

# Informe de Gestión Intermedio

Primer semestre

2024



## Resultados del primer semestre de 2024

### Acerinox mejora su EBITDA en el segundo trimestre a pesar de la debilidad del mercado y la huelga en Acerinox Europa

#### Destacados

- El índice de accidentabilidad TIR del Grupo ha disminuido un 6% respecto al cierre de 2023.
- Con fecha 21 de junio se ha alcanzado un acuerdo que pone fin a la huelga en la planta de Acerinox Europa, iniciada el 5 de febrero.
- La producción de acería 405 mil toneladas, se ha reducido un 12% respecto a la del 1º trimestre de 2024 (17% inferior a la del 2º trimestre de 2023). En el semestre ha sido de 866 mil toneladas.
- El EBITDA, 125 millones, ha sido un 13% superior al del 1º trimestre de 2024 (47% inferior al del 2º trimestre de 2023). En el primer semestre ha sido de 236 millones euros.
- El impacto en el EBITDA de Acerinox Europa por motivo de la huelga ha sido de -28 millones de euros en el trimestre y -43 millones de euros en el semestre.
- El cash flow operativo ha sido de 77 millones de euros. En el semestre ha sido de 266 millones de euros.
- La deuda financiera neta del Grupo, 191 millones de euros, se ha reducido 150 millones de euros con respecto al 31 de diciembre de 2023.
- El ROCE anualizado del semestre ha ascendido a un 11%.
- Bahru Stainless ha cesado su producción en el mes de mayo.
- El 16 de abril, los accionistas de Haynes International han aprobado la propuesta de adquisición por parte de North American Stainless. Se han recibido todas las aprobaciones regulatorias en Estados Unidos, y en Europa se está sólo a la espera de las aprobaciones en Austria y Reino Unido.

#### Perspectivas

La debilidad del mercado en los aceros inoxidables y la falta de visibilidad se mantienen de cara al tercer trimestre, pese a que los inventarios en los almacenistas están por debajo de la media histórica. Por otro lado, el mercado de aleaciones de alto rendimiento permanece estable.

Nuestra posición en el mercado americano y de aleaciones de alto rendimiento, y la gradual recuperación en Acerinox Europa, nos permiten esperar un EBITDA en el tercer trimestre similar al del segundo.

#### Comentario de Bernardo Velázquez, CEO, a los resultados

"La solidez de nuestra filial americana, North American Stainless, y de la división de aleaciones de alto rendimiento ha permitido al Grupo mejorar el EBITDA del segundo trimestre con respecto al anterior, a pesar de las complicadas condiciones de mercado de los aceros inoxidables y la huelga de casi cinco meses en Acerinox Europa.

En estas circunstancias hemos generado un cash flow operativo en el semestre de 266 millones de euros que nos ha permitido reducir la deuda financiera neta en 150 millones de euros.

Hemos conseguido llegar a un acuerdo positivo para todas las partes con la firma del nuevo Convenio en Acerinox Europa que nos permitirá impulsar un nuevo modelo de negocio basado en la flexibilidad para adaptarnos a las condiciones de mercado, más enfocado al cliente y al valor añadido.

Además, tras varios meses de reflexión estratégica, hemos tomado la decisión de cesar la actividad en nuestra planta de Malasia, Bahru Stainless. Desde aquí quiero agradecer a todos los empleados su esfuerzo y dedicación durante estos años.

Todos estas decisiones nos permitirán mejorar nuestra competitividad, centrarnos en nuestros principales mercados y afrontar los retos del futuro con garantías"

# 1. Principales magnitudes económico-financieras

Grupo Consolidado	Trimestre		Primer Semestre		Variación 2024/2023
	T1 2024	T2 2024	2024	2023	
Producción acería (miles de toneladas)	461	405	866	1.020	-15%
Facturación (millones EUR)	1.481	1.299	2.781	3.522	-21%
EBITDA (millones EUR)	111	125	236	462	-49%
% sobre facturación	7%	10%	8%	13%	
Amortización (millones EUR)	-41	-41	-82	-85	-4%
EBIT (millones EUR)	71	84	155	378	-59%
% sobre facturación	5%	6%	6%	11%	
Resultado antes de impuestos y minoritarios (millones EUR)	71	84	155	371	-58%
Resultado después de impuestos y minoritarios (millones EUR)	53	62	114	278	-59%
Resultado después de impuestos y minoritarios por acción	0,21	0,25	0,46	1,07	-57%
Cash flow operativo	188	77	266	-77	-%
Deuda Financiera Neta (millones EUR)	234	191	191	721	-73%
Ratio de endeudamiento (%)	9%	7%	7%	27%	
ROCE anualizado	10%	11%	11%	21%	
Nº de acciones (millones)	249	249	249	260	-4%
Retribución al accionista (por acción)	0,31	-	0,31	0,30	3%
Volumen medio diario de contratación (nº de acciones, millones)	0,82	0,78	0,80	0,97	-18%
Nº de empleados al final del periodo	8.245	8.077	8.077	8.315	-3%

## 1.1. Resultados del grupo consolidado

Millones EUR	Segundo Trimestre 2024			Primer Semestre 2024		
	Inoxidable	Aleaciones alto rendimiento	Grupo Consolidado	Inoxidable	Aleaciones alto rendimiento	Grupo Consolidado
Producción acería (miles t)	384	20	405	824	42	866
Ventas Netas	993	311	1.299	2.102	689	2.781
EBITDA	92	34	125	171	65	236
Margen EBITDA	9%	11%	10%	8%	9%	8%
Amortización	-32	-6	-41	-64	-13	-82
EBIT	59	28	84	108	53	155
Margen EBIT	6%	9%	6%	5%	8%	6%

### Segundo trimestre

Los resultados del 2º trimestre muestran una mejoría respecto a los del primero gracias al incremento de los márgenes en North American Stainless y la solidez de la división de aleaciones de alto rendimiento. Por otro lado, están penalizados por los efectos de la huelga en Acerinox Europa.

El EBITDA, 125 millones de euros, ha sido un 13% superior al del 1º trimestre (47% inferior al del 2º trimestre de 2023). El margen sobre ventas ha ascendido al 10% (7% en el primer trimestre).

El EBITDA de la división de inoxidable, 92 millones de euros, ha sido un 15% superior al del primer trimestre. El impacto en el EBITDA de Acerinox Europa por motivo de la huelga ha sido de -28 millones de euros en el segundo trimestre.

Los resultados de la división de aleaciones de alto rendimiento se han mantenido en buenos niveles. El EBITDA ha sido de 34 millones de euros, 9% superior al del primer trimestre y el margen ha ascendido al 11% (8% en el primer trimestre)

El beneficio después de impuestos y minoritarios del Grupo ha sido de 62 millones de euros, un 17% superior al del 1º trimestre (57% inferior al del 2º trimestre de 2023).

El cash flow operativo del segundo trimestre ha sido de 77 millones de euros. En el trimestre, el capital circulante de explotación se ha reducido en 21 millones de euros. Por su parte, se ha producido el pago de impuestos por valor de 72 millones de euros.

La deuda financiera neta a 30 de junio, 191 millones de euros, se ha reducido en 43 millones de euros con respecto a la del 31 de marzo de 2024.

### Primer semestre

El primer semestre ha destacado por la solidez del EBITDA y la buena generación de caja, a pesar de la ya comentada huelga en Acerinox Europa.

El EBITDA ha ascendido a 236 millones de euros. El impacto en el EBITDA de Acerinox Europa por motivo de la huelga ha sido de -43 millones de euros.

El cash flow operativo del primer semestre ha sido de 266 millones de euros, como consecuencia del EBITDA generado y la reducción del capital circulante explotación, 84 millones de euros. Se ha producido un pago por inversiones de 78 millones de euros y se ha retribuido al accionista con 77 millones de euros. Con todo ello, la deuda financiera neta del Grupo, 191 millones de euros, ha sido un 44% inferior a la del 31 de diciembre de 2023.

## 1.2. Objetivos de Sostenibilidad 2030

OBJETIVO 2030	GRADO DE AVANCE
20 % Reducción en intensidad de emisiones de CO <sub>2</sub> (alcance 1 y 2) respecto a 2015	8% vs 2015 ●
7,5 % Reducción en intensidad energética respecto a 2015	4% vs 2015 ●
20 % Reducción en extracción específica de agua respecto a 2015	-46% vs 2015 ●
90 % Residuos reciclados	90 % ●
26% Reducción del TIR respecto a 2023	-6% ●
15 % Mujeres en plantilla en 2030	13,4 % ●

● en línea o mejor que el objetivo

● peor que el objetivo

La parada de cinco meses en la fábrica de Acerinox Europa ha tenido un impacto negativo significativo en algunos indicadores, especialmente, en los relacionados con la intensidad en carbono y el consumo energético, que han empeorado un 8% y un 4%, respectivamente, respecto al año base, y que esperamos se recuperen en los próximos meses con el funcionamiento normal de la planta. El resto de indicadores han tenido una evolución positiva, destacando la reducción significativa en la extracción específica de agua (se ha reducido un 46% respecto a 2015, siendo el objetivo reducir un 20%) y se ha alcanzado el objetivo de residuos reciclados. También se ha reducido un 6% la tasa de accidentabilidad y las mujeres representan ya el 13,4% de la plantilla.

## 2. Análisis de nuestros principales mercados

### 2.1. Mercado de los aceros inoxidables

Estados Unidos:

- La demanda final en el mercado americano ha permanecido estable.
- El consumo aparente de producto plano ha aumentado un 3% hasta mayo, según nuestras estimaciones.
- Las importaciones de producto plano han representado el 27% del mercado hasta mayo.
- Los inventarios de los distribuidores se han estabilizado en niveles por debajo de la media de los últimos años.
- La Sección 232 sigue en vigor y no se espera una reducción de las medidas de defensa comercial.
- Los precios base permanecen estables después de la bajada de principios de año.

Europa:

- Aunque el proceso de reducción de existencias ha concluido, el mercado europeo no ha experimentado la recuperación esperada y se mantiene una demanda final débil.
- El consumo aparente de producto plano ha caído un 7% hasta mayo, según nuestras estimaciones.
- Las importaciones de producto plano han disminuido hasta mayo un 23% respecto al mismo periodo del año pasado y suponen el 14% del mercado total.
- Los niveles de inventarios se mantienen por debajo del promedio de los últimos años.
- Se ha aprobado la renovación de las medidas de salvaguarda hasta junio 2026.
- Ligera recuperación de precios desde mínimos históricos.

### 2.2. Mercado de aleaciones de alto rendimiento

El mercado de las aleaciones de alto rendimiento ha experimentado un buen comportamiento en el trimestre.

La demanda en los sectores del automóvil y aeroespacial se ha mantenido estable en niveles altos.

La demanda de petróleo y gas ha mejorado por el aumento de grandes proyectos, y del mismo modo, el sector de la electrónica ha crecido ligeramente (tras haber experimentado un comportamiento más débil por la menor demanda de bienes de consumo en 2023).

## 3. Aspectos estratégicos destacados del semestre

### 3.1. Remuneración al accionista

El 22 de abril de 2024 se ha celebrado la Junta General de Accionistas que ha aprobado la propuesta de distribución de un dividendo de 0,62 euros por acción. En enero se ha abonado un dividendo a cuenta de 0,31 euros por acción y en julio se ha distribuido un dividendo complementario de 0,31 euros por acción.

En el primer semestre, Acerinox ha destinado 77 millones de euros en concepto de dividendo.

### 3.2. Inversiones en NAS y VDM

- El plan de inversión en la fábrica de North American Stainless (NAS), la única fábrica integral de acero inoxidable de los Estados Unidos, avanza según el calendario previsto. Se está construyendo la estructura de ampliación de la nave de acería, además se están realizando los trabajos de cimentación del laminador en frío y se han recibido las primeras entregas de los equipos. Como ya anunciamos, el valor de las inversiones ascenderá a 244 millones de dólares y está previsto el inicio de la actividad para el final del año 2025. Los nuevos equipos estarán orientados a aumentar el volumen de productos planos con especial foco en incrementar aquellos de mayor valor añadido.
- Los proyectos de inversión en VDM Metals anunciados el 11 de enero de 2024 para aumentar la capacidad de producción en la división de aleaciones de alto rendimiento van por buen camino en cuanto a plazos y presupuesto. Toda la capacidad adicional se prevé que esté disponible para el año 2027. Entre los proyectos, los más importantes son la ampliación de tres hornos de refusión, la actualización de una línea de recocido y decapado, otra línea de detección de defectos para barras y un atomizador destinado a la producción de polvos de aceros inoxidables y aleaciones de alto rendimiento para fabricación aditiva.

### 3.3. Plan Beyond Excellence (2024-2026)

Dentro del Plan Estratégico, el Grupo Acerinox continúa su apuesta por la excelencia operacional a través de su Plan Beyond Excellence (2024-2026) con la finalidad de potenciar la competitividad mediante nuevos proyectos de mejora continua. La transformación digital y el compromiso con la innovación son aspectos claves en el desarrollo del mismo.

El objetivo del Plan Beyond Excellence es conseguir una mejora en el EBITDA de 100 millones de euros durante el periodo 2024-2026. En el año 2024, el objetivo anual del Grupo es 45 millones de euros.

Destacados del primer semestre:

- Las mejoras conseguidas en este primer semestre han sido de 20 millones de euros, lo que supone un 44% de consecución sobre el objetivo de 2024.
- Los 20 millones de euros obtenidos en el semestre se desglosan en 6 pilares estratégicos del Plan, así como algunas iniciativas que están teniendo un impacto positivo en los resultados.
  - Productividad (3 millones de euros): mejora de la disponibilidad de los equipos.
  - Eficiencia (9 millones de euros): mejora de los rendimientos en el taller de laminación en frío, alargar la vida útil de los consumibles y optimizar el uso de las materias primas incluyendo el reciclado de la chatarra generada durante el proceso.
  - Cadena de suministro (3 millones de euros): optimización y gestión de costes energéticos.
  - Cliente en el centro (2 millones de euros): incrementar la satisfacción de los clientes mediante mejoras de calidad predictiva a través de analítica de datos.
  - Productos de valor añadido e I+D+i (2 millones de euros): desarrollo y venta de nuevos tipos de acero de alto valor añadido.

- Descarbonización (0,4 millones de euros): optimización de consumos energéticos de bombas, compresores, etc así como los ahorros de CO2 asociados a dicha reducción.

### 3.4. Acerinox cierra un acuerdo para la adquisición de Haynes International

Acerinox anunció el 5 de febrero la firma de un acuerdo en virtud del cual su filial norteamericana, North American Stainless (NAS), adquirirá Haynes International (Haynes), empresa estadounidense líder en el desarrollo, fabricación y comercialización de aleaciones de alto rendimiento tecnológicamente avanzadas. La operación se realizará íntegramente en efectivo.

El Consejo de Administración de Haynes sometió a sus accionistas la venta del 100% de sus títulos. El 16 de abril de 2024 los accionistas de Haynes aprobaron la propuesta de adquisición por parte de NAS por un importe de 61 dólares por acción en metálico, lo que supone una contraprestación total de 798 millones de dólares, que se corresponde con un valor de la empresa de 970 millones de dólares.

Durante el semestre, ha concluido de manera satisfactoria la fase de autorizaciones requeridas por la legislación y las autoridades norteamericanas: el Departamento de Justicia el 18 de marzo y el Comité de Inversiones Extranjeras en Estados Unidos (CFIUS) el 27 de junio.

Tras haberse pronunciado, también en sentido favorable, los países europeos que debían revisar la operación desde el punto de vista de Inversiones Extranjeras (FDI), la operación se halla sólo pendiente del visto bueno de las autoridades de competencia de Austria y Reino Unido, que se espera que se pronuncien durante el cuarto trimestre.

Una vez se cumplan las condiciones para el cierre de la transacción, Haynes pasará a ser propiedad al 100% de NAS. Con esta operación, el Grupo consolidará su presencia en el mercado norteamericano, en el que ya es líder en el segmento del acero inoxidable, su preeminencia en el mercado mundial de las aleaciones de alto rendimiento e incrementará su exposición en un sector de altos márgenes como el aeroespacial.

Pueden encontrar más información y detalles de la operación en nuestra página web ([Acuerdo adquisición Haynes](#))

### 3.5. Negociación del Convenio Colectivo en Acerinox Europa

Acerinox Europa y el Comité de Empresa firmaron el IV Convenio Colectivo de la planta. Un acuerdo, con vigencia hasta el 31 de diciembre de 2027, que permitirá el desarrollo de su estrategia gracias a una mayor eficiencia, flexibilidad y diversificación. Entre otras medidas destacamos las siguientes:

- a) El nuevo convenio incluye una subida salarial aproximada del 13% en 4 años.
- b) Nueva prima de producción alineada con la estrategia del Grupo que retribuye la calidad, la ampliación de la gama de productos y la producción de aleaciones de alto rendimiento.
- c) Disponibilidad voluntaria remunerada de los empleados.
- d) Polivalencia voluntaria remunerada dotando de capacitación a la plantilla.
- e) Cierre de la fábrica 2 semanas en agosto, periodo del año donde hay menor nivel de actividad. Se aprovechará para hacer paradas de mantenimiento.

Con la firma de este acuerdo se pone fin a cinco meses de conflicto colectivo, que ha generado una pérdida de 43 millones de euros a nivel EBITDA.

El pasado 21 de junio la planta retomó la actividad, en el marco del nuevo convenio, con un modelo de producción que se adapta a las necesidades actuales del mercado y a la estrategia definida por el Grupo. Este modelo ayudará a implementar la estrategia para paliar la situación de pérdidas económicas acumuladas durante los últimos años y hacer frente a la situación real de la demanda, caracterizada por una fuerte competencia y volatilidad.

### 3.6. Actualización de Bahru Stainless

El 29 de mayo 2024, mediante Otra Información Relevante publicada en la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV), se ha informado que Acerinox ha decidido el cese de actividad en la fábrica de Bahru Stainless (Malasia). A esa fecha se ha informado a los clientes asiáticos que ha cesado la actividad productiva en la planta de Bahru Stainless (Johor Bahru, Malasia) y que el suministro a estos clientes se realizará, a partir de entonces, desde otras fábricas del Grupo.

### 3.7. Sostenibilidad

- **Acerinox, distinguida por su fiscalidad transparente**

Acerinox ha recibido el sello 'T de Transparencia', en su categoría de tres estrellas, otorgado por la Fundación HAZ, la máxima que concede esta institución, reconociendo su fiscalidad responsable y su buen gobierno.

Para obtener más información, acceder desde el siguiente enlace: [T de Transparencia](#)

- **Acerinox obtiene el certificado de AENOR de sistemas de gestión de cumplimiento penal**

En el marco de su compromiso con la transparencia y las mejores prácticas de buen gobierno corporativo, AENOR ha concedido a Acerinox el certificado de la UNE 19601, a través del cual se verifica que la compañía cuenta con un sistema de gestión de cumplimiento penal efectivo.

Esta norma es el estándar nacional de mejores prácticas para prevenir delitos, reducir el riesgo, y fomentar una cultura empresarial ética y de cumplimiento con la Ley.

- **Acerinox refuerza su compromiso con el agua respaldando el CEO Water Mandate**

Acerinox respalda el CEO Water Mandate del Pacto Mundial de Naciones Unidas como piedra angular de su modelo de gestión responsable del agua.

Para obtener más información, acceder desde el siguiente enlace: [CEO Water Mandate](#)

### 3.8. Reorganización del Comité de Dirección

Durante el primer semestre se ha llevado a cabo una reorganización del Comité de Dirección del Grupo Acerinox, con el objetivo de agilizar la gestión y optimizar la toma de decisiones.

Dentro de la nueva estructura, Miguel Ferrandis ha sido nombrado Director General Corporativo (Chief Corporate Officer) del Grupo reportando a Bernardo Velázquez, Consejero Delegado. Miguel asumirá adicionalmente a sus responsabilidades actuales, las de los departamentos de Compras Indirectas, Sistemas de Información, Riesgos Corporativos, Sostenibilidad y Ciberseguridad. Miguel ha sido desde el año 2000 CFO.

Esther Camós asume, como CFO del Grupo, la responsabilidad de todo el área financiera, reportando a Miguel Ferrandis. Esther ha sido responsable fiscal del Grupo, Directora de Consolidación y Reporte Financiero y, en 2019, también asumió la Dirección de Presupuestación y Planificación financiera.

Antonio Fernández de Mesa ha sido nombrado Director Financiero del Grupo, reportando a Esther Camós. Además de sus responsabilidades actuales de Tesorería y Financiación, asume las de Planificación Financiera y Presupuestación.

Carlos Lorá-Tamayo que hasta la fecha era el Director de Comunicación y Relación con Inversores, asume además las responsabilidades de Consolidación y Reporte Financiero. Carlos reportará a Esther Camós.

Antonio Gayo, además de sus responsabilidades actuales como Director Global de Estrategia, asume la Dirección del Gabinete del CEO del Grupo Acerinox.

Alexander Kolb, recientemente incorporado al Grupo Acerinox, ha sido nombrado Vicesecretario General. Alexander es abogado y ha desarrollado su carrera profesional en despachos de abogados de primer nivel. Alexander reportará al Secretario General de Acerinox, Luis Gimeno.

Niclas Müller, CEO de VDM Metals, asume el cargo de Chief Operating Officer de la división de aleaciones de alto rendimiento. Niclas reportará a Bernardo Velázquez, Consejero Delegado del Grupo Acerinox.

Por otro lado, Hans Helmrich y Daniel Azpitarte dejaron de formar parte del Grupo durante el primer semestre, para buscar nuevas oportunidades. Agradecemos su contribución durante todos estos años.

Para obtener más información, acceder desde el siguiente enlace: [Comité de Dirección](#)



### 3.9. Hechos posteriores al cierre del semestre

Dividendo: con fecha 19 de julio de 2024 se ha hecho efectivo el pago del dividendo por importe de 0,31 euros por acción, que asciende a un total a 77 millones de euros. Este dividendo complementa el dividendo a cuenta abonado en enero por el mismo importe.

## 4. Presentación de los resultados del Segundo Trimestre 2024 (conferencia telefónica)

Acerinox realizará la presentación de los resultados del Segundo Trimestre 2024, hoy 24 de julio, a las 13:00 horas (CEST), dirigida por el Chief Executive Officer, Bernardo Velázquez, el Chief Corporate Officer, Miguel Ferrándis, y la Chief Financial Officer, Esther Camós, acompañados por el equipo de Relación con Inversores.

Para acceder a la presentación por teléfono, rogamos conectarse 5-10 minutos antes del evento, a través de los siguientes números:

Desde España: 919 01 16 44. Código: 149046 / Desde Reino Unido: 020 3936 2999. Código: 149046 / Desde Estados Unidos 1 646 664 1960. Código: 149046 / Resto de países +44 20 3936 2999. Código: 149046

La presentación podrá ser seguida desde la página web de Acerinox ([www.acerinox.com](http://www.acerinox.com)), en la sección de [Accionistas e Inversores](#).

Tanto la presentación como todo el material audiovisual estarán accesibles en la página web de [Acerinox](#).

## 5. Cifras más relevantes

### Grupo Consolidado

<i>Millones EUR</i>	T2 2024	T1 2024	T2 2023	S1 2024	S1 2023	% T2 24 / T2 23	% S1 24 / S1 23
Producción acería (miles de toneladas)	405	461	486	866	1.020	-17%	-15%
Ventas Netas	1.299	1.481	1.740	2.781	3.522	-25%	-21%
<b>EBITDA</b>	<b>125</b>	<b>111</b>	<b>236</b>	<b>236</b>	<b>462</b>	<b>-47%</b>	<b>-49%</b>
<b>Margen EBITDA</b>	<b>10%</b>	<b>7%</b>	<b>14%</b>	<b>8%</b>	<b>13%</b>		
EBIT	84	71	196	155	378	-57%	-59%
Margen EBIT	6%	5%	11%	6%	11%		
Resultado antes de Impuestos	84	71	191	155	371	-56%	-58%
<b>Resultado después de impuestos y minoritarios</b>	<b>62</b>	<b>53</b>	<b>142</b>	<b>114</b>	<b>278</b>	<b>-57%</b>	<b>-59%</b>
Cash Flow Operativo	77	188	-58	266	-77		
Deuda Financiera Neta	191	234	721	191	721	-73%	-73%

### División de inoxidable

<i>Millones EUR</i>	T2 2024	T1 2024	T2 2023	S1 2024	S1 2023	% T2 24 / T2 23	% S1 24 / S1 23
Producción acería (miles t)	384	440	465	824	979	-17%	-16%
Ventas Netas	993	1.109	1.369	2.102	2.846	-28%	-26%
<b>EBITDA</b>	<b>92</b>	<b>80</b>	<b>191</b>	<b>171</b>	<b>388</b>	<b>-52%</b>	<b>-56%</b>
<b>Margen EBITDA</b>	<b>9%</b>	<b>7%</b>	<b>14%</b>	<b>8%</b>	<b>14%</b>		
Amortización	-32	-32	-34	-64	-69	-6%	-7%
EBIT	59	49	159	108	320	-63%	-66%
Margen EBIT	6%	4%	12%	5%	11%		
Cash Flow Operativo	69	112	-43	182	70	-%	158%

### División de aleaciones de alto rendimiento

<i>Millones EUR</i>	T2 2024	T1 2024	T2 2023	S1 2024	S1 2023	% T2 24 / T2 23	% S1 24 / S1 23
Producción acería (miles t)	20	21	21	42	40	-3%	3%
Ventas Netas	311	378	387	689	692	-20%	-%
<b>EBITDA</b>	<b>34</b>	<b>31</b>	<b>47</b>	<b>65</b>	<b>76</b>	<b>-29%</b>	<b>-15%</b>
<b>Margen EBITDA</b>	<b>11%</b>	<b>8%</b>	<b>12%</b>	<b>9%</b>	<b>11%</b>		
Amortización	-6	-7	-6	-13	-12	6%	9%
EBIT	28	25	42	53	65	-34%	-19%
Margen EBIT	9%	7%	11%	8%	9%		
Cash Flow Operativo	8	76	-15	84	-147	-%	-%

## Generación de caja

### Grupo Consolidado

<i>Cash Flow (Millones de euros)</i>	<b>T2 2024</b>	<b>T1 2024</b>	<b>T2 2023</b>	<b>S1 2024</b>	<b>S1 2023</b>
<b>EBITDA</b>	<b>125</b>	<b>111</b>	<b>236</b>	<b>236</b>	<b>462</b>
Cambios en el capital circulante de explotación	21	63	-131	84	-304
Impuesto sobre beneficios	-72	-1	-98	-73	-152
Cargas financieras	3	-2	-	1	-1
Otros ajustes	-1	18	-64	17	-82
<b>CASH FLOW OPERATIVO</b>	<b>77</b>	<b>188</b>	<b>-58</b>	<b>266</b>	<b>-77</b>
Pagos por inversiones	-41	-36	-54	-78	-97
<b>CASH FLOW LIBRE</b>	<b>36</b>	<b>152</b>	<b>-112</b>	<b>188</b>	<b>-174</b>
Dividendos y autocartera	-	-77	-2	-77	-77
<b>CASH FLOW DESPUÉS DE DIVIDENDOS</b>	<b>36</b>	<b>75</b>	<b>-114</b>	<b>111</b>	<b>-251</b>
Diferencias de conversión	8	33	-2	41	-28
Subvenciones y otros	-1	-1	-1	-2	-2
<b>Variación deuda financiera neta</b>	<b>43</b>	<b>107</b>	<b>-116</b>	<b>150</b>	<b>-281</b>

### División de inoxidable

<i>Millones EUR</i>	<b>T2 2024</b>	<b>T1 2024</b>	<b>T2 2023</b>	<b>S1 2024</b>	<b>S1 2023</b>
<b>EBITDA</b>	<b>92</b>	<b>80</b>	<b>191</b>	<b>171</b>	<b>388</b>
Cambios en el capital circulante de explotación	30	11	-91	41	-102
Impuesto sobre beneficios	-71	-2	-98	-73	-150
Cargas financieras	7	3	4	10	7
Otros ajustes	11	20	-49	31	-73
<b>CASH FLOW OPERATIVO</b>	<b>69</b>	<b>112</b>	<b>-43</b>	<b>182</b>	<b>70</b>

### División de aleaciones de alto rendimiento

<i>Millones EUR</i>	<b>T2 2024</b>	<b>T1 2024</b>	<b>T2 2023</b>	<b>S1 2024</b>	<b>S1 2023</b>
<b>EBITDA</b>	<b>34</b>	<b>31</b>	<b>47</b>	<b>65</b>	<b>76</b>
Cambios en el capital circulante de explotación	-9	52	-39	43	-202
Impuesto sobre beneficios	-1	-	-1	-	-2
Cargas financieras	-4	-5	-7	-9	-10
Otros ajustes	-12	-2	-15	-14	-9
<b>CASH FLOW OPERATIVO</b>	<b>8</b>	<b>76</b>	<b>-15</b>	<b>84</b>	<b>-147</b>

## Balance de situación

ACTIVO					PASIVO				
Millones EUR	Jun 24	2023	Jun 23	Variación	Millones EUR	Jun 24	2023	Jun 23	Variación
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>1.826</b>	<b>1.777</b>	<b>1.902</b>	<b>3%</b>	<b>PATRIMONIO NETO</b>	<b>2.581</b>	<b>2.463</b>	<b>2.657</b>	<b>5%</b>
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>4.578</b>	<b>4.322</b>	<b>4.686</b>	<b>6%</b>	<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>1.786</b>	<b>1.733</b>	<b>1.881</b>	<b>3%</b>
Existencias	1.782	1.861	2.265	-4%	Deudas con entidades de crédito	1.356	1.291	1.452	5%
Deudores	557	618	809	-10%	Otros pasivos no corrientes	430	442	429	-3%
Clientes	503	560	694	-10%					
Otros deudores	54	58	116	-6%	<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>2.037</b>	<b>1.902</b>	<b>2.051</b>	<b>7%</b>
Tesorería	2.175	1.794	1.544	21%	Deudas con entidades de crédito	1.011	844	813	20%
Otros activos financieros corrientes	64	50	68	28%	Acreedores comerciales	735	787	941	-7%
					Otros pasivos corrientes	291	272	296	7%
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>6.404</b>	<b>6.099</b>	<b>6.588</b>	<b>5%</b>	<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>6.404</b>	<b>6.099</b>	<b>6.588</b>	<b>5%</b>

## Producción división de inoxidable

Miles tons	2023					2024			Variación	
	T1	T2	T3	T4	12 Meses	T1	T2	S1	T2 24 / T2 23	S1 24 / S1 23
Acería	515	465	423	468	1.869	440	384	824	-17%	-16%
Laminación en frío	311	304	283	328	1.225	282	247	529	-19%	-14%
Producto Largo (L. Caliente)	42	36	32	28	139	32	37	70	3%	-11%

## Producción división de aleaciones de alto rendimiento

Miles tons	2023					2024			Variación	
	T1	T2	T3	T4	12 Meses	T1	T2	S1	T2 24 / T2 23	S1 24 / S1 23
Acería	19	21	17	18	76	21	20	42	-3%	3%
Acabados	8	12	11	10	40	11	10	21	-13%	10%

## Medidas Alternativas de Rendimiento (Definiciones de términos utilizados)

**Beyond Excellence:** plan para mejorar la excelencia operativa y la competitividad de Acerinox a través de objetivos específicos para sus pilares.

**Plan Excellence 360°:** ahorro en eficiencia estimado para un periodo de 2019-2023

**Capital Circulante de Explotación:** Existencias + Clientes – Acreedores comerciales

**Cash Flow Neto:** Resultado después de impuestos y minoritarios + amortización

**Deuda Financiera Neta:** Deuda con entidades de crédito + emisión de obligaciones - tesorería

**Deuda Financiera Neta / EBITDA:** Deuda Financiera Neta / EBITDA anualizado

**EBIT:** Resultado de explotación

**EBIT ajustado:** EBIT descontando partidas extraordinarias relevantes

**EBITDA:** Resultado de explotación + amortización + variación de provisiones corrientes

**EBITDA ajustado:** EBITDA descontando partidas extraordinarias relevantes

**TIR:** Total Incident Rate, ((Accidentes Totales) \* 1.000.000 / horas trabajadas)

**Ratio de Endeudamiento:** Deuda Financiera Neta / Patrimonio neto

**Resultado financiero neto:** Ingresos financieros – gastos financieros ± diferencias de cambio

**ROCE:** Resultado neto de explotación anualizado / (Patrimonio neto + Deuda financiera neta)

**ROE:** Resultado después de impuestos y minoritarios anualizado / Patrimonio neto

**RCI (ratio de cobertura de intereses):** EBIT / Gastos financieros

**Payout:** Retribución al accionista / Resultado después de impuestos y minoritarios

## Aviso legal

El presente documento ha sido elaborado de buena fe con base en los datos y circunstancias disponibles en el día de su publicación y debe leerse junto con toda la información pública facilitada y/o publicada por ACERINOX, S.A.

Este documento puede contener manifestaciones sobre intenciones, previsiones o estimaciones de futuro de ACERINOX, S.A. y su negocio. Este tipo de manifestaciones y/o contenidos pueden incluir declaraciones o expectativas sobre planes, objetivos y previsiones actuales de la compañía y su grupo, incluyendo declaraciones sobre tendencias o circunstancias que afecten a su situación financiera actual, sus ratios, resultados, estrategias, volúmenes de producción, gastos, costes, tipos de cambio, inversiones y/o política de dividendos. También puede contener referencias a la situación y tendencias del mercado de materias primas, en especial sobre el níquel y el cromo.

Estas manifestaciones o contenidos han sido emitidos de buena fe con base en el conocimiento e información disponible en la fecha de esta comunicación y, pese a ser razonables, no constituyen una garantía de un futuro cumplimiento. Dichas manifestaciones y/o contenidos se encuentran sujetos a riesgos, incertidumbres, cambios y situaciones al margen del control de ACERINOX, S.A., que pueden hacer que aquellas no se cumplan total o parcialmente en relación con lo esperado y/o manifestado.

Excepto en la medida que lo requiera la ley aplicable, ACERINOX, S.A. no asume ninguna obligación de actualizar públicamente sus afirmaciones o manifestaciones de futuro, aun cuando se publiquen nuevos datos o se produzcan nuevos hechos no previstos que pudieran afectar a las mismas.

ACERINOX, S.A. facilita información sobre estos y otros factores que puedan afectar a sus manifestaciones de futuro sobre su negocio, expectativas y/o resultados financieros en los documentos que presenta ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores de España. Se invita a todos los interesados a consultar dichos documentos.

Ni el presente documento ni la información en él contenida constituye una oferta de venta, de compra o de canje, ni una invitación a formular una oferta de compra, de venta o de canje, ni una recomendación o asesoramiento sobre cualquier valor o instrumento financiero emitido por el Grupo Acerinox. Cualquier persona que adquiera valores debe realizarlo sobre la base de su propio juicio después de haber recibido el asesoramiento profesional que considere adecuado. No se debe realizar ningún tipo de actividad inversora sobre la base de la información o previsiones contenidas en esta documentación.

ACERINOX, S.A. ni sus filiales asumen responsabilidad alguna en relación con cualesquiera daños o pérdidas que puedan derivarse de cualquier uso de este documento o de sus contenidos.