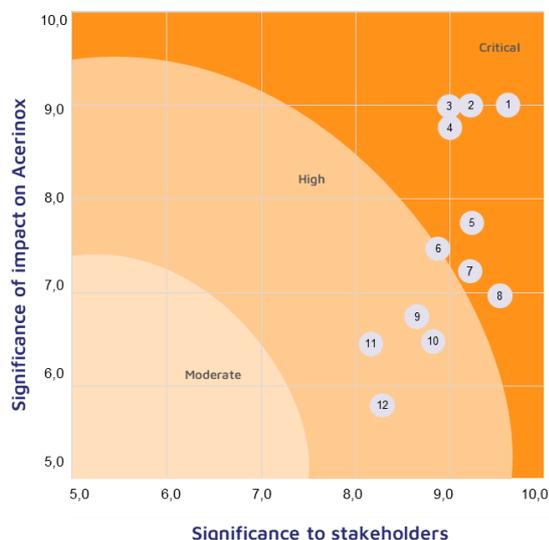
Los asuntos más relevantes para los grupos de interés fueron seguridad y salud, seguridad y sostenibilidad de los productos, cadena de suministro, ética y cumplimiento y la economía circular. Además, el Grupo obtuvo una buena valoración en todos los aspectos, especialmente en seguridad y sostenibilidad de los productos, economía circular, gestión financiera o cadena de suministro.

Adicionalmente, Acerinox realizó un análisis específico para revisar los riesgos ESG, es decir, aquellos asociados a aspectos medioambientales, sociales y de gobierno corporativo siguiendo la misma metodología que se aplica en el modelo de gestión de riesgos corporativos. Este análisis permitió identificar como riesgos más relevantes los relacionados con la seguridad y salud y el proceso de descarbonización de la compañía. Adicionalmente, se identificaron como riesgos emergentes o de largo plazo los riesgos físicos y de transición relacionados con el cambio climático (ver información de detalle en el capítulo **5.2.1 Lucha contra el cambio climático**).

A partir de esta información y otras fuentes externas, se priorizaron los asuntos materiales teniendo en cuenta el enfoque de **dobles materialidad**, es decir, los recursos materiales, personales, sociales o medioambientales necesarios para desarrollar su actividad así como el impacto que provoca en los mismos como consecuencia de su negocio. El enfoque de

doble materialidad permitió la priorización de los asuntos materiales desde la perspectiva de impacto, para las personas y el medioambiente, y de valor en el Grupo.

A continuación, se presenta la matriz de materialidad, aprobada por la Comisión de Sostenibilidad del Consejo de Administración / 3-2.



1. Seguridad y salud
2. Economía circular y gestión de residuos
3. Gestión financiera eficiente
4. Estrategia de descarbonización
5. Liderazgo, transparencia y comportamiento ético
6. Gestión de la cadena de suministro
7. Gestión de riesgos ambientales
8. Productos sostenibles y seguros
9. Gestión del talento (diversidad, igualdad e inclusión)
10. Innovación y nuevas tecnologías
11. Entorno de trabajo positivo.  
Formación y desarrollo profesional
12. Contribución social

### 5.0.2 Acerinox Impacto Positivo 360°

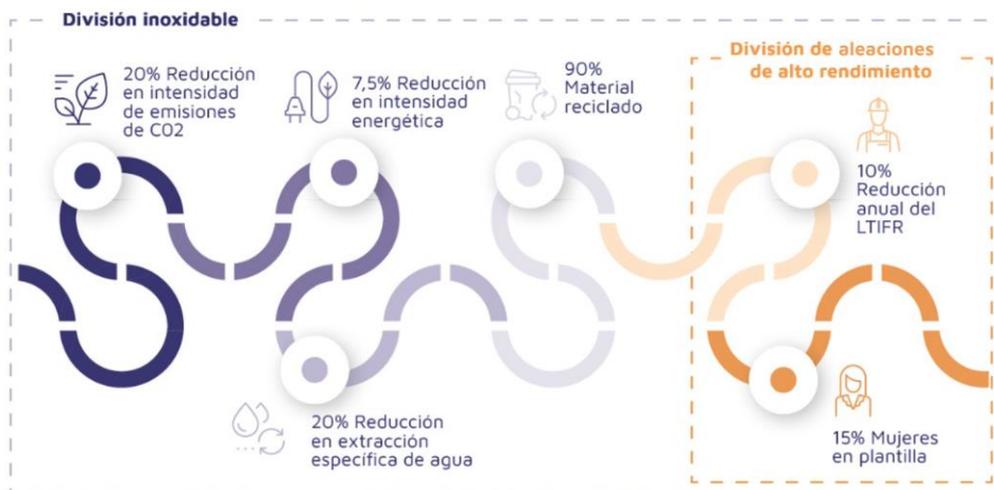
El Grupo revisó su modelo de gestión de la sostenibilidad con objeto de impulsar la mejora continua en todos los asuntos materiales. Para ello, el **Plan de Sostenibilidad Impacto Positivo 360°** se despliega en programas anuales, cuyas acciones más relevantes se desarrollan en los siguientes capítulos de este informe.

El Plan de Sostenibilidad se estructura en torno a cinco pilares estratégicos:

<p><b>Gobierno ético, responsable y transparente</b></p> 	<p><b>Ecoeficiencia y lucha contra el cambio climático</b></p> 	<p><b>Economía circular y producto sostenible</b></p> 	<p><b>Equipo comprometido, cultura, diversidad y seguridad</b></p> 	<p><b>Cadena de suministro e impacto en la sociedad</b></p> 
<p>Impulsar el desarrollo de un modelo de gestión responsable, transparente y un gobierno corporativo sólido, con visión sostenible y a largo plazo, que identifique y proponga respuestas a los nuevos retos y oportunidades ESG.</p>	<p>Establecer los compromisos y los objetivos en la lucha contra el cambio climático y desarrollar un plan de acción para alcanzarlos que incluye medidas de eficiencia energética, eje clave en el modelo de cambio climático.</p>	<p>Integrar procesos de economía circular en todas las operaciones impulsando el desarrollo de productos sostenibles y de bajas emisiones.</p>	<p>Potenciar el alineamiento de las personas con los valores de Acerinox, impulsando su compromiso con la sostenibilidad, promoviendo la igualdad, el desarrollo del talento y la mejora del clima, garantizando la seguridad, salud y bienestar.</p>	<p>Ser una empresa reconocida en las localidades de operación por nuestro compromiso con la sociedad local y la creación de impacto positivo de la comunidad.</p>

### 5.0.3 Objetivos de Sostenibilidad

En 2020, Acerinox estableció objetivos de sostenibilidad vinculados a su desempeño en los ámbitos medioambiental, social y de gobierno corporativo, alineados con su Plan Director de Sostenibilidad Impacto Positivo 360º y los principales estándares internacionales (Acuerdo de París, Objetivos de Desarrollo Sostenible, etc.)



A continuación, se incluye el seguimiento de estos objetivos:

Pilar	Objetivos 2030	Grado de avance	2022 vs 2021
	<b>20% Reducción en intensidad de emisiones de CO<sub>2</sub> (alcances 1 y 2) respecto a 2015</b>	-8% vs 2015	+2%
	<b>7,5% Reducción en intensidad energética respecto a 2015</b>	+3% vs 2015	+6%
	<b>20% Reducción en extracción específica de agua respecto a 2015</b>	-15% vs 2015	11%
	<b>90% Residuos reciclados</b>	79%	+10%
	<b>10% Reducción anual del LTIFR</b>	-	-28%
	<b>15% Mujeres en plantilla*</b>	-	-

\*El objetivo de diversidad fue revisado con objeto de reflejar un mayor compromiso con la presencia femenina en la plantilla del Grupo y se ha establecido alcanzar el 15% en 2030.

El cumplimiento de algunos de estos objetivos de sostenibilidad está vinculado a la retribución variable de los empleados, pues se incluyen en los incentivos a corto y largo plazo de los principales ejecutivos del Grupo, y se van desplegando en los diferentes ámbitos organizativos.

En particular los objetivos vinculados a la retribución variable de 2023, alineados con la senda establecida a 2030, son los siguientes:

Pilar	Objetivos 2023	2023 vs 2022
	<b>Reducción en intensidad de emisiones de CO<sub>2</sub> (alcances 1 y 2)</b>	-6%
	<b>Incremento de residuos reciclados</b>	+3%
	<b>Reducción del LTIFR</b>	-10%
	<b>Incremento del porcentaje presencia femenina en la plantilla</b>	+2%

#### 5.0.4 Contribución a la Agenda 2030

La Agenda 2030 constituye un llamamiento universal a la acción de gobiernos, instituciones y empresas para poner fin a la pobreza, proteger el planeta y mejorar las vidas y las perspectivas de las personas mediante el logro de 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible con horizonte 2030.

El sector privado juega un papel central en esta hoja de ruta que constituye una oportunidad para alinear los objetivos del negocio con la sostenibilidad. En este sentido, Acerinox tiene el firme compromiso de contribuir a la consecución de estos objetivos globales a través de la fabricación de productos infinitamente reciclables como el acero inoxidable y de un modelo de gestión responsable que contribuya a proteger el planeta, reducir las desigualdades y promover un mundo más próspero y sostenible.

El Grupo identificó aquellos Objetivos de Desarrollo Sostenible en los que puede realizar una contribución más significativa.

#### Contribución a los ODS

ODS	CONTRIBUCIÓN DEL ACERO INOXIDABLE	OBJETIVOS 2030 DE Acerinox
ODS 3 Salud y Bienestar	El acero inoxidable es material higiénico y limpio fundamental para el desarrollo de la industria alimentaria, y de otros sectores como el farmacéutico, la medicina o el transporte.	Objetivo de reducción de accidentes estableciendo iniciativas concretas para alcanzarlo. (Para más información, ver 5.4.3 Seguridad y Salud)
ODS 5 Igualdad de género (new)	La industria del acero inoxidable tiene una baja representación de la mujer en su plantilla pero está trabajando seriamente en disminuir esta brecha de género.	Objetivo de alcanzar el 15 % de mujeres en la plantilla para 2030, estableciendo iniciativas concretas para alcanzarlo. (Para más información, ver 5.4.2 Igualdad, Diversidad e Inclusión)
ODS 6 Agua limpia y saneamiento	El acero inoxidable es un material higiénico y limpio fundamental en el desarrollo de	Objetivo de reducir la extracción específica de agua para 2030, estableciendo iniciativas concretas para alcanzarlo. (Para más información, ver 5.2 Ecoeficiencia y lucha

	las canalizaciones y tratamiento de agua	contra el cambio climático)
ODS 8 Trabajo decente y crecimiento económico	La industria del acero inoxidable tiene un impacto relevante en el empleo y en la economía y es fundamental para el desarrollo de otros sectores	Acerinox emplea a más de 8.000 profesionales y genera un valor económico de 8.755 millones de euros a través de salarios, impuestos, pago a proveedores, etc.  (Para más información, ver 2. Impacto de Acerinox en el entorno)
ODS 9 Industria, innovación e infraestructura	El acero inoxidable es un material para el desarrollo de otras industrias, como el transporte, energía, petroquímica, etc. , y para el desarrollo de infraestructuras, construcción, etc.	Acerinox impulsa la innovación a través de inversiones que permiten mejorar la eficiencia a través de la automatización, nuevos equipos, nuevos métodos, etc., y/o el desarrollo de nuevos productos, incorporando criterios de sostenibilidad en las decisiones de inversión.  (Para más información, ver 3.2 Estrategia)
ODS 12 Producción y consumo responsable	El acero inoxidable es un material muy duradero e infinitamente reciclable. Su uso en diferentes sectores, permite incrementar la circularidad y avanzar hacia un modelo económico más sostenible.	Acerinox apuesta por el uso eficiente de los recursos disponibles, y ha fijado objetivos de reducción de la intensidad de emisiones CO2, la intensidad energética y la extracción específica de agua para 2030, estableciendo iniciativas concretas para alcanzarlos. Adicionalmente, para incrementar la circularidad, también se ha establecido un objetivo relativo a la valoración de residuos. (Para más información, ver 5.2 Ecoeficiencia y lucha contra el cambio climático y 5.3 Economía circular y producto sostenible).
ODS 13 Acción por el clima	El acero inoxidable contribuye al desarrollo de sectores básicos de la economía como el transporte, infraestructuras, industria, etc; y otros específicos que contribuyen al impulso de las energías renovables, baterías, pilas de combustible, etc.	Acerinox ha establecido objetivos específicos para reducir sus emisiones de gases de efecto invernadero, como el objetivo de intensidad de carbono para 2030, estableciendo iniciativas concretas para alcanzarlo. Adicionalmente, para mejorar la adaptación al cambio climático, ha realizado un análisis de los riesgos físicos y riesgos de transición asociados al cambio climático. (Para más información, ver 5.2 Ecoeficiencia y Lucha contra el cambio climático)

Adicionalmente, el Grupo suscribió e incorporó a su estrategia los 10 Principios del Pacto Mundial de Naciones Unidas, marco interconectado con la Agenda 2030 que asegura el cumplimiento de las responsabilidades básicas para con las personas y el planeta y que sienta las bases para el éxito a largo plazo. En el presente informe se detallan los aspectos más relevantes que generan desarrollo sostenible para cumplir con su compromiso de reportar anualmente el Informe de Progreso.

### 5.0.5 Principales reconocimientos



## 5.0.6 Participación en organismos



## 5.1. Gobierno corporativo ético, responsable y transparente

### 5.1.1 Gobierno Corporativo

3-3 / 2-19 / 2-20

Con motivo de la entrada en vigor de la Ley 5/2021 de 12 de abril que modificaba entre otras normas la Ley de Sociedades de Capital, en la Junta General de Accionistas celebrada el 16 de junio de 2022, se aprobaron las modificaciones de los Estatutos Sociales y la modificación del Reglamento de la Junta General de Accionistas. Igualmente, se modificó el Reglamento del Consejo de Administración en el mes de diciembre de 2021 y se informó de dicha modificación en ésta Junta General de Accionistas. Estos documentos fueron inscritos en el Registro Mercantil de Madrid.

En dicha Junta, también se aprobó la Política de Remuneraciones de los Consejeros para lo que restaba del año 2022 y los años 2023 a 2025, y en diciembre de 2022 el Consejo de Administración aprobó la Política de Dividendos de la Sociedad.

Todas las modificaciones y políticas citadas anteriormente pueden consultarse en la página web de Acerinox, ([www.acerinox.com](http://www.acerinox.com))

El Consejo de Administración de Acerinox, S.A. realizó en el año 2022 la evaluación anual de su funcionamiento y el de sus comisiones tal y como se establece en la Ley de Sociedades de Capital.

El Informe Anual de Gobierno Corporativo de Acerinox, S.A., el Informe de Remuneraciones de los Consejeros de Acerinox, S.A. y el Informe de gestión, correspondientes al ejercicio 2022, desde la fecha de publicación de las cuentas anuales de 2022, se encuentran disponibles en la página web de la CNMV y en la página web de Acerinox, S.A.

#### 5.1.1.1 Consejo de Administración y sus comisiones

3-3 / 2-9 / 2-11 / 2-12 / 2-13 / 2-14 / 2-17 / 2-18

Durante del año 2022 el Consejo de Administración de Acerinox, S.A., estuvo formado por doce Consejeros hasta la celebración de la Junta General de Accionistas el día 16 de junio de 2022, fecha en la que el Presidente del Consejo D. Rafael Miranda Robredo dejó el cargo por haber cumplido la edad establecida en los estatutos sociales para ser reelegido Consejero. El mismo día 16 de junio de 2022, en una reunión del Consejo de Administración posterior a la Junta General, se nombró Presidente del Consejo de Acerinox a D. Carlos Ortega Arias-Paz, que era Consejero de Acerinox desde el día 9 de mayo de 2022, habiendo sustituido a D. Pablo Gómez Garzón que renunció al cargo de Consejero este mismo día. Desde la celebración de la Junta General el Consejo de Acerinox ha estado formado por once consejeros.

#### La matriz de competencias

A instancias de la Comisión de Nombramientos, Retribuciones y Gobierno Corporativo, el Consejo elaboró y aprobó su propia matriz de competencias, documento que desde entonces ha sido una guía obligatoria para cualquier proceso de selección de consejeros y la asignación a comisiones concretas.

En el Consejo de Administración se reúne un extenso número de competencias que abarcan desde la industria y la comercialización, la banca de inversiones y el mundo financiero, y la especialización en auditoría, sostenibilidad, energía y nuevas tecnologías. Normalmente se ha requerido que los consejeros hayan tenido experiencia previa en otros consejos de grandes compañías internacionales. Similares criterios, gran experiencia y variedad de conocimientos guían las decisiones de asignar a cada comisión personas concretas.

## Consejo de Administración



### CARLOS ORTEGA ARIAS-PAZ

Presidente

Miembro del consejo de Administración desde mayo de 2022.

Preside la Comisión Ejecutiva.

Externo Dominical en representación de Corporación Financiera Alba.

Elegido con el voto favorable del 91,99% del capital suscrito con derecho de voto que concurrió a la Junta General de Accionistas de 2022.

Titular de 11.111 acciones a 31 de diciembre de 2022.



### BERNARDO VELÁZQUEZ HERREROS

Consejero Delegado

Miembro del Consejo de Administración desde 2010, reelegido en 2014, 2018 y 2022.

Consejero Delegado desde Julio 2010. Es miembro de las Comisiones Ejecutiva y de Sostenibilidad.

Ejecutivo.

Elegido con el voto favorable del 92,55 % del capital suscrito con derecho de voto que concurrió a la Junta General de Accionistas de 2022.

Titular de 59.192 acciones a 31 de diciembre de 2022.



### ROSA MARÍA GARCÍA PIÑEIRO

Independiente

Miembro del Consejo de Administración desde 2017, reelegida en 2021.

Preside la Comisión de Sostenibilidad y es miembro de la Comisión Ejecutiva.

Externa Independiente.

Elegida con el voto favorable del 97,32 % del capital suscrito con derecho de voto que concurrió a la Junta General de Accionistas de 2021.



### LAURA G. MOLERO

Independiente

Miembro del Consejo de Administración desde 2017, reelegida en 2021.

Preside la Comisión de Nombramientos, Retribuciones y Gobierno Corporativo y forma parte de la Comisión de Auditoría.

Externa Independiente.

Elegida con el voto favorable del 97,94 % del capital suscrito con derecho de voto que concurrió a la Junta General de Accionistas de 2021.



### DONALD JOHNSTON

Independiente

Miembro del Consejo de Administración desde 2014, reelegido en 2019.

Pertenece a la Comisión de Auditoría y Comisión Ejecutiva.

Consejero independiente coordinador.

Titular de 6 acciones a 31 de diciembre de 2022.

Elegido con el voto favorable del 98,62 % del capital suscrito con derecho de voto que concurrió a la Junta General de Accionistas de 2019.



### FRANCISCO JAVIER GARCÍA SANZ

Independiente

Miembro del Consejo de Administración desde 2020.

Pertenece a las Comisiones Ejecutiva y Nombramientos, Retribuciones y Gobierno Corporativo.

Externo Independiente.

Elegido con el voto favorable del 92,78 % del capital suscrito con derecho de voto que concurrió a la Junta General de Accionistas de 2020.



### TOMÁS HEVIA ARMENGOL

Dominical

Miembro del Consejo de Administración desde 2016, reelegido en 2021.

Pertenece a las Comisiones de Auditoría y de Sostenibilidad.

Externo Dominical, en representación de Corporación Financiera Alba, S.A.

Elegido con el voto favorable del 99,13 % del capital suscrito con derecho de voto que concurrió a la Junta General de Accionistas de 2021.



### LETICIA IGLESIAS HERRAIZ

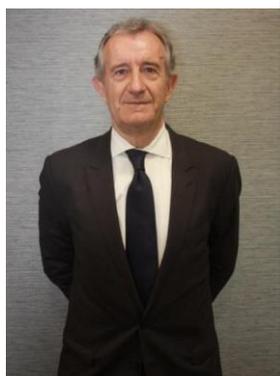
Independiente

Miembro del Consejo de Administración desde 2020.

Preside la Comisión de Auditoría.

Externa Independiente.

Elegida con el voto favorable del 92,59 % del capital suscrito con derecho de voto que concurrió a la Junta General de Accionistas de 2020



### IGNACIO MARTÍN SAN VICENTE

Independiente

Miembro del Consejo de Administración desde 2018.

Pertenece a las Comisiones Ejecutiva y de Sostenibilidad

Externo Independiente.

Elegido con el voto favorable del 98,96 % del capital suscrito con derecho de voto que concurrió a la Junta General de Accionistas de 2019.



### MARTA MARTÍNEZ ALONSO

Independiente

Miembro del Consejo de Administración desde 2017, reelegido en 2021.

Forma parte de la Comisión de Sostenibilidad .

Externa Independiente.

Elegida con el voto favorable del 98,05% del capital suscrito con derecho de voto que concurrió a la Junta General de Accionistas de 2021.



### SANTOS MARTÍNEZ-CONDE GUTIÉRREZ-BARQUÍN

Dominical

Miembro del Consejo de Administración desde 2002, reelegido en 2006, 2010, 2014, 2018 y 2022.

Externo Dominical, en representación de Corporación Financiera Alba, S.A.

Elegido con el voto favorable del 91,57% del capital suscrito con derecho de voto que concurrió a la Junta General de Accionistas de 2022.

Titular de 9.997 acciones a 31 de diciembre de 2022.



### LUIS GIMENO VALLEDOR

Secretario

Secretario del Consejo y Secretario General del Grupo Acerinox.

Titular de 14.953 acciones a 31 de diciembre de 2022.

Enlace web a Consejeros: URL:

<https://www.acerinox.com/es/gobierno-corporativo/organos-de-gobierno-de-la-sociedad/consejo-de-administracion/>

Nombre	Cargo	Consejero			Comisión				Otros
		Ejecutivo	Dominical	Independiente	Ejecutiva	Auditoría	Nombramientos y retribuciones	Sostenibilidad	Primer nombramiento
<b>Carlos Ortega Arias-Paz</b>	Presidente		✓		✓				2022
<b>Bernardo Velázquez Herreros</b>	Consejero Delegado	✓			✓			✓	2010
<b>Laura G. Molero</b>	Consejera			✓		✓	✓	*P	2017
<b>Rosa Maria Garcia Piñeiro</b>	Consejera			✓	✓			✓	*P
<b>Donald Johnston</b>	Consejero			✓	✓	✓			2014
<b>Francisco Javier Garcia Sanz</b>	Consejero			✓	✓		✓		2020
<b>Tomás Hevia Armengol</b>	Consejero		✓			✓		✓	2016
<b>Leticia Iglesias Herraiz</b>	Consejera			✓		✓	*P		2020
<b>Ignacio Martín San Vicente</b>	Consejero			✓	✓			✓	2018
<b>Marta Martínez Alonso</b>	Consejera			✓				✓	2017
<b>Santos Martínez-Conde</b>	Consejero		✓		✓		✓		2002
<b>Luis Gimeno Valledor</b>	Secretario				SEC	SEC	SEC	SEC	-

\*P: Presidente

Aunque los Estatutos Sociales prevén que el órgano puede tener entre 5 y 15 Consejeros, cifra a la que se ha llegado en alguna ocasión, en la actualidad el número se ha reducido a 11 tras la salida del anterior Presidente. La cifra se estima adecuada para entender las necesidades actuales de la Compañía, aunque puede sufrir alguna modificación en el futuro si las circunstancias de cada momento así lo recomiendan.

La proporción de mujeres en el Consejo a finales de 2022 fue de un 36%, orientado a alcanzar el 40%.

### Cambios en el Consejo de Administración / 2-10 / 2-11

D. Carlos Ortega Arias-Paz fue nombrado Consejero de Acerinox el día 9 de mayo de 2022 y Presidente del Grupo Acerinox sucediendo a D. Rafael Miranda Robredo el 16 de junio de 2022. Asimismo, Pablo Gómez Garzón, Externo Dominical, presentó su dimisión el día 9 de mayo de 2022 como miembro del Consejo de Administración de Acerinox del que formaba parte desde 2019.

## Comisiones

### Comisión Ejecutiva

Formada por ocho miembros, celebró ocho reuniones durante 2022.

### Comisión de Auditoría

Formada por cuatro miembros, celebró diez reuniones durante 2022,

### Comisión de Nombramientos, Retribuciones y Gobierno Corporativo

Formada por cuatro miembros, celebró once reuniones durante 2022

### Comisión de Sostenibilidad

Constituida en diciembre de 2020, está formada por cinco miembros y celebró seis reuniones durante 2022.

	<p>Para consultar las competencias de las comisiones:</p> <p>URL:  <a href="https://www.acerinox.com/export/sites/acerinox/.content/galerias/galeria-descargas/Reglamento-Consejo-Administracin.pdf">https://www.acerinox.com/export/sites/acerinox/.content/galerias/galeria-descargas/Reglamento-Consejo-Administracin.pdf</a></p>
--	--

## Comité de Alta Dirección

A 31 de diciembre de 2022, el Comité de Alta Dirección de Acerinox estaba compuesto por las siguientes personas:

Bernardo Velázquez	Consejero Delegado
Hans Helmrich	Director de Operaciones (COO)
Mark Davis	Consejero Delegado de Bahru Stainless
Cristóbal Fuentes	Consejero Delegado de NAS
Fernando Gutiérrez	Consejero Delegado de Acerinox Europa
Niclas Müller	Consejero Delegado de VDM Metals
Johan Strydom	Consejero Delegado de Columbus Stainless
Daniel Azpitarte	Director de Integración
Miguel Ferrandis	Director Financiero
Luis Gimeno	Secretario General

La compensación variable de los miembros de la Alta Dirección, y por ende el de los Consejeros Ejecutivos (hoy solamente el Consejero Delegado tiene ese carácter) fueron determinados por una serie de métricas:

- Un primer grupo de métricas la constituyeron las referencias de éxito económico del Grupo Acerinox, como el EBITDA, el resultado después de impuestos y minoritarios y la deuda neta.
- Un segundo grupo vino constituido por métricas propias de las empresas sobre la que el directivo en concreto tenía una especial y directa responsabilidad.
- Y, finalmente, un último grupo de métricas la constituyeron las determinadas por el éxito en el ámbito de la sostenibilidad. Es posible consultar con más detalle el proceso de acreditación del bonus del Consejero Delegado en el Informe de Retribuciones de los Consejeros, publicado al mismo tiempo que el presente Informe y disponible en la página web de la entidad y en la de la CNMV. Asimismo, se puede consultar en el Informe Anual de Gobierno Corporativo, accesible en esos mismos lugares, el total de las retribuciones de la Alta Dirección.

Los miembros de la Alta Dirección, al igual que el Consejero Delegado y otros colectivos dentro de la dirección del Grupo, tienen parte de sus retribuciones determinadas por el beneficio que los accionistas obtuvieron medido en períodos de tres años. Los baremos son el Retorno Total para el Accionista y el ROE durante esos ciclos de tres años. Esta parte de la retribución se abona en acciones de la Compañía.

Para el ejercicio 2023 se han extendido los efectos de la cláusula de *claw back* del Consejero Delegado y de los contratos de Alta Dirección a todas las retribuciones variables, es decir, compensación variable anual e incentivo a largo plazo, siguiendo así las recomendaciones del código de Buen Gobierno.

### 5.1.1.2 Buenas prácticas de Gobierno

Acerinox recogió en su funcionamiento las mejores prácticas corporativas adelantándose a los estándares internacionales.

**Creación y nombramiento de Consejero Independiente Coordinador:** Donald Johnston fue elegido para dicha función tras la salida por razones de edad del anterior Presidente y el nombramiento de Carlos Ortega Arias-Paz. Pese a que la Presidencia no es ejecutiva, se decidió crear este cargo por las ventajas que aporta.

La Compañía, al tiempo que resolvía aumentar el dividendo por acción a 0,60 euros, frente a los 0,50 de los ejercicios anteriores, aprobó una nueva Política de Dividendos. La aprobación de una política sobre la materia explicita bien los compromisos asumidos con los accionistas y dota de la necesaria predecibilidad a la retribución esperable en los años futuros.

El Consejo de Administración realiza una evaluación anual que incluye la evaluación de sus diferentes comisiones. Este trabajo permite detectar los puntos de mejora y aprobar las necesarias medidas para elevar el nivel de funcionamiento. Los planes de mejora resultantes son objeto de un seguimiento periódico y de un análisis a mitad y al final del ejercicio correspondiente. Buena muestra de la utilidad de este ejercicio es que las calificaciones mejoran año tras año. La evaluación correspondiente a 2022 fue realizada por los servicios internos de la Compañía mientras que la del 2023 será externalizada, en cumplimiento de las recomendaciones del código de Buen Gobierno.

A instancias del Consejo de Administración, la Compañía ha potenciado el área de Sostenibilidad en los últimos años. Primero se creó una Dirección (que ha ido prescindiendo de otras funciones que no fueran las relacionadas con la sostenibilidad), y posteriormente se creó una comisión especializada dependiente del propio Consejo.

### 5.1.1.3 Junta General de Accionistas

La Junta General de Accionistas de Acerinox se celebró el día 16 de junio de 2022 en Madrid con presencia física de los accionistas de la Sociedad.

Entre accionistas presentes y representados concurrieron a la Junta General un total de 1.887 accionistas que representaban el 55,94% del capital suscrito con derecho a voto de la Sociedad.

### 5.1.1.4 Hechos relevantes tras el cierre de ejercicio

El Consejo de Administración de Acerinox, S.A. celebrado el 20 de diciembre de 2022 decidió proponer a la Junta General Ordinaria de Accionistas de la Sociedad un dividendo de 0,60 euros por acción con cargo a los resultados de 2022, de los

que 0,30 euros han sido abonados como dividendo a cuenta el día 27 de enero de 2023. Este dividendo se someterá a la aprobación de la Junta General de Accionistas, que se celebrará en 2023.

## 5.1.2 Ética y cumplimiento

3-3 / 2-15 / 2-16 / 2-25 / 2-26 / 2-27 / 205-2

El Código de Conducta y Buenas Prácticas del Grupo Acerinox, accesible en la web corporativa, contiene las normas y criterios de actuación en materia profesional que resultan de obligado cumplimiento para todos los empleados y administradores del Grupo y en todas las actividades. En 2022, se aprobó un Código de Conducta de los Socios Comerciales que establece los deberes y compromisos que deben cumplir para mantener relaciones comerciales con Acerinox.

La Dirección de Cumplimiento, bajo la dependencia directa de la Comisión de Auditoría, coordina el despliegue del modelo de cumplimiento en todas las empresas del Grupo. Este modelo incluye el Programa de Prevención de Delitos, destinado a prevenir los riesgos de comisión de actos delictivos, en especial aquellos que conlleven responsabilidad penal de la persona jurídica.

### Principales indicadores 205-2

9	89 %	4.175
CONSULTAS RECIBIDAS EN EL CANAL ÉTICO	CONSULTAS RECIBIDAS RESUELTAS	EMPLEADOS FORMADOS EN MATERIA DE CUMPLIMIENTO

---

## Actividades relevantes

### Hitos 2022

- Revisión de los delitos incluidos en el Programa de Prevención de Delitos y actualización de responsables de cumplimiento.
- Formación específica sobre nuevos delitos, corrupción y soborno y competencia.
- Aprobación y distribución a los empleados de las instrucciones sobre prevención del soborno y corrupción, conflictos de interés, regalos e invitaciones.
- Distribución a las filiales no españolas de las instrucciones sobre buenas prácticas financieras, poderes y apoderados, viajes y gastos y confidencialidad.

### Retos 2023

- Obtención de la certificación UNE 19601 sobre Sistemas de Gestión de Compliance Penal.
- Revisión del Código de Conducta y Buenas Prácticas.
- Aprobación de la instrucción sobre la función de cumplimiento.
- Adaptación del canal de denuncias a la Directiva *Whistleblowing*.
- Aprobación de instrucción sobre diligencia debida interna y externa.
- Avance en la implantación del modelo de debida diligencia en derechos humanos.
- Extensión a las filiales no españolas de las medidas de prevención de los delitos informáticos, contra la Hacienda Pública y contra la Propiedad Industrial e Intelectual.
- Formación a los empleados afectados por los delitos de estafa, blanqueo de capitales, frustración de la ejecución, insolvencias punibles, terrorismo y grupos criminales.

### Código de Conducta y Buenas Prácticas

El objetivo del Código de Conducta y Buenas Prácticas del Grupo Acerinox es:

1. Regular las conductas permitidas y prohibidas del Grupo Acerinox.
2. Establecer los principios éticos y las normas generales que deben guiar la actuación del Grupo y de los empleados y administradores entre sí y en sus relaciones con sus partes interesadas, con las que el Grupo, directa o indirectamente, se relacionen.

Todos los empleados se adhieren a estos objetivos, comprometiéndose a cumplir y hacer cumplir a los colaboradores externos los compromisos que en él se establecen. Este código se desarrolla en políticas y procedimientos internos que facilitan su implementación en todas las empresas del Grupo.

El Comité de seguimiento del Código de Conducta, que depende del Consejo de Administración a través de la Comisión de Auditoría, tiene entre sus funciones supervisar el cumplimiento y la difusión interna del Código entre sus empleados, interpretarlo, facilitar un canal de denuncias para recabar información sobre el cumplimiento, y controlar y supervisar la tramitación de expedientes y su resolución siguiendo el Protocolo de Denuncias e Investigaciones internas.

El incumplimiento del Código de Conducta puede dar lugar a sanciones laborales, sin perjuicio que correspondan en otras órdenes.

### Canal de denuncias / 2-16

El canal de denuncias es una herramienta de comunicación accesible a todos los empleados y grupos de interés de Acerinox, con objeto de reportar comportamientos que incumplan el Código de Conducta y Buenas Prácticas.

El canal de denuncias garantiza:

- La confidencialidad de los datos del denunciante.
- La ausencia de represalias sobre aquellos empleados que comuniquen de buena fe presuntos incumplimientos.
- El respeto a los derechos de las personas presuntamente implicadas en un posible incumplimiento.
- El análisis exhaustivo de la información sobre la que promueve su actuación.

Acerinox ha establecido como vías de denuncias:

- Un canal de denuncia en su página web corporativa. Canal de Denuncias y Comunicaciones.
- Una dirección de correo electrónico (comitededenuncias@acerinox.com).
- Una dirección postal (Comité de Denuncias, Acerinox S.A., Santiago de Compostela 100, 28035 Madrid, España).

En las sociedades del Grupo en las que resulte adecuado o necesario se pueden establecer canales de denuncia locales que se regirán por los mismos principios.

En 2022, se recibieron 9 denuncias que fueron gestionadas según el Protocolo de Denuncias e Investigaciones internas, 8 fueron resueltas y 1, recibida en diciembre, está en trámite.

### **Modelo de prevención de delitos / 2-15 / 205-2**

El modelo de prevención de delitos está desplegado en las principales empresas del Grupo Acerinox, y está previsto su extensión al resto de empresas en los dos próximos ejercicios.

Durante 2022, se revisaron los delitos recogidos en el Programa de Prevención de Delitos incluyendo, por ejemplo, el delito de acoso, y actualizándose los responsables de cumplimiento asociados a los mismos. Asimismo, se aprobó y distribuyó a los empleados instrucciones sobre prevención del soborno y la corrupción, conflictos de interés y regalos e invitaciones.

### **Protección de datos**

El Grupo dispone de un modelo de protección de datos adaptado a los requerimientos legales de las geografías en las que está presente y evalúa periódicamente el cumplimiento del mismo, con objeto de establecer las iniciativas necesarias para su mejora continua.

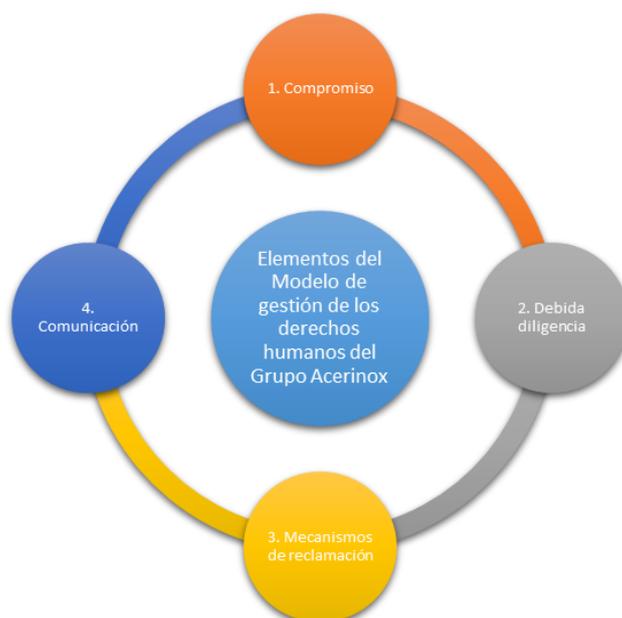
### **Compromiso con los derechos humanos**

El respeto a los derechos humanos es una prioridad para el Grupo Acerinox. La política de Derechos Humanos, disponible en la web corporativa, establece los compromisos del Grupo en relación a este ámbito, de acuerdo con los principios establecidos en la Declaración Universal de las Naciones Unidas, los Principios y Derechos Fundamentales en el Trabajo y su Seguimiento de la OIT (Organización Internacional del Trabajo), así como los Principios Rectores sobre las Empresas y los Derechos Humanos de las Naciones Unidas. Además, Acerinox mantiene un firme compromiso con los Principios del Pacto Mundial y los Objetivos de Desarrollo Sostenible, marcos de referencia de Naciones Unidas que se fundamentan en diversas declaraciones en materia de derechos humanos.

La política es de aplicación a todas las sociedades que integran Acerinox y vincula a todos los órganos de gobierno del Grupo y sus empresas, empleados y hasta donde se disponga, las personas o entidades que prestan servicios o que suministran bienes a las empresas del Grupo.

### **Modelo de debida diligencia en derechos humanos**

Acerinox está avanzando en el desarrollo del **modelo de debida diligencia en derechos humanos**, que sigue la metodología definida por los Principios Rectores sobre las empresas y los derechos humanos de la Organización de Naciones Unidas, para dotarse con las herramientas necesarias para garantizar la protección y el respeto de estos derechos.



En el 2022, no se recibieron denuncias de violaciones de los derechos humanos.

#### Formación en ética y cumplimiento

Acerinox fomenta permanentemente una cultura de ética empresarial en la organización y en la toma de decisiones. Para ello, está impulsando iniciativas de comunicación y formación que permitan potenciar la cultura de cumplimiento entre sus empleados, directivos y administradores, así como en los grupos de interés con los que se relacionan.

Todos los empleados nuevos deben realizar una formación específica sobre ética y cumplimiento al incorporarse al Grupo, que incluye acciones formativas específicas sobre el Código de Conducta y Buenas Prácticas, protección de datos, Programa de Prevención de Delitos, soborno, etc.

En 2022, se realizó una formación presencial y online sobre corrupción y soborno a todos los profesionales del Grupo Acerinox y una formación sobre competencia a un colectivo de profesionales más afectado por estas prácticas.

### 5.1.3 Fiscalidad responsable

3-3 / 201-4 / 203-1 / 203-2 / 207-1 / 207-2 / 207-3 / 207-4

El compromiso de Acerinox con el impulso del gobierno corporativo ético, responsable y transparente incluye la responsabilidad fiscal. Los impuestos son una herramienta fundamental para crear valor sostenible a largo plazo y ahora, más que nunca, la sociedad necesita el compromiso de las empresas en todas aquellas cuestiones que afectan a la fiscalidad.

Acerinox cree firmemente en el cumplimiento riguroso de la normativa fiscal en todos los países en los que opera, en el mantenimiento de una relación cooperativa con la administración tributaria y en la transparencia fiscal. Durante los últimos años, el Grupo publica en la web, en su informe anual integrado, el detalle de la contribución tributaria en los países en los que opera, así como la Política General en Materia Fiscal. Además, desde su aprobación en 2011, Acerinox está adherido al Código de Buenas Prácticas tributarias y participa activamente en el Foro Tributario de Grandes Empresas.

Adicionalmente, en el año 2019, el Grupo participó de manera voluntaria en el programa ICAP 2.0 (International Compliance Assurance Programme, por sus siglas en inglés), un proceso de evaluación multilateral que proporciona una gran seguridad y garantía en relación con los principales riesgos fiscales a los que el Grupo está expuesto. En este programa participaron las agencias tributarias española, británica, canadiense y estadounidense las cuales, tras revisar diversos aspectos con trascendencia tributaria, calificaron a Acerinox en estas jurisdicciones como entidad de bajo riesgo fiscal. Este proceso concluyó en marzo de 2022.

Por otra parte, Acerinox ha sido parte activa en diversos procedimientos en el ámbito cooperativo, entre otros, solicitando un acuerdo previo de valoración bilateral (APA) entre las autoridades fiscales de España y Alemania firmado en 2017, ahora en proceso de renovación, así como participando en el novedoso programa ICAP, instado por la OCDE, que se inició a mediados de 2019 y concluyó en marzo de 2022 con un retraso significativo debido a la pandemia.

En 2022, como una muestra más del compromiso de colaboración con la administración tributaria y la transparencia, Acerinox presentó voluntariamente el Informe de Transparencia Fiscal a la Agencia Estatal de Administración Tributaria, correspondiente al ejercicio 2021 y se plantea presentarlos de forma recurrente.

#### Principales indicadores 201-1

336 M€	236 M€	654 M€	8.755 M€	8.653 M€
Retribución al accionista	Impuestos pagados	Remuneración de personal	Valor económico directo generado	Valor económico distribuido

#### Marco de control interno y supervisión / 207-1 / 207-2 / 207-3

La Política General en materia Fiscal del Grupo Acerinox se enmarca dentro del sistema de Gobierno Corporativo y gobernanza del Grupo. Se encuentra disponible en la web corporativa y establece los principios y buenas prácticas de gestión fiscal en el Grupo con el objeto de asegurar el cumplimiento de la normativa tributaria aplicable, procurando una adecuada coordinación de la gestión de todas las empresas del Grupo y evitando riesgos e ineficiencias fiscales en la ejecución de las decisiones de negocio. El marco de control interno y gestión de riesgos fiscales se rige, adicionalmente, por la Política de Control y Gestión de Riesgos, disponible en la web corporativa, y cuyos principios de gestión se detallan en el capítulo 4.3 Gestión de Riesgos del presente informe.

El Grupo Acerinox es consciente de la importancia de los principios BEPS (Base Erosion and Profit Shifting, por sus siglas en inglés) dentro de su actividad, por lo que ha desarrollado internamente diferentes mecanismos para cumplir con los mismos. Para asegurar el cumplimiento de los anteriores principios, anualmente lleva a cabo una autoevaluación de los riesgos BEPS, de acuerdo con los 19 riesgos fiscales establecidos por la OCDE. Acerinox considera que su política fiscal cumple con los principios y acciones BEPS aprobados por la OCDE, no llevando a cabo planificaciones fiscales agresivas que tengan como objetivo: i) trasladar sus beneficios a entidades situadas en países de escasa o nula tributación ni ii) utilizar mecanismos complejos que den lugar a una erosión de la base imponible.

El Código de Conducta y Buenas Prácticas del Grupo Acerinox incluye expresamente en su artículo ‘Contribución al estado de bienestar’, la prohibición de constituir y mantener entidades en territorios calificados como paraísos fiscales con la intención única de reducir la base imponible del Impuesto sobre Sociedades.

Asimismo, Acerinox cumple con la normativa de cada país en el que opera y paga sus correspondientes impuestos conforme a la normativa establecida.

#### Contribución fiscal / 201-1

El Grupo Acerinox trabaja para maximizar su rentabilidad económica y social sin menoscabar el cumplimiento de sus obligaciones tributarias.

El valor que generan las empresas del Grupo es distribuido, por un lado, a la Hacienda Pública a través del pago de impuestos, a los empleados mediante el pago de salarios, a los acreedores mediante el pago de intereses y a los accionistas mediante el pago de dividendos.

Como muestra del compromiso del Grupo con el cumplimiento de sus obligaciones fiscales en cada territorio en el que lleva a cabo su actividad, a continuación se proporciona un desglose de los beneficios obtenidos por país y los tributos pagados en concepto de impuesto sobre beneficios. Además, se incluye el desglose de todos los impuestos soportados y recaudados por el Grupo Acerinox durante 2022.

**Resultados antes de impuestos e impuestos pagados por país (miles de €) / 201-1 / 207-4**

País	Resultado antes de impuestos por país	Pago de impuestos
España	266.697	9.699
USA	926.104	185.570
Sudáfrica	98.502	28.203
Malasia	-221.585	47
Canadá	9.132	2.252
México	6.893	1.537
Portugal	710	373
Francia	1.911	859
Alemania	61.367	3.064
Italia	3.013	896
UK	1.934	174
Suecia	1.056	0
Suiza	100	0
Austria	1.434	232
Polonia	1.790	257
Chile	944	45
Argentina	758	234

Bélgica	1.452	237
Rusia	-214	15
Turquía	582	225
Brasil	-13	0
Colombia	-210	1
Perú	-54	0
Australia	397	150
China	5.454	1.188
Hong Kong	-47	2
Japón	2.536	560
Corea	2.327	106
Singapur	22	10
India	176	0
Emiratos Arabes Unidos	-96	0
Luxemburgo	2	-251
<b>Total</b>	<b>1.073.073</b>	<b>235.684</b>

Los impuestos pagados recogen cualquier pago efectuado a la Administración tributaria en el ejercicio, en concepto de impuesto sobre beneficios, ya sea por pagos a cuenta de los resultados del ejercicio, como por liquidaciones de ejercicios anteriores, pagos de actas de inspección o acuerdos amistosos.

En algunos países, la legislación obliga a hacer pagos a cuenta mínimos en función de los resultados del ejercicio obtenidos y no de las bases imponibles. Estos resultan ser superiores a los que correspondería pagar de acuerdo con el cálculo de bases imponibles.

Salvo en el caso de España y Alemania, no se observan grandes distorsiones entre el impuesto devengado corriente y el impuesto pagado.

En el caso de España el resultado recoge dividendos percibidos por la entidad matriz del Grupo, los cuales disfrutan de una exención del 95% al haber tributado en el país de origen. Por otro lado, la regulación del pago fraccionado mínimo en España, obliga a realizar pagos a cuenta en base al resultado contable y no sobre la base imponible, lo que produce, en algunos casos, distorsiones entre los impuestos corrientes y los impuestos pagados, como sucede en este ejercicio.

En el caso de Alemania, la normativa fiscal, permite unos criterios de valoración distintos para ciertos activos y pasivos como existencias o planes de pensiones, entre otros, lo que hace que se generen diferencias temporarias entre el resultado contable y fiscal. Los resultados recogidos en la tabla, son los registrados bajo normativa IFRS.

En cuanto a las diferencias entre la tasa efectiva (resultante de dividir el impuesto corriente entre el resultado antes de impuestos) y el tipo nominal de cada país, existen distorsiones en algunos países por varios motivos:

- La legislación fiscal establece ajustes a los resultados para la obtención de las bases imponibles.
- Además, en muchos casos existen deducciones que bonifican la cuota del impuesto a pagar.
- En los casos en que existen bases imponibles negativas de años anteriores pendientes de aplicar, la legislación permite compensar las mismas con los resultados del ejercicio. Cada país tiene sus propias reglas de compensación existiendo limitaciones a su utilización en muchos países.

En cuanto a la contribución fiscal en concepto de Impuestos sobre Sociedades, en la tabla se observa que es en el país donde la sociedad obtiene una mayor rentabilidad (Estados Unidos) donde el impuesto pagado tiene mayor importe.

En el resto de países se puede observar cómo la rentabilidad obtenida en cada jurisdicción va acompañada con la cifra pagada en concepto de Impuesto sobre Sociedades.

La metodología utilizada para la determinación de la Contribución Tributaria Total (CTT) mide la contribución que realiza el Grupo a las diferentes Administraciones.

Con carácter general, esta metodología imputa a cada ejercicio fiscal tanto los impuestos soportados como los recaudados siguiendo el criterio de caja.

- Los **impuestos soportados** son aquellos impuestos que han supuesto un coste para las empresas del Grupo, como por ejemplo los impuestos sobre beneficios, las contribuciones a la Seguridad Social a cargo de la empresa, o determinados impuestos medioambientales, sobre los inmuebles y otros impuestos locales.
- Los **impuestos recaudados** son aquellos que han sido generados como consecuencia de la actividad económica de la empresa, sin suponer un coste para las compañías distinto del de su gestión, como son las retenciones practicadas a los trabajadores a cuenta del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas ("IRPF") u otros tipos de retenciones sobre dividendos o intereses y el Impuesto sobre el Valor Añadido ("IVA").

Impuestos soportados	Importe (Miles de €)	%
Impuesto sobre Sociedades	235.684	76%
Seguridad Social	54.373	18%
Otros impuestos indirectos (*)	8.091	3%
Impuestos locales	10.701	3%
<b>Total impuestos soportados</b>	<b>308.850</b>	

*(\*) Otros impuestos indirectos recoge los impuestos sobre la Electricidad, Impuestos a la importación, etc.*

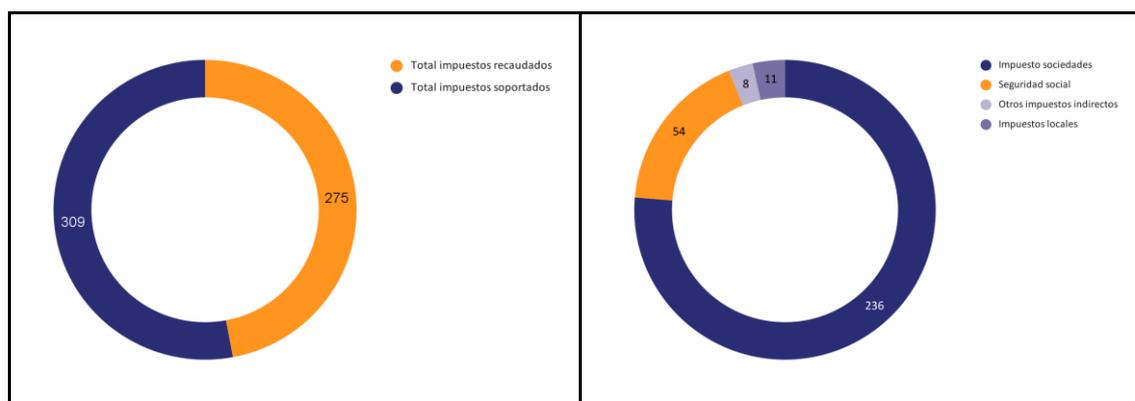
En línea con la filosofía implementada por la OCDE, en el análisis de la carga tributaria se han tenido en cuenta las contribuciones efectuadas a la Seguridad Social u organismos análogos en otras jurisdicciones, pues se trata de una aportación de carácter obligatorio que generalmente constituye una parte significativa de los ingresos de un Estado y que dada su configuración más impositiva que contributiva, el Grupo considera que tiene un carácter tributario.

Impuestos recaudados	Importe (Miles de €)	%
IRPF y seguridad social empleado	125.604	46%
IVA	132.113	48%
Retenciones	16.856	6%
<b>Total impuestos recaudados</b>	<b>274.573</b>	

*(\*) El IVA recoge el importe neto de los impuestos repercutidos y soportados.*

**Contribución tributaria total: 583 M € M€**

**Impuestos soportados: 309 M€**



El importe de los impuestos soportados representa un 53% de la contribución tributaria total del Grupo, tal y como se aprecia en el siguiente gráfico.

El beneficio consolidado antes de impuestos del Grupo en 2022 fue de 831 millones de euros, ascendiendo el total de los impuestos soportados y recaudados a 583 millones de euros. Esto supone que la contribución tributaria global en los cinco continentes supuso para el Grupo Acerinox el 70% del total del beneficio consolidado antes de impuestos.

### Subvenciones públicas recibidas en 2022

Subvenciones públicas recibidas (miles €)	2022
I+D	14
Medio ambiente	9.879
Asignación derechos de CO2	18.692
Ayudas derivadas COVID-19	198
Formación	306
Otras	67
<b>Total</b>	<b>29.156</b>

## 5.2. Ecoeficiencia y lucha contra el cambio climático

### 5.2.1 Lucha contra el cambio climático

3-3

El acero inoxidable es un material duradero y 100% reciclable, ejemplo de economía circular, cuyo uso en múltiples sectores contribuye significativamente a la lucha contra el cambio climático. Sin embargo, como en todo producto industrial, tanto en su producción como en su uso posterior se producen emisiones de gases de efecto invernadero que el Grupo intenta minimizar a través de su modelo de gestión del cambio climático.

El modelo de gestión de cambio climático de Acerinox se está adaptando a las recomendaciones de la Task Force on Climate-Related Financial Disclosures (TCFD) y pretende proporcionar información sobre la gobernanza, la estrategia, la gestión de riesgos y oportunidades y las métricas y objetivos para luchar contra el cambio climático.

## Principales indicadores 305-1 / 305-2 / 305-3 / 305-4

1,10 tCO <sub>2</sub> /t acero ALCANCE 1+2 /PRODUCCIÓN	768.600 tCO <sub>2</sub> e ALCANCE 1	1.792.901 tCO <sub>2</sub> ALCANCE 2	4.083.456 tCO <sub>2</sub> ALCANCE 3
---	--	--	--

División inoxidable

## Actividades relevantes

## Hitos 2022

- Verificación de la Huella de Carbono según ISO 14064 / GHG protocol, incluyendo alcance 1, 2 y 3
- Análisis de riesgos físicos y transición del cambio climático siguiendo recomendaciones TCFD
- Complimentación del cuestionario CDP Climate, obteniendo la calificación B
- Proyecto piloto de uso de H2 en los hornos de gas natural en planta de Algeciras
- Proyecto de análisis de captura, almacenamiento y uso de CO2 en la planta de Algeciras

## Retos 2023

- Revisión de objetivos de descarbonización alineados con SBTi.
- Plan de instalación de energía renovable fotovoltaica en diferentes fábricas
- Planta de recuperación de calor en plan de Algeciras.

## Gobernanza del cambio climático

## 3-3

El Consejo de Administración es el máximo responsable de la gestión del cambio climático en el Grupo Acerinox. A este órgano informan periódicamente las Comisiones de Sostenibilidad y la Comisión de Auditoría dentro de sus ámbitos de influencia.

El Director de Sostenibilidad informa a la Comisión de Sostenibilidad con carácter trimestral, al menos, sobre las principales actuaciones puestas en marcha para la lucha contra el cambio climático, así como de las métricas y seguimiento de los objetivos asociados. El Grupo cuenta con un equipo de personas dedicado a gestionar los temas de sostenibilidad en cada una de las fábricas con objeto de coordinar el despliegue geográfico de este modelo de gestión.

El Director de Riesgos informa a la Comisión de Auditoría con carácter trimestral, al menos, sobre los principales riesgos del Grupo, entre los que se incluyen los riesgos de cambio climático.

## Estrategia de cambio climático

## 3-3 / 302-4 / 305-5

Acerinox definió su compromiso de lucha contra el cambio climático teniendo en cuenta cuatro pilares o áreas de actuación específicas:

- **Mejora de la eficiencia energética:** a través de iniciativas como las calderas de recuperación de calor, uso de vehículos eléctricos autónomos (AGVs), etc.
- **Incremento del uso de energía renovable:** a través de la contratación de PPAs y compra de certificados de energía renovable y mediante la instalación de paneles solares para el autoconsumo en las instalaciones propias.
- **Utilización de combustibles sostenibles:** a través del análisis de la viabilidad de sustituir el consumo de gas natural por otros combustibles neutros en carbono como el biometano o el hidrógeno verde.
- **Captura, uso y almacenamiento de carbono:** realización de estudios para analizar la viabilidad técnica y económica de capturar una parte del CO2 producido en las fábricas.

## Gestión de riesgos y oportunidades del cambio climático

### 201-2

El Grupo integró la gestión de los riesgos climáticos en la gestión de riesgos corporativa.

Adicionalmente, y para reforzar este ámbito, en el 2022 se realizó un análisis de los riesgos físicos y de transición siguiendo la metodología de TCFD. Este análisis consideró el impacto que el cambio climático tendría en el Grupo en dos horizontes temporales 2030 y 2050, considerando dos escenarios climáticos: en el caso de los riesgos físicos, se tuvieron en cuenta los escenarios de IPCC, RCP 2.6 (alineado con el Acuerdo de París) y RCP 8.5; y en el caso de los riesgos de transición, se consideraron los escenarios de la Agencia Internacional de la Energía, Stated Policies Scenario (STEPS) y Sustainable Development Scenario (SDS) (alineado con el Acuerdo de París).

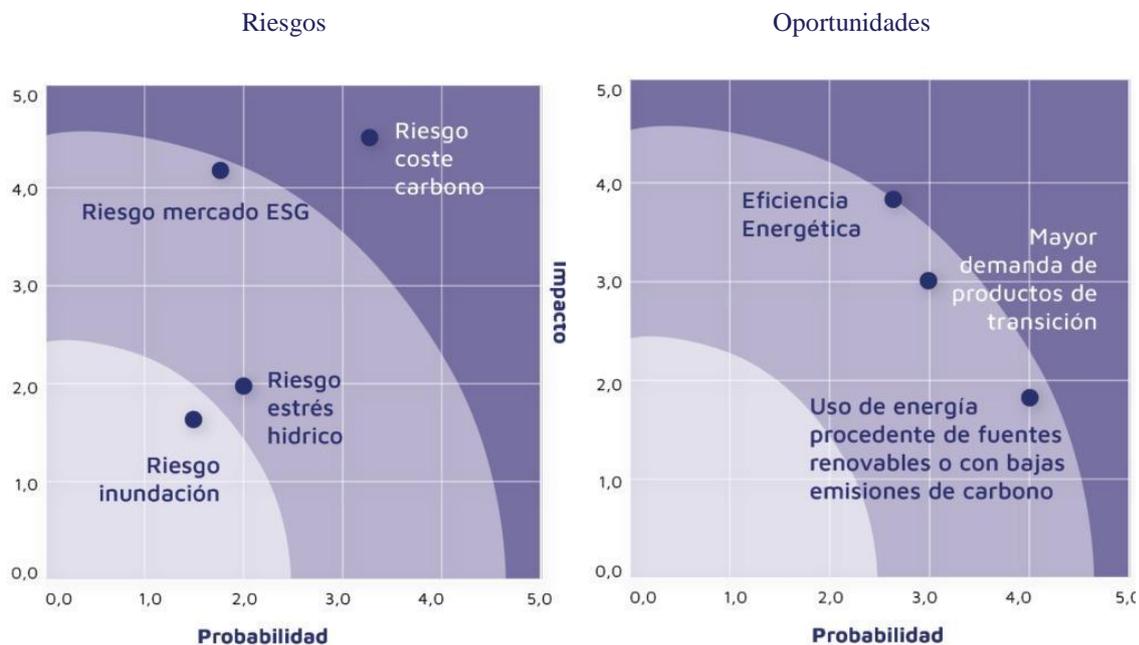
El resultado de este análisis permitió identificar los siguientes riesgos y oportunidades más relevantes:

#### Riesgos y oportunidades / 201-2

Riesgo	Tipo de riesgo	Medidas de mitigación y control
Riesgo de inundación por lluvia extrema y/o por ampliación del cauce de los ríos	Físico - agudo	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Elevación de los equipos principales para evitar su afección en caso de inundaciones.</li> <li>● Establecimiento de medidas de contención y drenaje para canalizar las aguas.</li> </ul>
Riesgo por estrés hídrico y sequía	Físico - crónico	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Fijación de objetivos de reducción de consumo de agua.</li> <li>● Implantación de medidas de eficiencia en el consumo de agua.</li> <li>● Inversiones en plantas de tratamiento y recuperación de agua.</li> </ul>
Riesgo asociado al desarrollo de mecanismos e impuestos que graven las emisiones de carbono	Transición – político o legal	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Fijación de objetivos de mejora de la intensidad de carbono.</li> <li>● Implantación de medidas de eficiencia energética y reducción de emisiones.</li> <li>● Incremento del consumo de electricidad renovable.</li> <li>● Análisis de la sustitución del consumo de gas natural por combustibles bajos en carbono (hidrógeno y biometano).</li> <li>● Análisis de proyectos de captura, almacenamiento y uso de carbono</li> </ul>
Cambios en las preferencias de los clientes	Transición - mercado	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Fijación de objetivos de sostenibilidad 2030.</li> <li>● Plan Director de Sostenibilidad Impacto positivo 360°</li> <li>● Desarrollo de productos Premium que cumplen criterios de sostenibilidad más exigentes.</li> </ul>

Riesgos y oportunidades / 201-2

Oportunidad	Tipo de oportunidad	Medidas de impulso
Incremento de la demanda de productos más sostenibles	Productos y servicios	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Fijación de objetivos de sostenibilidad 2030.</li> <li>• Plan Director de Sostenibilidad Impacto positivo 360°</li> <li>• Desarrollo de productos premium que cumplen criterios de sostenibilidad más exigentes.</li> </ul>
Mejora de la eficiencia energética	Eficiencia de los recursos	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Fijación de objetivos de mejora de la intensidad de carbono e intensidad energética.</li> <li>• Implantación de medidas de eficiencia energética y reducción de emisiones.</li> </ul>
Uso de energía renovable o baja en carbono	Fuentes de energía	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Fijación de objetivos de incremento de consumo de energía renovable.</li> <li>• Incremento del consumo de electricidad renovable.</li> <li>• Análisis de la sustitución del consumo de gas natural por combustibles bajos en carbono (hidrógeno y biometano).</li> </ul>



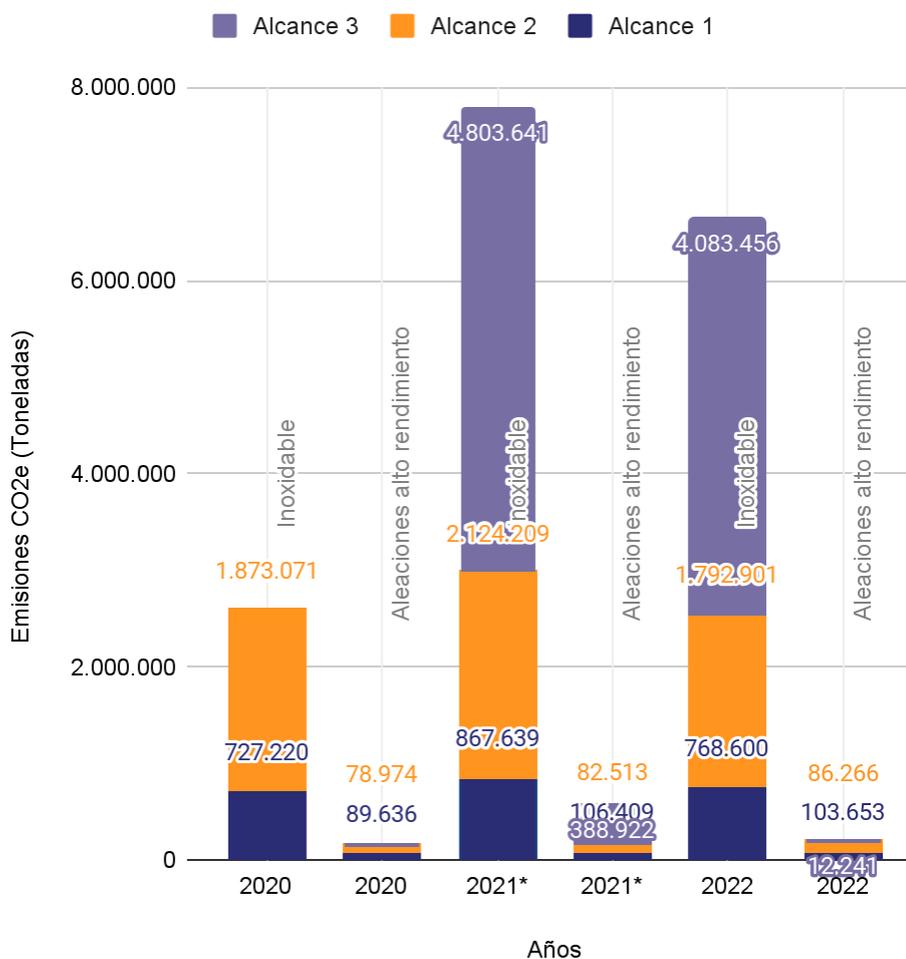
Medida	Tipo ahorro	Alcance
Sustitución del consumo de gas natural por H <sub>2</sub> verde: prueba piloto sustituyendo hasta el 15 % gas natural por H <sub>2</sub> en las calderas	Emisiones de CO <sub>2</sub>	Alcance 1
Mejora en hornos y quemadores, sensorización o calderas de recuperación.	Consumo gas natural	Alcance 1
Aumento de los ratios de utilización de chatarra y reducción del consumo de electrodos	Emisiones CO <sub>2</sub>	Alcance 2
Utilización de algoritmos de aprendizaje automático para optimizar el consumo eléctrico en los hornos de arco eléctrico	Consumo eléctrico	Alcance 2
Incremento de la compra de energía con garantía de origen renovable (PPAs y GDOs)	Emisiones CO <sub>2</sub>	Alcance 2
Cambio a iluminación LED	Consumo eléctrico	Alcance 2
Puesta en marcha del tren de mercancías entre Algeciras y Roldan, sustituyendo al transporte en camión por un transporte más sostenible	Consumo gasoil	Alcance 3

### Métricas y objetivos en la lucha contra el cambio climático

3-3 / 302-1 / 302-3 / 302-4 / 305-1 / 305-2 / 305-3 / 305-4 / 305-5

La huella de carbono de Acerinox está certificada siguiendo el estándar ISO 14064 / GHG protocol. En el 2021 se realizó un análisis de significancia de las nuevas categorías del alcance 3 según la norma ISO 14064-1:2019, habiéndose incorporado las más relevantes en la huella certificada.

Emisiones del Grupo CO2e (Alcance 1, 2 y 3) / 305-1 / 305-2 / 305-3



En el año 2022, la crisis energética, acentuada por la invasión de Ucrania y el posterior impacto en las economías de todo el mundo, además de los altos inventarios en los distribuidores debido a las fuertes importaciones, provocaron una caída de la producción de acero inoxidable en el último semestre del año. Esta caída en la producción impactó de forma relevante en la eficiencia de las fábricas, lo que empeoró los indicadores de intensidad de emisiones de CO2 e intensidad energética por tonelada de acero producido, si bien disminuyó el volumen total de emisiones.

Intensidad de emisiones del Grupo (Alcance 1+2 +3) / 305-4

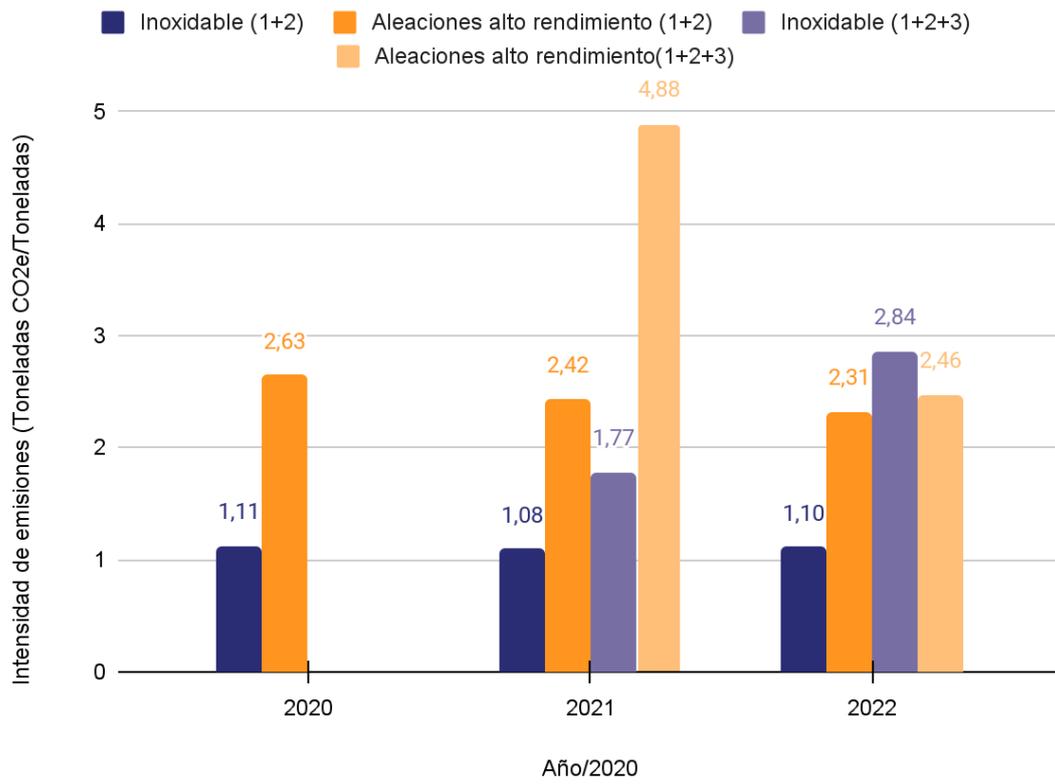


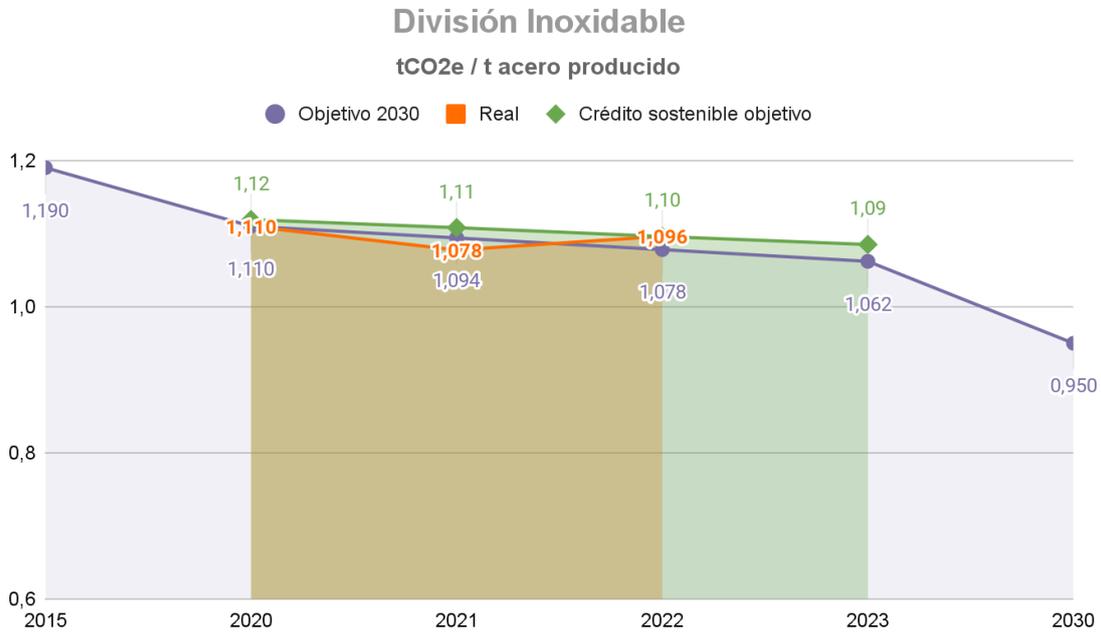
Tabla emisiones alcance 1, 2 y 3 / 305-1 / 305-2 / 305-3

Emisiones	Categorías GHG	Inoxidable	Aleaciones de alto rendimiento
<b>Directas</b>	1. 1. Fija	596.826	101.645
	1. 2. Móvil	7.347	0
	1. 3. Proceso	158.860	1.880
	1. 4. Fugitivas	5.567	128
<b>Total Directas</b>		<b>768.600</b>	<b>103.653</b>
<b>Indirectas</b>	2. 1. Energía	1.792.901	86.266
	3. 1. Bienes y Servicios Comprados	3.051.193	901
	3. 2. Bienes de capital	0	0
	3. 3. Actividades relacionadas con el combustible y la energía no incluidas en el alcance 1 o el alcance 2	235.845	11.311
	3. 4. Transporte y distribución aguas arriba	72.428	0
	3. 5. Residuos Generados en las Operaciones	233.789	0
	3. 6. Viajes de negocios	598	0
	3. 7. Transporte empleado in itinere	6.138	0
	3. 8. Activos arrendados upstream	0	0
	3. 9. Transporte y distribución aguas abajo	482.267	0
	3.10. Procesamiento de Productos Vendidos	0	0
	3.11. Uso de Productos Vendidos	0	0
	3.12. Tratamiento al final de la vida útil de los productos vendidos	1.198	29
	3.13. Activos arrendados aguas abajo	0	0
	3.15. Inversiones	0	0
<b>Total Indirectas</b>		<b>5.876.357</b>	<b>98.508</b>
<b>Suma total</b>		<b>6.644.956</b>	<b>202.161</b>

El Grupo Acerinox fijó un objetivo de reducir un 20% la intensidad de emisiones de carbono directas e indirectas (alcances 1 y 2) de su división de inoxidable en 2030 respecto a los niveles de 2015. Como se ha comentado con anterioridad, la caída de la producción de acero en la última parte del año incidió de forma significativa en este indicador.

Adicionalmente, la división Inoxidable tiene asociados créditos sostenibles a la reducción de su huella de carbono ligado a la intensidad de emisiones (alcance 1+2), que consiste en una reducción anual del 1%, siendo este año el valor de cumplimiento 1,10 tCO<sub>2</sub>e/ tonelada de producción.

Objetivo intensidad de emisiones CO<sub>2</sub> y Crédito sostenible - División Inoxidable (Alcance 1+2)/ 305-4

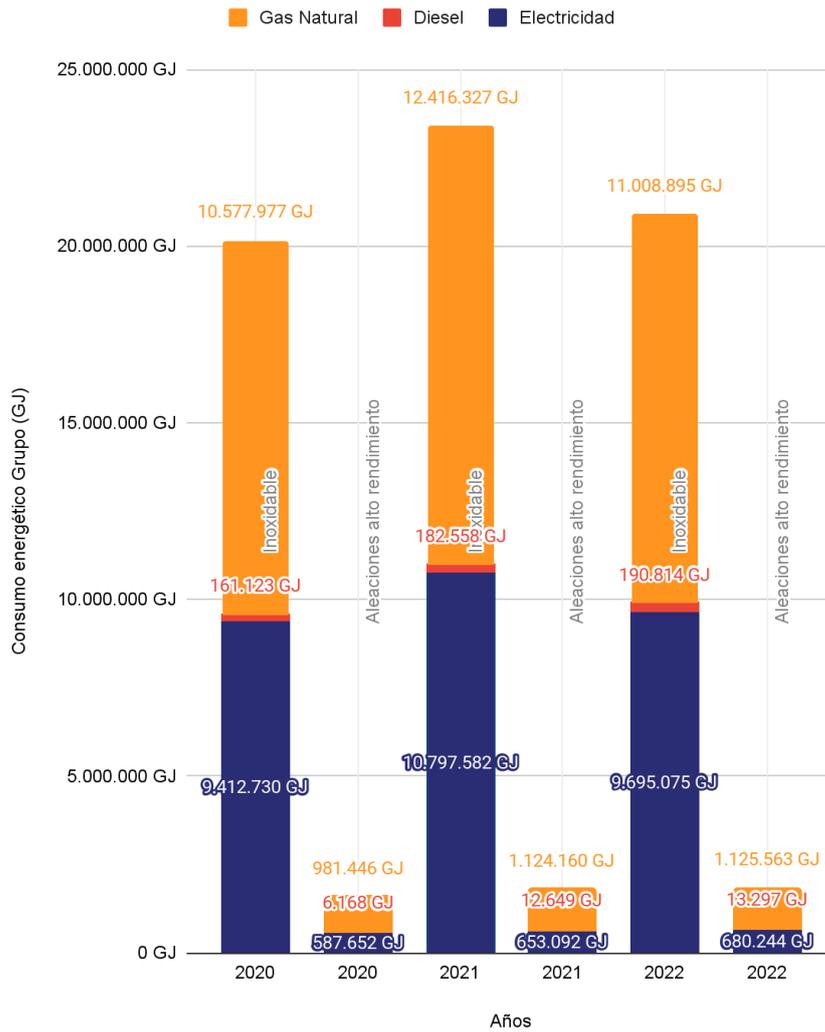


En 2022, Acerinox se comprometió con la iniciativa Science Based Target (SBTi) para fijar un objetivo alineado con la ciencia en los próximos dos años, y está colaborando con este proyecto en la guía sectorial para el sector del acero, que se espera que se publique a lo largo de 2023.

El consumo responsable de energía es una característica esencial en la actividad de la Compañía. Por tanto, el Grupo está orientado hacia la disminución del consumo energético y a la mejora de la eficiencia energética, unas cuestiones estratégicas debido a su carácter electrointensivo.

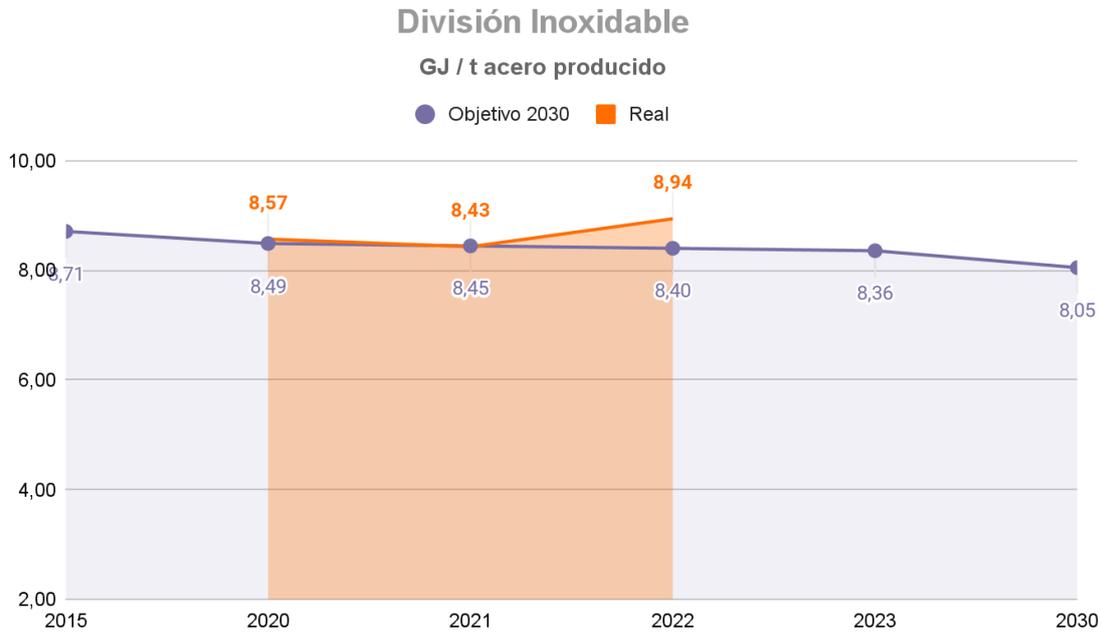
El Grupo está incrementando el consumo de energía eléctrica renovable a través de la contratación de contratos PPA renovable en las diferentes fábricas, teniendo en cuenta las características específicas y posibilidades de los diferentes países en los que opera.

Consumo energético del Grupo / 302-1



Adicionalmente, también se estableció un objetivo de reducir un 7,5% la intensidad energética de la división inoxidable en 2030 respecto a los niveles de 2015, viéndose influenciado por la caída de la producción.

Objetivo intensidad energética de la División Inoxidable / 302-3



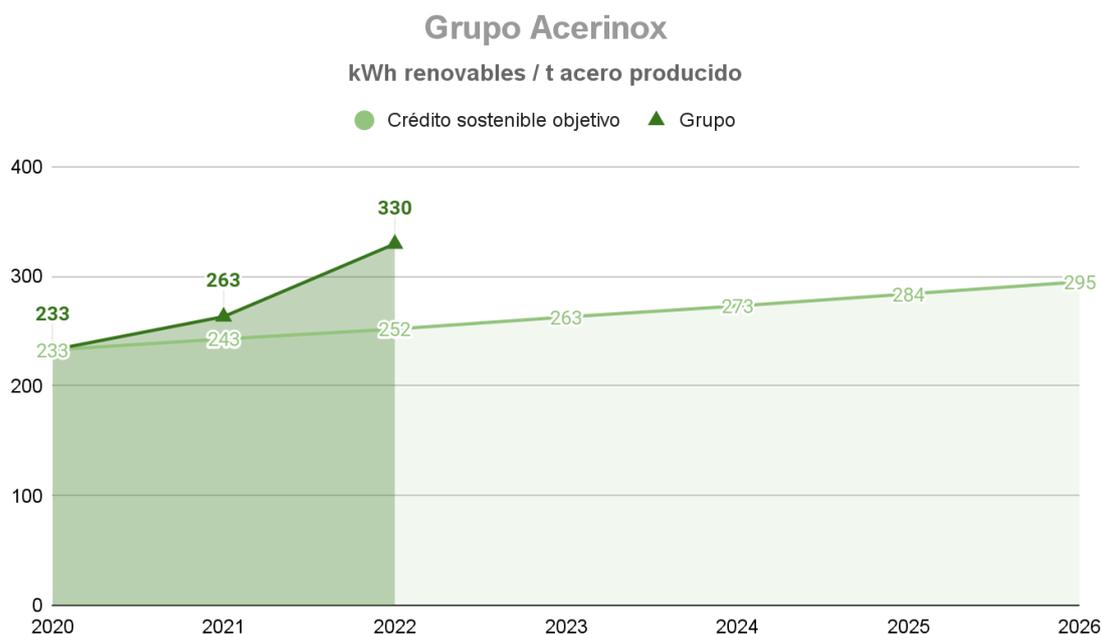
Ambos conceptos se desagregan en objetivos anuales que se vinculan a la retribución variable del Consejero Delegado y la Alta Dirección, y en cascada se despliegan en los diferentes niveles de la organización.

Certificados de Energía Renovable / 302-1 →

284.750 MWh + 170% de incremento en comparación con el año pasado

Otro de los objetivos vinculados a la financiación sostenible es la mejora del 4% anual del ratio de intensidad de electricidad renovable de todo el Grupo Acerinox (inoxidable y altas aleaciones) desde 2020.

Intensidad energética renovable del Grupo / 302-1



\*consumo de energía renovable (PPAs + GdOs), restante según mix nacional (location based)

## 5.2.2 Gestión responsable del agua

### 3-3 / 303-1 / 303-2 / 303-3 / 303-4 / 303-5

La producción de acero inoxidable y aleaciones de alto rendimiento exige grandes cantidades de agua, por lo que su disponibilidad es crucial para Acerinox. La gestión del agua es uno de los asuntos relevantes del Grupo, y su calidad se garantiza mediante análisis realizados por laboratorios internos y externos que proporcionan información y analíticas con parámetros como, por ejemplo, sólidos en suspensión, pH y otros tratamientos del agua, alcalinidad, contenido en hierro, calcio, fósforo o aluminio, entre otros.

Acerinox reconoce el acceso a agua limpia y saneamiento como un Derecho Humano y suscribe el Objetivo de Desarrollo Sostenible 6 Agua Limpia y Saneamiento. En línea con este compromiso de sostenibilidad, la Compañía brinda a todos sus empleados servicios de WASH (Water Sanitation Higiene, por sus siglas en inglés) administrados de manera segura y en pleno funcionamiento en todas las plantas, según sus necesidades. Acerinox garantiza que los empleados tengan acceso adecuado a agua limpia para beber y asearse, así como sistemas de saneamiento, velando por sus condiciones de salud y seguridad.

### Principales indicadores / 303-3 / 303-4 / 303-5

8.940.757

CAPTACIÓN M3

5.490.924

DESCARGA M3

3.449.832

CONSUMO M3

## Actividades relevantes

### Hitos 2022

- Cálculo de la huella hídrica
- Cumplimentación del cuestionario CDP Agua, obteniendo la calificación B
- Cumplimiento objetivo de extracción específica de agua

### Retos 2023

- Estrategia hídrica

## Huella hídrica

Acerinox calcula su huella hídrica, un indicador explícito, espacio-temporal, del consumo de agua dulce medido en cada instalación. Tiene en cuenta tanto el consumo de agua dulce como la contaminación. Actualmente, analiza los consumos hídricos de sus procesos analizando el uso consuntivo del agua dulce, es decir, las pérdidas de agua dulce por evaporación o devuelta en un lugar o periodo de tiempo diferente de donde se extrajo, conocido en la WFN (*Water Footprint Network*, por sus siglas en inglés) como huella hídrica azul. También analiza el impacto de sus efluentes, estimando el grado de contaminación de recursos de agua dulce, mediante la huella hídrica gris.

La identificación de las plantas de producción que se encuentran dentro de zonas con estrés hídrico se realiza con referencia a las condiciones de baseline Water Stress indicadas por el Atlas de Riesgo Hídrico del Acueducto del Instituto de Recursos Mundiales. Según la clasificación proporcionada por la herramienta, Acerinox considera como zonas con estrés hídrico aquellas en las que la relación entre la extracción total anual de agua superficial o subterránea para diferentes usos (civil, industrial, agrícola y ganadero) y la oferta total anual de agua renovable disponible es alto (40-80%) o extremadamente alto (>80%). La información obtenida permite comparar las necesidades de agua para la producción con la disponibilidad de agua en el país o la cuenca hidrográfica, determinar la relevancia de los riesgos hídricos para tomar medidas y posibilitar la comunicación con las partes interesadas. Cada planta se evaluó utilizando la región más granular disponible. Basada en dicha información contenida en el Atlas de Riesgo Hídrico del Acueducto, actualmente 4 de los 13 municipios en los que se encuentran las plantas de Acerinox se encuentran en regiones con estrés hídrico alto o extremadamente alto (España, Sudáfrica y EE.UU.).

El impacto y la situación de riesgo de cada instalación son únicos según el contexto local. El proyecto de huella hídrica servirá para que las instalaciones comprendan su vulnerabilidad ante la escasez de agua y/o la disminución de la calidad del agua.

La influencia de Acerinox en las cuencas hidrográficas permitirá realizar estrategias de sostenibilidad hídrica dentro del entorno como actores locales, proyectos de reposición hídrica en ecosistemas naturales, mejora de la calidad de las aguas, utilización de aguas residuales para su reutilización dentro de las cuencas hidrográficas, y pueda ser regenerada con un tratamiento eficaz.

La mejora de la huella hídrica se abordará desde diferentes perspectivas: la reducción de utilización de agua en los procesos de fabricación, la optimización y buen uso en las materias primas y auxiliares y también en la depuración y regeneración de las aguas para que puedan servir para otros usos, así como la devolución a la naturaleza. Para ello, es básico la reutilización del agua dentro de las fábricas, aumentando el número de usos y la optimización de aquellos procesos donde se utiliza, así como las mejoras en el control de los consumos para tener mayor conocimiento.

Para evaluar los riesgos a largo plazo (2030 y 2050), Acerinox consideró los escenarios del IPCC, RCP 2.6 y RCP 8.5 (ver más información en el capítulo 5.2.1 Lucha contra el cambio climático).

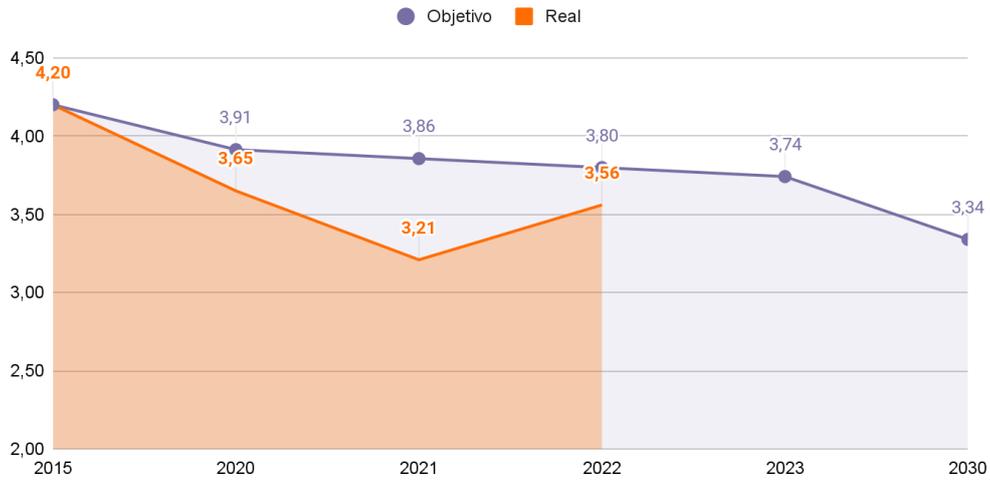
## Captación de agua / 303-3

Los volúmenes de agua extraída se contabilizan diariamente a través de medidores de flujo. Este monitoreo se lleva a cabo no solo para los procesos de producción, sino también para asegurar el cumplimiento de los requisitos del permiso de agua. Los volúmenes de agua extraída son verificados anualmente por un tercero. El Grupo Acerinox es plenamente consciente de la importancia de reducir el consumo de agua, habiendo incluido en su Plan Estratégico de Sostenibilidad un KPI específico para ello.

El Grupo, con el fin de mantenerse fiel al principio de mejora continua, siguió trabajando en la consecución del objetivo de reducir, en un 20% para 2030, la extracción específica en la División de Inoxidables, tomando 2015 como punto de referencia, manteniendo su cumplimiento anual.

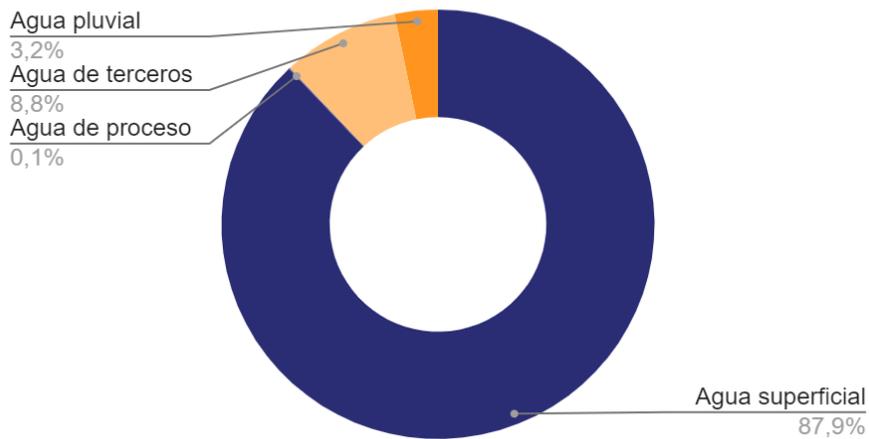
### División Inoxidable

m3 / t acero producido



Además, Acerinox registra la fuente de captación de agua utilizada para las operaciones de la planta. Los volúmenes provienen de datos oficiales y verificados que se miden diariamente a través de caudalímetros. El Grupo Acerinox utiliza varias fuentes cuyos estándares de calidad están certificados por el proveedor: agua superficial (caso principal), agua de producción y agua de terceros (proveedores municipales).

Distribución del total de agua captada por fuente en 2022: 3,70 m3 / tons



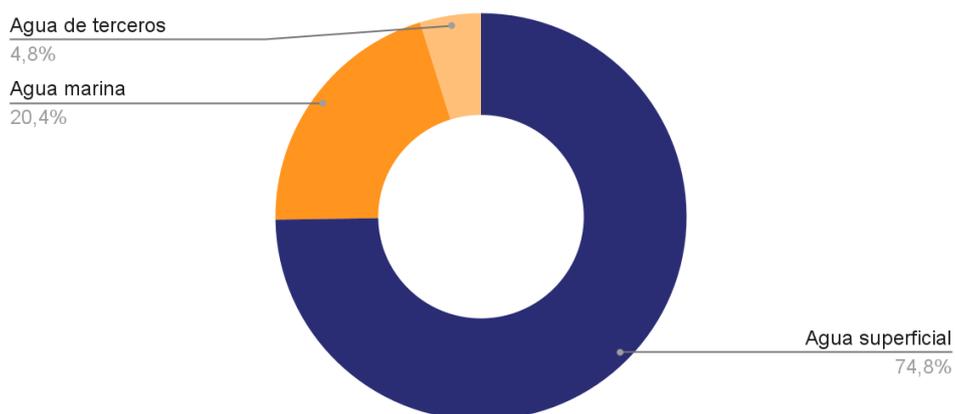
2022	Total		Inoxidable		AAR		
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
Agua superficial	7.859.120	4.720.887	3.138.233	4.312.930	3.138.233	407.956	-
Agua subterránea	0	0	0	0	0	0	-
Agua marina	0	0	0	0	0	0	-
Agua de procesos	7.475	7.475	0	7.475	0	0	-
Agua de terceros	785.902	492.219	293.683	287.230	293.683	204.989	-
Agua pluvial	288.260	0	288.260	0	288.260	0	-
<b>Total</b>	<b>8.940.757</b>	<b>5.220.581</b>	<b>3.720.176</b>	<b>4.607.635</b>	<b>3.720.176</b>	<b>612.945</b>	<b>-</b>

### Descarga de agua / 303-2 / 303-4

Los vertidos de agua son un indicador ambiental clave para el Grupo y los volúmenes se controlan siguiendo los requisitos oficiales. Acerinox realiza un seguimiento horario del vertido a través de caudalímetros con un registro de cantidad y calidad por destino del efluente: superficial, agua marina o terceros. Acerinox trata el agua antes de verterla y dispone de la tecnología para medir y monitorear los flujos relevantes antes de la descarga. Las plantas realizan tratamientos primarios, tratamientos secundarios y tratamientos terciarios.

Las fábricas cuentan con plantas de recuperación y neutralización de ácidos para la gestión eficiente de los ácidos de decapado y el correcto tratamiento de aguas ácidas y básicas. También existen contenedores secundarios de emergencia para evitar vertidos y recircular el fluido. En el caso de la planta de Acerinox Europa, dicho sistema de seguimiento está conectado a su vez con las Autoridades. Los vertidos de agua están altamente controlados para cubrir y garantizar el cumplimiento de la normativa y Valores Límite de Emisión (VLE). Las fábricas siguen los estándares para verificar la calidad. Por ejemplo, algunas de ellas están certificadas bajo la ISO 17025 para administrar este sistema de calidad.

Distribución del total de agua descargada por fuente en 2022: 5.490.924 m3



2022	Total		Inoxidable		AAR		
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
Agua superficial	4.105.172	3.722.827	382.345	3.661.956	382.345	60.871	-
Agua subterránea	0	0	0	0	0	0	-
Agua marina	1.122.091	0	1.122.091	0	1.122.091	0	-
Agua de terceros	263.662	229.929	33.733	0	33.733	229.929	-
<b>Total</b>	<b>5.490.924</b>	<b>3.952.755</b>	<b>1.538.169</b>	<b>3.661.956</b>	<b>1.538.169</b>	<b>290.799</b>	<b>-</b>

### Consumo responsable

Acerinox considera el reciclaje de agua esencial dentro de su compromiso con la sostenibilidad y del modelo de economía circular. La fabricación de los productos requiere un proceso de refrigeración continuo e intensivo mediante agua. Para ello, el Grupo dispone de diferentes estaciones depuradoras residuales (EDAR). El Grupo lleva a cabo un proceso de decapado en el que la gestión de la calidad del agua es esencial. Acerinox implementó las Mejores Técnicas Disponibles para optimizar el uso del agua reciclada y alcanzar el Estatus de Residuo Cero en todas las plantas (100% reutilización del agua). Varias plantas del Grupo ya han implementado acciones de Residuo Cero y otras planean inversiones para lograrlo.

### 5.2.3 Otros aspectos ambientales

#### 305-7

En línea con la lucha contra el cambio climático, Acerinox dirige sus esfuerzos a minimizar el impacto de sus operaciones en el medio ambiente, incluyendo la reducción de aquellas emisiones atmosféricas como el polvo o las partículas. Para ello, las plantas del Grupo monitorizan y controlan sus cifras de emisiones de óxidos de nitrógeno, compuestos orgánicos volátiles y partículas.

#### Principales indicadores

648 toneladas  
NOx

32 toneladas  
COVs

280 toneladas  
PM

	2022		
	Total	Inoxidable	AAR
<b>NOx</b>	648	620	28
<b>COV's</b>	32	32	0
<b>Partículas</b>	280	280	0

Las fábricas disponen de torres catalíticas donde se produce la reconversión de los óxidos de nitrógeno en nitrógeno molecular, logrando así minimizar estas emisiones, junto con otros sistemas de filtración. El Grupo exige acciones para evitar las emisiones de contaminantes atmosféricos y otros daños ambientales, como el uso de canopies y pantallas antirruido. Además, Acerinox impulsa la implementación de procesos de trabajo o tecnologías para mitigar las emisiones de polvo y partículas en suspensión, como es el caso de éxito de NAS.

#### Reutilización del polvo de AOD

Acerinox identificó la oportunidad de reducir las emisiones de CO<sub>2</sub>, evitando la eliminación de residuos y reduciendo el consumo de materia prima a través de la reutilización del polvo de AOD (*Argon Oxygen Decarburization*, por sus siglas en inglés) proveniente de las cámaras de filtros en la acería de NAS. Este polvo AOD se caracteriza por su alta concentración de cal dolomítica (>50%) pero bajo contenido de metales. Algunos investigadores concluyen que, si bien no fue posible la recuperación del metal, el porcentaje relevante de cal dolomítica podría permitir su reutilización en el proceso. Después de recibir la aprobación de las autoridades, NAS comenzó a usar el polvo AOD como ingrediente en el EAF (horno eléctrico). De esta forma, el polvo AOD es ahora un reemplazo de la nueva cal dolomítica. Esta práctica permite un ahorro económico utilizando polvo AOD como sustituto de la cal dolomítica en el horno, valorizando los residuos y reduciendo las emisiones de CO<sub>2</sub> asociadas a ambos.

## Biodiversidad / 304-3

El Grupo Acerinox está comprometido con la preservación de la biodiversidad. Consciente de la urgencia de frenar la acelerada pérdida de especies, desarrolla sus actividades en armonía con la naturaleza prestando especial atención a los impactos en los ecosistemas.

Acerinox está llevando a cabo una revisión profunda de su compromiso con la protección de la biodiversidad, y fortalecer, de este modo, la preservación de la diversidad ecológica a lo largo del ciclo de vida minimizando su aficción a la flora y la fauna.

## Caso destacado

### Proyecto FIUS. Estudio de investigación de la especie exótica *Rugulopteryx Okamurae*

El problema asociado al impacto ambiental, social y económico, además de paisajístico, generado por la eclosión del alga invasora *Rugulopteryx Okamurae*, procedente de aguas tropicales y templadas, tanto en el estrecho de Gibraltar como en la bahía de Algeciras, no tiene precedentes en la historia de ambos enclaves geográficos. La diversidad el impacto generado por la especie es amplio. Además del impacto ambiental, que se ha hecho evidente en los últimos años, la acumulación de alga en las artes de pesca y en las playas ha supuesto un alto impacto en el sector socio-económico.

El conocimiento científico generado sobre la fisiología y la biología de la especie, al igual que los trabajos ecológicos, era realmente escaso. El apoyo de Acerinox Europa al estudio pretende desarrollar medidas eficaces de vigilancia, detección temprana y mitigación de especies exóticas con potencial invasor en las infraestructuras portuarias y zonas aledañas de fondeo, que estén basadas en el origen del problema.

## 5.3. Economía circular y producto sostenible

### 5.3.1 Economía circular

Acerinox es un referente en economía circular y así lo demuestra su producto. El acero inoxidable es un material con una larga vida útil que puede ser reciclado infinitamente. Para su producción, Acerinox emplea como principal materia prima la chatarra, alcanzando valores por encima del 90% de material reciclado a la entrada del proceso.

## Economía Circular



Durante la fabricación y al final del proceso, Acerinox busca reutilizar, reciclar y reusar el máximo de los recursos empleados. Tal es su compromiso que Acerinox tiene un objetivo en el largo plazo vinculado a ser capaces de reciclar un 90% de todos los residuos generados de cara al 2030.

Para promover el crecimiento sostenible y el uso responsable de los recursos, Acerinox cuenta con una política general de Producción y Comercialización Sostenible, accesible en la web corporativa, que establece los principios generales de actuación sostenible del Grupo en las actividades de adquisición de bienes y servicios, producción y distribución, y procura que todas sus actividades productivas se realicen de manera respetuosa con las personas, el medio ambiente y la comunidad en general, todo ello dentro de las posibilidades que ofrecen la ciencia, las mejores técnicas disponibles y la competitividad.

**Principales indicadores 301-2 / 306-4**



**2.259.217 Tons**  
**MATERIAL RECICLADO**  
**COMO MATERIA PRIMA**

**79 %**  
**RESIDUOS**  
**RECICLADOS**

**Actividades relevantes**

Hitos 2022

- Desarrollo de diferentes iniciativas de valorización de la escoria de la Planta de Algeciras
- Obtención del más alto reconocimiento de sostenibilidad según EcoVadis (nivel platino)
- Obtención del reconocimiento Responsible Chromium asociado al nivel platino de EcoVadis.

Retos 2023

- Obtención de de la certificación CE para la escoria de la Planta de Algeciras

**Materias primas / 301-1**

2.259.217	697.324	316.862	39.968	16.264
<b>Material reciclado*</b>	<b>Aleaciones</b>	<b>Gases</b>	<b>Ácidos</b>	<b>Ácido reciclado**</b>

"Se entiende por material reciclado la chatarra comprada, la chatarra de proceso e interna, y el metal recuperado de la escoria y otros residuos reciclados.

\*\*Ácido reciclado: Cantidad total de ácido nítrico y fluorhídrico recuperado.

## Gestión de los residuos

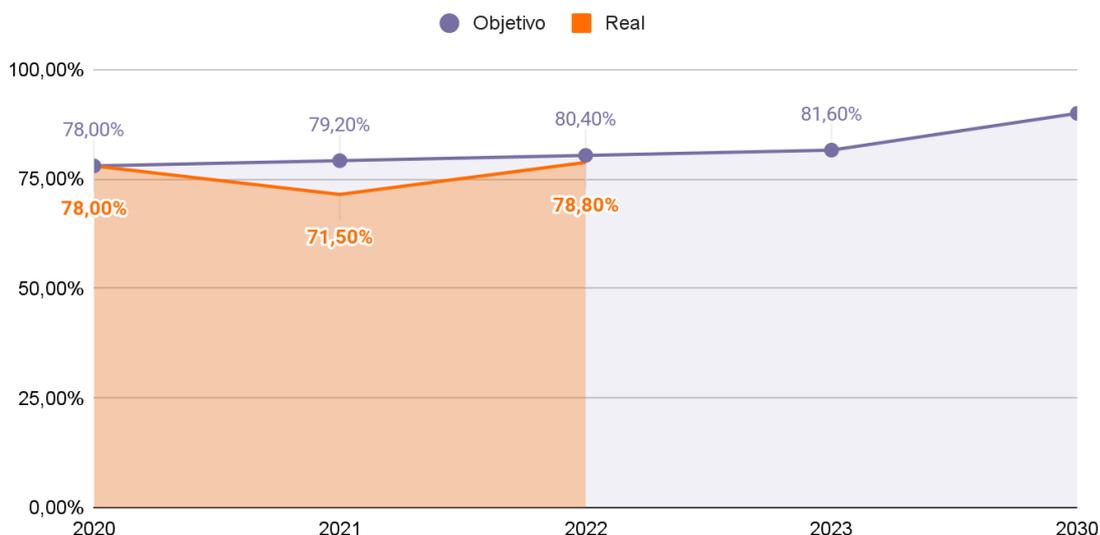
### Residuos generados clasificados por tipo de gestión y composición / 306-3 / 306-4 / 306-5

	2022		2021		2020	
Total residuos	<b>1.572.089</b>	%	1.669.804	%	1.382.841	%
Depósito	333.533	21,2%	471.113	28,2%	302.191	21,9%
Reciclados / Recuperados	1.238.477	78,8%	1.193.399	71,5%	1.079.247	78,0%
Otros (I+D+i)	79	0,0%	5.292	0,3%	1.403	0,1%
Total residuos no peligrosos	<b>1.432.962</b>	91,2%	1.521.645	91,1%	1.253.389	90,64%
Depósito	252.595	17,6%	385.541	25,3%	232.600	18,6%
Reciclados / Recuperados	1.180.298	82,4%	1.135.377	74,6%	1.019.386	81,3%
Otros (I+D+i)	70	0,0%	727	0,0%	1.403	0,1%
Total residuos peligrosos	<b>139.127</b>	8,8%	147.730	8,8%	129.452	9,36%
Depósito	80.939	58,2%	85.535	57,9%	69.591	53,8%
Reciclados / Recuperados	58.179	41,8%	57.630	39,0%	59.861	46,2%
Otros (I+D+i)	9	0,0%	4.565	3,1%	0	0,0%

El Grupo trabajó en el objetivo de reducción de residuos de cara al 2030, empleando sus mejores prácticas en las distintas fábricas, logrando reciclar casi el 80% del total de los residuos generados.

## División Inoxidable

% de residuos reciclados



Acerinox opera minimizando la generación de residuos, en búsqueda del aprovechamiento de todos aquellos recursos que se emplean a lo largo del proceso productivo. Así pues, las fábricas del Grupo cuentan con sistemas de gestión que incluyen acciones como las que se mencionan a continuación:

- Procedimiento sobre el etiquetado, almacenamiento, manipulación y transporte adecuados de sustancias peligrosas.
- Formación a empleados en la manipulación y gestión segura de sustancias peligrosas.
- Trazado de los flujos de residuos para clasificarlos y facilitar su eliminación mediante métodos adecuados de manipulación de residuos, como la reutilización y el reciclaje.
- Plantas de tratamiento de efluentes.
- Calderas de recuperación de calor: se trata de un sistema que genera simultáneamente al menos dos formas diferentes de energía a partir de una única fuente de combustible. El generador recupera y reutiliza su propio calor residual procedente de la combustión de gas natural o gas de petróleo procesado para generar vapor que acciona turbinas auxiliares para producir energía adicional.
- Procedimientos relativos al almacenamiento y la manipulación adecuados de sustancias peligrosas, como procesos para evitar derrames accidentales o instrucciones sobre el uso de equipos de protección individual (EPI) adecuados en la manipulación de sustancias peligrosas.

### De lodos de neutralización a ladrillos

BAHRU envió 1.749 toneladas de lodos de neutralización ácida para el proyecto de valorización de residuos para convertir los lodos en ladrillos sin cocer en 2022. Estas 1.749 toneladas de lodos se han convertido en 1,4 millones de unidades de ladrillos y se han suministrado al mercado local para la construcción de edificios y urbanizaciones.

El proyecto Sludge-to-Brick se encuentra actualmente en su fase final para obtener la marca MyHIJAU, el reconocimiento ecológico oficial de Malasia para productos y servicios respetuosos con el medio ambiente, iniciado y respaldado por el Gobierno de Malasia.

### Programa de Bahru de concienciación medioambiental

El departamento de Medio Ambiente organizó el concurso "De residuo a maceta" con motivo del Día Mundial del Medio Ambiente.

El objetivo de este programa es animar a los empleados de la factoría a fabricar macetas artesanales con materiales de desecho, aumentar la concienciación medioambiental entre los trabajadores y promover el reciclaje y la reutilización de residuos.



Las macetas artesanales representan los esfuerzos de nuestros empleados por apoyar el reciclaje de residuos para la protección del medio ambiente y también mejoran el compromiso de los empleados. Las macetas artesanales se plantaron con bonitas plantas verdes y se utilizaron para decorar las oficinas.

Informe Anual Integrado

# Sectores de aplicación

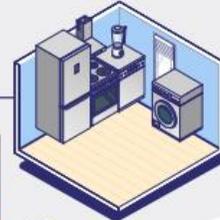


## Transporte

- Automóvil
- Ferroviario
- Aéreo
- Marítimo
- Transporte aeroespacial

## Electrodomésticos y menaje

- Frigoríficos, lavadoras
- Microondas, hornos
- Fregaderos, campanas extractoras
- Catering
- Menaje y hogar, cocinas



## Tecnología Energética y ambiental

- Centrales eléctricas



## Industria Alimentaria

- Almacenamiento
- Barriles
- Industria alimentaria
- Agroalimentario



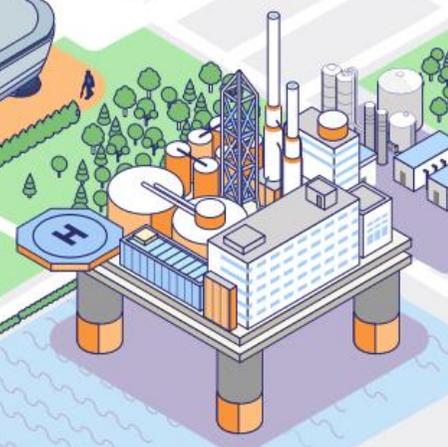
## ABC e infraestructuras

- Fachadas
- Revestimientos
- Ascensores
- Estructuras
- Clima & Calefacción
- Piscinas
- Mobiliario urbano



## Equipamiento Industrial e ingeniería

- Agua
- Energía y Petroquímica
- Baterías
- Farmacéutica y Médica
- Papelera y Cementera



### 5.3.2.1 Certificaciones y controles de procesos y productos / 416-1

Más allá de todas las exigencias legales que aplican a cada país, la totalidad de las fábricas del Grupo Acerinox cumple con los controles de calidad y medio ambiente, además de contar en su conjunto con Sistemas de Gestión Medioambiental en línea con la norma ISO 14001:2015. Asimismo, en cada una de las filiales se han asumido estándares que sobrepasan las exigencias legislativas en diversos ámbitos como calidad, seguridad o medio ambiente.

Por otro lado, Acerinox se somete a una serie de auditorías anuales externas de los Sistemas de Información del Grupo, tanto a nivel de la sociedad matriz como del conjunto de las filiales. Dichas auditorías son realizadas tanto por entidades externas como por clientes.

#### Enlaces:

ACX Europa: <https://acerinox.com/es/grupo-acerinox/fabricas/acerinox-europa/informacin-de-interes/>

NAS: <https://www.northamericanstainless.com/quality/>

Roldán: <https://acerinox.com/es/grupo-acerinox/fabricas/roldan/informacin-de-interes/>

Inoxfil: <https://acerinox.com/es/grupo-acerinox/fabricas/inoxfil/informacin-de-interes/>

Columbus: <https://www.columbus.co.za/products/certification-markings.html>

Bahru: <https://acerinox.com/es/grupo-acerinox/fabricas/bahru-stainless/informacion-de-interes/>

VDM Metals: <https://www.vdm-metals.com/es/>

### 5.3.3 Innovación

#### Inversión en inmovilizado

Las inversiones efectuadas en este ejercicio tanto en inmovilizado material como intangible, ascendieron a 154 millones de euros. Estas inversiones incluyen tanto la adquisición e instalación de nuevos equipos como inversiones recurrentes de mantenimiento.

Se trata de inversiones, en muchos casos, orientadas a la mejora de la eficiencia y la productividad, pero también de carácter estratégico y apostando por la sostenibilidad ya que conllevan reducciones de los consumos de energía.

En el caso de Acerinox Europa el importe total de inversiones (incluyendo las de mantenimiento) fue de 53 millones de euros, 37% superior a la del 2021, entre las que destacan la nave de almacenamiento de escorias y la nueva línea de corte CS-6.

Las inversiones efectuadas por la sociedad North American Stainless ascendieron a 44 millones de euros, 56% más que en 2021, destinadas al mantenimiento de equipos existentes, actualización de la AP1, nueva línea de corte longitudinal SL-5 y a la sustitución de equipos dañados con el incidente de acería y sustitución de cableados.

En el caso de Columbus Stainless las inversiones del ejercicio fueron de 20 millones de euros, 92% superior a la del año precedente, destacando la instalación de tanques para almacenamiento de oxígeno y nitrógeno además de las inversiones dirigidas al mantenimiento de equipos.

VDM invirtió en el ejercicio 28 millones de euros, un incremento del 39% respecto al año pasado, destinados al crecimiento de la producción, mejora de la calidad del producto, seguridad, medio ambiente y mantenimiento de equipos existentes.

En el caso de la fábrica del Grupo en Malasia, Bahru Stainless, en 2022 Acerinox destinó 2 millones de euros, comparado con 1 millón en 2021.

Roldán y Acerinox S.A. contaron con una inversión de 5 millones de euros en 2022, 2 millones de euros en 2021.

## I+d+i

La innovación es uno de los valores corporativos de Acerinox, y es una fuente de mejoras para poder competir en un mercado tan globalizado y competitivo como el del acero inoxidable.

Por ello, en el 2021 se creó un Comité de Innovación y Tecnología, dirigido por el Consejero Delegado del Grupo e integrado por responsables de varias áreas de negocio, con el propósito de revisar las capacidades del Grupo, definir la estrategia en I+D+i, dotar de fondos suficientes, identificar los riesgos que puedan impactar significativamente en las operaciones del Grupo y definir objetivos a largo plazo.

Asimismo, se crearon 3 grupos de trabajo centrados en el desarrollo de materiales, la mejora de procesos de producción e implementación de otros nuevos y el impulso de los procesos de innovación que incluye, entre otras tareas, la gestión de

patentes del Grupo y el impulso a los procesos sostenibles. Algunos ejemplos de los proyectos puestos en marcha en 2022 están relacionados con el uso de acero inoxidable para los almacenamientos de hidrógeno renovable o el uso de este elemento como combustible en los hornos de calentamiento de las fábricas.

El intercambio de experiencias entre unidades de negocio del Grupo está abierto a la aportación de cualquier empleado con el fin de aprovechar al máximo el profundo *know-how* de la plantilla de Acerinox.

La colaboración con organismos de investigación, tanto públicos como privados, resulta esencial ya que cerca de la mitad de las inversiones en este campo se llevan a cabo en un trabajo conjunto con entidades, universidades o centros de investigación de esta naturaleza.

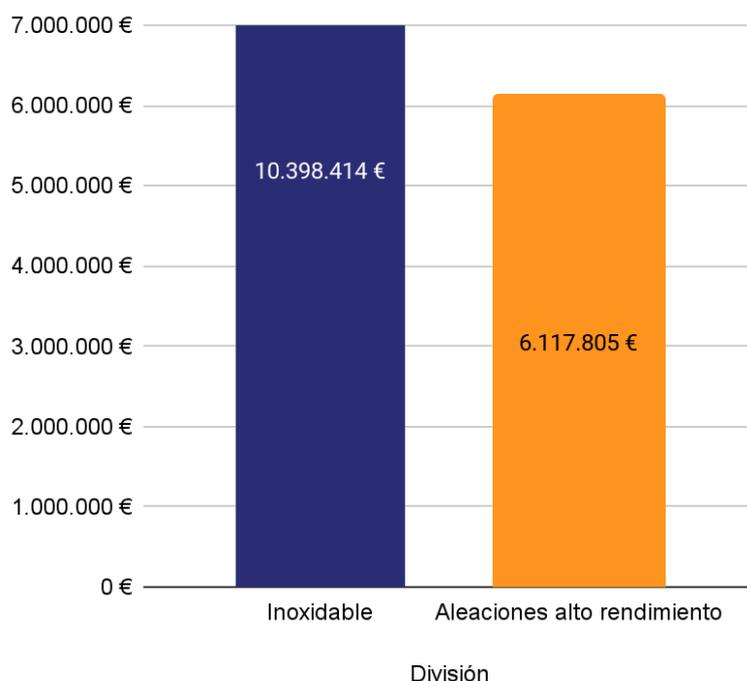
Más de 40 personas del Grupo, distribuidas en diferentes plantas de producción, dedican sus conocimientos y esfuerzos a tareas de investigación y desarrollo, sin contar el personal que, en los laboratorios con los que cuenta cada planta del Grupo, trabajan en buscar nuevas aleaciones y mejorar las propiedades de las actuales.

Acerinox, además, promueve la participación de todos los empleados en este campo con la convocatoria anual de los Premios Rafael Naranjo, destinados a reconocer a los trabajadores que han destacado por sus proyectos innovadores en materia de Seguridad, Medio Ambiente y Calidad.

Entre los proyectos con actividad en 2022 cabe destacar el proyecto AUSTRONG, un proyecto europeo desarrollado con instituciones italianas, españolas y finlandesas y que pretende desarrollar un nuevo acero más sostenible para la economía del hidrógeno. Este material se diseña para soportar las condiciones de trabajo más exigentes, incluso en estado líquido. También hay que resaltar, a nivel nacional, el proyecto CERES. Este proyecto, liderado por Acerinox Europa, pretende evaluar el desarrollo de una economía circular basada en los residuos minerales de las plantas siderúrgicas. En el proyecto se analizan los retos principales de estos materiales y su valorización en un entorno legal seguro y sostenible a largo plazo.

## Tabla de Inversiones y Gastos I+D+i 2022

**Total del Grupo: 16.516.219 €**



## CEDINOX

Acerinox, en virtud de su compromiso con la difusión del conocimiento, apoya y fomenta la labor de CEDINOX, la Asociación Española para la Investigación y el Desarrollo del Acero Inoxidable.

Esta asociación sin ánimo de lucro basa su actividad en 4 pilares fundamentales que son la investigación, el asesoramiento, la difusión y la formación sobre aceros inoxidable. Fundada en 1985, colabora activamente con las principales fábricas de Acerinox, así como con usuarios y universidades.

Entre sus actividades relacionadas con la investigación, destaca la participación en diferentes proyectos, la búsqueda de nuevas aplicaciones y la detección de oportunidades de desarrollo de este material en sectores tan variados y diferentes como la industria, la energía, la arquitectura o el transporte, por citar algunos.

CEDINOX realiza labores de asesoramiento a empresas y diferentes profesionales sobre la correcta selección y mantenimiento de los aceros inoxidable, así como su transformación y limpieza. Dispone de una amplia biblioteca en su página web y da respuesta a las consultas técnicas que llegan a través de su canal online de consultas. Además, ha estado involucrada en proyectos de referencia internacional tales como el puente Hong Kong Macao, la Sagrada Familia, el estadio Santiago Bernabeu o la ampliación del puerto de Mónaco, así como diferentes proyectos relacionados con las energías renovables y la industria en general. Finalmente, Cedinox también participa y colabora en la elaboración de diferente normativa sobre los aceros inoxidable, como es el caso del reciente Código Estructural, defendiendo, en diferentes foros, las ventajas del material.

La elaboración de numerosa documentación técnica sobre aceros inoxidable, junto con su revista "Acero Inoxidable" suponen una excelente forma de dar a conocer el material entre profesionales y usuarios. Del mismo modo, Cedinox lleva a cabo la traducción al español de documentación específica convirtiéndolo en referencia en lo que a información sobre aceros inoxidable en habla hispana se refiere. Su participación en ferias como Stainless Steel World Exhibition and Conference en Maastricht, la Feria Metal Madrid o la Tube and Wire en Düsseldorf permite no solo conocer el mercado y el sector en profundidad, sino también tomar parte en ponencias y foros. Asimismo, colabora en las actividades del World

Stainless (Asociación Internacional del Acero Inoxidable) y sus grupos de trabajo. Su creciente presencia en redes sociales como LinkedIn, Instagram o Youtube es otro modo de acercar el material a todo tipo de públicos. Las acciones de la asociación no se restringen únicamente al territorio nacional sino que también tiene actividad en otros territorios internacionales a través de IAC (*International Advisory Centers* por sus siglas en inglés).

Pero sin duda, una de las actividades de mayor impacto en nuestra sociedad son las labores de formación que realiza Cedinox tanto en Universidades como en empresas. En el 2022 realizó un total de 37 cursos en diferentes universidades españolas, logrando acercar el acero inoxidable a casi 1.500 estudiantes de ingenierías y arquitectura. También, realizó cursos en diferentes empresas. Su relación con las universidades y con los principales centros de investigación es muy estrecha y fruto de ese vínculo con la universidad se creó el Premio Acerinox al mejor proyecto universitario de ingeniería o arquitectura relacionado con los aceros inoxidables y que ya va por su VII edición.

En definitiva, las labores de la Asociación suponen todo un apoyo al sector del acero inoxidable, conectando profesionales y buscando y fomentando las sinergias que puedan surgir.

<https://www.cedinox.es/en/cedinox/que-es-cedinox/>

## 5.4. Equipo comprometido, cultura, diversidad y seguridad

La cultura del Grupo Acerinox se define a través de su misión, visión y valores que incluyen referencias específicas a la gestión del capital humano y, concretamente, al compromiso de Acerinox como empleador de referencia en el sector.

El Grupo está comprometido con la atracción y retención del mejor talento, impulsando iniciativas que faciliten la igualdad de oportunidades, fomenten la diversidad y la inclusión de todo el equipo de profesionales y promuevan un entorno de trabajo seguro y saludable.

### 5.4.1 Atracción y retención del talento

3-3

La Política de Selección y Promoción, accesible en la web corporativa, define los principios básicos de actuación del Grupo que se despliegan en todas las empresas del mismo.

Acerinox está presente en los cinco continentes, ofreciendo oportunidades de empleo cualificado y posibilidades de crecimiento profesional en un entorno basado en la confianza, garantizando empleos estables, de calidad, seguros y saludables.

#### Principales indicadores 2-7 / 404-1 / 404-3

8.124*	57,9 h
EMPLEADOS	FORMACIÓN
S	/ EMPLEADOS

\*La cifra de plantilla del presente anexo no incluye 9 miembros de la Alta Dirección y 68 empleados de filiales comerciales de VDM Metals.

**Actividades relevantes**

**Hitos 2022**

- Puesta en marcha de la 2º edición del programa de desarrollo de futuros líderes “Ignite Next Generation”.
- Despliegue del programa de Dirección por Objetivos (DPO) a 1.300 empleados.
- Participación de mujeres directivas o de alto potencial en los programas “Progesa-Promociona” de la CEOE.
- Certificación de Expertos en Igualdad y Diversidad a todo el equipo de RR.HH.
- Programa “Excellence Talent” para el desarrollo basado en la evaluación externa de sus competencias.
- Presencia en foros de empleo en diversos centros universitarios.

**Retos 2023**

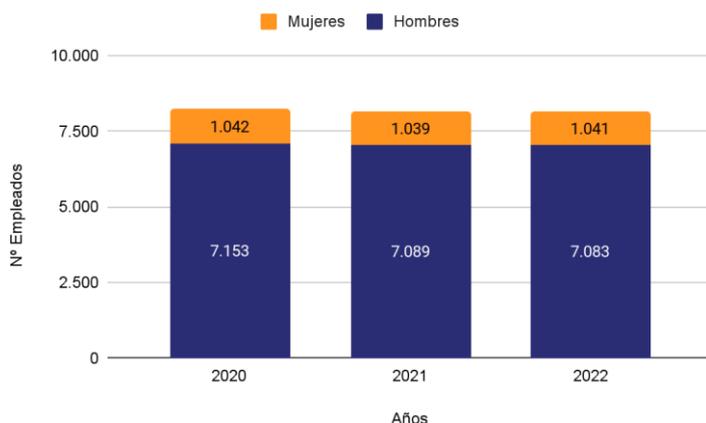
- Finalización de la implantación del programa de Dirección por Objetivos (DPO) a toda la plantilla incluida en la política de retribución variable por objetivos.
- Consolidación del posicionamiento del Grupo como empleador de referencia.
- Desarrollo del programa de comunicación “Acerinox Global Insights”.

A 31 de diciembre de 2022, el Grupo Acerinox cuenta con una plantilla global de 8.124 personas. El 33,27% (2.703 personas) desarrolla su actividad en España.

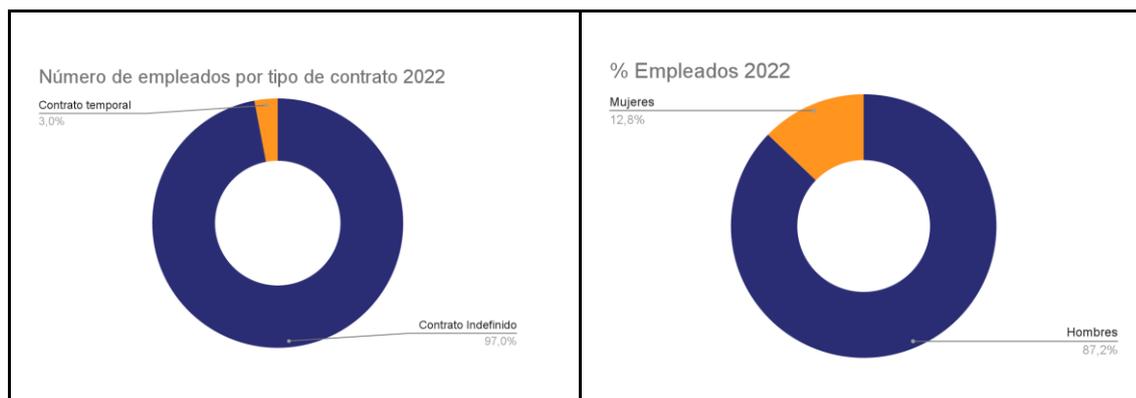
Acerinox Europa	Acerinox S.A.	Bahru	Columbus	Inoxfil	NAS	Roldán	VDM	Filiales y Centros de Servicio	Total
1.775	102	387	1.223	99	1.560	377	1.904	697	<b>8.124</b>

El compromiso del Grupo Acerinox con sus empleados, en un contexto de incertidumbre como el actual, se materializa en el mantenimiento del empleo y en los altos niveles de contratación indefinida (97%).

**Evolución de la plantilla / 2-7**



**Distribución de la plantilla por género y tipo de contrato / 2-7**



El Grupo está implantando iniciativas concretas para fomentar la contratación de profesionales con experiencia altamente cualificados y jóvenes titulados (p.ej. “Commercial Graduate Program”) que permitan rejuvenecer la plantilla, así como incrementar la presencia femenina (12,8%), a fin de mantener una alta competitividad.

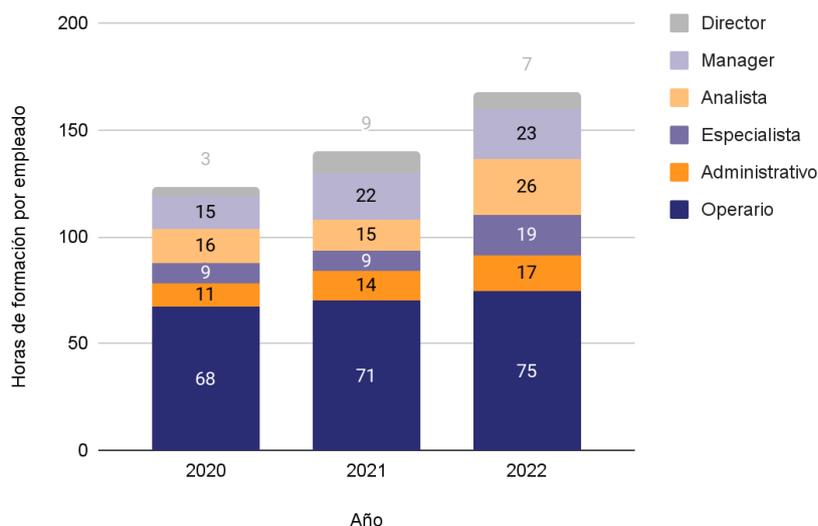
A este respecto, destacan los convenios de colaboración que mantiene el Grupo con más de una treintena de universidades y centros de formación para la incorporación de nuevo talento que permita renovar y actualizar el conocimiento.

Asimismo, Acerinox incrementa su presencia en las universidades a través de la participación en foros de empleo en Europa, Sudáfrica, EE.UU. y Asia.

Acerinox impulsa un modelo de formación adaptado a las necesidades del puesto de trabajo, para conseguir un mayor rendimiento, habiendo incrementado significativamente las horas de formación por empleado en el último año (9 %).

El entorno actual es complejo, dinámico, cambiante y digitalizado, requiriendo una rápida y flexible adaptación y adoptando nuevas formas de pensar, de trabajar y de relacionarse con los demás. La industria está en continua transformación, lo que exige aprender a trabajar en el nuevo contexto digitalizado, junto con la implementación de metodologías ágiles para la capacitación de los profesionales, un cambio en la cultura corporativa y la mentalidad empresarial. Por ello, Acerinox apuesta por seguir fomentando las competencias técnicas.

### Horas de formación al año por empleado / 404-1



El posicionamiento como líderes globales del sector solo es posible manteniendo una buena atracción y retención del talento, porque el compromiso y la implicación de los empleados es lo que ayuda al Grupo a crear el Acerinox del futuro.

Para ello, además de los Planes de Desarrollo Individualizados, se puso en marcha el “Excellence Talent Program”, un programa de gestión del talento interno que ayuda a los profesionales en el desarrollo de su carrera en la Compañía.

De este modo, los participantes pueden identificar sus fortalezas y oportunidades de desarrollo a partir de un informe individual realizado por consultores externos, basado en la evaluación del modelo de competencias de Acerinox. Este informe también proporciona recomendaciones destinadas a acciones específicas que permiten mejorar el desempeño individual.

Además, se fomenta el diálogo entre el colaborador y el área de gestión del talento para poder hacer frente de manera óptima a los retos futuros.

Los programas de desarrollo individualizados a todos los niveles de la organización están alineados con la Dirección por Objetivos (DPO), y por ende con la estrategia de la Compañía a corto y medio plazo, para asegurar un desempeño exitoso de las personas y del negocio.

## EXTENSIÓN DE LA DIRECCIÓN POR OBJETIVOS (DPO)

En el 2022, el Grupo extendió el programa de Dirección por Objetivos a un total de 1.300 empleados, permitiendo mejorar el desempeño individual y global y alineando los objetivos personales con los objetivos estratégicos de la Compañía. Este programa estructura la política de retribución variable anual mediante la fijación de objetivos a nivel Grupo, departamento e individuales, facilitando la cohesión de los empleados en la consecución de los objetivos comunes. En el 2023 está previsto su extensión a toda la plantilla incluida en la política de retribución variable por objetivos. / 404-2

## Convenios colectivos

El Grupo dispone de convenios colectivos en vigor en prácticamente todos los centros productivos, manteniendo un diálogo abierto, fluido y de cooperación con los representantes de los trabajadores donde se tratan temas relativos a las condiciones laborales, de seguridad y salud, entre otros. Las reuniones con los representantes de los trabajadores se llevan a cabo de forma periódica, y específica, cuando los asuntos a tratar así lo requieren.

## CASOS DESTACADOS

### Ignite Next Generation 2022

Se trata de un programa de desarrollo ejecutivo en colaboración con una de las escuelas de negocio de mayor prestigio internacional. En la primera edición participaron 60 profesionales en posiciones de liderazgo de todas las empresas del Grupo. En la edición de 2022 se incorporaron 90 personas en puestos de responsabilidad de diferentes países, unidades de negocio y departamentos.

Este programa ha sido diseñado teniendo en cuenta el Plan de Desarrollo Individual, así como las tendencias globales actuales, los desafíos y los retos futuros a los que se enfrenta Acerinox.

El programa Ignite Next Generation tiene una duración de seis meses. Combina módulos impartidos de forma online y presencial para potenciar el *networking* entre las diferentes unidades de negocio y divisiones en cualquier localización. Además de los módulos académicos, hay una parte dedicada a la ejecución de proyectos de innovación y a la interacción con los miembros de la Alta Dirección.

El programa pone el foco en el ejercicio del liderazgo desde varias dimensiones: innovación, liderazgo del negocio a través de los resultados y liderazgo de equipos. El objetivo es preparar a los profesionales para ser agentes del cambio y tomar conciencia del entorno externo y las tendencias futuras, obteniendo una perspectiva más amplia de los desafíos globales.

## SATISFACCIÓN DE LOS EMPLEADOS

En 2022 se detectó, en las manifestaciones de los empleados, un alto nivel de compromiso dentro de la organización a nivel global. Los empleados del Grupo manifestaron tener un gran nivel de confianza en el futuro de Acerinox, y valoraron la calidad de los productos y la reputación de la Compañía en la industria. También estimaron positivamente la seguridad del lugar de trabajo y el ambiente laboral, así como la colaboración entre compañeros. Todos ellos son aspectos fundamentales para construir un futuro mejor para todo el personal de Acerinox.

La información se recogió a lo largo del año 2022 a través de todos los canales de comunicación interna disponibles (buzones de sugerencias, foros, formaciones, canal interno, reuniones de las distintas comisiones y comités, feedback de las evaluaciones del desempeño, etc.). Esta iniciativa será objeto de desarrollo en el ejercicio 2023 como elemento de mejora continua.

## ACERINOX GLOBAL INSIGHTS

Con el objetivo de mejorar la comunicación con los empleados y alinearlos con la estrategia del negocio, se puso en marcha una nueva iniciativa 'Acerinox Global Insights'. Se trata de conferencias periódicas a todos los empleados del Grupo impartidas por distintos líderes del negocio. En estas presentaciones los empleados tienen la oportunidad de conocer más de cerca los retos futuros y los aspectos estratégicos de Acerinox, compartiendo y debatiendo diferentes asuntos de interés general para la organización.

### 5.4.2 Igualdad, diversidad e inclusión

La Política de Igualdad, Diversidad e Inclusión, accesible en la web corporativa, define los principios básicos de actuación del Grupo que se despliegan en todas las empresas del mismo.

Acerinox desarrolla diversas iniciativas para promover la incorporación de la mujer, especialmente, en aquellos niveles profesionales y ocupaciones con un menor nivel de representación femenina.

#### Principales indicadores 2-7 / 404-1

12,81%	75%	256
MUJERES	ACCIONES CUMPLIDAS PLAN DE IGUALDAD	EMPLEADOS CON DISCAPACIDAD

#### Actividades relevantes

##### Hitos 2022

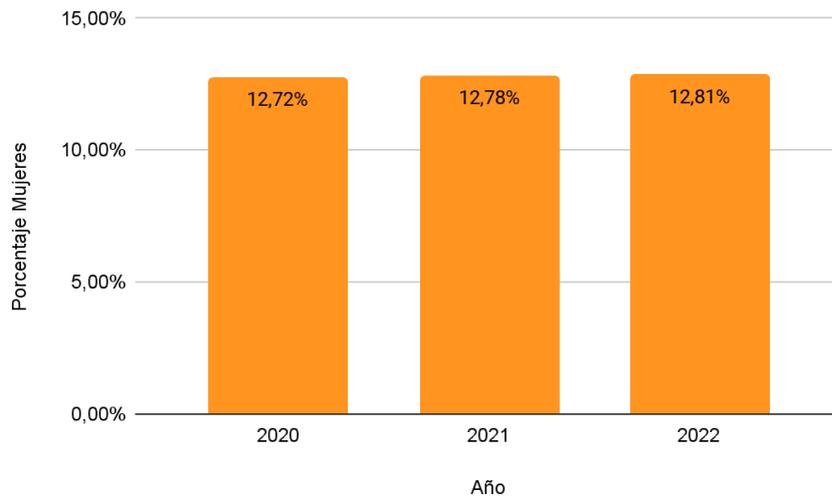
- Celebración de las Comisiones de Seguimiento y Evaluación de los planes de igualdad en vigor.
- Formación en materia de igualdad y diversidad con un 100% de participación.
- Iniciativa del Liderazgo Femenino con participación en acciones de desarrollo específicas.

##### Retos 2023

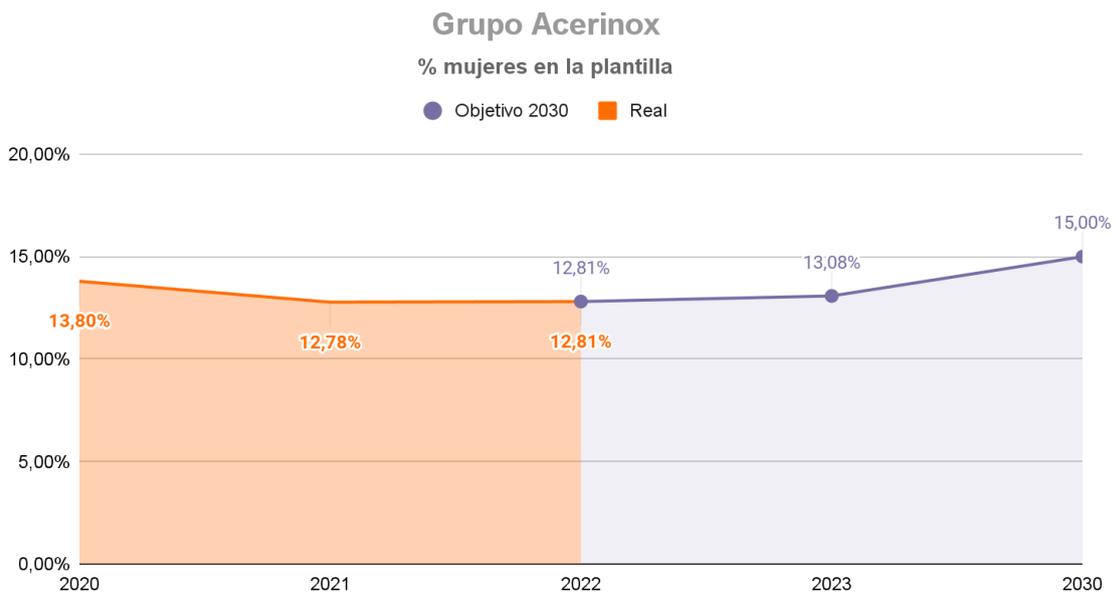
- Finalizar la ejecución de las iniciativas acordadas en los planes de igualdad (75% ejecutado).
- Mantener e incrementar las iniciativas de Liderazgo Femenino (Programas Progres, Promociona y Mujeres de Acero).
- Promover una campaña de sensibilización para la protección integral contra las violencias sexuales a todo el personal.

El porcentaje de mujeres se mantiene con un ligero incremento respecto del ejercicio anterior y representa el 12,81 % del total de la plantilla de Acerinox. Excluyendo el personal de operarios, el colectivo de mujeres alcanza el 32.34%

**Mujeres en la plantilla (%) / 2-7**



El grupo Acerinox ha revisado su objetivo de incorporación de mujeres en plantilla, habiendo fijado alcanzar un 15% en 2030.



Acerinox dispone de planes de igualdad en todas las empresas del Grupo en España e impulsa iniciativas específicas adaptadas a la realidad de cada país. Los planes de igualdad se estructuran en torno a ocho vectores:

- Comunicación y sensibilización.
- Selección y contratación.
- Retribución y brecha de género.
- Corresponsabilidad y conciliación.
- Clasificación, promoción e infrarrepresentación femenina.
- Formación y desarrollo profesional.
- Prevención de riesgos laborales y de todo tipo de acoso.
- Atención a la violencia de género.

En el 2022, se llevaron a cabo el 75% de las acciones establecidas en los planes de igualdad, resaltando las relacionadas con la comunicación y la sensibilización, la formación específica en esta materia tanto para la Alta Dirección como para los directivos y mandos intermedios, además de los integrantes de las comisiones de seguimiento de los planes de igualdad; las mejoras en los procedimientos de reclutamiento y selección desprovistos de componentes discriminatorios y sesgos de cualquier tipo; nivelación de los puestos basada en su contribución al negocio; velar por las medidas de corresponsabilidad; incorporación de la perspectiva de género en los informes de seguridad y salud, etc. Las iniciativas incluidas en estos planes fomentan la incorporación de la mujer y la igualdad de trato, lo que han permitido que se haya alcanzado el 12,81% de plantilla femenina.

El Grupo gestiona la diversidad y la no discriminación derivadas de cualquier circunstancia de carácter personal o social, teniendo en cuenta las condiciones específicas de todas las localizaciones en las que opera que, por su dispersión geográfica, presentan grandes diferencias culturales. En particular, Acerinox fomenta la inclusión laboral de las personas con distintas capacidades, contando con 256 empleados con algún tipo de discapacidad reconocida por las instituciones competentes locales.

Por otro lado, el modelo retributivo de Acerinox promueve una remuneración justa y transparente, sin ningún tipo de discriminación ni sesgo por razón de sexo. La brecha salarial entre hombres y mujeres se situó en el 2022 en el 14,66%, suponiendo una reducción del 1,31 % respecto al año anterior. Esta diferencia se debe, fundamentalmente, a la tardía incorporación de la mujer y la baja representación en la industria, lo que impacta negativamente en la percepción de conceptos retributivos asociados principalmente a la antigüedad y experiencia, la especialización y el trabajo a turnos.

La remuneración total a los miembros del Consejo de Administración durante 2022 fue de 4.250 miles de euros, de los que las cuatro consejeras percibieron 514 miles de euros. La retribución de la Alta Dirección sin incluir al Consejero Delegado fue de 8.124 miles de euros. Durante la Junta de Accionistas celebrada el pasado 16 de junio de 2022, la Política de Remuneraciones de los Consejeros fue respaldada por el 83% de los votos.

Acerinox impulsa la conciliación y bienestar de sus empleados a través de medidas de flexibilidad y beneficios sociales como el seguro de vida, el seguro médico, los horarios flexibles o las jornadas continuas, entre otros aspectos.

Durante el año 2022, 335 empleados disfrutaron de la baja por maternidad y paternidad, manteniendo altos niveles de reincorporación al trabajo y retención tras el periodo de baja (95%).

### 5.4.3 Seguridad y salud

403-1 / 403-2 / 403-3 / 403-4 / 403-5 / 403-6 / 403-7 / 403-8 / 403-9 / 416-1

La seguridad es la forma de trabajar en Acerinox y uno de sus valores corporativos. El compromiso con la seguridad y salud de las personas que trabajan en nuestras instalaciones está integrado en todos los niveles de la compañía, desde la Alta Dirección a toda la plantilla, exigiendo el mismo nivel de compromiso a todas las empresas contratistas.

El Grupo dispone de una **Política de Seguridad y Salud en el Trabajo**, cuyo objetivo es conseguir Cero Accidentes entre sus empleados y sus contratistas. Esta política, accesible en la web corporativa, define los principios básicos de actuación del Grupo que se despliegan en todas las empresas del mismo.

En 2022, el Grupo definió una estrategia de seguridad, salud y medio ambiente para los próximos cinco años basada en seis pilares:

- Integración del sistema de gestión de seguridad, salud y medio ambiente.
- Cultura corporativa de seguridad.
- Procesos corporativos de seguridad, salud y medio ambiente.
- Estructura de procesos de seguridad.
- Reducción de la huella ambiental.
- Seguridad, salud y medioambiente en la Industria 4.0

#### Principales indicadores 403-9

4,14                      8,69  
 LTIFR\* x                TRIFR\*\*  
 1.000K                    x 1.000K

\*LTIFR: Índice de Frecuencia de accidentes con baja por millón de horas trabajadas

\*\*TRIFR: Índice de Frecuencia de accidentes registrables por millón de horas trabajadas

#### Actividades relevantes

##### Hitos 2022

- Global Lean Manufacturing basada en el sistema de gestión 6S (5S + Seguridad) cuyos pilares incluyen auditorías 6S, Gemba Walks
- Reducción significativa de los índices de accidentalidad
- Implementación de panel de Indicadores Proactivos de desempeño en HSE
- Remuneración variable ligada a objetivos de seguridad y salud
- Financiación sostenible vinculada a la reducción del índice de accidentalidad

##### Retos 2023

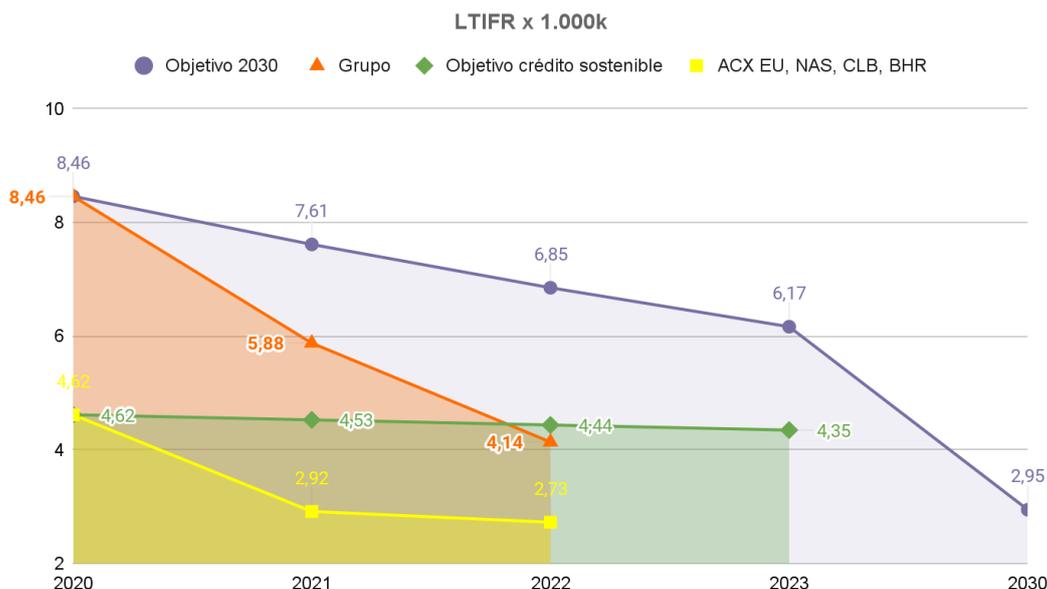
- Certificación ISO 45001 para todas las instalaciones
- Remuneración variable ligada a la reducción del índice TIR
- Desarrollo e implantación de procedimientos corporativos de Gestión HSE
- Desarrollo de Programa Corporativo de Seguridad de Procesos

Todas las empresas del Grupo Acerinox cuentan con un sistema de gestión de seguridad y salud. El objetivo para 2023 será que todas ellas estén certificadas bajo la norma ISO 45.001.

El sistema de gestión establece los procedimientos, comités y mecanismos de participación necesarios para la adecuada implantación de la cultura de seguridad en el Grupo y entre sus contratistas.

Desde 2021, el Grupo ha implantado diferentes iniciativas siguiendo la metodología de Global Lean Manufacturing basadas en el sistema de gestión 6S (5S + Seguridad) cuyos pilares incluyen auditorías 6S, Gemba Walks, Observaciones Preventivas, Auditorías LOTO y Técnicas de Resolución de Problemas.

Adicionalmente, en 2022, se trabajó en la identificación y el seguimiento de nuevos indicadores proactivos (Leading indicators), utilizando nuevas herramientas como ALMA tool (herramienta de gestión interna). El despliegue de estas iniciativas en las fábricas del Grupo, ha permitido reforzar la Cultura de Seguridad, consolidando la senda de mejora en los índices de accidentalidad respecto a años anteriores



LTIFR, reducción de 29,6% en comparación con el resultado de 2021 y TRIR, Reducción de 36% con respecto al resultado de 2021.

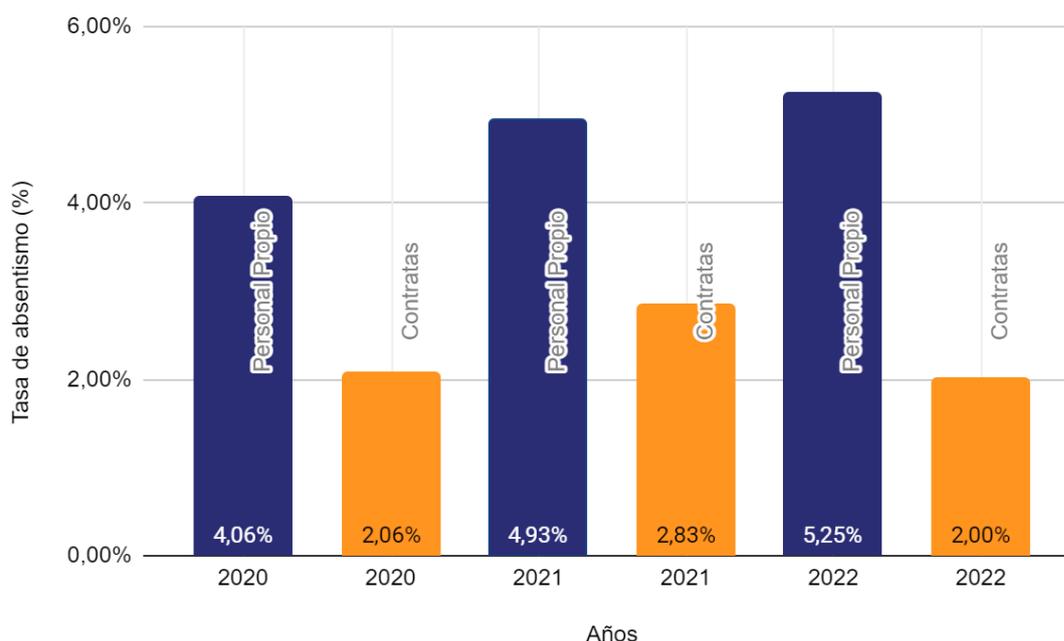
Otro de los objetivos vinculados a la financiación sostenible es la mejora del indicador de LTIFR x 1.000k en un 2% en comparación con 2021 de las fábricas de Acerinox Europa, North American Stainless, Columbus Stainless y Bahru Stainless, siendo éste igual a 2,73.

**LTIFR / 403-9**

El Grupo sigue promoviendo la integración de la Cultura de Seguridad en las operaciones, a través de la vinculación de la retribución variable de la Alta Dirección y Gerentes de las fábricas con la mejora en el desempeño de estos índices.

Por otro lado, la reducción del absentismo es otro de los focos de actuación en los que el Grupo ha realizado un mayor esfuerzo el último año, a través del seguimiento de los casos y consulta con las mutuas de accidentes para una mejor gestión de los mismos.

### Tasa de absentismo (%) / 403-9



### CASO DESTACADO

#### Roldan, Excelencia Preventiva

La fábrica de Ponferrada fue reconocida con el certificado de **Excelencia Preventiva**, gracias a sus continuas mejoras en la prevención de riesgos laborales y la reducción de los índices de accidentabilidad. Este reconocimiento certifica el permanente esfuerzo que el Grupo realiza en materia de seguridad y salud, un objetivo irrenunciable de Acerinox que ocupa el centro de las decisiones

### CASO DESTACADO

#### Filosofía Lean 6S

Como parte de la cultura de mejora continua del Grupo, el sistema 6S, también conocido como 5S y Seguridad, promueve mantener un nivel alto de productividad y seguridad en todo el entorno de trabajo. Así pues, se crea un impacto positivo en la calidad y la productividad, se fomenta un ambiente en el que los trabajadores puedan sentirse seguros y se facilita el reconocimiento de peligros potenciales a través de controles de seguridad y una atención adicional.

- 6S audits: Auditorías de aplicación de metodología 6S de Lean Manufacturing; palabras japonesas Seiri (o «sentido de utilización»), Seiton («sentido de organización»), Seiso («sentido de limpieza»), Seiketsu («sentido de normalización»), y Shitsuke («sentido de disciplina», + SAFETY)
- Gemba walks: Paseos y conversaciones de la gerencia por las áreas de trabajo.
- LOTO: Lock Out, Tag Out, Try Out. Bloqueo, etiquetado y Prueba.
- Safety minute: Minuto de Seguridad previo al inicio de los trabajos, donde el trabajador hace un análisis introspectivo de cómo está su estado mental antes de iniciar una tarea.

### CASO DESTACADO

#### Programa Seguridad 2.0, VDM Metals

La seguridad y salud ocupacional son aspectos importantes de la cultura corporativa. VDM Metals vela por la mejora continua dentro de sus sistemas de gestión de Seguridad y Salud mediante una transición de un sistema externo de control reactivo a un modelo proactivo. Para ello, VDM Metals llevó a cabo un programa de Seguridad 2.0 con objetivos, acciones y

formación, basado en la metodología de Observación de la conducta de seguridad. Por otro lado, su enfoque estratégico se resumió en Atención, sensibilidad, prevención y comunicación que se sustenta en acciones como:

- Charlas de seguridad de cinco minutos
- Aplicación del TRGS 561 (Normas técnicas para sustancias peligrosas)
- Medidas para aumentar la comunicación, la información y la transparencia
- Cambio de comportamiento mediante el aumento de la concienciación y la atención prestada a las condiciones inseguras y los cuasi accidentes.



## CASO DESTACADO

### Safety World Steel Bronze Award

Acerinox Europa consiguió el reto de mejorar las condiciones de seguridad del sistema de amortiguación del convertidor AOD mediante la automatización del proceso de operación de eliminación de grasa lubricante. Esta medida preventiva, cuya finalidad es evitar los riesgos derivados de dicha operación realizada hasta el momento manualmente por un oficial de mantenimiento, fue galardonada con el premio bronce de World Steel.

## 5.5. Cadena de suministro e impacto social

### 5.5.1 Gestión de la cadena suministro

2-6 / 204-1 / 308-1 / 308-2 / 414-1 / 414-2

La adquisición de materias primas, productos y servicios es clave para el desarrollo de la actividad del Grupo Acerinox y para conseguir cumplir con los estándares que demanda el mercado en cuanto a calidad, precio, logística o sostenibilidad.

El Grupo dispone de una **Política de Compras Responsables**, cuyo propósito es consolidar con los proveedores relaciones estables y duraderas que compartan un criterio ético y permitan crear valor de forma sostenible. Esta política, accesible en

la web corporativa, incluye principios generales de compras de bienes y servicios que desglosan aspectos económicos competitivos, sociales y medioambientales, y define los objetivos y principios básicos de actuación del Grupo que se despliegan en todas las empresas del mismo.

Adicionalmente, en 2022 se aprobó el **Código de Conducta para los Socios Comerciales** en el que se definieron los principios y demandas de Acerinox a sus proveedores de bienes y servicios, así como a los intermediarios, asesores y demás socios comerciales.

El Grupo también definió una estrategia compras para los próximos cinco años basada en cuatro pilares:

- Sostenibilidad.
- Excelencia, eficiencia operativa y compras
- Contribución a fortalecer el negocio.
- Añadir valor al cliente.

Todas las mejoras implementadas en el modelo de gestión de la cadena de suministro permitieron a Acerinox obtener la medalla Platino de EcoVadis, el más alto reconocimiento en sostenibilidad.

#### Principales Indicadores 204-1 / 308-1 / 414-1



\*Proveedores del mismo país del centro productivo.

#### Actividades relevantes

##### Hitos 2022

- Aprobación del Código de Conducta para los Socios Comerciales.
- Aprobación del procedimiento de evaluación de riesgos ESG en la cadena de suministro.
- Definición de la metodología de auditoría de proveedores y realización de prueba piloto.
- Optimización de procesos de compra y contratos y costes asociados
- Obtención del más alto reconocimiento de sostenibilidad según EcoVadis (nivel platino)

##### Retos 2023

- Definición de los “Procesos de compra claves” de la compañía – garantizando así la buena gestión de las compras responsables
- Evaluación ESG de los proveedores más relevantes en cada unidad de negocio.
- Extensión de las auditorías a proveedores críticos, “construir una cadena de valor resiliente y sostenible“
- Implantación de un portal de proveedores para garantizar la “gestión armonizada del proceso de compras” a nivel Global.

Los principios de la gestión de proveedores en Acerinox se adecúan a los ideales de publicidad, igualdad y transparencia, y se fundamentan en la Política de Compras Responsables, el Código de Conducta para los Socios Comerciales, las Condiciones Generales de Contratación y el resto de las políticas corporativas del Grupo.

El proceso de homologación de proveedores incluye requisitos específicos a nivel de cada fábrica en materias como medioambiente, seguridad y salud, prácticas laborales y cumplimiento de las declaraciones internacionales sobre Derechos Humanos..

Acerinox colabora con más de 8.000 proveedores en todo el mundo, de los cuales más del 70 % son locales (pertenecientes al mismo país que la unidad productiva) y cuya facturación alcanzó aproximadamente los 5.000 millones de euros en 2022, lo que facilita y promueve el desarrollo económico y social de las comunidades en las que opera el Grupo.

### Nº proveedores y gasto / 204-1

	2022	
	Total	% Local
<b>Nº Proveedores</b>	8.019	70,69%
<b>Gasto (€)</b>	5.046.443.530	70,04%

El Grupo Acerinox ha aprobado un nuevo modelo de evaluación de los riesgos de sostenibilidad en la cadena de suministro, que incluye la valoración de indicadores vinculados a aspectos medioambientales, laborales y de derechos humanos, éticos y compra responsable. Todos los proveedores que colaboran con el Grupo están siendo evaluados siguiendo este método. Además, se han establecido requisitos mínimos de cumplimiento para cada tipo de proveedores según su criticidad, obligando al desarrollo de planes de mejora a aquellos proveedores que no alcancen los umbrales establecidos, para poder seguir trabajando con el Grupo.

Además, se han establecido requisitos mínimos de cumplimiento para cada tipo de proveedores según su criticidad, obligando al desarrollo de planes de mejora a aquellos proveedores que no alcancen los umbrales establecidos, para poder seguir trabajando con el Grupo.

### Nº proveedores evaluados con criterios ESG / 308-1 / 414-1

	2022	
	Total	%
Nº Proveedores evaluados ESG	107	3%
<b>Nº Proveedores críticos evaluados ESG</b>	23	32%

En la misma línea, se está definiendo un nuevo modelo de auditorías de proveedores y se ha realizado una prueba piloto que se extenderá el próximo año a proveedores críticos.

### “CASO DESTACADO: EcoVadis”

#### Acerinox consigue la calificación EcoVadis Platino 2022

Acerinox obtuvo el nivel Platino de EcoVadis, la máxima puntuación que otorga la plataforma independiente de calificación que evalúa la sostenibilidad en las cadenas de suministro globales.

La puntuación alcanzada situó a Acerinox entre el 1 % de las compañías mejor valoradas de las más de 100.000 empresas de 200 países evaluadas a nivel global.

EcoVadis califica el desempeño de las compañías puntuandolas del 0 al 100 en cuatro áreas fundamentales: medioambiente, prácticas laborales y derechos humanos, ética y compras responsables. La mejora de la nota del Grupo con respecto al año pasado, en el que se había conseguido la medalla de oro, reconoce la mejora continua y el avance relevante en el despliegue de su compromiso con la sostenibilidad.

Este magnífico logro muestra el impacto positivo de la actividad del Grupo y ratifica el fuerte compromiso para contribuir a un desarrollo económico, social y ambiental sostenible.

## 5.5.2 Contribución a la comunidad

### 3-3 / 2-28 / 413-1

El Grupo Acerinox está comprometido con la creación de valor y el desarrollo de un entorno más próspero y sostenible potenciando la participación con las comunidades en los países en los que está presente e incrementando su impacto positivo en las sociedades donde opera.

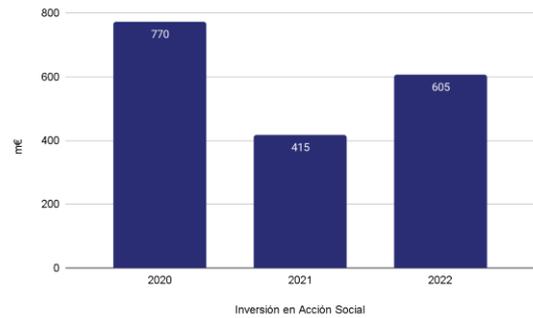
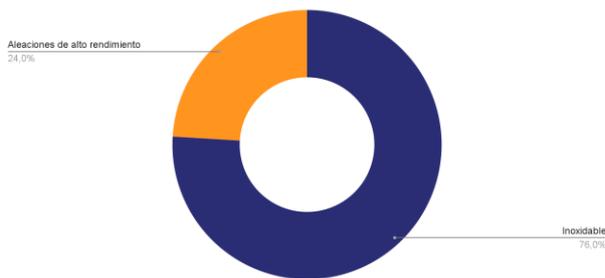
Para conseguir este objetivo, Acerinox ha definido un **Marco de Actuación de Acción Social**, que pretende armonizar todas las actividades, y define las áreas de inversión prioritaria: desarrollo económico, educación, inclusión, etc. Al mismo tiempo, constituyen aspectos esenciales para el progreso de las comunidades locales y bienestar de la sociedad a largo plazo.

**Principales indicadores**

605 mil €  
INVERTIDOS DE  
ACCIÓN SOCIAL

46%  
INCREMENTO ANUAL  
INVERSIÓN ACCIÓN  
SOCIAL

**Inversión en acción social por división (%)**



Concebimos la inversión en la comunidad como un instrumento estratégico para el desarrollo de la sociedad y del entorno donde ejercemos nuestra actividad. En el 2020, Acerinox incrementó sus esfuerzos para colaborar con organizaciones para hacer frente a la crisis causada por la pandemia. En el 2022, la inversión en la comunidad ha aumentado un 46 % con respecto al ejercicio anterior.

## Hitos 2022

- Colaboración con programas de Formación Dual en Curso de Formación de Grado Superior y universitaria.
- Colaboración con centros educativos del condado de Carrol, Kentucky, mediante proyectos de mentoring y ayudas para favorecer el aprendizaje de los estudiantes locales.
- Programa "Doce meses, doce acciones" de Acerinox Europa para el progreso y el bienestar de la comunidad.
- Convenio de colaboración con Fundación A LA PAR.
- Colaboraciones para fomentar la empleabilidad de discapacitados.

## Retos 2023

- Despliegue del Plan de Acción Social en todas las unidades de negocio del Grupo.
- Identificar nuevas vías de colaboración para maximizar el impacto positivo.

El **Marco de Actuación de Acción Social** se estructura en cinco líneas de acción prioritarias centradas en ámbitos que contribuyen al crecimiento económico, la sostenibilidad social y la protección del entorno, en respuesta a los desafíos globales de la sociedad:

- **Desarrollo socio-económico.** Actuaciones que contribuyan al progreso de las comunidades en las que está presente y generen oportunidades de creación de valor.
- **Bienestar social de las personas.** Iniciativas sociales enfocadas al bienestar y la mejora de la calidad de vida de las comunidades, particularmente la de las personas más vulnerables.
- **Protección y recuperación del medio ambiente.** Proyectos que ayuden activamente a la mejora medioambiental y la lucha contra el cambio climático, así como la preservación de la biodiversidad local.
- **Compromiso con la educación de calidad.** Colaboración en iniciativas que promuevan el aprendizaje permanente y desarrollo del talento de los futuros profesionales. Acciones dirigidas a facilitar la incorporación al mercado laboral para construir un futuro para las personas y la sociedad.
- **Desarrollo inclusivo.** Acciones que promuevan la integración sociolaboral de colectivos desfavorecidos para fomentar un mundo más inclusivo y garantizar que nadie se quede atrás. Se prestará especial atención a las mujeres, los mayores desempleados y los discapacitados, para ayudar a cerrar la brecha de la desigualdad.

Las acciones deben considerar el marco geográfico de sus operaciones, priorizando las iniciativas locales, entendidas como aquellas que supongan beneficios tangibles en el ámbito municipal o regional donde se ubican las instalaciones.

## Voluntariado corporativo

El voluntariado corporativo del Grupo Acerinox forma parte de nuestra cultura y tiene una clara vocación social. Fomentamos la colaboración y solidaridad entre nuestros trabajadores y promovemos la participación en programas dirigidos a mejorar el entorno y la vida de colectivos desfavorecidos para contribuir a una sociedad más igualitaria.

### Actividades de voluntariado

**Implicación con las escuelas locales en NAS** Empleados de NAS participaron como mentores voluntarios ayudando a los estudiantes en sus tareas académicas y dedicaron su tiempo a realizar actividades escolares con alumnos que no podían disfrutar del acompañamiento de madres y abuelos en distintas actividades.

## Colaboración con asociaciones / 2-28

El Grupo ACERINOX, partícipe de la sociedad en la que desarrolla su actividad, colabora con diversas asociaciones y organismos nacionales e internacionales con los que participa directamente con el fin de dar a conocer los aspectos

fundamentales de su actividad, favorecer el conocimiento y exponer su posicionamiento, además de compartir mejores prácticas del sector.

## CASOS DESTACADOS

### Desarrollo socioeconómico: CEO Golf Day en Columbus

El CEO Golf Day es un evento empresarial cuyo único objetivo es recaudar fondos y se financia exclusivamente gracias a sus participantes. En esta edición, el dinero recolectado se destinó a 16 organizaciones benéficas locales de Middleburg y alrededores, y se depositaron en el *CEO Charity Fund*, cuyo objetivo es satisfacer las crecientes necesidades socioeconómicas de la comunidad identificando las organizaciones más meritorias para el desarrollo de proyectos comunitarios. Con la participación de Columbus Stainless en estas iniciativas, se persigue dejar una huella positiva y un legado duradero en la comunidad local.

### Bienestar social: ACERINOX con las víctimas de Ucrania

En estrecha coordinación con las autoridades locales, VDM Metals proporcionó alojamiento en Werdohl, Altena y Neuenrade a 57 ciudadanos afectados por la invasión de Ucrania. De este modo, el Grupo respondió al llamamiento urgente de Naciones Unidas en favor de la población, afectada por el conflicto. Esta actuación proactiva reafirma el compromiso de ACERINOX con los Diez Principios del Pacto Mundial y, más concretamente, a favor de los derechos humanos.

### Preservación de la biodiversidad: Replantación de manglares en Bahru

Acerinox participó en la replantación de manglares para proteger la costa de las grandes olas que se generan cuando grandes embarcaciones transitan por la vía navegable. Este proyecto es de especial importancia para la biodiversidad de la zona, ya que es la principal zona de cría de muchas especies de la cadena alimenticia. Además, este proyecto contó con la participación del Departamento de Medio Ambiente del Estado de Johor con motivo de la celebración del Día Nacional del Medio Ambiente.

### Compromiso con la educación: Atracción del talento joven

El Grupo favorece la atracción del talento joven mediante la contratación de estudiantes universitarios, ofreciéndoles la oportunidad de trabajar y formarse en un área relacionada con sus estudios. De esta forma, los alumnos aprenden sobre el funcionamiento de la compañía y sus propias habilidades. En muchos casos, los estudiantes realizan su tesis de licenciatura o máster sobre temas relacionados con la compañía. En el caso concreto de VDM, más de un 50 % de los estudiantes se incorporan a la empresa después de finalizar sus estudios.

### Colaboración con Fundación A LA PAR: Funda Market y Family Day

Acerinox continúa colaborando con la Fundación A LA PAR para desarrollar actividades conjuntas con el fin de mejorar la calidad de vida de las personas con discapacidad intelectual. Entre las colaboraciones destaca el Funda Market, mercadillo solidario en el que los productos elaborados por los profesionales de la fundación se unen a más de 50 marcas increíbles en un fin de semana lleno de planes y actividades para disfrutar en familia. Además, se celebraron dos jornadas del Family Day, día que los empleados junto con sus familias participando en diferentes actividades en las instalaciones de la fundación. También se contratan regularmente bienes y servicios de esta Fundación.

fotos Funda Market: <https://fundamarket.alapar.org/>

fotos Family Day: <https://fundaland.es/acerinox/>

# 6. Anexos

## 6.1 Alcance del informe

### Estándares y principios empleados

La información incluida en este Informe responde tanto a aquella de carácter financiero como no financiero y ha sido formulada por el Consejo de Administración el 28 de marzo de 2023. El Estado de Información No Financiera ha sido evaluado favorablemente por la Comisión de Sostenibilidad del Consejo de Administración.

La elaboración de este Informe Anual Integrado 2022 se ha realizado considerando los siguientes estándares y principios de reporte:

- De acuerdo con los GRI Standards 2021, ajustándose a GRI específicos en cumplimiento de la Ley 11/2018 española y voluntariamente a otras normas GRI en asuntos materiales Ver Anexo 'Tabla de contenidos GRI'.
- El estándar de reporte de SASB (Sustainability Accounting Standards Board) por los indicadores de "Iron & Steel Producers" de SASB. Ver Anexo 'Tabla de contenidos SASB'.
- Las recomendaciones del Task Force on Climate Related Disclosures (TCFD). Ver Anexo 'Tabla de contenidos TCFD'.
- Los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) aprobados por la Asamblea General de Naciones Unidas, que Acerinox integra en su estrategia y que se detallan en el apartado 'Contribución a la Agenda 2030'.
- Los Diez Principios del Pacto Mundial de Naciones Unidas, que se mencionan en el capítulo 'Modelo de gestión sostenible'.
- Las recomendaciones incluidas en la "Guía para la elaboración del informe de gestión de las entidades cotizadas" de la CNMV.

Y cumpliendo, además, con los requisitos GRI 2-14.

- a) La Directiva 2014/95/UE de información no financiera y diversidad, así como con la legislación española asociada (Ley 11/2018).
- b) El Reglamento (UE) 2020/852 del Parlamento Europeo y del Consejo de 18 de junio de 2020 relativo al establecimiento de un marco para facilitar las inversiones sostenibles que, en su primer acto delegado, establece la obligación de divulgar información sobre la manera y la medida en que las actividades de la empresa se asocian a actividades económicas que se consideren medioambientalmente sostenibles en relación con los objetivos de mitigación del cambio climático y adaptación al cambio climático. Ver capítulo 'Taxonomía Europea de finanzas sostenibles'.

### Perímetros de información del presente informe

**Alcance temporal:** 2-3

Año 2022. El informe se publica de forma anual.

**Alcance organizativo:** 2-1/ 2-2

Acerinox, S.A. y sociedades dependientes.

Para comprobar y garantizar la fiabilidad de la información ante los distintos grupos de interés, el Grupo Acerinox ha sometido el presente informe a verificación externa, a través de la firma de servicios profesionales KPMG, con un nivel de **aseguramiento limitado**. Como consecuencia del proceso de verificación, se elabora un Informe de revisión independiente, en el que se incluyen los objetivos y el alcance del proceso, así como los procedimientos de verificación empleados y sus conclusiones. Dicho informe se incluye en el capítulo de Anexos del presente informe. 2-5

## 6.2 Información complementaria (indicadores)

### Uso sostenible de los recursos

Principales materias primas (Toneladas) / 301-1 / 301-2

	2022
Aleaciones	697.324
Gases	316.862
Ácidos	39.968
Material reciclado*	2.259.217
Ácido reciclado**	16.264

\*Se entiende por material reciclado la chatarra comprada, la chatarra de proceso e interna, y el metal recuperado de la escoria y otros residuos reciclados.

\*\*Ácido reciclado: Cantidad total de ácido nítrico y fluorhídrico recuperado del propio proceso.

#### Gestión de residuos (Toneladas) / 306-3 / 306-4 / 306-5

	2022		2021		2020	
<b>Total residuos</b>	<b>1.572.089</b>	<b>%</b>	<b>1.669.804</b>	<b>%</b>	<b>1.382.841</b>	<b>%</b>
Depósito	333.533	21,2%	471.113	28,2%	302.191	21,9%
Reciclados / Recuperados	1.238.477	78,8%	1.193.399	71,5%	1.079.247	78,0%
Otros (I+D+i)	79	0,0%	5.292	0,3%	1.403	0,1%
<b>Total residuos no peligrosos</b>	<b>1.432.962</b>	<b>91,2%</b>	<b>1.521.645</b>	<b>91,1%</b>	<b>1.253.389</b>	<b>90,64%</b>
Depósito	252.595	17,6%	385.541	25,3%	232.600	18,6%
Reciclados / Recuperados	1.180.298	82,4%	1.135.377	74,6%	1.019.386	81,3%
Otros (I+D+i)	70	0,0%	727	0,0%	1.403	0,1%
<b>Total residuos peligrosos</b>	<b>139.127</b>	<b>8,8%</b>	<b>147.730</b>	<b>8,8%</b>	<b>129.452</b>	<b>9,36%</b>
Depósito	80.939	58,2%	85.535	57,9%	69.591	53,8%
Reciclados / Recuperados	58.179	41,8%	57.630	39,0%	59.861	46,2%
Otros (I+D+i)	9	0,0%	4.565	3,1%	0	0,0%

Emisiones CO<sub>2</sub>e (Toneladas) / 305-1 / 305-2

	2022			2021*			2020		
	Total	Inoxidable	AAR	Total	Inoxidable	AAR	Total	Inoxidable	AAR
Alcance 1	872.252	768.600	103.653	972.302	865.910	106.392	816.856	727.220	89.636
Alcance 2 - en función del mercado	1.879.167	1.792.901	86.266	2.206.722	2.124.209	82.513	1.952.046	1.873.071	78.974
Total (alcance 1 + 2*)	2.751.420	2.561.500	189.919	3.179.024	2.990.119	188.905	2.768.901	2.600.291	168.610

\*Se corrigen los datos de 2021 de acuerdo a la GHG Protocol

Intensidad de emisiones CO<sub>2</sub>e (Toneladas CO<sub>2</sub>e/Tonelada) / 305-4

	2022			2021			2020		
	Total	Inoxidable	AAR	Total	Inoxidable	AAR	Total	Inoxidable	AAR
Intensidad (Alcance 1+2)	1,14	1,10	2,31	1,11	1,08	2,42	1,15	1,11	2,63

El compromiso de reducción de los gases de efecto invernadero se hace extensible al resto de emisiones atmosféricas. Acerinox trabaja para reducir sus cifras de emisiones de óxidos de nitrógeno, compuestos orgánicos volátiles y partículas.

## Otras emisiones (Toneladas) / 305-7

	2022			2021			2020*		
	Total	Inoxidable	AAR	Total	Inoxidable	AAR	Total	Inoxidable	AAR
NOx	648	620	28	600	574	26	618	589	29
COV's	32	32	0	33	33		27	27	
Partículas	280	280	0	324	324		424	424	

## Consumo energético (GJ) / 302-1

	2022			2021			2020**		
	Total	Inoxidable	AAR	Total	Inoxidable	AAR	Total	Inoxidable	AAR
Gas natural*	12.134.458	11.008.895	1.125.563	13.540.487	12.416.327	1.124.160	11.559.423	10.577.977	981.446
Diesel	204.111	190.814	13.297	195.207	182.558	12.649	167.291	161.123	6.168
Electricidad	10.375.318	9.695.075	680.244	11.450.674	10.797.582	653.092	10.000.382	9.412.730	587.652
<b>Consumo total</b>	<b>22.713.888</b>	<b>20.894.784</b>	<b>1.819.103</b>	<b>25.186.367</b>	<b>23.396.467</b>	<b>1.789.900</b>	<b>21.727.095</b>	<b>20.151.830</b>	<b>1.575.265</b>

\* El dato de gas natural de la división de aleaciones de alto rendimiento incluye, además de gas natural, gas mezclado.

\*\*Se corrigen los datos de 2020 de acuerdo a la ISO 14064.

## Intensidad energética (GJ / Tonelada) / 302-3

	2022			2021			2020		
	Total	Inoxidable	AAR	Total	Inoxidable	AAR	Total	Inoxidable	AAR
Intensidad	9,39	8,94	22,09	8,83	8,43	22,91	8,99	8,57	24,56

## Consumo de electricidad (GJ)

	2022			2021*			2020		
	Total	Inoxidable	AAR	Total	Inoxidable	AAR	Total	Inoxidable	AAR
Renovable	2.604.380 GJ	2.296.229 GJ	308.150 GJ	2.928.417 GJ	2.632.566 GJ	295.851 GJ	2.028.873 GJ	1.874.674 GJ	154.199 GJ
No renovable	7.770.939 GJ	7.398.845 GJ	372.093 GJ	8.522.257 GJ	8.165.016 GJ	357.241 GJ	7.971.508 GJ	7.538.055 GJ	433.453 GJ
<b>Total</b>	<b>10.375.318 GJ</b>	<b>9.695.075 GJ</b>	<b>680.244 GJ</b>	<b>11.450.674 GJ</b>	<b>10.797.582 GJ</b>	<b>653.092 GJ</b>	<b>10.000.381 GJ</b>	<b>9.412.729 GJ</b>	<b>587.652 GJ</b>

## Agua

**Zonas con escasez:** situación permanente de déficit en relación con la demanda de agua en un sistema de recursos de ámbito regional, caracterizado, bien por un clima árido o bien por un rápido crecimiento de la demanda consuntiva.

**Zona sin escasez:** hacen referencia al resto de instalaciones

### Captación de agua (m<sup>3</sup>) / 303-3

2022	Total		Inoxidable		AAR		
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
Agua superficial	7.859.120	4.720.887	3.138.233	4.312.930	3.138.233	407.956	-
Agua subterránea	0	0	0	0	0	0	-
Agua marina	0	0	0	0	0	0	-
Agua de proceso	7.475	7.475	0	7.475	0	0	-
Agua de terceros	785.902	492.219	293.683	287.230	293.683	204.989	-
Agua pluvial	288.260	0	288.260	0	288.260	0	-
<b>Total</b>	<b>8.940.757</b>	<b>5.220.581</b>	<b>3.720.176</b>	<b>4.628.394</b>	<b>3.720.176</b>	<b>612.945</b>	-

2021	Total		Inoxidable		AAR		
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
Agua superficial	8.390.933	4.827.086	3.563.847	4.419.129	3.563.847	407.957	-
Agua subterránea	0	0	0	0	0	0	-
Agua marina	0	0	0	0	0	0	-
Agua de proceso	3.712	3.712	0	3.712	0	0	-
Agua de terceros	903.018	493.199	409.819	288.756	409.819	204.443	-
Agua pluvial	219.740	0	219.740	0	219.740	0	-
<b>Total</b>	<b>9.517.403</b>	<b>5.323.997</b>	<b>4.193.406</b>	<b>4.711.597</b>	<b>4.193.406</b>	<b>612.399</b>	-

2020	Total		Inoxidable		AAR		
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
Agua superficial	8.145.389	4.945.572	3.199.817	4.654.015	3.199.817	291.557	-
Agua subterránea	0	0	0	0	0	0	-
Agua marina	0	0	0	0	0	0	-
Agua de proceso	5.216	5.216	0	5.216	0	0	-
Agua de terceros	603.114	401.251	201.863	220.560	201.863	180.691	-
Agua pluvial	296.180	0	296.180	0	296.180	0	-
<b>Total</b>	<b>9.049.899</b>	<b>5.352.039</b>	<b>3.697.860</b>	<b>4.879.791</b>	<b>3.697.860</b>	<b>472.248</b>	-

### Descarga de agua (m<sup>3</sup>) / 303-4

2022	Total		Inoxidable		AAR		
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
Agua superficial	4.105.172	3.722.827	382.345	3.661.956	382.345	60.871	-
Agua subterránea	0	0	0	0	0	0	-
Agua marina	1.122.091	0	1.122.091	0	1.122.091	0	-
Agua de terceros	263.662	229.929	33.733	0	33.733	229.929	-
<b>Total</b>	<b>5.490.924</b>	<b>3.952.755</b>	<b>1.538.169</b>	<b>3.661.956</b>	<b>1.538.169</b>	<b>290.799</b>	-

2021	Total		Inoxidable		AAR		
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
Agua superficial	4.282.134	3.830.331	451.803	3.769.526	451.803	60.805	-
Agua subterránea	0	0	0	0	0	0	-
Agua marina	1.397.168	0	1.397.168	0	1.397.168	0	-
Agua de terceros	272.906	229.995	42.911	0	42.911	229.995	-
<b>Total</b>	<b>5.952.207</b>	<b>4.060.326</b>	<b>1.891.882</b>	<b>3.769.526</b>	<b>1.891.882</b>	<b>290.800</b>	-

2020	Total		Inoxidable		AAR		
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
Agua superficial	<b>4.183.772</b>	3.810.232	373.540	3.691.638	373.540	118.594	-
Agua subterránea	<b>0</b>	0	0	0	0	0	-
Agua marina	<b>1.221.457</b>	0	1.221.457	0	1.221.457	0	-
Agua de terceros	<b>169.782</b>	135.222	34.560	0	34.560	135.222	-
<b>Total</b>	<b>5.575.011</b>	<b>3.945.454</b>	<b>1.629.557</b>	<b>3.691.638</b>	<b>1.629.557</b>	<b>253.816</b>	-

Consumo de agua (m<sup>3</sup>) / 303-5

	Total	Total		Inoxidable		AAR	
		Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
<b>2022</b>	<b>3.470.591</b>	1.288.584	2.182.007	966.438	2.182.007	322.146	-
<b>2021</b>	<b>3.565.195</b>	1.263.671	2.301.524	942.072	2.301.524	321.599	-
<b>2020</b>	<b>3.474.888</b>	1.406.585	2.068.303	1.188.153	2.068.303	218.432	-

## Seguridad & Salud

### Accidentabilidad personal propio / 403-10

	2022			2021			2020		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Horas trabajadas	12.921.980	1.801.490	<b>14.723.470</b>	12.566.201	1.713.313	<b>14.279.514</b>	12.255.303	1.695.378	<b>13.950.680</b>
Accidentes totales*	125	3	<b>128</b>	195	4	<b>199</b>	219	6	<b>225</b>
Accidentes mortales	0	0	<b>0</b>	1	0	<b>1</b>	0	0	<b>0</b>
Accidentes con baja	61	0	<b>61</b>	83	1	<b>84</b>	116	2	<b>118</b>
TRIFR x 1.000.000**	9,67	1,67	<b>8,69</b>	15,52	2,33	<b>13,94</b>	17,87	3,54	<b>16,13</b>
LTIFR x 1.000.000**	4,72	0,00	<b>4,14</b>	6,61	0,58	<b>5,88</b>	9,47	1,18	<b>8,46</b>
Horas de absentismo***	668.476	104.554	<b>773.030</b>	646.021	58.415	<b>704.436</b>	511.466	54.834	<b>566.300</b>
Índice de gravedad = (Nº de jornadas perdidas / Nº de horas trabajadas)*1.000	6,47	7,25	<b>6,56</b>	6,43	4,26	<b>6,17</b>	5,22	4,04	<b>5,07</b>
Tasa de absentismo (%)***	5,17%	5,80%	<b>5,25%</b>	5,14%	3,41%	<b>4,93%</b>	4,17%	3,23%	<b>4,06%</b>
Enfermedades relacionadas con el trabajo	0	0	<b>0</b>	0	0	<b>0</b>	0	0	<b>0</b>
Víctimas mortales por enfermedades relacionadas con el trabajo	0	0	<b>0</b>	0	0	<b>0</b>	0	0	<b>0</b>

## Accidentabilidad contratistas / 403-10

	2022			2021			2020		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Horas trabajadas	3.488.687	408.913	<b>3.897.601</b>	2.450.470	325.813	<b>2.776.283</b>	1.603.527	381.683	<b>1.985.210</b>
Accidentes totales*	50	7	<b>57</b>	117	4	<b>121</b>	105	3	<b>108</b>
Accidentes mortales	0	0	<b>0</b>	1	0	<b>1</b>	0	0	<b>0</b>
Accidentes con baja	19	3	<b>22</b>	54	2	<b>56</b>	50	1	<b>51</b>
TRIFR x 1.000.000**	14,33	17,12	<b>14,62</b>	47,75	12,28	<b>43,58</b>	65,48	7,86	<b>54,40</b>
LTIFR x 1.000.000**	5,45	7,34	<b>5,64</b>	22,04	6,14	<b>20,17</b>	31,18	2,62	<b>25,69</b>
Índice de gravedad = (Nº de jornadas perdidas / Nº de horas trabajadas)*1.000	2,77	0,18	<b>2,50</b>	3,97	0,27	<b>3,53</b>	3,17	0,07	<b>2,58</b>
Tasa de absentismo (%)***	2,22%	0,14%	<b>2,00%</b>	3,17%	0,22%	<b>2,83%</b>	2,54%	0,06%	<b>2,06%</b>
Enfermedades relacionadas con el trabajo	0	0	<b>0</b>	0	0	<b>0</b>	0	0	<b>0</b>
Víctimas mortales por enfermedades relacionadas con el trabajo	0	0	<b>0</b>	0	0	<b>0</b>	0	0	<b>0</b>

\*Los datos de accidentes totales incluyen los accidentes mortales, los accidentes con baja, los casos de trabajo restringido y lesión leve. No se incluye índice de gravedad.

\*\*Se han modificado los datos de 2020 al criterio de x 1.000.000.

\*\*\*Se incluye el número de horas de ausencia causadas por una baja por motivos de accidente laboral, enfermedad no profesional, causas no justificadas, accidentes in itinere y huelgas.

No se incluye filiales comerciales

TRIFR: (Nº de accidentes registrados / Nº de horas trabajadas) \* 1.000.000.

LTIFR: (Nº de accidentes con baja / Nº de horas trabajadas) \* 1.000.000.

### Sistemas de gestión de seguridad y salud / 403-8

	2022	2021*	2020
Número de empleados cubiertos por un sistema de gestión de seguridad y salud	7.863	7.877	6705
Porcentaje de empleados cubiertos por un sistema de gestión de seguridad y salud	96,79%	96,91%	82,99%

\*Dato corregido

### Plantilla\*

#### Total empleados a cierre de ejercicio / 2-7

Acerinox Europa (España)	Acerinox S.A. (España)	Bahru (Malasia)	Columbus (Sudáfrica)	Inoxfil (España)	NAS (EEUU)	Roldán (España)	VDM (Alemania / EEUU)	Filiales y Centros de Servicio	Total
1.775	102	387	1.223	99	1.560	377	1.904	697	<b>8.124</b>

\*La cifra de plantilla del presente anexo no incluye 9 miembros de Alta Dirección y 68 empleados de filiales comerciales de VDM metals

#### Promedio de empleados durante 2022 / 2-7

Acerinox Europa	Acerinox S.A.	Bahru	Columbus	Inoxfil	NAS	Roldán	VDM	Filiales y Centros de Servicio
1.852	96	398	1.264	113	1.560	385	1.881	693

#### Número de empleados por tipo de contrato y género / 2-7

		2022	2021	2020
<b>Contrato indefinido</b>	Hombres	6.874	6.890	7.012
	Mujeres	1.007	998	1.015
	<b>Total</b>	<b>7.881</b>	<b>7.888</b>	<b>8.027</b>
<b>Contrato temporal</b>	Hombres	209	199	141
	Mujeres	34	41	27
	<b>Total</b>	<b>243</b>	<b>240</b>	<b>168</b>
<b>Total</b>		<b>8.124</b>	<b>8.128</b>	<b>8.195</b>

### Número de empleados por tipo de jornada y género / 2-7

		2022	2021	2020
Jornada completa	Hombres	7.062	7.069	7.138
	Mujeres	986	982	987
	<b>Total</b>	<b>8.048</b>	<b>8.051</b>	<b>8.125</b>
Jornada parcial	Hombres	21	20	15
	Mujeres	55	57	55
	<b>Total</b>	<b>76</b>	<b>77</b>	<b>70</b>
<b>Total</b>	<b>8.124</b>	<b>8.128</b>	<b>8.195</b>	

### Número de empleados por rango de edad y género / 2-7

		2022	2021	2020
<30	Hombres	835	852	926
	Mujeres	159	171	169
	<b>Total</b>	<b>994</b>	<b>1.023</b>	<b>1.095</b>
30-50	Hombres	4.061	4.167	4.169
	Mujeres	607	625	625
	<b>Total</b>	<b>4.668</b>	<b>4.792</b>	<b>4.794</b>
>50	Hombres	2187	2070	2.060
	Mujeres	275	243	246
	<b>Total</b>	<b>2.462</b>	<b>2.313</b>	<b>2.306</b>
<b>Total</b>	<b>8.124</b>	<b>8.128</b>	<b>8.195</b>	

## Número de empleados por categoría profesional y género / 2-7 / 405-1

		2022	2021	2020
<b>Director</b>	Hombres	19	15	24
	Mujeres	5	4	4
	<b>Total</b>	<b>24</b>	<b>19</b>	<b>28</b>
<b>Manager</b>	Hombres	220	220	242
	Mujeres	49	45	43
	<b>Total</b>	<b>269</b>	<b>265</b>	<b>285</b>
<b>Analista</b>	Hombres	570	572	580
	Mujeres	176	173	181
	<b>Total</b>	<b>746</b>	<b>745</b>	<b>761</b>
<b>Especialista</b>	Hombres	321	312	337
	Mujeres	138	129	135
	<b>Total</b>	<b>459</b>	<b>441</b>	<b>472</b>
<b>Administrativo</b>	Hombres	598	596	627
	Mujeres	458	471	480
	<b>Total</b>	<b>1.056</b>	<b>1.067</b>	<b>1.107</b>
<b>Operario</b>	Hombres	5.356	5.374	5.345
	Mujeres	214	217	197
	<b>Total</b>	<b>5.570</b>	<b>5.591</b>	<b>5.542</b>
<b>Total</b>		<b>8.124</b>	<b>8.128</b>	<b>8.195</b>

## Número de empleados por tipo de contrato y rango de edad / 2-7

	2022	2021	2020	
<b>Contrato indefinido</b>	<30	872	902	1.011
	30-50	4.555	4.685	4.714
	>50	2.454	2.301	2.301
	<b>Total</b>	<b>7.881</b>	<b>7.888</b>	<b>8.026</b>
<b>Contrato temporal</b>	<30	122	121	84
	30-50	113	107	80
	>50	8	12	5
	<b>Total</b>	<b>243</b>	<b>240</b>	<b>169</b>
<b>Total</b>	<b>8.124</b>	<b>8.128</b>	<b>8.195</b>	

## Número de empleados por tipo de jornada y rango de edad / 2-7

	2022	2021	2020	
<b>Jornada completa</b>	<30	992	1.020	1.093
	30-50	4.611	4.736	4.744
	>50	2.445	2.295	2.287
	<b>Total</b>	<b>8.048</b>	<b>8.051</b>	<b>8.124</b>
<b>Jornada parcial</b>	<30	2	3	2
	30-50	57	56	50
	>50	17	18	19
	<b>Total</b>	<b>76</b>	<b>77</b>	<b>71</b>
<b>Total</b>	<b>8.124</b>	<b>8.128</b>	<b>8.195</b>	

## Número de empleados por tipo de contrato y categoría profesional / 2-7

	2022	2021	2020	
<b>Contrato indefinido</b>	Director	24	19	28
	Manager	267	265	284
	Analista	744	744	755
	Especialista	443	429	464
	Administrativo	1.027	1.042	1.088
	Operario	5.376	5.389	5.407
	<b>Total</b>	<b>7.881</b>	<b>7.888</b>	<b>8.026</b>
<b>Contrato temporal</b>	Director	0	0	0
	Manager	2	0	1
	Analista	2	1	6
	Especialista	16	12	8
	Administrativo	29	25	19
	Operario	194	202	135
	<b>Total</b>	<b>243</b>	<b>240</b>	<b>169</b>
<b>Total</b>	<b>8.124</b>	<b>8.128</b>	<b>8.195</b>	

## Número de empleados por tipo de jornada y categoría profesional / 2-7

	2022	2021	2020	
<b>Jornada completa</b>	Director	24	19	28
	Manager	269	265	284
	Analista	744	744	760
	Especialista	450	433	468
	Administrativo	1.011	1.019	1.060
	Operario	5.550	5.571	5.524
	<b>Total</b>	<b>8.048</b>	<b>8.051</b>	<b>8.124</b>
	<b>Jornada parcial</b>	Director	0	0
Manager		0	0	1
Analista		2	1	2
Especialista		9	8	4
Administrativo		45	48	46
Operario		20	20	18
<b>Total</b>		<b>76</b>	<b>77</b>	<b>71</b>
<b>Total</b>	<b>8.124</b>	<b>8.128</b>	<b>8.195</b>	

## Empleo

### Nuevas contrataciones por grupo de edad y género

		2022	2021	2020
<30	Hombres	808	437	243
	Mujeres	218	136	37
	<b>Total</b>	<b>1.026</b>	<b>573</b>	<b>280</b>
30-50	Hombres	692	519	215
	Mujeres	98	73	55
	<b>Total</b>	<b>790</b>	<b>592</b>	<b>270</b>
>50	Hombres	42	33	16
	Mujeres	11	8	2
	<b>Total</b>	<b>53</b>	<b>41</b>	<b>18</b>
<b>Total</b>		<b>1.869</b>	<b>1.206</b>	<b>568</b>

### Tasa de contrataciones

		2022	2021	2020
<30	Hombres	96,77%	51,29%	26,24%
	Mujeres	137,11%	79,53%	21,89%
	<b>Total</b>	<b>103,22%</b>	<b>56,01%</b>	<b>25,57%</b>
30-50	Hombres	17,04%	12,46%	5,16%
	Mujeres	16,14%	11,68%	8,80%
	<b>Total</b>	<b>16,92%</b>	<b>12,35%</b>	<b>5,63%</b>
>50	Hombres	1,92%	1,59%	0,78%
	Mujeres	4,00%	3,29%	0,81%
	<b>Total</b>	<b>2,15%</b>	<b>1,77%</b>	<b>0,78%</b>
<b>Total</b>		<b>23,01%</b>	<b>14,84%</b>	<b>6,93%</b>

## Bajas voluntarias

		2022	2021	2020
<30	Hombres	139	100	84
	Mujeres	27	12	11
	<b>Total</b>	<b>166</b>	<b>112</b>	<b>95</b>
30-50	Hombres	195	137	113
	Mujeres	45	25	21
	<b>Total</b>	<b>240</b>	<b>162</b>	<b>134</b>
>50	Hombres	57	42	41
	Mujeres	12	11	8
	<b>Total</b>	<b>69</b>	<b>53</b>	<b>49</b>
<b>Total</b>		<b>475</b>	<b>327</b>	<b>278</b>

## Tasa de rotación de personal / 401-1

		2022	2021	2020*
<30	Hombres	20,72%	15,73%	11,23%
	Mujeres	18,87%	7,02%	8,88%
	<b>Total</b>	<b>20,42%</b>	<b>14,27%</b>	<b>10,87%</b>
30-50	Hombres	6,28%	4,25%	3,93%
	Mujeres	7,91%	4,32%	4,32%
	<b>Total</b>	<b>6,49%</b>	<b>4,26%</b>	<b>3,98%</b>
>50	Hombres	6,22%	7,44%	7,77%
	Mujeres	7,64%	9,47%	7,72%
	<b>Total</b>	<b>6,38%</b>	<b>7,65%</b>	<b>7,76%</b>
<b>Total</b>		<b>8,16%</b>	<b>6,48%</b>	<b>5,97%</b>

\*Se han corregido los datos de 2020 según GRI.

## Despidos

### Número de despidos por categoría laboral y género

		2022	2021	2020
Director	Hombres	0	0	0
	Mujeres	0	0	0
	<b>Total</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Manager	Hombres	3	0	1
	Mujeres	1	2	1
	<b>Total</b>	<b>4</b>	<b>2</b>	<b>2</b>
Analista	Hombres	4	2	6
	Mujeres	0	0	0
	<b>Total</b>	<b>4</b>	<b>2</b>	<b>6</b>
Especialista	Hombres	2	3	7
	Mujeres	1	0	1
	<b>Total</b>	<b>3</b>	<b>3</b>	<b>8</b>
Administrativo	Hombres	1	6	3
	Mujeres	1	1	9
	<b>Total</b>	<b>2</b>	<b>7</b>	<b>12</b>
Operario	Hombres	99	130	124
	Mujeres	6	1	4
	<b>Total</b>	<b>105</b>	<b>131</b>	<b>128</b>
<b>Total</b>		<b>118</b>	<b>145</b>	<b>156</b>

### Número de despidos por rango de edad y género

		2022	2021	2020
<30	Hombres	34	34	20
	Mujeres	3	0	4
	<b>Total</b>	<b>37</b>	<b>34</b>	<b>24</b>
30-50	Hombres	60	40	51
	Mujeres	3	2	6
	<b>Total</b>	<b>63</b>	<b>42</b>	<b>57</b>
>50	Hombres	15	67	70
	Mujeres	3	2	5
	<b>Total</b>	<b>18</b>	<b>69</b>	<b>75</b>
<b>Total</b>		<b>118</b>	<b>145</b>	<b>156</b>

## Formación y desempeño

### Número de empleados formados

		2022	2021	2020
<b>Director</b>	Hombres	13	6	7
	Mujeres	5	5	3
	<b>Total</b>	<b>18</b>	<b>11</b>	<b>10</b>
<b>Manager</b>	Hombres	205	159	163
	Mujeres	46	42	36
	<b>Total</b>	<b>251</b>	<b>201</b>	<b>199</b>
<b>Analista</b>	Hombres	487	427	445
	Mujeres	167	134	135
	<b>Total</b>	<b>654</b>	<b>561</b>	<b>580</b>
<b>Especialista</b>	Hombres	248	188	221
	Mujeres	99	64	71
	<b>Total</b>	<b>347</b>	<b>252</b>	<b>292</b>
<b>Administrativo</b>	Hombres	428	382	359
	Mujeres	274	289	227
	<b>Total</b>	<b>702</b>	<b>671</b>	<b>586</b>
<b>Operario</b>	Hombres	4.098	3.517	3.624
	Mujeres	233	190	129
	<b>Total</b>	<b>4.331</b>	<b>3.707</b>	<b>3.753</b>
<b>Total</b>		<b>6.303</b>	<b>5.403</b>	<b>5.420</b>

## Horas de formación

		2022	2021	2020
Director	Hombres	92	95	41
	Mujeres	71	73	40
	<b>Total</b>	<b>163</b>	<b>168</b>	<b>81</b>
Manager	Hombres	5.150	4.469	3.529
	Mujeres	1.031	1.260	747
	<b>Total</b>	<b>6.181</b>	<b>5.729</b>	<b>4.276</b>
Analista	Hombres	13.990	8.811	9.963
	Mujeres	5.292	2.459	2.261
	<b>Total</b>	<b>19.282</b>	<b>11.270</b>	<b>12.225</b>
Especialista	Hombres	6.378	3.207	3.484
	Mujeres	2.528	903	930
	<b>Total</b>	<b>8.905</b>	<b>4.110</b>	<b>4.414</b>
Administrativo	Hombres	10.244	7.851	6.905
	Mujeres	7.399	6.858	5.493
	<b>Total</b>	<b>17.643</b>	<b>14.709</b>	<b>12.398</b>
Operario	Hombres	395.500	372.473	363.830
	Mujeres	23.074	23.083	12.128
	<b>Total</b>	<b>418.575</b>	<b>395.556</b>	<b>375.958</b>
<b>Total</b>		<b>470.748</b>	<b>431.542</b>	<b>409.352</b>

## Horas de formación por empleado / 404-1

		2022	2021	2020
<b>Director</b>	Hombres	4,8	6,3	1,7
	Mujeres	14,2	18,3	10,0
	<b>Total</b>	<b>6,8</b>	<b>8,8</b>	<b>2,9</b>
<b>Manager</b>	Hombres	23,4	20,3	14,6
	Mujeres	21,0	28,0	17,4
	<b>Total</b>	<b>23,0</b>	<b>21,6</b>	<b>15,0</b>
<b>Analista</b>	Hombres	24,5	15,4	17,2
	Mujeres	30,1	14,2	12,5
	<b>Total</b>	<b>25,8</b>	<b>15,1</b>	<b>16,1</b>
<b>Especialista</b>	Hombres	19,9	10,3	10,3
	Mujeres	18,3	7,0	6,9
	<b>Total</b>	<b>19,4</b>	<b>9,3</b>	<b>9,4</b>
<b>Administrativo</b>	Hombres	17,1	13,2	11,0
	Mujeres	16,2	14,6	11,4
	<b>Total</b>	<b>16,7</b>	<b>13,8</b>	<b>11,2</b>
<b>Operario</b>	Hombres	73,8	69,3	68,1
	Mujeres	107,8	106,4	61,6
	<b>Total</b>	<b>75,1</b>	<b>70,7</b>	<b>67,8</b>
<b>Total</b>		<b>57,9</b>	<b>53,1</b>	<b>50,0</b>

### Número de empleados que han recibido evaluación de desempeño

		2022	2021	2020
<b>Director</b>	Hombres	14	8	7
	Mujeres	5	4	4
	<b>Total</b>	<b>19</b>	<b>12</b>	<b>11</b>
<b>Manager</b>	Hombres	157	100	110
	Mujeres	40	33	31
	<b>Total</b>	<b>197</b>	<b>133</b>	<b>141</b>
<b>Analista</b>	Hombres	297	253	294
	Mujeres	110	117	118
	<b>Total</b>	<b>407</b>	<b>370</b>	<b>412</b>
<b>Especialista</b>	Hombres	105	104	140
	Mujeres	43	44	54
	<b>Total</b>	<b>148</b>	<b>148</b>	<b>194</b>
<b>Administrativo</b>	Hombres	275	268	264
	Mujeres	164	173	190
	<b>Total</b>	<b>439</b>	<b>441</b>	<b>454</b>
<b>Operario</b>	Hombres	1.171	1.185	1.268
	Mujeres	80	69	67
	<b>Total</b>	<b>1.251</b>	<b>1.254</b>	<b>1.335</b>
<b>Total</b>		<b>2.461</b>	<b>2.358</b>	<b>2.547</b>

## % Plantilla sometida a evaluación de desempeño / 404-3

		2022	2021	2020
<b>Director</b>	Hombres	77,78%	53,33%	29,17%
	Mujeres	100,00%	100,00%	100,00%
	<b>Total</b>	<b>82,61%</b>	<b>63,16%</b>	<b>39,29%</b>
<b>Manager</b>	Hombres	75,48%	47,62%	48,67%
	Mujeres	85,11%	76,74%	75,61%
	<b>Total</b>	<b>77,25%</b>	<b>52,57%</b>	<b>52,81%</b>
<b>Analista</b>	Hombres	54,90%	47,29%	53,65%
	Mujeres	67,90%	73,13%	70,66%
	<b>Total</b>	<b>57,89%</b>	<b>53,24%</b>	<b>57,62%</b>
<b>Especialista</b>	Hombres	38,32%	40,63%	49,47%
	Mujeres	41,75%	46,32%	51,92%
	<b>Total</b>	<b>39,26%</b>	<b>42,17%</b>	<b>50,13%</b>
<b>Administrativo</b>	Hombres	47,58%	46,21%	43,85%
	Mujeres	42,82%	42,61%	46,80%
	<b>Total</b>	<b>45,68%</b>	<b>44,73%</b>	<b>45,04%</b>
<b>Operario</b>	Hombres	22,33%	22,47%	24,24%
	Mujeres	37,56%	33,33%	34,36%
	<b>Total</b>	<b>22,92%</b>	<b>22,88%</b>	<b>24,60%</b>
<b>Total</b>		<b>31,64%</b>	<b>30,29%</b>	<b>32,52%</b>

## Beneficios para empleados

### Permiso parental / 401-3

	2022	2021	2020	
Empleados que han tenido derecho a permiso parental	Hombres	6.267	6.214	6.253
	Mujeres	823	818	804
	<b>Total</b>	<b>7.090</b>	<b>7.032</b>	<b>7.057</b>
Empleados que se han acogido al permiso parental	Hombres	282	251	251
	Mujeres	53	47	48
	<b>Total</b>	<b>335</b>	<b>298</b>	<b>299</b>
Empleados que han regresado al trabajo después de terminar el permiso parental	Hombres	280	242	250
	Mujeres	37	35	37
	<b>Total</b>	<b>317</b>	<b>277</b>	<b>287</b>
Empleados que han regresado al trabajo después de terminar el permiso parental y que seguían siendo empleados 12 meses después de regresar al trabajo	Hombres	241	237	204
	Mujeres	32	33	27
	<b>Total</b>	<b>273</b>	<b>270</b>	<b>231</b>

### Número de empleados cubiertos en los acuerdos de negociación colectiva / 2-30

	2022		2021		2020	
	Empleados sujetos a convenio	%	Empleados sujetos a convenio	%	Empleados sujetos a convenio	%
Acerinox Europa	1.775	100%	1.797	100%	1.809	100%
Acerinox S.A. *	102	100%	90	100%	69	100%
Bahru Stainless	199	51%	205	52%	235	53%
Centros de servicio	102	100%	153	100%	166	100%
Columbus Stainless	659	54%	106	100%	693	55%
Inoxfil	99	100%	702	55%	106	100%
North American Stainless	NA	NA	NA	NA	NA	NA
Roldán	377	100%	420	106%	382	100%
VDM	1.715	90%	1.661	90%	1.635	87%

\* Los 207 empleados de Acerinox S.A. de 2019 se desglosan en Acerinox S.A. y centros de servicios en 2020 & 2021.

### Tasa de reincorporación y retención

		2022	2021	2020
Tasa de regreso al trabajo	Hombres	99,29%	96,41%	99,60%
	Mujeres	69,81%	74,47%	77,08%
	<b>Total</b>	<b>94,63%</b>	<b>92,95%</b>	<b>95,99%</b>
Tasa de retención de empleados	Hombres	96,40%	94,80%	94,44%
	Mujeres	80,00%	82,50%	84,38%
	<b>Total</b>	<b>94,14%</b>	<b>93,10%</b>	<b>93,15%</b>

**% Plantilla con acceso a / 401-2**

	2022	2021	2020
Seguro de vida	27%	50%	65%
Seguro médico	53%	52%	47%
Cobertura por incapacidad o invalidez	82%	76%	97%
Fondo de pensiones	50%	48%	65%
Compensación transporte	50%	50%	58%
Becas estudios para trabajadores / hijos	48%	48%	50%
Ayudas a la discapacidad	26%	26%	26%
Ayudas por fallecimientos familiares	22%	21%	38%
Ayuda escolar / guardería	26%	26%	26%
Ayuda comida	42%	43%	42%
Permiso parental	87%	87%	86%

**Contratistas****Número de contratistas**

	2022	2021	2020*
Hombres	1.200	1.225	1.300
Mujeres	216	211	212
<b>Total plantilla</b>	<b>1.416</b>	<b>1.436</b>	<b>1.512</b>

\* Se ha corregido el dato de 2020.

## Remuneración y brecha

### Remuneración media por categoría profesional (€)

	2022	2021	2020
Director	308.121 €	293.104 €	331.544 €
Manager	131.036 €	119.063 €	121.361 €
Analista	72.698 €	68.035 €	62.430 €
Especialista	56.414 €	49.143 €	47.838 €
Administrativo	51.493 €	49.574 €	48.674 €
Operario	50.628 €	47.865 €	44.050 €

### Remuneración media por rango de edad (€)

	2022	2021	2020
<30	44.791 €	40.471 €	36.702 €
30-50	53.589 €	50.592 €	47.444 €
>50	66.050 €	63.324 €	59.871 €

### Remuneración media por género (€)

	2022	2021	2020
Hombre	56.784 €	53.476 €	50.048 €
Mujer	51.762 €	48.133 €	46.072 €

### Brecha salarial por categoría profesional (%)\*\*

	2022	2021	2020
Director	-13,10%	-4,36%	-1,84%
Manager	11,75%	5,31%	20,36%
Analista	12,89%	12,95%	10,09%
Especialista	5,99%	10,29%	15,15%
Administrativo	16,60%	17,21%	-1,85%
Operario	15,39%	17,14%	23,25%

## Promedio salario base (€)

	2022		2021		2020	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Director	215.013 €	156.961 €	207.477 €	148.538 €	180.883 €	124.103 €
Manager	106.057 €	88.026 €	104.094 €	84.637 €	106.539 €	75.510 €
Analista	67.320 €	48.274 €	65.055 €	49.385 €	56.404 €	45.868 €
Especialista	53.659 €	41.713 €	49.263 €	38.058 €	43.267 €	31.490 €
Administrativo	49.938 €	40.632 €	47.301 €	39.134 €	38.460 €	41.691 €
Operario	29.467 €	25.984 €	29.209 €	23.929 €	23.014 €	21.225 €

## Ratio del salario base mujer / hombre por categoría profesional \*\* / 405-2

	2022	2021	2020
Director	1,08	1,00	0,84
Manager	0,92	0,96	0,83
Analista	0,87	0,87	0,90
Especialista	0,95	0,90	0,86
Administrativo	0,87	0,87	1,08
Operario	0,88	0,85	0,81

Datos calculados con la media ponderada del número de empleados en cada categoría profesional.

\* El alcance de los datos de remuneración y brecha abarca al 99% de la plantilla.

\*\* Para el cálculo de la brecha sólo se incluyen aquellas categorías con representación de ambos géneros

### 6.3 Tabla de contenidos GRI

<b>Declaración de uso</b>		Acerinox ha reportado de acuerdo con los Estándares GRI para el periodo del 1 de enero al 31 de diciembre de 2022.
<b>GRI 1 usado</b>		GRI 1: Fundación 2021
<b>Normas sectoriales GRI aplicables</b>		na
<b>Estándar GRI</b>	<b>Contenido</b>	<b>Página / Referencia</b>
<b>Contenidos generales</b>		
<b>GRI 2: Contenidos Generales 2021</b>	2-1 Detalles organizacionales	Nombre de la organización: Acerinox S.A. Domicilio social: Calle Santiago de Compostela 100, 28035 Madrid, España 13-18
	2-2 Entidades incluidas en la presentación de informes de sostenibilidad	13-17
	2-3 Periodo de objeto del informe, frecuencia y punto de contacto	Año natural 2022 (1 enero a 31 diciembre de 2022) El ciclo de elaboración de informes es anual. sustainability@acerinox.com
	2-4 Actualización de la información	Los datos de ejercicios anteriores modificados incluyen nota aclaratoria.
	2-5 Verificación externa	El Grupo Acerinox realiza una verificación externa del informe, de acuerdo con el estándar internacional ISAE 3000, a través de un tercero independiente: KPMG Asesores, S.L.
	2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales	120-122
	2-7 Empleados	110-114 Anexo 6.2

2-9 Estructura de gobernanza y composición	67-75
2-10 Designación y selección del máximo órgano de gobierno	67-75
2-11 Presidente del máximo órgano de gobierno	67-75
2-12 Función del máximo órgano de gobierno en la supervisión de la gestión de los impactos	67-75
2-13 Delegación de la responsabilidad para la gestión de los impactos	67-75
2-14 Función del máximo órgano de gobierno en la presentación de informes de sostenibilidad	67-75
2-15 Conflictos de interés	75-78
2-16 Comunicación de inquietudes críticas	75-78
2-17 Conocimientos colectivos del máximo órgano de gobierno	67-75
2-18 Evaluación del desempeño del máximo órgano de gobierno	Anexo 6.2
2-19 Políticas de remuneración	67-75
2-20 Proceso para determinar la remuneración	67-75
2-22 Declaración sobre la estrategia de desarrollo sostenible	67-75
2-23 Compromisos y políticas	Informe-varios capítulos
2-24 Incorporación de los compromisos y políticas	Informe-varios capítulos
2-25 Procesos para remediar los impactos negativos	75-78
2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	75-78

	2-27 Cumplimiento de la legislación y las normativas	75-78
	2-28 Afiliación a asociaciones	122-125
	2-29 Enfoque para la participación de los grupos de interés	60-65
	2-30 Convenios de negociación colectiva	Anexo 6.2
<b>Asuntos materiales</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-1 Proceso de determinación de los temas materiales	61-62
	3-2 Lista de temas materiales	62
<b>Desempeño económico</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	61-62
<b>GRI 201: Desempeño económico 2016</b>	201-1 Valor económico directo generado y distribuido	78-84
	201-2 Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades derivados del cambio climático	86-88
	201-4 Asistencia financiera recibida del gobierno	78-84
<b>Impactos económicos indirectos</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	61-62
<b>GRI 203: Impactos económicos indirectos 2016</b>	203-1 Inversiones en infraestructuras y servicios apoyados	78-84
	203-2 Impactos económicos indirectos significativos	78-84
<b>Prácticas de adquisición</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	61-62
<b>GRI 204: Prácticas de adquisición 2016</b>	204-1 Proporción de gasto en proveedores locales	120-122
<b>Anticorrupción</b>		

<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	61-62
<b>GRI 205: Anticorrupción 2016</b>	205-1 Operaciones evaluadas en función de los riesgos relacionados con la corrupción	El 100% del Grupo está obligado a cumplir las directrices de anticorrupción. Además Acerinox suscribe los principios del Pacto Mundial de Naciones Unidas.
	205-2 Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción	75-78
	205-3 Incidentes de corrupción confirmados y medidas tomadas	Durante 2022 no se han registrado incidentes de corrupción.
<b>Competencia desleal</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	61-62
<b>GRI 206: Competencia desleal 2016</b>	206-1 Acciones jurídicas relacionadas con la competencia desleal y las prácticas monopolísticas y contra la libre competencia	Durante 2022, no se han registrado acciones jurídicas significativas relacionadas con la competencia desleal, prácticas monopolísticas ni contra la libre competencia.

<b>Fiscalidad</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de asuntos materiales	60-61
<b>GRI 207: Fiscalidad 2019</b>	207-1 Enfoque fiscal	78-83
	207-2 Gobernanza fiscal, control y gestión de riesgos	78-83
	207-3 Participación de los grupos de interés y gestión de sus inquietudes en materia fiscal	78-83
	207-4 Presentación de informes país por país	78-83
<b>Materiales</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de asuntos materiales	60-61
<b>GRI 301: Materiales 2016</b>	301-1 Materiales utilizados por peso o volumen	101-104, Anexo 6.2
	301-2 Insumos reciclados utilizados	101-104, Anexo 6.2
<b>Energía</b>		

<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de asuntos materiales	60-61
<b>GRI 302: Energía 2016</b>	302-1 Consumo energético dentro de la organización	84-94, Anexo 6.2
	302-3 Intensidad energética	84-94, Anexo 6.2
	302-4 Reducción del consumo energético	84-94
<b>Agua y efluentes</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 303: Agua y efluentes 2018</b>	303-1 Interacción con el agua como recurso compartido	95-99
	303-2 Gestión de los impactos relacionados con el vertido de agua	95-99
	303-3 Extracción de agua	95-99 Anexo 6.2
	303-4 Vertidos de agua	95-99 Anexo 6.2
	303-5 Consumo de agua	95-99 anexo 6.2
<b>Biodiversidad</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	61-62
	304-3 Hábitats protegidos o restaurados	100
<b>Emisiones</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	61-62
<b>GRI 305: Emisiones 2016</b>	305-1 Emisiones directas de GEI (alcance 1)	84-95 Anexo 6.2
	305-2 Emisiones indirectas de GEI asociadas a la energía (alcance 2)	84-95 Anexo 6.2
	305-3 Otras emisiones indirectas de GEI (Alcance 3)	84-95 anexo 6.2
	305-4 Intensidad de las emisiones de GEI	84-95 anexo 6.2
	305-5 Reducción de las emisiones de GEI	84-95

	305-7 Óxidos de nitrógeno (NOX), óxidos de azufre(SOX) y otras emisiones significativas al aire	84-95 Anexo 6.2
<b>Residuos</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 306: Residuos 2020</b>	306-1 Generación de residuos e impactos significativos relacionados con los residuos	101-104
	306-2 Gestión de impactos significativos relacionados con los residuos	101-104
	306-3 Residuos generados	101-104, Anexo 6.2
	306-4 Residuos no destinados a eliminación	101-104, Anexo 6.2
	306-5 Residuos destinados a eliminación	101-104, Anexo 6.2
<b>Evaluación ambiental de proveedores</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 308: Evaluación ambiental de proveedores 2016</b>	308-1 Nuevos proveedores que han pasado filtros de selección de acuerdo con criterios ambientales	120-122, Anexo 6.2
	308-2 Impactos ambientales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	120-122, Anexo 6.2
<b>Empleo</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 401: Empleo 2016</b>	401-1 Contrataciones de nuevos empleados y rotación de personal	Anexo 6.2
	401-2 Prestaciones para los empleados a tiempo completo que no se dan a los empleados a tiempo parcial o temporales	Anexo 6.2
	401-3 Permiso paternal	Anexo 6.2

Relaciones entre los trabajadores y la dirección		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 402: Relaciones trabajador-empresa 2016</b>	402-1 Plazos de aviso mínimos sobre cambios operacionales	Los períodos mínimos de preaviso están de acuerdo con la legislación vigente y el convenio de la siderurgia.
Salud y seguridad en el trabajo		
<b>GRI 3: Material Topics 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 403: Salud y seguridad en el trabajo 2018</b>	403-1 Sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	116-119
	403-2 Identificación de peligros, evaluación de riesgos e investigación de incidentes	116-119
	403-3 Servicios de salud en el trabajo	116-119
	403-4 Participación de los trabajadores, consultas y comunicación sobre salud y seguridad en el trabajo	116-119
	403-5 Formación de trabajadores sobre salud y seguridad en el trabajo	116-119
	403-6 Promoción de la salud de los trabajadores	116-119
	403-7 Prevención y mitigación de los impactos para la salud y la seguridad en el trabajo directamente vinculados a través de las relaciones comerciales	116-119
	403-8 Cobertura del sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	116-119, Anexo 6.2
	403-9 Lesiones por accidente laboral	116-119
	403-10 Las dolencias y enfermedades laborales	Anexo 6.2
Formación y educación		

<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 404: Formación y enseñanza 2016</b>	404-1 Promedio de horas de formación al año por empleado	110-113, Anexo 6.2
	404-2 Programas para desarrollar las competencias de los empleados y programas de ayuda a la transición	110-113
	404-3 Porcentaje de empleados que reciben evaluaciones periódicas del desempeño y del desarrollo de su carrera	110-113, Anexo 6.2
<b>Diversidad e igualdad de oportunidades</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 405: Diversidad e igualdad de oportunidades 2016</b>	405-1 Diversidad de órganos de gobierno y empleados	Anexo 6.2
	405-2 Ratio entre el salario básico y la remuneración de mujeres y de hombres	Anexo 6.2
<b>No discriminación</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 406: No discriminación 2016</b>	406-1 Casos de discriminación y acciones correctivas emprendidas	Durante 2022 no se han registrado incidentes sobre discriminación.
<b>Libertad de asociación y negociación colectiva</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 407: Libertad de asociación y negociación colectiva 2016</b>	407-1 Operaciones y proveedores en los que el derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo	No se han registrado operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva esté en riesgo.
<b>Trabajo infantil</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61

<b>GRI 408: Trabajo infantil 2016</b>	408-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil	No se han registrado operaciones y proveedores con riesgo de casos de trabajo infantil. Todas las empresas del Grupo Acerinox apoyan la erradicación del trabajo infantil. Acerinox es firmante del Pacto Mundial de Naciones Unidas.
<b>Trabajo forzoso u obligatorio</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 409: Trabajo forzoso u obligatorio 2016</b>	409-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio	No se han registrado operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio. Todas las empresas del Grupo Acerinox apoyan la eliminación de toda forma de trabajo forzoso o realizado bajo coacción. Acerinox es firmante del Pacto Mundial de Naciones Unidas.
<b>Comunidades locales</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 413: Comunidades locales 2016</b>	413-1 Operaciones con programas de participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y desarrollo	122-125
<b>Evaluación social de los proveedores</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 414: Evaluación social de los proveedores 2016</b>	414-1 Nuevos proveedores que han pasado filtros de selección de acuerdo con los criterios sociales	120-122, Anexo 6.2
	414-2 Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	120-122, Anexo 6.2
<b>Salud y seguridad de los clientes</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 416: Seguridad y salud de los clientes 2016</b>	416-1 Evaluación de los impactos de las categorías de productos y servicios en la salud y la seguridad	106; 116-119

	416-2 Casos de incumplimiento relativos a los impactos de las categorías de productos y servicios en la salud y la seguridad	No se han registrado incidentes significativos relativos a los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos y servicios.
<b>Privacidad de los clientes</b>		
<b>GRI 3: Asuntos materiales 2021</b>	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-61
<b>GRI 418: Privacidad de los clientes 2016</b>	418-1 Reclamaciones fundamentadas relativas a violaciones de la privacidad del cliente y pérdida de datos del cliente	No se han registrado a través de los mecanismos establecidos reclamaciones significativas relacionadas con el respeto de la privacidad y con la fuga de datos personales de clientes.

## 6.4 Tabla de contenidos SASB

Contenidos y métricas principales					
Tema	Contenidos y métricas principales	Categoría	Unidad de medida	Código	Página / Referencia
Emisiones de Gases de Efecto Invernadero	Emisiones mundiales brutas de Alcance 1, porcentaje cubierto por las regulaciones de limitación de emisiones	Cuantitativa	Toneladas métricas (t) CO <sub>2</sub> e, Porcentaje (%)	EM-IS-110a.1	84-94, Anexo 6.2
	Análisis de la estrategia o plan a largo y corto plazo para gestionar las emisiones de alcance 1, los objetivos de reducción de emisiones y el análisis de los resultados en relación con esos objetivos	Discusión y análisis	n/a	EM-IS-110a.2	84-94
Emisiones atmosféricas	Emisiones atmosféricas de los siguientes contaminantes: (1) CO, (2) NO <sub>x</sub> (excluido N <sub>2</sub> O), (3) SO <sub>x</sub> , (4) partículas (PM <sub>10</sub> ), (5) óxido de manganeso (MnO), (6) plomo (Pb), (7) compuestos orgánicos volátiles (COV) y (8) hidrocarburos aromáticos policíclicos (HAP)	Cuantitativa	Toneladas métricas (t)	EM-IS-120a.1	98-99
Gestión de la energía	(1) Total energía consumida (2) Porcentaje de electricidad de la red (3) Porcentaje renovable	Cuantitativa	Gigajulios (GJ), Porcentaje (%)	EM-IS-130a.1	(1 y 3) 84-94, Anexo 6.2 (2) 100% electricidad de la red
	(1) Total de combustible consumido (2) Porcentaje de carbón (3) Porcentaje de gas natural (4) Porcentaje renovable	Cuantitativa	Gigajulios (GJ), Porcentaje (%)	EM-IS-130a.2	84-94, Anexo 6.2
Gestión del agua	(1) Total agua dulce extraída (2) Porcentaje reciclado (3) Porcentaje en regiones con estrés hídrico inicial alto o extremadamente alto	Cuantitativa	Porcentaje (%)	EM-IS-140a.1	94-98, Anexo 6.2
Gestión de los residuos	Cantidad de residuos generados, porcentaje peligrosos, porcentaje de	Cuantitativa	Toneladas métricas (t), Porcentaje	EM-IS-150a.1	101-104

	reciclados		(%)		
Salud y seguridad de los trabajadores	(1) Tasa total de incidentes registrables (TRIR) (2) Tasa de letalidad (3) Tasa de frecuencia de cuasi accidentes (NMFR) para(a) empleados a tiempo completo y (b) empleados con contrato	Cuantitativa	Ratio	EM-IS-320a.1	116-119
Gestión de la cadena de suministro	Análisis del proceso para gestionar los riesgos de aprovisionamiento de mineral de hierro o carbón de coque derivados de cuestiones ambientales y sociales	Discusión y análisis	n/a	EM-IS-430a.1	-

Métricas de actividad				
Métricas de actividad	Categoría	Unidad de medida	Código	Location
Producción de acero crudo, porcentaje de: (1) procesos de horno de oxígeno básico, (2) procesos de horno de arco eléctrico	Cuantitativa	Toneladas métricas (t), Porcentaje (%)	EM-IS-000.A	100% Arco eléctrico
Producción total de mineral de hierro	Cuantitativa	Toneladas métricas (t)	EM-IS-000.B	-
Producción total de carbón de coque	Cuantitativa	Toneladas métricas (t)	EM-IS-000.C	-

## 6.5 Tabla de contenidos TCFD

Área	Divulgaciones TCFD recomendadas	Página / Referencia
Gobernanza	a) Describir la supervisión del Consejo de Administración de los riesgos y oportunidades relacionadas con el cambio climático	66-74
	b) Describir el papel de la dirección a la hora de evaluar y gestionar los riesgos y oportunidades relacionadas con el cambio climático	66-74
Estrategia	a) Describir los riesgos y oportunidades relacionados con el cambio climático que la organización haya identificado a corto, medio y largo plazo	85-87
	b) Describir el impacto que tienen los riesgos y oportunidades relacionados con el cambio climático en el negocio, la estrategia y la planificación financiera de la organización	85-87
	c) Describir la resiliencia de la estrategia de la organización, teniendo en cuenta diferentes escenarios climáticos, entre los que se incluye un escenario de 2°C o menos	60-65

<b>Gestión de riesgos</b>	a) Describir los procesos de la organización para identificar y evaluar los riesgos relacionados con el cambio climático	60-65
	b) Describir los procesos de la organización para gestionar los riesgos relacionados con el cambio climático	60-65
	c) Describir cómo se integran los procesos para identificar, evaluar y gestionar los riesgos relacionados con el cambio climático en la gestión global de los riesgos de la organización	60-65
<b>Objetivos y métricas</b>	a) Informar sobre las métricas utilizadas por la organización para evaluar los riesgos y oportunidades relacionados con el cambio climático en línea con su estrategia y su proceso de gestión de riesgos	84-94
	b) Informar del alcance 1, alcance 2 y, si fuese apropiado, alcance 3 de las emisiones de Gases de Efecto Invernadero (GEI) y los riesgos asociados	84-94
	c) Describir los objetivos utilizados por la Organización para gestionar los riesgos y oportunidades relacionadas con el cambio climático y su desempeño con respecto a los objetivos	84-94

## 6.6 Tabla de contenidos EINF

Información solicitada por la Ley de Información No Financiera	Criterio de reporting asociado (GRI Standard)	Página/Referencia
<b>Modelo de finanzas</b>		
Taxonomía	Reglamento EU 2020/852	52-59
<b>Modelo de negocio</b>		
Breve descripción del modelo de negocio del grupo (entorno empresarial y organización)	2-1 Detalles organizacionales	13-18
Presencia geográfica	2-2 Entidades incluidas en la presentación de informes de sostenibilidad	13-18
Objetivos y estrategias de la organización		<a href="https://www.acerinox.com/export/sites/acerinox/.content/galerias/galeria-descargas/CEO-DISCURSO-JUNTA-2022.pdf">https://www.acerinox.com/export/sites/acerinox/.content/galerias/galeria-descargas/CEO-DISCURSO-JUNTA-2022.pdf</a>
Principales factores y tendencias que pueden afectar a su futura evolución	3-3 Gestión de los asuntos materiales	23-29
Mención en el informe al marco de reporting nacional, europeo o internacional utilizado para la selección de indicadores clave de resultados no financieros incluidos en cada uno de los apartados Materialidad		Este informe se ha elaborado de conformidad con los estándares GRI.
<b>Cuestiones Medioambientales</b>		
<b>Información general</b>		
Una descripción de las políticas que aplica el grupo respecto a dichas cuestiones, que incluirá los procedimientos de diligencia debida aplicados para la identificación, evaluación, prevención y atenuación de riesgos e impactos significativos y de verificación y control, incluyendo qué medidas se han adoptado.	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-65
Los resultados de esas políticas, debiendo incluir indicadores clave de resultados no financieros pertinentes que permitan el seguimiento y evaluación de los progresos y que favorezcan la comparabilidad entre sociedades y sectores, de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia utilizados para cada materia.	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-65

Los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo, entre ellas, cuando sea pertinente y proporcionado, sus relaciones comerciales, productos o servicios que puedan tener efectos negativos en esos ámbitos, y cómo el grupo gestiona dichos riesgos, explicando los procedimientos utilizados para detectarlos y evaluarlos de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia para cada materia. Debe incluirse información sobre los impactos que se hayan detectado, ofreciendo un desglose de los mismos, en particular sobre los principales riesgos a corto, medio y largo plazo.	201-2 Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades derivados del cambio climático	85-87
Efectos actuales y previsibles de las actividades de la empresa en el medio ambiente y en su caso, la salud y la seguridad	201-2 Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades derivados del cambio climático	85-87
Procedimientos de evaluación o certificación ambiental	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-65
Recursos dedicados a la prevención de riesgos ambientales	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-65
Aplicación del principio de precaución	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-65
Cantidad de provisiones y garantías para riesgos ambientales	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-65
<b>Contaminación</b>		
Medidas para prevenir, reducir o reparar las emisiones que afectan gravemente el medio ambiente; teniendo en cuenta cualquier forma de contaminación atmosférica específica de una actividad, incluido el ruido y la contaminación lumínica	3-3 Gestión de los asuntos materiales 305-5 Reducción de las emisiones de GEI.	84-94
<b>Economía circular y prevención y gestión de residuos</b>		
Medidas de prevención, reciclaje, reutilización, otras formas de recuperación y eliminación de desechos	3-3 Gestión de los asuntos materiales 306-2 Gestión de impactos significativos relacionados con los residuos 306-3 Residuos generados	101-104
Acciones para combatir el desperdicio de alimentos	306-4 Residuos no destinados a eliminación 306-5 Residuos destinados a eliminación	
<b>Uso sostenible de los recursos</b>		
Consumo de agua y suministro de agua de acuerdo con las limitaciones locales	303-1 Interacciones con el agua como recurso compartido 303-2 Gestión de los impactos relacionados con los vertidos de agua 303-3 Extracción de agua 303-4 Vertido de agua 303-5 Consumo de agua	94-98

Consumo de materias primas y medidas adoptadas para mejorar la eficiencia de su uso	301-1 Materiales utilizados por peso o volumen	100-104
Consumo, directo e indirecto, de energía	3-3 Gestión de los asuntos materiales 302-1 Consumo energético dentro de la organización	84-94
Medidas tomadas para mejorar la eficiencia energética	3-3 Gestión de los asuntos materiales 302-4 Reducción del consumo energético	84-94
Uso de energías renovables	302-1 Consumo energético dentro de la organización	84-94
<b>Cambio climático</b>		
Los elementos importantes de las emisiones de gases de efecto invernadero generados como resultado de las actividades de la empresa, incluido el uso de los bienes y servicios que produce.	305-1 Emisiones directas de GEI (alcance 1) 305-2 Emisiones indirectas de GEI al generar energía (alcance 2) 305-3 Otras emisiones indirectas de GEI (alcance 3)	84-94
Medidas adoptadas para adaptarse a las consecuencias del cambio climático.	3-3 Gestión de los asuntos materiales	84-94
Metas de reducción establecidas voluntariamente a medio y largo plazo para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y los medios implementados para tal fin.	305-5 Reducción de las emisiones de GEI	84-94
<b>Protección de la biodiversidad</b>		
Medidas tomadas para preservar o restaurar la biodiversidad.	304-3 Hábitats protegidos o restaurados	99-100
Impactos causados por las actividades u operaciones en áreas protegidas.	304-3 Hábitats protegidos o restaurados	99-100
<b>Cuestiones sociales y relativas al personal</b>		
<b>Información general</b>		
Una descripción de las políticas que aplica el grupo respecto a dichas cuestiones, que incluirá los procedimientos de diligencia debida aplicados para la identificación, evaluación, prevención y atenuación de riesgos e impactos significativos y de verificación y control, incluyendo qué medidas se han adoptado.	3-3 Gestión de los asuntos materiales	110-116
Los resultados de esas políticas, debiendo incluir indicadores clave de resultados no financieros pertinentes que permitan el seguimiento y evaluación de los progresos y que favorezcan la comparabilidad entre sociedades y sectores, de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia utilizados para cada materia.	3-3 Gestión de los asuntos materiales	110-116

Los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo, entre ellas, cuando sea pertinente y proporcionado, sus relaciones comerciales, productos o servicios que puedan tener efectos negativos en esos ámbitos, y cómo el grupo gestiona dichos riesgos, explicando los procedimientos utilizados para detectarlos y evaluarlos de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia para cada materia. Debe incluirse información sobre los impactos que se hayan detectado, ofreciendo un desglose de los mismos, en particular sobre los principales riesgos a corto, medio y largo plazo.	3-3 Gestión de los asuntos materiales	110-116
<b>Empleo</b>		
	2-7 Empleados	
Número total y distribución de empleados atendiendo a criterios representativos de la diversidad (sexo, edad, país, etc.)	405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	110-113 Anexo 6.2
Número total y distribución de modalidades de contrato de trabajo, promedio anual de contratos indefinidos, de contratos temporales y de contratos a tiempo parcial por sexo, edad y clasificación profesional	102-8 Información sobre empleados y otros trabajadores	110-113 Anexo 6.2
Número de despidos por sexo, edad y clasificación profesional	3-3 Gestión de los asuntos materiales	Anexo 6.2
Las remuneraciones medias y su evolución desagregados por sexo, edad y clasificación profesional o igual valor	405-2 Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres 3-3 Gestión de los asuntos materiales	110-113 Anexo 6.2
Brecha salarial, la remuneración puestos de trabajo iguales o de media de la sociedad	405-2 Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres y de hombres	Anexo 6.2
La remuneración media de los consejeros y directivos, incluyendo la retribución variable, dietas, indemnizaciones, el pago a los sistemas de previsión de ahorro a largo plazo y cualquier otra percepción desagregada por sexo	2-19 Políticas de remuneración	66-74
Implantación de políticas de desconexión laboral	3-3 Gestión de los asuntos materiales	110-113
Empleados con discapacidad	405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	113-116
<b>Organización del trabajo</b>		
Organización del tiempo de trabajo	3-3 Gestión de los asuntos materiales	110-113
Número de horas de absentismo	403-9 Lesiones por accidente laboral	116-119
Medidas destinadas a facilitar el disfrute de la conciliación y fomentar el ejercicio corresponsable de estos por parte de ambos progenitores	401-3 Permiso parental	110-113

<b>Salud y seguridad</b>		
	403-1 Sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	
	403-2 Identificación de peligros, evaluación de riesgos e investigación de incidentes	
	403-3 Servicios de salud en el trabajo	
	403-4 Participación de los trabajadores, consultas y comunicación sobre salud y seguridad en el trabajo	
	403-5 Formación de trabajadores sobre salud y seguridad en el trabajo	
	403-6 Fomento de la salud de los trabajadores	
	403-7 Prevención y mitigación de los impactos en la salud y la seguridad de los trabajadores directamente vinculados mediante relaciones comerciales	
Condiciones de salud y seguridad en el trabajo	403-8 Trabajadores cubiertos por un sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	116-119
Accidentes de trabajo, en particular su frecuencia y gravedad, así como las enfermedades profesionales; desagregado por sexo.	403-9 Lesiones por accidente laboral 403-10 Dolencias y enfermedades laborales	116-119
<b>Relaciones sociales</b>		
Organización del diálogo social, incluidos procedimientos para informar y consultar al personal y negociar con ellos	3-3 Gestión de los asuntos materiales	110-116
Porcentaje de empleados cubiertos por convenio colectivo por país	2-30 Convenios de negociación colectiva	Anexo 6.2
El balance de los convenios colectivos, particularmente en el campo de la salud y la seguridad en el trabajo	2-30 Convenios de negociación colectiva	Anexo 6.2
Mecanismos y procedimientos con los que cuenta la empresa para promover la implicación de los trabajadores en la gestión de la compañía, en términos de información, consulta y participación	3-3 Gestión de los asuntos materiales	110-113
<b>Formación</b>		
Las políticas implementadas en el campo de la formación	3-3 Gestión de los asuntos materiales 404-2 Programas para mejorar las aptitudes de los empleados y programas de ayuda a la transición	110-113
La cantidad total de horas de formación por categorías profesionales	404-1 Media de horas de formación al año por empleado	110-113
<b>Accesibilidad universal de las personas con discapacidad</b>		
Accesibilidad universal de las personas con discapacidad	3-3 Gestión de los asuntos materiales	113-116
<b>Igualdad</b>		

Medidas adoptadas para promover la igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres	3-3 Gestión de los asuntos materiales	113-116
Planes de igualdad (Capítulo III de la Ley Orgánica 3/2007, de 22 de marzo, para la igualdad efectiva de mujeres y hombres), medidas adoptadas para promover el empleo, protocolos contra el acoso sexual y por razón de sexo, la integración y la accesibilidad universal de las personas con discapacidad	3-3 Gestión de los asuntos materiales	113-116
La política contra todo tipo de discriminación y, en su caso, de gestión de la diversidad	3-3 Gestión de los asuntos materiales	113-116

### Respeto a los derechos humanos

#### Información general

Una descripción de las políticas que aplica el grupo respecto a dichas cuestiones, que incluirá los procedimientos de diligencia debida aplicados para la identificación, evaluación, prevención y atenuación de riesgos e impactos significativos y de verificación y control, incluyendo qué medidas se han adoptado.	3-3 Gestión de los asuntos materiales 408-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil 409-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio	75-78
Los resultados de esas políticas, debiendo incluir indicadores clave de resultados no financieros pertinentes que permitan el seguimiento y evaluación de los progresos y que favorezcan la comparabilidad entre sociedades y sectores, de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia utilizados para cada materia	3-3 Gestión de los asuntos materiales 408-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil 409-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio	75-78
Los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo, entre ellas, cuando sea pertinente y proporcionado, sus relaciones comerciales, productos o servicios que puedan tener efectos negativos en esos ámbitos, y cómo el grupo gestiona dichos riesgos, explicando los procedimientos utilizados para detectarlos y evaluarlos de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia para cada materia. Debe incluirse información sobre los impactos que se hayan detectado, ofreciendo un desglose de los mismos, en particular sobre los principales riesgos a corto, medio y largo plazo.	3-3 Gestión de los asuntos materiales 408-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil 409-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio	75-78

#### Información detallada

Aplicación de procedimientos de diligencia debida en materia de derechos humanos; prevención de los riesgos de vulneración de derechos humanos y, en su caso, medidas para mitigar, gestionar y reparar posibles abusos cometidos	2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	75-78
Denuncias por casos de vulneración de derechos humanos	3-3 Gestión de los asuntos materiales	75-78
Promoción y cumplimiento de las disposiciones de los convenios fundamentales de la Organización Internacional del Trabajo relacionadas con el respeto por la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva; la eliminación de la discriminación en el empleo y la ocupación; la eliminación del trabajo forzoso u obligatorio; la abolición efectiva del trabajo infantil.	3-3 Gestión de los asuntos materiales 408-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil 409-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio	75-78

### Lucha contra la corrupción y el soborno

Información general		
Una descripción de las políticas que aplica el grupo respecto a dichas cuestiones, que incluirá los procedimientos de diligencia debida aplicados para la identificación, evaluación, prevención y atenuación de riesgos e impactos significativos y de verificación y control, incluyendo qué medidas se han adoptado.	3-3 Gestión de los asuntos materiales 205-2 Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción	75-78
Los resultados de esas políticas, debiendo incluir indicadores clave de resultados no financieros pertinentes que permitan el seguimiento y evaluación de los progresos y que favorezcan la comparabilidad entre sociedades y sectores, de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia utilizados para cada materia.	3-3 Gestión de los asuntos materiales 205-2 Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción	75-78
Los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo, entre ellas, cuando sea pertinente y proporcionado, sus relaciones comerciales, productos o servicios que puedan tener efectos negativos en esos ámbitos, y cómo el grupo gestiona dichos riesgos, explicando los procedimientos utilizados para detectarlos y evaluarlos de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia para cada materia. Debe incluirse información sobre los impactos que se hayan detectado, ofreciendo un desglose de los mismos, en particular sobre los principales riesgos a corto, medio y largo plazo.	3-3 Gestión de los asuntos materiales	75-78

<b>Información detallada</b>		
Medidas adoptadas para prevenir la corrupción y el soborno	3-3 Gestión de los asuntos materiales 205-1 Operaciones evaluadas para riesgos relacionados con la corrupción 205-2 Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción	75-78
Medidas para luchar contra el blanqueo de capitales	3-3 Gestión de los asuntos materiales	75-78
Aportaciones a fundaciones y entidades sin ánimo de lucro	2-28 Afiliación a asociaciones 201-1 Valor económico directo generado y distribuido	122-125
<b>Información sobre la sociedad</b>		
<b>Información general</b>		
Una descripción de las políticas que aplica el grupo respecto a dichas cuestiones, que incluirá los procedimientos de diligencia debida aplicados para la identificación, evaluación, prevención y atenuación de riesgos e impactos significativos y de verificación y control, incluyendo qué medidas se han adoptado.	3-3 Gestión de los asuntos materiales 2-23 Compromisos y políticas	Varios capítulos
Los resultados de esas políticas, debiendo incluir indicadores clave de resultados no financieros pertinentes que permitan el seguimiento y evaluación de los progresos y que favorezcan la comparabilidad entre sociedades y sectores, de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia utilizados para cada materia.	3-3 Gestión de los asuntos materiales 2-23 Compromisos y políticas	Varios capítulos
Los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo, entre ellas, cuando sea pertinente y proporcionado, sus relaciones comerciales, productos o servicios que puedan tener efectos negativos en esos ámbitos, y cómo el grupo gestiona dichos riesgos, explicando los procedimientos utilizados para detectarlos y evaluarlos de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia para cada materia. Debe incluirse información sobre los impactos que se hayan detectado, ofreciendo un desglose de los mismos, en particular sobre los principales riesgos a corto, medio y largo plazo.	3-3 Gestión de los asuntos materiales	60-65
<b>Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible</b>		
El impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local	3-3 Gestión de los asuntos materiales 204-1 Proporción de gasto en proveedores locales	120-122

El impacto de la actividad de la sociedad en las poblaciones locales y en el territorio	204-1 Proporción de gasto en proveedores locales 413-1 Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones de impacto y programas de desarrollo	122-125
Relaciones mantenidas con los actores de las comunidades locales y las modalidades del diálogo con estos.	2-29 Enfoque para la participación de los grupos de interés 413-1 Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y programas de desarrollo	122-125
Las acciones de asociación o patrocinio	3-3 Gestión de los asuntos materiales	122-125
<b>Subcontratación y proveedores</b>		
La inclusión en la política de compras de cuestiones sociales, de igualdad de género y ambientales	414-1 Nuevos proveedores que han pasado filtros de evaluación y selección de acuerdo con los criterios sociales 3-3 Gestión de los asuntos materiales	120-122
Consideración en las relaciones con proveedores y subcontratistas de su responsabilidad social y ambiental	2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales 308-1 Nuevos proveedores que han pasado filtros de evaluación y selección de acuerdo con los criterios ambientales 414-1 Nuevos proveedores que han pasado filtros de evaluación y selección de acuerdo con los criterios sociales	122-125
Sistemas de supervisión y auditorías y resultados de las mismas	2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales 308-2 Impactos ambientales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas 414-2 Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	122-125
<b>Consumidores</b>		
Medidas para la salud y la seguridad de los consumidores	3-3 Gestión de los asuntos materiales 416-1 Evaluación de los impactos de las categorías de productos y servicios en la salud y la seguridad	106; 116-119
Sistemas de reclamación, quejas recibidas y resolución de las mismas	3-3 Gestión de los asuntos materiales 418-1 Reclamaciones fundamentadas relativas a violaciones de la privacidad del cliente y pérdida de datos del cliente	No se han registrado a través de los mecanismos establecidos reclamaciones significativas relacionadas con el respeto de la privacidad y con la fuga de datos personales de clientes.
<b>Información fiscal</b>		
Los beneficios obtenidos país por país	207-4 Presentación de informes país por país	78-83

Los impuestos sobre beneficios pagados	207-4 Presentación de informes país por país	78-83
Las subvenciones públicas recibidas	201-4 Asistencia financiera recibida del gobierno	78-83

## 6.7 Informe de verificación externa



KPMG Asesores, S.L.  
P.º de la Castellana, 259 C  
28046 Madrid

## **Informe de Verificación Independiente del Informe Anual Integrado de Acerinox, S.A. y Sociedades Dependientes del ejercicio 2022**

A los Accionistas de Acerinox, S.A.:

Hemos sido requeridos por la Dirección de Acerinox, S.A. para realizar la verificación, con alcance de seguridad limitada, del Informe anual integrado adjunto correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2022 de Acerinox, S.A. (en adelante, la Sociedad dominante) y sociedades dependientes (en adelante el Grupo), preparado de acuerdo con los *Sustainability Reporting Standards* seleccionados, de Global Reporting Initiative, y los indicadores de "Iron & Steel Producers" de SASB (en adelante, "el Informe").

Asimismo, de acuerdo con artículo 49 del Código de Comercio, hemos realizado la verificación, con alcance de seguridad limitada, del Estado de Información No Financiera Consolidado (en adelante EINF) correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2022 del Grupo, incluido en el Informe y que a su vez forma parte del Informe de Gestión consolidado del ejercicio 2022 del Grupo, preparado de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los estándares GRI seleccionados, de acuerdo con lo mencionado para cada materia en la tabla "Tabla de contenidos EINF" del Informe.

El contenido del Informe incluye información adicional a la requerida por los estándares GRI, por los indicadores de "Iron & Steel Producers" de SASB y por la normativa mercantil vigente en materia de información no financiera que no ha sido objeto de nuestro trabajo de verificación. En este sentido, nuestro trabajo se ha limitado exclusivamente a la verificación de la información identificada en las tablas "Tabla de contenidos GRI", "Tabla de contenidos SASB" y "Tabla de contenidos EINF" incluidas en el Informe adjunto.

### **Responsabilidad de los Administradores y de la Dirección de la Sociedad dominante**

La Dirección de la Sociedad dominante es responsable de la preparación y presentación del Informe de acuerdo con los estándares de Global Reporting Initiative, según lo mencionado para cada materia en la "Tabla de contenidos GRI" del Informe, y de acuerdo con los indicadores de "Iron & Steel Producers" de SASB, según lo mencionado para cada materia en la "Tabla de contenidos SASB" del Informe.



Asimismo, los Administradores de la Sociedad dominante son responsables de la formulación del EINF incluido en el Informe, y que a su vez forma parte del Informe de Gestión del ejercicio 2022 del Grupo así como del contenido del mismo. El EINF se ha preparado de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los estándares GRI seleccionados de acuerdo con lo mencionado para cada materia en la “Tabla de contenidos EINF” del citado Informe.

Estas responsabilidades incluyen asimismo el diseño, la implantación y el mantenimiento del control interno que se considere necesario para permitir que el Informe esté libre de incorrección material, debida a fraude o error.

Los administradores de la Sociedad dominante son también responsables de definir, implantar, adaptar y mantener los sistemas de gestión de los que se obtiene la información necesaria para la preparación del Informe.

## **Nuestra independencia y gestión de la calidad**

---

Hemos cumplido con los requerimientos de independencia y demás requerimientos de ética del Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluyendo las normas internacionales sobre independencia) emitido por el Consejo de Normas Internacionales de Ética para Profesionales de la Contabilidad (IESBA, por sus siglas en inglés) que está basado en los principios fundamentales de integridad, objetividad, competencia y diligencia profesionales, confidencialidad y comportamiento profesional.

Nuestra firma aplica las normas internacionales de calidad vigentes y mantiene, en consecuencia, un sistema de calidad que incluye políticas y procedimientos relativos al cumplimiento de requerimientos de ética, normas profesionales y disposiciones legales y reglamentarias aplicables.

El equipo de trabajo ha estado formado por profesionales expertos en revisiones de Información No Financiera y, específicamente, en información de desempeño económico, social y medioambiental.

## **Nuestra responsabilidad**

---

Nuestra responsabilidad es expresar nuestras conclusiones en un informe de verificación independiente de seguridad limitada basándonos en el trabajo realizado. Hemos llevado a cabo nuestro trabajo de acuerdo con los requisitos establecidos en la Norma Internacional de Encargos de Aseguramiento 3000 Revisada en vigor, “Encargos de Aseguramiento distintos de la Auditoría y de la Revisión de Información Financiera Histórica” (ISAE 3000 Revisada) emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (IAASB) de la Federación Internacional de Contadores (IFAC) y con la Guía de Actuación sobre encargos de verificación del Estado de Información No Financiera emitida por el Instituto de Censores Jurados de Cuentas de España.

En un trabajo de seguridad limitada los procedimientos llevados a cabo varían en naturaleza y momento de realización, y tienen una menor extensión, que los realizados en un trabajo de seguridad razonable y, por lo tanto, la seguridad que se obtiene es sustancialmente menor.



Nuestro trabajo ha consistido en la formulación de preguntas a la Dirección, así como a las diversas unidades y áreas responsables del Grupo que han participado en la elaboración del Informe, en la revisión de los procesos para recopilar y validar la información presentada en el Informe y en la aplicación de ciertos procedimientos analíticos y pruebas de revisión por muestreo que se describen a continuación:

- Reuniones con el personal del Grupo para conocer el modelo de negocio, las políticas y los enfoques de gestión aplicados, los principales riesgos relacionados con esas cuestiones y obtener la información necesaria para la revisión externa.
- Análisis del alcance, relevancia e integridad de los contenidos incluidos en el Informe en función del análisis de materialidad realizado por el Grupo y descrito en el apartado “Análisis de materialidad”, considerando los contenidos requeridos en la normativa mercantil en vigor.
- Análisis de los procesos para recopilar y validar los datos presentados en el Informe del ejercicio 2022.
- Revisión de la información relativa a los riesgos, las políticas y los enfoques de gestión aplicados en relación con los aspectos materiales presentados en el Informe del ejercicio 2022.
- Comprobación, mediante pruebas, en base a la selección de una muestra, de la información relativa a los contenidos incluidos en el Informe del ejercicio 2022 y su adecuada compilación a partir de los datos suministrados por las fuentes de información.
- Obtención de una carta de manifestaciones de los Administradores y la Dirección.

## **Conclusión**

---

Basándonos en los procedimientos realizados en nuestra verificación y en las evidencias que hemos obtenido, no se ha puesto de manifiesto aspecto alguno que nos haga creer que:

- a) El Informe anual integrado de Acerinox, S.A. y sociedades dependientes correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2022, no haya sido preparado, en todos los aspectos significativos, de acuerdo con los estándares GRI seleccionados, según lo mencionado para cada materia en la “Tabla de contenidos GRI” del Informe, y de acuerdo con los indicadores de “Iron & Steel Producers” de SASB.
- b) El EINF de Acerinox, S.A. y sociedades dependientes correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2022, incluido en el Informe, no haya sido preparado, en todos sus aspectos significativos, de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los estándares GRI seleccionados, de acuerdo con lo mencionado para cada materia en la tabla “Tabla de contenidos EINF” del Informe.



## Párrafo de énfasis

---

El Reglamento (UE) 2020/852 del Parlamento Europeo y del Consejo de 18 de junio de 2020 relativo al establecimiento de un marco para facilitar las inversiones sostenibles establece la obligación de divulgar información sobre la manera y la medida en que las actividades de la empresa se asocian a actividades económicas alineadas en relación con los objetivos de mitigación del cambio climático y adaptación al cambio climático por primera vez para el ejercicio 2022, adicional a la información referida a actividades elegibles exigida en el ejercicio 2021. En consecuencia, en el EINF adjunto no se ha incluido información comparativa sobre alineamiento. Adicionalmente, cabe señalar que los administradores de Acerinox, S.A. han incorporado información sobre los criterios que, en su opinión, mejor permiten dar cumplimiento a las citadas obligaciones y que están definidos en el apartado "Taxonomía Europea de Finanzas sostenibles" del Informe adjunto. Nuestra conclusión no ha sido modificada en relación con esta cuestión.

## Uso y distribución

---

De conformidad con los términos y condiciones de nuestra carta de encargo, este Informe ha sido preparado para Acerinox, S.A. en relación con su Informe anual integrado y por tanto no tiene ningún otro propósito ni puede ser usado en otro contexto.

Respecto al Estado de Información No Financiera Consolidado, este informe ha sido preparado en respuesta al requerimiento establecido en la normativa mercantil vigente en España, por lo que podría no ser adecuado para otros propósitos y jurisdicciones.

KPMG Asesores, S.L.

Marta Contreras Hernández

29 de marzo de 2023





## FORMULACIÓN Y DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD DEL INFORME FINANCIERO ANUAL DE ACERINOX, S.A.

Yo, D. Luis Gimeno Valledor, como Secretario del Consejo de Administración de ACERINOX, S.A. certifico la conformidad individual a las cuentas anuales e informes de gestión, individuales y consolidados, de ACERINOX, S.A. correspondientes al ejercicio 2022 de los señores cuyo nombre figura en su pie, y que son todos los miembros del consejo de Administración de la sociedad. Igualmente hago constar que todos y cada uno de los miembros del Consejo de Administración declaran que, hasta donde alcanza su conocimiento, las cuentas anuales, individuales y consolidadas, del ejercicio 2022, formuladas en la reunión del 28 de marzo de 2023 y, elaboradas con arreglo a los principios de contabilidad aplicables, ofrecen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera, de los resultados y de los flujos de efectivo de ACERINOX, S.A. y de las empresas comprendidas en la consolidación tomados en su conjunto y que los informes de gestión aprobados junto con aquellas, incluyen un análisis fiel de la evolución y los resultados empresariales y de la posición de ACERINOX, S.A. y de las empresas comprendidas en la consolidación tomadas en su conjunto, así como la descripción de los principales riesgos e incertidumbres a que se enfrentan, firmando todos y cada uno de los señores Consejeros, en señal de conformidad, cuyos nombres y apellidos constan a continuación, de lo que doy fe.

Madrid, a 28 de marzo de 2023

Fdo. Luis Gimeno Valledor

D. Carlos Ortega Arias-Paz Presidente	Dña. Rosa García Piñeiro Consejera	D. Francisco J. García Sanz Consejero
Dña. Laura González Molero Consejera	D. Tomas Hevia Armengol Consejero	Dña. Leticia Iglesias Herraiz Consejera
D. George Donald Johnston Consejero	D. Ignacio Martín San Vicente Consejero	Dña. Marta Martínez Alonso Consejera
D. Santos Martínez-Conde Gutiérrez-Barquín Consejero	D. Bernardo Velázquez Herreros Consejero Delegado	