

Q3 2024

Results Presentation



October 29, 2024

Disclaimer

This document may contain forward-looking information and statements about ACERINOX, S.A., its subsidiaries and/or its management, including but not limited to financial projections and estimates and their underlying assumptions, and statements regarding the intent, belief or current expectations or forecasts of ACERINOX, S.A. and/or its management, as well as statements regarding future performance, plans, objectives, operations, business, strategy, capital expenditures, results of operations, markets and products.

This communication also includes certain disclosures which contain "forward-looking statements". These forward-looking statements generally include statements related to the proposed transaction, including financial estimates and statements as to the expected timing, completion and effects of the proposed transaction. These forward-looking statements also include financial projections and estimates and their underlying assumptions, and statements regarding the intent, belief or current expectations or forecasts of ACERINOX, S.A. and/or its management, as well as statements regarding future performance, plans, objectives, operations, business, strategy, capital expenditures, results of operations, markets and products. In most cases, words or phrases such as "anticipates", "believes", "confident", "could", "estimates", "expects", "intends", "target", "potential", "may", "will", "might", "plans", "path", "should", "approximately", "our planning assumptions", "forecast", "outlook" and variations or the negative of these terms and similar expressions identify forward-looking statements. These forward-looking statements, including statements regarding the proposed transaction and financial projections and estimates, are based largely on information currently available to ACERINOX's management and on ACERINOX's management's current expectations and assumptions and are subject to various risks and uncertainties that could cause actual results to differ materially from historical results or those expressed or implied by such forward-looking statements. These forward-looking statements or forecasts may also include assumptions regarding future economic and other conditions, such as future nickel or chrome prices and, in general, are subject to risks, uncertainties and variables beyond ACERINOX's control that can adversely affect them. Although ACERINOX, S.A. believes its expectations are based on reasonable estimates and assumptions, they are not guarantees of performance, prices, results of operations, benefits or dividend payout policies. There is no assurance that ACERINOX's expectations will occur or that our estimates or assumptions will be correct, and ACERINOX, S.A. cautions investors and all others not to place undue reliance on such forward-looking statements.

Important factors, risks and uncertainties that could cause actual results to differ materially from such plans, estimates or expectations include but are not limited to: (i) the completion of the proposed transaction on the anticipated terms and timing, including obtaining required shareholder and regulatory approvals, and the satisfaction of other conditions to the completion of the proposed transaction; (ii) the risk that disruptions from the proposed transaction (including the ability of certain customers to terminate or amend contracts upon a change of control) can harm the business of the parties involved, including current plans and operations, including during the pendency of the proposed transaction; (iii) potential adverse reactions or changes to business relationships resulting from the announcement or completion of the proposed transaction; (iv) unpredictability and severity of catastrophic events, including but not limited to acts of terrorism, outbreaks of war or hostilities or the COVID-19 pandemic, as well as management's response to any of the aforementioned factors; (v) the possibility that the proposed transaction may be more expensive to complete than anticipated, including as a result of unexpected factors or events; (vi) the occurrence of any event, change or other circumstance that could give rise to the termination of the proposed transaction; and (vii) those risks and uncertainties set forth in ACERINOX's most recent annual report, as such risk factors may be amended, supplemented or superseded from time to time by other reports filed by ACERINOX, S.A. with the Spanish National Securities Market Commission (hereinafter, the "CNMV") from time to time, which are available via the CNMV's website at <https://www.cnmv.es>.

These risks, as well as other risks associated with the proposed transaction, will be more fully discussed in the proxy statement that will be filed with the SEC in connection with the proposed transaction. There can be no assurance that the proposed transaction will be completed, or if it is completed, that it will close within the anticipated time period. These factors should not be construed as exhaustive and should be read in conjunction with the other forward-looking statements. The forward-looking statements relate only to events as of the date on which the statements are made. Except as required by applicable law, ACERINOX, S.A. does not undertake any obligation to publicly update or revise any forward-looking statements and information, even in the event of new information being published or new events occurring. If one or more of these or other risks or uncertainties materialize, or if ACERINOX's underlying assumptions prove to be incorrect, ACERINOX's actual results may vary materially from what ACERINOX may have expressed or implied by these forward-looking statements. ACERINOX cautions that you should not place undue reliance on any of its forward-looking statements. All subsequent oral or written forward-looking statements or information attributable to ACERINOX, S.A. or any of its members, directors, officers, employees or any persons acting on its behalf are expressly qualified in their entirety by this cautionary statement. You should specifically consider the factors identified in this communication that could cause actual results to differ. Furthermore, new risks and uncertainties arise from time to time, and it is impossible for ACERINOX to predict those events or how they may affect ACERINOX.

No representation or warranty, express or implied, is made as to, and no reliance should be placed on, the fairness, accuracy, completeness or correctness of the information or opinions contained herein. None of ACERINOX or any of its affiliates, advisors or representatives shall have any liability whatsoever for any loss arising from any use of this document, or its contents, or otherwise arising in connection with this document. Moreover, neither this document nor any part of it constitutes a contract, nor may it be used for incorporation into or interpretation of any contract or other type or agreement.

The points contained in this disclaimer must be taken fully into account by all persons or entities obliged to adopt decisions or to draw up or to publish opinions on securities issued by ACERINOX, S.A., in particular, by the analysts and investors reading this document. All the aforesaid persons are invited to consult the public documentation and information that ACERINOX, S.A. reports to or files with the bodies responsible for supervising the main securities market and, in particular, with the CNMV.

Q3 2024 at a glance



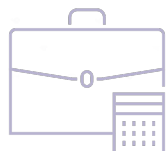
Q3 EBITDA of €114 million, despite challenging market conditions



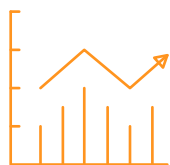
Operating cash flow in Q3 of €-63 million (€+203 million in 9M), driven by operating working capital (OWC) build of €122 million (€38 million in 9M)



Agreement to sell Bahru Stainless for \$95 million



Haynes International: UK antitrust clearance obtained; pending Austria



Outlook:

- **Q4 EBITDA to be higher than Q3, due to the sale of Bahru**
- **Q4 adjusted EBITDA to be lower than Q3**
- **Reduction of OWC and net financial debt in Q4**

Contribution to circular economy and sustainable development

2030 sustainability targets (*)



Eco-efficiency and climate change mitigation

- **GHG emissions** (Scopes 1 & 2): 5% increase [2030 target: 20% intensity reduction from 2015 baseline]
- **Water withdrawal:** 41% reduction [2030 target: 20% intensity reduction from 2015 baseline]
- **Energy:** 6% increase [2030 target: 7.5% intensity reduction from 2015 baseline]



Engaged team, culture, diversity, and safety

- **Safety:** 5% reduction from FY 2023
● [Target: 26% YoY reduction in TIR]
- **Diversity:** 13.4% women [2030 target: women account for 15% of workforce]



Circular economy and sustainable products

- **Waste reduction:** 86% valorization [2030 target: 90% valorization]

Recycling 100% of:

Grinders / Oily paper / Oil (decantation, flame-retardant and hydraulic) / Process scrap & metal recovered / Machined electrodes / Paper / Plastic / Cardboard / Others

● On target ● Below target

360° Positive Impact Plan



Most significant sustainability initiatives in Q3 2024



Eco-efficiency and climate change mitigation

- Carbon Product Footprint verification in Acerinox Europa.
- Water footprint model implemented at Group level.



Circular economy and sustainable products

- Several research projects with cement makers to use slag.



Committed team, culture, diversity, and safety

- Continuous actions defined at national level with regards to the Gender Equality Plans.
- H&S culture: HSE Awards in VDM.



Supply chain and impact in the community

- UN Business & Human Rights Accelerator.



Ethical, responsible, and transparent governance

- Sustainability management certification Acerinox Europa.
- Sustainability policies review.

(*) Acerinox Europa strike impacted the KPI's

Acerinox strategy

Control the Controllables

In the midst of adversity, we not only endure but thrive

Acerinox Europa

Finally, the Group has signed a collective bargaining agreement that facilitates the implementation of a new business model.

- ✓ Flexibility
- ✓ Customer-centric
- ✓ High-value-added products

Haynes Acquisition

Purchase agreement for the acquisition of Haynes Int., a leading producer of advanced high-performance alloys.

- ✓ America
- ✓ Aerospace
- ✓ Alloys

Bahru Stainless

Acerinox S.A. has signed an agreement to sell its subsidiary, Bahru Stainless Sdn. Bhd., to Worldwide Stainless Sdn. Bhd. for USD 95 million, with final closing expected during Q4.

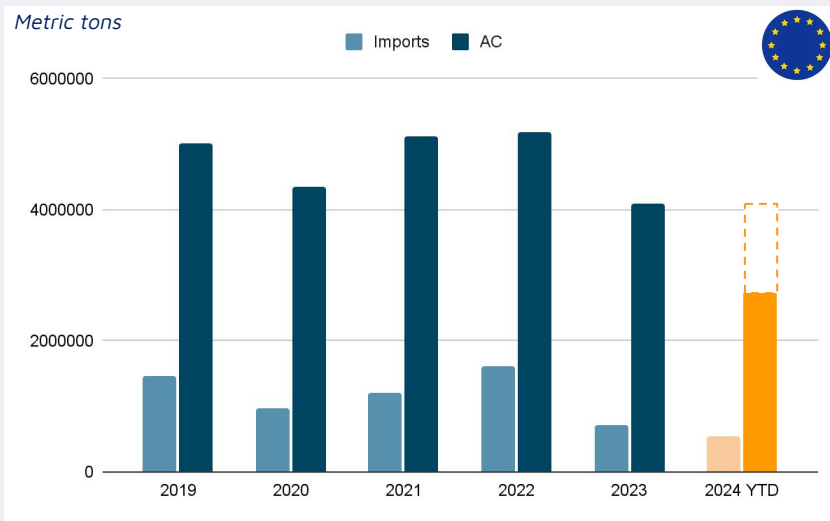
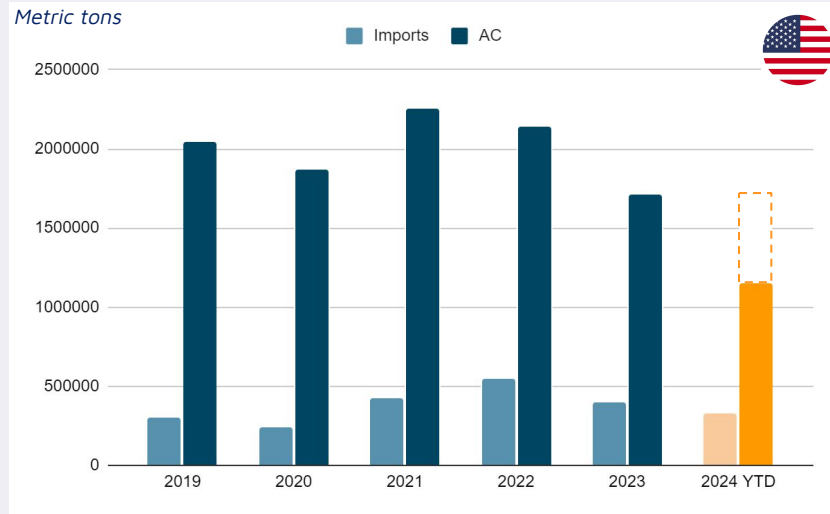
- ✓ Focus on our core markets

Milestones

Outcomes

Expansion plans in NAS (USA) and in VDM-Metals are on schedule

Q3 2024: Market highlights



STAINLESS STEEL

USA

- Sept. manufacturing PMI: 47.2, sixth consecutive month of contraction
- Apparent demand of flat products down 1% in 2024 through August
- Inventories below historical average
- Imports of flat products market share: 28% in 2024 through August
- Market prices remained stable QoQ

EUROPE

- Eurozone manufacturing PMI in September decreased to 45
- Apparent demand of flat products down 0.5% through August
- Inventories remained below historical average
- Imports of flat products market share: 18% through August
- Market prices remained stable QoQ

HIGH-PERFORMANCE ALLOYS (HPAs)

- **HPA** market driven by **consistent demand**
- **Oil and gas (O&G)** and **Chemical Process Industry (CPI)** remained in a **solid** situation. **Electronics and automotive stable** at high levels
- **Aerospace** showed a weaker performance as a result of sector disruptions

● favorable ● challenging

Q3 2024: Consolidated group highlights

Solid results in very challenging markets

9M EBITDA: €350 million

(9% margin)

Q1: €111 million (7% margin)

Q2: €125 million (10% margin)

Q3: €114 million (9% margin)

Net financial debt:

€453 million

(€500 million in 2023 Q3)

CONSOLIDATED RESULTS

<i>Million EUR</i>	Q3 2024	Q2 2024	Q3 2023	9M 2024	9M 2023	% Q3 24/ Q3 23	% 9M 24/ 9M 23
Melting production (thousands of metric tons)	491	405	440	1,357	1,460	12%	-7%
Net Sales	1,307	1,299	1,557	4,088	5,079	-16%	-20%
EBITDA	114	125	146	350	607	-22%	-42%
EBITDA margin	9%	10%	9%	9%	12%		
EBIT	77	84	101	232	479	-24%	-52%
<i>EBIT margin</i>	6%	6%	6%	6%	9%		
Results before taxes and minorities	67	84	96	221	466	-30%	-53%
Results after taxes and minorities	48	62	70	162	348	-32%	-53%
Operating cash flow (before investments)	-63	77	298	203	221	-	-8%
Net financial debt	453	191	500	453	500	-9%	-9%

Q3 2024: Stainless steel highlights

Million EUR	Q3 2024	Q2 2024	Q3 2023	9M 2024	9M 2023	% Q3 24/ Q3 23	% 9M 24/ 9M 23
Melting production (thousands of metric tons)	473	384	423	1,297	1,402	12%	-7%
Net sales	1,001	993	1,183	3,103	4,029	-15%	-23%
EBITDA	86	92	95	258	483	-9%	-47%
EBITDA margin	9%	9%	8%	8%	12%		
Amortization and depreciation	-29	-32	-35	-93	-104	-17%	-11%
EBIT	57	59	58	165	378	-1%	-56%
EBIT margin	6%	6%	5%	5%	9%		
Operating cash flow (before investments)	-84	69	225	97	296	-	-67%



Weak demand
Stable base prices in Q3
Higher productions driven by
 Acerinox Europa ramp up

9M EBITDA of €258 million
 (8% margin)
 Stable margins throughout the year

Operating cash flow:
 Q3: €-84 million
 9M: €97 million

Q3 2024: High-performance-alloys highlights



Stable order book

Net sales impacted by **lower nickel prices**

9M EBITDA of €93 million

(9% margin)

Q1: €31 million

Q2: €34 million

Q3: €28 million

Operating cash flow

Q3: €22 million

9M: €106 million

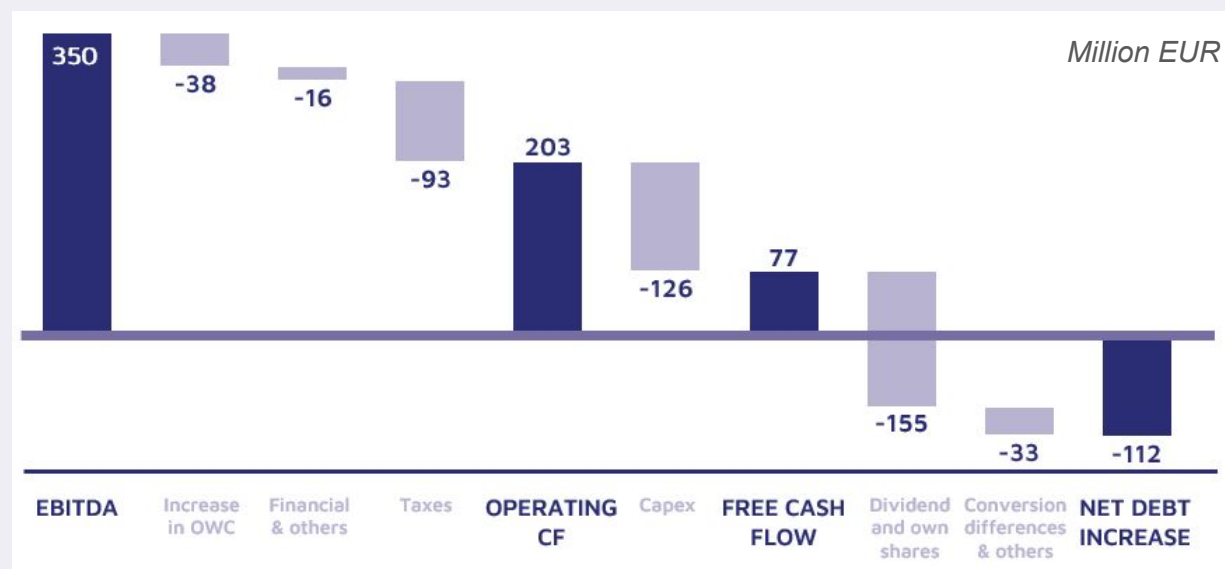
Million EUR	Q3 2024	Q2 2024	Q3 2023	9M 2024	9M 2023	% Q3 24/ Q3 23	% 9M 24/ 9M 23
Melting production (thousands of metric tons)	18	20	17	60	58	5%	4%
Net sales	312	311	380	1,001	1,072	-18%	-7%
EBITDA	28	34	52	93	129	-46%	-28%
EBITDA margin	9%	11%	14%	9%	12%		
Amortization and depreciation	-6	-6	-6	-19	-18	5%	7%
EBIT	22	28	46	74	111	-53%	-33%
EBIT margin	7%	9%	12%	7%	10%		
Operating cash flow (before investments)	22	8	73	106	-74	-70%	-

Capital allocation

Q3



9M



Q3

NFD increase of €261 million driven by:

- €122 million in OWC
- €77 million in dividends
- €71 million in conversion differences

9M

Operating cash flow: €203 million
CAPEX: €126 million
Dividend payment: €154 million

Conclusions & Outlook

Conclusions



01

Acerinox obtained a **resilient EBITDA** in 9M 2024: **€350 million**



02

Temporary increase in **net financial debt**, due to Acerinox Europa ramp up



03

Shareholder return:
€0.62 per share in 2024
(7% dividend yield as of today)

Outlook



04

Stainless:
Weak market conditions
Market seasonality
Reduced visibility
Low inventory levels
HPAs:
Stable order book



05

Update on Haynes acquisition:

- UK antitrust clearance issued, now only waiting for the antitrust decision in Austria
- Closing expected in Q4



06

- **Q4 EBITDA higher than Q3**
- **Q4 adjusted EBITDA lower than Q3**
- **Reduction of net financial debt** in Q4

Alternative Performance Measures (Definitions)

Beyond Excellence: Plan to improve Acerinox's operational excellence and competitiveness through specific objectives for its pillars.

OWC (Operating working capital): Inventories + Trade receivables – Trade payables

Net cash flow: Profit/(loss) after tax and non-controlling interests + depreciation and amortization

NFD (Net financial debt): Bank borrowings + bond issuance – cash

Net financial debt / EBITDA: Net financial debt / annualized EBITDA

EBIT: Operating income

Adjusted EBIT: EBIT, net of material extraordinary items

EBITDA: Operating income + depreciation and amortization + variation of current provisions

Adjusted EBITDA: EBITDA, net of material extraordinary items

TIR: Total incident rate, ((total accidents) * 1,000,000 / hours worked)

Debt ratio: Net financial debt / Equity

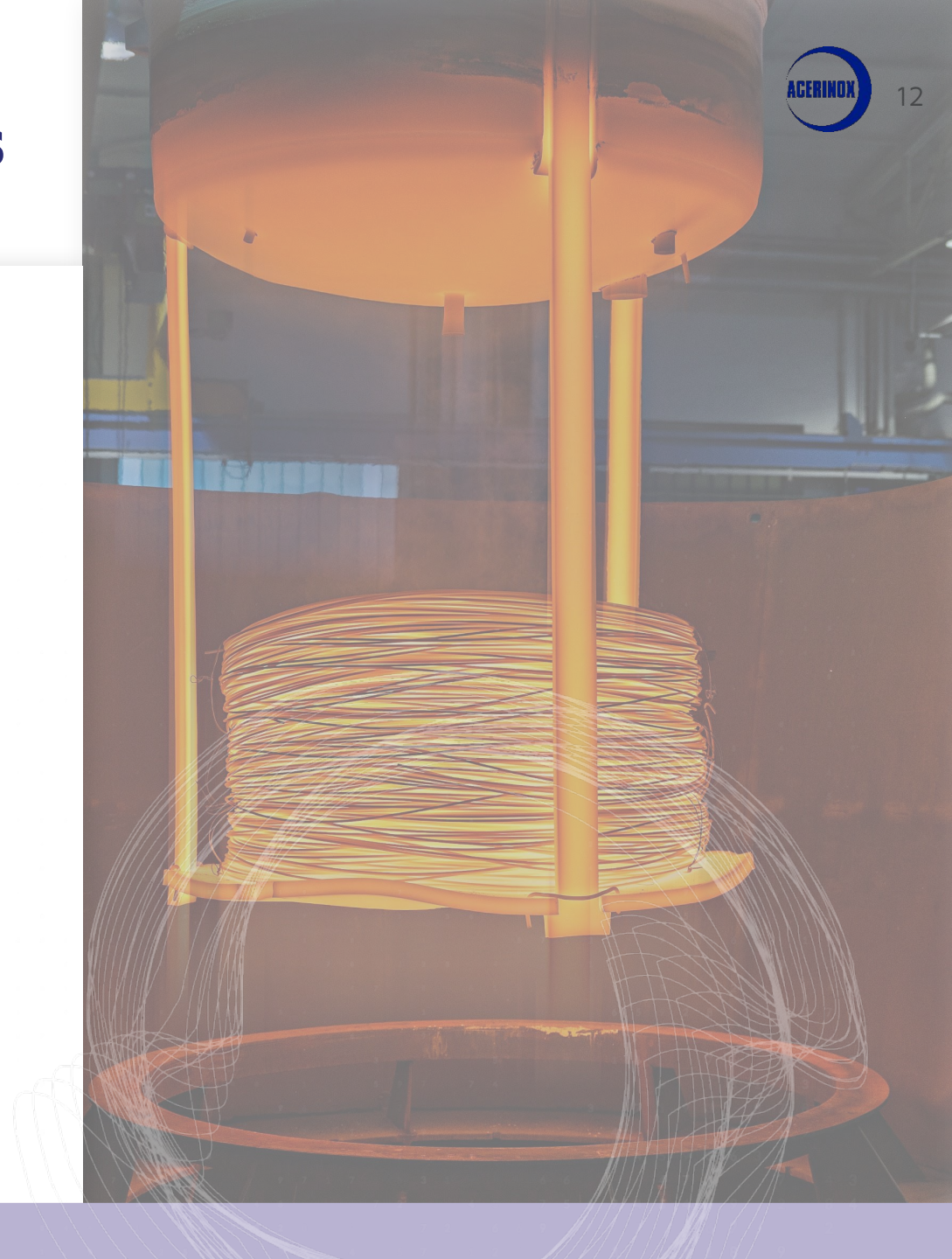
Net financial result: Financial income – financial expenses ± exchange rate variations

ROCE (Return on Capital Employed): Annualized net operating income / (equity + net financial debt)

ROE (Return on Equity): Profit/(loss) after tax and non-controlling interests / equity

ICR (Interest Coverage Ratio): EBIT / Financial expenses

Payout: Shareholder remuneration / Profit/(loss) after tax and non-controlling interests



Q&A

Q3 2024 Results Presentation



October 29, 2024

Resultados

Tercer trimestre

2024



Resultados del tercer trimestre de 2024

Acerinox presenta un EBITDA en el tercer trimestre de 114 millones de euros. Estos resultados acreditan la resiliencia del Grupo a pesar de la difícil situación de la demanda final en nuestros principales mercados, Estados Unidos y Europa.

Destacados

- El índice de accidentabilidad TIR del Grupo ha disminuido un 5% respecto al cierre de 2023.
- La planta de Acerinox Europa ha reiniciado la actividad tras cinco meses de huelga.
- La producción de acería, 491 mil toneladas, se ha incrementado un 21% respecto a la del 2º trimestre de 2024 (12% superior a la del 3º trimestre de 2023) gracias a la reactivación de la producción en Acerinox Europa.
- El EBITDA, 114 millones de euros, ha sido un 9% inferior al del 2º trimestre de 2024 (22% inferior al del 3º trimestre de 2023) debido a la difícil situación de mercado.
- El *cash flow* operativo ha sido de -63 millones de euros, marcado por el incremento en capital circulante de explotación.
- La deuda financiera neta del Grupo ha sido de 453 millones de euros (500 millones de euros en septiembre de 2023).
- El ROCE anualizado de los nueve meses ha ascendido a un 10%.
- Se ha abonado un dividendo complementario de 0,31 euros/acción (en los nueve meses 0,62 euros/acción).
- Acerinox ha llegado a un acuerdo para la venta de su filial Bahru Stainless Sdn. Bhd. por un importe total de 95 millones de dólares. El cierre definitivo de la operación se espera que tenga lugar a finales de noviembre de 2024.
- La adquisición de Haynes Int., ya con la reciente aprobación de Reino Unido, se halla sólo pendiente del pronunciamiento de las autoridades de competencia austríacas.

Perspectivas

La debilidad en la demanda de acero inoxidable se mantiene de cara al cuarto trimestre. La estacionalidad propia de final de año y las incertidumbres geopolíticas y macroeconómicas no nos permiten ser optimistas en el corto plazo pese a que el nivel de inventarios sigue siendo bajo.

El mercado de aleaciones de alto rendimiento se mantiene estable y la cartera de pedidos de VDM sigue siendo sólida, aunque su actividad se verá afectada por la estacionalidad del cuarto trimestre.

Esperamos que el EBITDA del último trimestre sea superior al del tercero por la venta de Bahru Stainless, y el EBITDA ajustado sea inferior al del tercero. Planeamos reducir el capital circulante de explotación y, consecuentemente, la deuda financiera neta.

La solidez de nuestra estrategia y las medidas que se están adoptando tendrán un reflejo rápido en nuestros resultados una vez se reactive la demanda.

Comentario de Bernardo Velázquez, CEO, a los resultados

“La fortaleza de nuestra filial americana, North American Stainless, y de la división de aleaciones de alto rendimiento han permitido al Grupo presentar un EBITDA de 114 millones de euros en el tercer trimestre, a pesar de las complicadas condiciones de mercado de los aceros inoxidables.

La firma del nuevo Convenio en Acerinox Europa permitirá impulsar un nuevo modelo de negocio basado en la flexibilidad para adaptarnos a las condiciones de mercado, más enfocado al cliente y al valor añadido. La puesta en marcha de la planta ha sido satisfactoria.

El proceso de adquisición de Haynes ha sido un paso clave en nuestra estrategia de diversificación, posicionándonos en la parte alta de la pirámide de productos de mayor valor añadido, priorizando el mercado americano, el sector aeroespacial y las aleaciones de alto rendimiento. Esta incorporación nos permite reducir la exposición al ciclo económico, protegiendo al Grupo ante las fluctuaciones del mercado y reforzando nuestra oferta de productos especializados.

La venta de Bahru Stainless por 95 millones de dólares es una decisión estratégica importante que se ha valorado como la opción que mejor defiende los intereses de empleados, clientes y comunidad, y agradezco a todos ellos su contribución al Grupo durante estos años.

Todos estos pasos estratégicos nos permitirán mejorar nuestra competitividad, centrarnos en nuestros principales mercados, afrontar los retos del futuro con garantías, reflejar la resiliencia de Acerinox y su capacidad de adaptarse a los cambios del entorno y mantener nuestro compromiso con la creación de valor sostenible para nuestros accionistas.”

1. Principales magnitudes económico-financieras

Grupo Consolidado	Trimestre			Nueve meses		Variación 2024/2023
	T1 2024	T2 2024	T3 2024	2024	2023	
Producción acería (miles de toneladas)	461	405	491	1.357	1.460	-7%
Facturación (millones EUR)	1.481	1.299	1.307	4.088	5.079	-20%
EBITDA (millones EUR)	111	125	114	350	607	-42%
<i>% sobre facturación</i>	7%	10%	9%	9%	12%	
Amortización (millones EUR)	-41	-41	-38	-119	-128	-6%
EBIT (millones EUR)	71	84	77	232	479	-52%
<i>% sobre facturación</i>	5%	6%	6%	6%	9%	
Resultado antes de impuestos y minoritarios (millones EUR)	71	84	67	221	466	-53%
Resultado después de impuestos y minoritarios (millones EUR)	53	62	48	162	348	-53%
Resultado después de impuestos y minoritarios por acción	0,21	0,25	0,19	0,65	1,39	-53%
Cash flow operativo	188	77	-63	203	221	-8%
Deuda Financiera Neta (millones EUR)	234	191	453	453	500	-9%
Ratio de endeudamiento (%)	9%	7%	18%	18%	18%	
ROCE anualizado	10%	11%	10%	10%	19%	
Nº de acciones (millones)	249	249	249	249	249	0%
Retribución al accionista (por acción)	0,31	-	0,31	0,62	0,60	3%
Volumen medio diario de contratación (nº de acciones, millones)	0,82	0,78	0,72	0,77	0,96	-20%
Nº de empleados al final del periodo	8.245	8.077	8.002	8.002	8.298	-4%

1.1. Resultados del grupo consolidado

<i>Millones EUR</i>	Tercer Trimestre 2024			Nueve meses 2024		
	Inoxidable	Aleaciones alto rendimiento	Grupo Consolidado	Inoxidable	Aleaciones alto rendimiento	Grupo Consolidado
Producción acería (miles t)	473	18	491	1.297	60	1.357
Ventas Netas	1.001	312	1.307	3.103	1.001	4.088
EBITDA	86	28	114	258	93	350
<i>Margen EBITDA</i>	9%	9%	9%	8%	9%	9%
Amortización	-29	-6	-38	-93	-19	-119
EBIT	57	22	77	165	74	232
<i>Margen EBIT</i>	6%	7%	6%	5%	7%	6%

Tercer trimestre

Los resultados del tercer trimestre han estado afectados por la baja demanda de los mercados americano y europeo, y la incertidumbre que existe a nivel mundial.

La facturación ha sido ligeramente superior a la del segundo trimestre, principalmente por la vuelta a la actividad de Acerinox Europa.

El EBITDA, 114 millones de euros, ha sido un 9% inferior al del 2º trimestre (22% inferior al del 3º trimestre de 2023). El margen sobre ventas ha ascendido al 9% (10% en el segundo trimestre).

El EBITDA de la división de inoxidable, 86 millones de euros, ha sido un 6% inferior al del segundo trimestre, debido a la baja demanda en Estados Unidos y Europa. Los precios finales se han reducido por la bajada de los extras de aleación, aunque el precio base en Estados Unidos ha permanecido estable.

Los resultados de la división de aleaciones de alto rendimiento continúan a buen nivel (con un EBITDA que ascendió a 28 millones de euros) aun siendo un 17% inferior al del segundo trimestre como consecuencia de la caída de los precios del níquel. El margen sobre ventas ha sido del 9% (11% en el segundo trimestre).

El beneficio después de impuestos y minoritarios del Grupo ha sido de 48 millones de euros, un 23% inferior al del 2º trimestre (32% inferior al del 3er trimestre de 2023).

El cash flow operativo del tercer trimestre ha sido de -63 millones de euros, principalmente por un aumento del capital circulante de explotación por la reanudación de la actividad de Acerinox Europa.

La deuda financiera neta a 30 de septiembre, 453 millones de euros, ha aumentado en 261 millones de euros con respecto a la del 30 de junio de 2024. Además del incremento del capital circulante de explotación hay que destacar el pago del dividendo (77 millones de euros) y diferencias negativas de conversión por importe de 71 millones de euros debidas a la depreciación del dólar.







Nueve meses

Los nueve primeros meses del año han destacado por la solidez del EBITDA en un entorno inestable a causa de incertidumbres macroeconómicas y geopolíticas y la huelga de cinco meses en Acerinox Europa.

El EBITDA ha ascendido a 350 millones de euros. El margen EBITDA sobre ventas ha sido del 9%.

El cash flow operativo de los nueve meses ha sido de 203 millones de euros. El capital circulante de explotación ha aumentado en 38 millones de euros y se han pagado impuestos por 93 millones de euros. Se ha producido un pago por inversiones de 126 millones de euros (centrado principalmente en NAS) y se ha retribuido al accionista con 154 millones de euros. Con todo ello, la deuda financiera neta del Grupo, 453 millones de euros, ha aumentado en 112 millones de euros con respecto a la del 31 de diciembre de 2023.

1.2. Objetivos de Sostenibilidad 2030

OBJETIVO 2030	GRADO DE AVANCE
20 % Reducción en intensidad de emisiones de CO ₂ (alcance 1 y 2) respecto a 2015	5% vs 2015 
7,5 % Reducción en intensidad energética respecto a 2015	6% vs 2015 
20 % Reducción en extracción específica de agua respecto a 2015	-41% vs 2015 
90 % Residuos reciclados	86 % 
26% Reducción del TIR respecto a 2023	-5% vs 2023 
15 % Mujeres en plantilla en 2030	13,4 % 

 en línea o mejor que el objetivo  peor que el objetivo

La parada de actividad en la fábrica de Acerinox Europa durante cinco meses ha tenido un impacto negativo significativo en algunos indicadores de sostenibilidad.

Los indicadores relacionados con la intensidad en carbono y el consumo energético han empeorado un 5% y un 6%, respectivamente, respecto al año base como consecuencia de la baja actividad en todas las fábricas, pero la evolución es positiva en el ejercicio ya que mejoran un 20% y un 2% respectivamente, respecto al segundo trimestre. Se ha reducido sólo un 5% la tasa de accidentabilidad respecto a 2023.

Es destacable la reducción significativa en la extracción específica de agua (se ha reducido un 41% respecto a 2015, siendo el objetivo reducir un 20%), el porcentaje de residuos reciclados alcanza el 86%, en línea con el objetivo, y las mujeres representan ya el 13,4% de la plantilla.

2. Análisis de nuestros principales mercados

2.1. Mercado de los aceros inoxidables

Estados Unidos:

- El PMI manufacturero de septiembre ha sido de 47,2, y ha sido el sexto mes consecutivo de contracción.
- La demanda final en el mercado americano se ha visto afectada por la incertidumbre derivada del proceso electoral y la situación económica más débil de la esperada.
- El consumo aparente de producto plano ha caído un 0,8% hasta agosto, según nuestras estimaciones, que se suma a la caída del 20% del año pasado.
- Las importaciones de producto plano representan el 28% del mercado hasta agosto.
- Los inventarios de los distribuidores se han estabilizado en niveles por debajo de la media de los últimos años.
- La Sección 232 sigue en vigor y no se espera una reducción de las medidas de defensa comercial.

Europa:

- El PMI manufacturero de la Eurozona en septiembre se redujo a 45 frente al 45,8 de los dos meses anteriores. Es el dato más bajo registrado en lo que va de año, ya que el sector manufacturero se encuentra en una contracción drástica.
- Aunque el proceso de reducción de existencias ha concluido, el mercado europeo no ha experimentado la recuperación esperada y se mantiene una demanda final débil.
- El consumo aparente de producto plano ha caído un 0,4% hasta agosto, según nuestras estimaciones, que se suma a la caída del 21% del año pasado.
- Las importaciones de producto plano han disminuido hasta agosto un 6% respecto al mismo periodo del año pasado y suponen el 17% del mercado total.
- Los niveles de inventarios se mantienen por debajo del promedio de los últimos años.
- Se ha aprobado la renovación de las medidas de salvaguarda hasta junio de 2026.

2.2. Mercado de aleaciones de alto rendimiento

El mercado de las aleaciones de alto rendimiento ha experimentado un buen comportamiento en el trimestre.

La demanda de petróleo y gas y de la industria química ha sido buena en el trimestre. La demanda en los sectores de electrónica y el automóvil se ha mantenido estable en niveles altos.

Por su parte, el sector aeroespacial está experimentando una cierta debilidad debido a disrupciones en la cadena de suministro.

3. Aspectos estratégicos destacados de los nueve meses

3.1. Remuneración al accionista

El 22 de abril de 2024 se celebró la Junta General de Accionistas que aprobó la propuesta de distribución de un dividendo de 0,62 euros por acción. En enero se abonó un dividendo a cuenta de 0,31 euros por acción y en julio se ha distribuido un dividendo complementario de 0,31 euros por acción.

En los nueve meses, Acerinox ha destinado 154 millones de euros a dividendos.

3.2. Acerinox Europa

Acerinox Europa y el Comité de Empresa firmaron el IV Convenio Colectivo de la planta. Un acuerdo, con vigencia hasta el 31 de diciembre de 2027, que permitirá el desarrollo de su estrategia gracias a una mayor eficiencia, flexibilidad y diversificación.

El pasado 21 de junio la planta retomó la actividad, en el marco del nuevo convenio, con un modelo de producción que se adapta a las necesidades actuales del mercado y a la estrategia definida por el Grupo. Este modelo ayudará a implementar la estrategia para paliar la situación de pérdidas acumuladas durante los últimos años y hacer frente a la situación real de la demanda, caracterizada por unas fuertes competencia y volatilidad.

La puesta en marcha de la planta ha sido satisfactoria y se ha producido con normalidad durante el trimestre. Es de destacar que se ha mantenido la relación con toda la cartera de clientes, aunque los volúmenes, de cara a la última parte del año, se han visto afectados.

3.3. Haynes International

Acerinox anunció el 5 de febrero la firma de un acuerdo en virtud del cual su filial norteamericana, North American Stainless (NAS), adquirirá Haynes International (Haynes), empresa estadounidense líder en el desarrollo, fabricación y comercialización de aleaciones de alto rendimiento tecnológicamente avanzadas. La operación se realizará íntegramente en efectivo.

El Consejo de Administración de Haynes sometió a sus accionistas la venta del 100% de sus títulos. El 16 de abril de 2024 los accionistas de Haynes aprobaron la propuesta de adquisición por parte de NAS por un importe de 61 dólares por acción en metálico, lo que supone una contraprestación total de 798 millones de dólares, que se corresponde con un valor de la empresa de 970 millones de dólares.

Con fecha 24 de octubre, la autoridad del Reino Unido en materia de competencia (CMA) ha autorizado la adquisición de Haynes International por parte de Acerinox. La ejecución de la operación se halla sólo pendiente del pronunciamiento de las autoridades austríacas.

Una vez se cumplan las condiciones para el cierre de la transacción, Haynes pasará a ser propiedad al 100% de NAS. Con esta operación, el Grupo consolidará su presencia en el mercado norteamericano, en el que ya es líder en el segmento del acero inoxidable, su posicionamiento en el mercado mundial de las aleaciones de alto rendimiento e incrementará su exposición en un sector de altos márgenes como el aeroespacial.

3.4. Venta de Bahru Stainless

Acerinox, S.A. y Worldwide Stainless Sdn. Bhd, sociedad registrada en Malasia, han suscrito, el pasado 10 de octubre, un contrato por el que la primera venderá su filial Bahru Stainless Sdn. Bhd. por un importe total de 95 millones de dólares. El cierre definitivo de la operación se espera que tenga lugar a finales de noviembre de 2024. Acerinox, S.A. ya había anunciado, el pasado 29 de mayo, el cese de la actividad de Bahru Stainless Sdn. Bhd.

3.5. Sostenibilidad

Programa de capacitación Proveedores Sostenibles

Acerinox ha participado en la segunda edición del Programa de capacitación Proveedores Sostenibles promovido por Pacto Mundial en colaboración con ICEX. Se trata de un proyecto de formación de carácter internacional, enfocado a ámbitos específicos de los Diez Principios del Pacto Mundial, los Objetivos de Desarrollo Sostenible y la sostenibilidad empresarial. El programa está dirigido a pymes proveedoras de grandes empresas participantes de la iniciativa del Pacto Mundial de la ONU en España.

Programa acelerador de Derechos Humanos

Acerinox ha participado en la segunda edición del programa desarrollado por el Pacto Mundial de la ONU que proporciona a las empresas herramientas y conocimientos para establecer un proceso continuo de diligencia debida en materia de derechos humanos, siguiendo los Principios Rectores sobre Empresas y Derechos Humanos de Naciones Unidas.

4. Presentación de resultados del Tercer Trimestre 2024

Acerinox realizará la presentación de los resultados del Tercer Trimestre 2024, hoy 29 de octubre, a las 13:00 horas (CET), dirigida por el el Chief Corporate Officer, Miguel Ferrandis; la Chief Financial Officer, Esther Camós y el Director de Relación con Inversores, Comunicación, Consolidación y Reporting, Carlos Lora-Tamayo; acompañados por el equipo de Relación con Inversores.

Para acceder a la presentación por teléfono, rogamos conectarse 5-10 minutos antes del evento, a través de los siguientes números:

Desde España: 919 01 16 44. Código: 472336/ Desde Reino Unido: 020 3936 2999. Código: 472336/ Desde Estados Unidos: 1 646 664 1960. Código: 472336/ Resto de países +44 20 3936 2999. Código: 472336

La presentación podrá ser seguida desde la página web de Acerinox (www.acerinox.com), en la sección de [Accionistas e Inversores](#).

Tanto la presentación como todo el material audiovisual estarán accesibles en la página web de [Acerinox](#).

5. Cifras más relevantes

Grupo Consolidado

<i>Millones EUR</i>	T3 2024	T2 2024	T3 2023	9M 2024	9M 2023	% T3 24 / T3 23	% 9M 24 / 9M 23
Producción acería (miles de toneladas)	491	405	440	1.357	1.460	12%	-7%
Ventas Netas	1.307	1.299	1.557	4.088	5.079	-16%	-20%
EBITDA	114	125	146	350	607	-22%	-42%
<i>Margen EBITDA</i>	9%	10%	9%	9%	12%		
EBIT	77	84	101	232	479	-24%	-52%
<i>Margen EBIT</i>	6%	6%	6%	6%	9%		
Resultado antes de Impuestos	67	84	96	221	466	-30%	-53%
Resultado después de impuestos y minoritarios	48	62	70	162	348	-32%	-53%
Cash Flow Operativo	-63	77	298	203	221	-	-8%
Deuda Financiera Neta	453	191	500	453	500	-9%	-9%

División de inoxidable

<i>Millones EUR</i>	T3 2024	T2 2024	T3 2023	9M 2024	9M 2023	% T3 24 / T3 23	% 9M 24 / 9M 23
Producción acería (miles de toneladas)	473	384	423	1.297	1.402	12%	-7%
Ventas Netas	1.001	993	1.183	3.103	4.029	-15%	-23%
EBITDA	86	92	95	258	483	-9%	-47%
<i>Margen EBITDA</i>	9%	9%	8%	8%	12%		
Amortización	-29	-32	-35	-93	-104	-17%	-11%
EBIT	57	59	58	165	378	-1%	-56%
<i>Margen EBIT</i>	6%	6%	5%	5%	9%		
Cash Flow Operativo	-84	69	225	97	296	-	-67%

División de aleaciones de alto rendimiento

<i>Millones EUR</i>	T3 2024	T2 2024	T3 2023	9M 2024	9M 2023	% T3 24 / T3 23	% 9M 24 / 9M 23
Producción acería (miles de toneladas)	18	20	17	60	58	5%	4%
Ventas Netas	312	311	380	1.001	1.072	-18%	-7%
EBITDA	28	34	52	93	129	-46%	-28%
<i>Margen EBITDA</i>	9%	11%	14%	9%	12%		
Amortización	-6	-6	-6	-19	-18	5%	7%
EBIT	22	28	46	74	111	-53%	-33%
<i>Margen EBIT</i>	7%	9%	12%	7%	10%		
Cash Flow Operativo	22	8	73	106	-74	-70%	-

Generación de caja

Grupo Consolidado

<i>Cash Flow (Millones de euros)</i>	T3 2024	T2 2024	T3 2023	9M 2024	9M 2023
EBITDA	114	125	146	350	607
Cambios en el capital circulante de explotación	-122	21	125	-38	-178
Impuesto sobre beneficios	-20	-72	-12	-93	-164
Cargas financieras	-5	3	-6	-3	-6
Otros ajustes	-30	-1	44	-13	-38
CASH FLOW OPERATIVO	-63	77	298	203	221
Pagos por inversiones	-48	-41	-32	-126	-129
CASH FLOW LIBRE	-111	36	266	77	92
Dividendos y autocartera	-78	-	-75	-155	-152
CASH FLOW DESPUÉS DE DIVIDENDOS	-189	36	191	-78	-59
Diferencias de conversión y otros	-71	7	27	-33	0
Variación deuda financiera neta	-261	43	221	-112	-60

División de inoxidable

<i>Millones EUR</i>	T3 2024	T2 2024	T3 2023	9M 2024	9M 2023
EBITDA	86	92	95	258	483
Cambios en el capital circulante de explotación	-117	30	97	-76	-5
Impuesto sobre beneficios	-18	-71	-10	-91	-160
Cargas financieras	0	7	-2	10	6
Otros ajustes	-35	11	45	-4	-28
CASH FLOW OPERATIVO	-84	69	225	97	296

División de aleaciones de alto rendimiento

<i>Millones EUR</i>	T3 2024	T2 2024	T3 2023	9M 2024	9M 2023
EBITDA	28	34	52	93	129
Cambios en el capital circulante de explotación	-5	-9	29	38	-173
Impuesto sobre beneficios	-2	-1	-2	-2	-4
Cargas financieras	-4	-4	-6	-13	-16
Otros ajustes	5	-12	-1	-10	-10
CASH FLOW OPERATIVO	22	8	73	106	-74

Balance de situación

ACTIVO					PASIVO				
Millones EUR	Sep 24	2023	Sep 23	Variación	Millones EUR	Sep 24	2023	Sep 23	Variación
ACTIVO NO CORRIENTE	1.838	1.777	1.941	3%	PATRIMONIO NETO	2.524	2.463	2.789	2%
ACTIVO CORRIENTE	4.422	4.322	4.627	2%	PASIVO NO CORRIENTE	1.736	1.733	1.769	0%
Existencias	1.880	1.861	2.071	1%	Deudas con entidades de crédito	1.320	1.291	1.343	2%
Deudores	605	618	743	-2%	Otros pasivos no corrientes	416	442	426	-6%
<i>Cientes</i>	546	560	647	-2%					
<i>Otros deudores</i>	58	58	96	1%	PASIVO CORRIENTE	1.998	1.902	2.010	5%
Tesorería	1.882	1.794	1.750	5%	Deudas con entidades de crédito	1.015	844	907	20%
Otros activos financieros corrientes	55	50	63	10%	Acreedores comerciales	754	787	826	-4%
					Otros pasivos corrientes	229	272	276	-16%
TOTAL ACTIVO	6.259	6.099	6.568	3%	TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	6.259	6.099	6.568	3%

Producción división de inoxidable

Miles de toneladas	2023					2024				Variación	
	T1	T2	T3	T4	12 Meses	T1	T2	T3	9M	T3 24 / T3 23	9M 24 / 9M 23
Acería	515	465	423	468	1.869	440	384	473	1.297	12%	-7%
Laminación en frío	311	304	283	328	1.225	282	247	303	832	7%	-7%
Producto Largo (L. Caliente)	42	36	32	28	139	32	37	41	110	26%	0%

Producción división de aleaciones de alto rendimiento

Miles de toneladas	2023					2024				Variación	
	T1	T2	T3	T4	12 Meses	T1	T2	T3	9M	T3 24 / T3 23	9M 24 / 9M 23
Acería	19	21	17	18	76	21	20	18	60	5%	4%
Acabados	8	12	11	10	40	11	10	11	32	1%	7%

Medidas Alternativas de Rendimiento (Definiciones de términos utilizados)

Beyond Excellence: plan para mejorar la excelencia operativa y la competitividad de Acerinox a través de objetivos específicos para sus pilares

Capital Circulante de Explotación: Existencias + Clientes – Acreedores comerciales

Cash Flow Neto: Resultado después de impuestos y minoritarios + amortización

Deuda Financiera Neta: Deuda con entidades de crédito + emisión de obligaciones - tesorería

Deuda Financiera Neta / EBITDA: Deuda Financiera Neta / EBITDA anualizado

EBIT: Resultado de explotación

EBIT ajustado: EBIT descontando partidas extraordinarias relevantes

EBITDA: Resultado de explotación + amortización + variación de provisiones corrientes

EBITDA ajustado: EBITDA descontando partidas extraordinarias relevantes

TIR: Total Incident Rate, ((Accidentes Totales) * 1.000.000 / horas trabajadas)

Ratio de Endeudamiento: Deuda Financiera Neta / Patrimonio neto

Resultado financiero neto: Ingresos financieros – gastos financieros ± diferencias de cambio

ROCE: Resultado neto de explotación anualizado / (Patrimonio neto + Deuda financiera neta)

ROE: Resultado después de impuestos y minoritarios anualizado / Patrimonio neto

RCI (ratio de cobertura de intereses): EBIT / Gastos financieros

Payout: Retribución al accionista / Resultado después de impuestos y minoritarios

Aviso legal

El presente documento ha sido elaborado de buena fe con base en los datos y circunstancias disponibles en el día de su publicación y debe leerse junto con toda la información pública facilitada y/o publicada por ACERINOX, S.A.

Este documento puede contener manifestaciones sobre intenciones, previsiones o estimaciones de futuro de ACERINOX, S.A. y su negocio. Este tipo de manifestaciones y/o contenidos pueden incluir declaraciones o expectativas sobre planes, objetivos y previsiones actuales de la compañía y su grupo, incluyendo declaraciones sobre tendencias o circunstancias que afecten a su situación financiera actual, sus ratios, resultados, estrategias, volúmenes de producción, gastos, costes, tipos de cambio, inversiones y/o política de dividendos. También puede contener referencias a la situación y tendencias del mercado de materias primas, en especial sobre el níquel y el cromo.

Estas manifestaciones o contenidos han sido emitidos de buena fe con base en el conocimiento e información disponible en la fecha de esta comunicación y, pese a ser razonables, no constituyen una garantía de un futuro cumplimiento. Dichas manifestaciones y/o contenidos se encuentran sujetos a riesgos, incertidumbres, cambios y situaciones al margen del control de ACERINOX, S.A., que pueden hacer que aquellas no se cumplan total o parcialmente en relación con lo esperado y/o manifestado.

Excepto en la medida que lo requiera la ley aplicable, ACERINOX, S.A. no asume ninguna obligación de actualizar públicamente sus afirmaciones o manifestaciones de futuro, aun cuando se publiquen nuevos datos o se produzcan nuevos hechos no previstos que pudieran afectar a las mismas.

ACERINOX, S.A. facilita información sobre estos y otros factores que puedan afectar a sus manifestaciones de futuro sobre su negocio, expectativas y/o resultados financieros en los documentos que presenta ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores de España. Se invita a todos los interesados a consultar dichos documentos.

Ni el presente documento ni la información en él contenida constituye una oferta de venta, de compra o de canje, ni una invitación a formular una oferta de compra, de venta o de canje, ni una recomendación o asesoramiento sobre cualquier valor o instrumento financiero emitido por el Grupo Acerinox. Cualquier persona que adquiera valores debe realizarlo sobre la base de su propio juicio después de haber recibido el asesoramiento profesional que considere adecuado. No se debe realizar ningún tipo de actividad inversora sobre la base de la información o previsiones contenidas en esta documentación.

ACERINOX, S.A. ni sus filiales asumen responsabilidad alguna en relación con cualesquiera daños o pérdidas que puedan derivarse de cualquier uso de este documento o de sus contenidos.